



PANORAMA MINERO - UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

AÑO L - EDICIÓN 555 - AGOSTO 2026 - ISSN 0325 - 7207

CÓRDOBA

Una amplia y diversificada oferta de minerales



MINERÍA

CIERRE DE AÑO

Argentina 20ª Edición

**Oro, Plata
& Cobre**



La Noche de las
Distinciones
2026

El balance anual y las decisiones que
marcan la minería que viene

PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



SILVER SPONSORS



COPPER SPONSORS



SPONSORS



AFFILIATE



2—3

DICIEMBRE 2026

CIUDAD DE BUENOS AIRES ARGENTINA

50 ORGANIZA
**PANORAMA
MINERO**
AÑOS JUNTOS

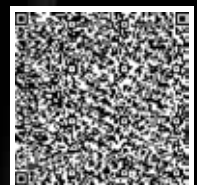
www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



InternationalCargo

FREIGHT FORWARDER

UNA EMPRESA DE SOLUCIONES LOGÍSTICAS INTEGRALES
AL SERVICIO DE LA MINERÍA

- Nuestra experiencia, su mayor seguridad.
- Respuestas inmediatas a cada una de sus necesidades.
- Desde 1999 en la gran minería garantizando la satisfacción de nuestros clientes.
- International Cargo S.A., una empresa comprometida con el desarrollo minero en la Argentina.

Solidez • Confiabilidad • Seguridad • Compromiso • Responsabilidad • Liderazgo



INTERNATIONAL CARGO S.A.

Cerrito 146 - Piso 10
C1010AAD, Ciudad Autónoma de Buenos Aires
República Argentina
Tel: (5411) 4384 5555 / Fax (5411) 4383 2332

intlcargo@intlcargo.com.ar
www.intlcargo.com.ar

International Cargo S.A. es una de las compañías con mayor experiencia en cargas aéreas. Líder indiscutido en el sector de cargas marítimas y proyectos mineros.

SUMARIO

NOTA DE TAPA

CÓRDOBA UNA AMPLIA Y DIVERSIFICADA OFERTA DE MINERALES

14

CEMINCOR

**LA MIRADA
EMPRESARIAL**

CLÚSTER PGM

**UNA VISIÓN
FEDERAL**

22

7	Editorial
30	Dorado Exploraciones y Servicios - Gestión de integral de Campamentos desde Catamarca
36	Metaproject apuesta por San Juan como nuevo polo minero de Sudamérica
42	Accenture lleva a la minería aprendizajes desarrollados en Vaca Muerta
48	Minera Escondida: una mirada al mayor productor mundial de cobre
54	Arán Tecnologías, y el rol de la precisión en la nueva minería
56	Aconcagua Transportes celebra 75 años con nuevas inversiones en sustentabilidad
58	SECCO avanza con dos parques solares en Corrientes
60	Cotización de minerales y metales



AÑO XLVII - EDICIÓN 555
AGOSTO 2026 - ISSN 0325 - 7207

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

P.M. Servicios Empresarios
WhatsApp :
+54 9 11 3507-0385
informes@panorama-minero.com
www.panoramaminero.com.ar

DIRECTOR FUNDADOR
Enrique Miguel González

DIRECTORA PROPIETARIA
María Celeste González
celestegonzalez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE FINANZAS
Lucas Vaccare
lvaccare@panoramaminero.com.ar

GERENTE DE ADMINISTRACION
Elena Figueroa Salas
elena@panorama-minero.com

DIRECTOR PERIODISTICO
Dr. Alejandro Colombo
acolombo@panorama-minero.com

**PROMOCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y
MARKETING**

**DESARROLLO DE NEGOCIOS Y RELACIONES
PÚBLICAS / DIRECTORA COMERCIAL DE
EVENTOS**
Lic. Patricia Figueroa
pfigueroa@panorama-minero.com

**DIRECTORA DE EVENTOS Y RELACIONES
INSTITUCIONALES**
Lic. Mercedes Rodríguez
mrodriguez@panorama-minero.com

**GERENTE DE COMUNICACIONES Y
CONFERENCIAS**
Lic. Agustín López Muñoz
alopez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE PUBLICIDAD
Lic. Luis Alberto Uzal
luzal@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS
Patricia Lyons
plyons@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS
Susana Rolero
srolero@panorama-minero.com

EJECUTIVO DE CUENTAS
Fernando Díaz
fdiaz@panoramaminero.com.ar

LOGÍSTICA Y DISTRIBUCIÓN
Catalina Figueroa
kfigueroa@panorama-minero.com

DISEÑO GRAFICO
DG Carla Graciano
carla.graciano@panoramaminero.com.ar

María Noel Argañaraz
webmaster@panorama-minero.com



Distinciones - Distinctions



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República Argentina
-1997 -



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República
Argentina - 2006 -



Galardonada con el "ARCO
EUROPA A LA CALIDAD Y
PRESTIGIO PERIODISTICO"
-Francia - 1999-



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos - 2007 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus Contenidos
Periodísticos
- 2003 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos
- 2008 -

www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com

APP OFICIAL
Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.





Construcción, proyecto e
ingeniería para minería y
petróleo, campamentos y
obras de infraestructura

mh^e

MH EVOLUTION S.A.

GRUPO MODULAR HOMES

ventas@mhevolution.ar

Vicuña: un acuerdo que anticipa beneficios

El 5 de agosto, Vicuña Argentina S.A. y el Gobierno de San Juan suscribieron un Acta Compromiso relativa a la Declaración de Impacto Ambiental, posteriormente ratificada por la Cámara de Diputados de la provincia. Más allá de sus aspectos económicos, el instrumento introduce previsibilidad y plantea un marco de largo plazo para un desarrollo cuya escala y horizonte temporal exceden ampliamente los ciclos de gobierno.

El acuerdo procura establecer reglas capaces de acompañar un proyecto cuya vida útil se proyecta por varias décadas. La estabilidad definida para el régimen de regalías y la creación de un fideicomiso para canalizar los aportes previstos en la DIA aportan certidumbre para ambas partes, pero también un mecanismo que busca transformar compromisos asociados al desarrollo minero en infraestructura concreta para la provincia.

Respecto del fideicomiso, uno de los aspectos más relevantes es el aporte anticipado de hasta US\$250 millones para financiar infraestructura vial, hídrica, sanitaria y otras obras acordadas. Allí aparece probablemente uno de los elementos más novedosos del

instrumento: San Juan obtiene capacidad de inversión antes del inicio de la producción. Se acorta así una ventana que tradicionalmente puede medirse en años entre la construcción de un gran proyecto minero y el momento en que su operación comienza a generar ingresos para la provincia. En este caso, parte de los beneficios asociados al desarrollo puede comenzar a traducirse en infraestructura antes de que el proyecto ingrese en producción.

El acuerdo plantea, en definitiva, una lógica de beneficios recíprocos. Vicuña obtiene previsibilidad para proyectar la construcción, puesta en marcha y operación de un emprendimiento cuyo horizonte se extiende por varias décadas. San Juan, por su parte, anticipa capacidad de inversión en infraestructura, obtiene mayor certeza sobre los recursos asociados al futuro desarrollo y mantiene mecanismos de administración y control a través del fideicomiso.

La cuestión de fondo no pasa solamente por cuánto puede aportar un gran proyecto minero una vez en producción, sino también por cuándo comienzan a materializarse esos beneficios y de qué manera pueden transformarse en desarrollo para el territorio. ●

Córdoba, referente nacional en la
producción de minerales no metálicos.





Córdoba y una minería con fuerte integración industrial

Con 2.017 empleos directos, la actividad se distingue por su
vínculo con la industria, la construcción y el mercado

La provincia de Córdoba cuenta con una rica tradición minera. Con una producción basada principalmente en minerales industriales y rocas de aplicación, la provincia mediterránea constituye uno de los principales referentes del sector minero nacional por fuera de la minería metalífera.

La actividad se concentra principalmente en las zonas serranas, con presencia en sectores del noroeste provincial -Pocho, Minas y Cruz del Eje-, así como en Colón, Calamuchita, Punilla y áreas de Villa de Soto, San Agustín, La Calera y Alta Gracia.

La oferta minera de Córdoba comprende cales y cementos; minerales industriales como cuarzo, feldespato, mica, dolomita y arcillas, utilizados en industrias como la cerámica, la pintura y el vidrio; y rocas ornamentales, entre ellas mármoles y granitos. A ello se suman áridos destinados a la construcción -arenas, piedra partida y cantos

“La actividad minera de Córdoba constituye la base de distintas cadenas productivas vinculadas con la construcción, la industria cementera, la producción de cal, la cerámica y otros segmentos manufactureros”

rodados- y minerales con aplicaciones metalúrgicas y siderúrgicas, como la fluorita.

Una de las principales características del sector minero cordobés es su estrecha vinculación con el entramado industrial provincial y regional, dado que buena parte de su producción abastece a distintas cadenas manufactureras.

La piedra caliza abastece a las industrias del cemento y la cal; los áridos resultan fundamentales para la construcción y la infraestructura vial; mientras que minerales como cuarzo, feldespato, mica, dolomita y arcillas encuentran aplicación en las industrias del vidrio, la cerámica y la pintura, además de otros procesos industriales.

El impacto de la minería cordobesa no está determinado únicamente por el valor generado en la cantera. En este sentido, la actividad minera constituye la base de distintas cadenas productivas vinculadas con la construcción, la industria cementera, la



La construcción y la infraestructura vial, entre los principales destinos de la producción minera de Córdoba.



EDICIÓN ANIVERSARIO

50 AÑOS EN MARCHA

Una edición conmemorativa que celebra medio siglo junto al país, con el motor Scania SUPER de 13 litros, cabina S de piso plano, confort premium, en un diseño exclusivo inspirado en los colores de nuestra bandera. Su configuración técnica incorpora

sistemas avanzados de asistencia a la conducción, suspensión neumática integral, frenos de alta performance, Retarder y caja automatizada Opticruise, combinando seguridad activa, estabilidad y control en todo tipo de rutas.



Seguinos en



SCANIA



La producción minera de Córdoba está estrechamente vinculada con el entramado industrial provincial y regional.

producción de cal, la cerámica y otros segmentos manufactureros. Se configura así un efecto multiplicador que trasciende los indicadores estrictamente mineros y que refleja la interacción entre extracción, procesamiento industrial, servicios y mercado interno.

Si bien la producción minera actual de Córdoba se concentra en minerales industriales y rocas de aplicación, la provincia registra antecedentes vinculados con otros recursos minerales. Entre ellos sobresale el uranio, particularmente a partir de Los Gigantes, complejo que incluyó actividades de extracción y procesamiento

entre 1982 y 1989.

EL IMPACTO DE LA MINERÍA EN LA ECONOMÍA CORDOBESA

De acuerdo con el Informe Mensual de Empleo Minero publicado por la Dirección Nacional de Promoción y Economía Minera, Córdoba registró 2.017 puestos de trabajo directos vinculados con la actividad en marzo de 2026, equivalentes aproximadamente al 5% del empleo minero nacional. La cifra representó un incremento del 1,9% frente a los 1.979 puestos relevados en marzo de 2025.

Las rocas de aplicación y los servicios mineros explicaban más del 80% del empleo provincial relevado, una composición consistente con el perfil productivo de Córdoba y con la importancia que adquieren estos recursos como insumos para otras actividades económicas.

De esta manera, el verdadero peso de la minería cordobesa no puede evaluarse exclusivamente a partir de la producción en cantera o del empleo minero directo. Su principal particularidad radica en la

“El empleo minero de Córdoba representa aproximadamente el 5% del total nacional”

integración con una estructura productiva diversificada, donde minerales y rocas constituyen el punto de partida para cadenas de valor que continúan en la industria, la construcción y el desarrollo de infraestructura.

Córdoba presenta, por lo tanto, un modelo minero diferente al de las principales provincias metalíferas de Argentina. Mientras otras jurisdicciones se estructuran alrededor de grandes proyectos exportadores de oro, plata, litio o cobre, la minería cordobesa se distingue por su integración con el entramado industrial, la construcción y el mercado interno. ●

“La historia minera de Córdoba incluye la producción de uranio durante la década de 1980”

DEVELON

Innovación que impulsa el futuro



Panamericana km 28,4
Colectora Oeste
1611, Don Torcuato
Provincia de Buenos Aires



(54) 11 4741-7400



info@cowdinsa.com

COWDIN



“El sector necesita condiciones razonables y previsibles para invertir”

Francisco Caruso¹ aborda la coyuntura del sector y las condiciones necesarias para recuperar la actividad

La minería de Córdoba presenta características diferentes respecto de las jurisdicciones argentinas asociadas a la producción metalífera o de litio. Su fortaleza reside principalmente

en los minerales de segunda y tercera categoría: áridos, triturados pétreos, cal, minerales industriales, molienda y rocas ornamentales conforman una actividad con presencia territorial, fuerte participación

pyme y estrecha vinculación con diferentes cadenas industriales.

Se trata de una minería que muchas veces permanece fuera del centro de la escena, pero cuyos productos constituyen



La minería de Córdoba con fuerte raíz pyme y federal.

¹Francisco Caruso, Presidente de CEMINCOR.

VENDING MACHINE

Una solución tecnológica para optimizar el trabajo industrial.

Abrafer es embajador oficial en Argentina de AutoCrib®, empresa del grupo Snap-on y líder mundial en soluciones de vending industrial. Entre sus productos destacados está la RoboCrib® TX750, una máquina diseñada para dispensar paquetes o cajas de forma cuadrada y rectangular, ideal para gestionar artículos MRO y piezas de inventario sin necesidad de reempaque. Es fácil de recargar, tiene una interfaz intuitiva y se acciona con distintos métodos de identificación, como códigos de barras o tarjetas, sin uso de efectivo.



Reduce hasta un 40% el consumo de insumos, baja costos de almacenamiento y evita desvíos.

Beneficios clave

- Diseñada especialmente para entornos industriales.
- Potente software de gestión de inventario.
- No requiere reempaque ni manipulación adicional.
- Permite la devolución de artículos directamente en la máquina.
- Dispensado flexible para miles de SKUs de diferentes formas y tamaños.
- Automatiza procesos de compra y genera ordenes electrónicas a múltiples proveedores según puntos de reposición.
- Aumenta la productividad del personal al descentralizar el acceso al inventario.
- Soporte técnico de clase mundial, disponible 24/7.
- Compatible con Arcturus, el software de gestión en la nube de última generación, con integración total, acceso móvil y control avanzado de stick.
- Equipamiento aprobado según Formulario 299, apto para operaciones mineras.

Modernizá la gestión de EPP con nuestra solución automatizada y totalmente digital

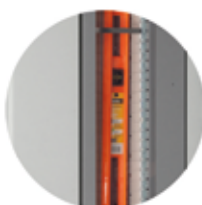
- ✓ Cada entrega queda registrada de forma segura y auditable.
- ✓ Cumplimiento normativo garantizado, con validez legal certificada.
- ✓ Elimina el archivo físico y reduce costos operativos.
- ✓ Accedé al Formulario 299/11 en cualquier momento desde nuestra app..

Contacto

ventas@abrafersrl.com.ar
0230-4426337 / 4427209 (líneas rotativas)
Sede Central: Av Uriburu N°600, esquina
Soler - Pilar, Buenos Aires - Argentina.



Asesoramiento
Especializado



insumos esenciales para la construcción, infraestructura y numerosas actividades manufactureras. CEMINCOR -Cámara Empresaria Minera de Córdoba- nuclea y representa a compañías vinculadas con estos segmentos y desarrolla una agenda que comprende infraestructura, transporte, logística, energía y ambiente, entre otras cuestiones.

La entidad mantiene además una importante articulación con organizaciones empresarias provinciales y nacionales. Integra la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM), participa de la Unión Industrial de Córdoba (UIC) y del Departamento de Minería de la Unión Industrial Argentina (UIA), además de formar parte de ADEC y del Clúster de la Construcción de Córdoba.

UNA ACTIVIDAD CON PESO TERRITORIAL

En 2024, la entidad informaba una producción provincial superior a 50 millones

“Más que beneficios extraordinarios, el sector necesita condiciones razonables y previsibles para invertir, producir y generar empleo”

de toneladas anuales, con una elevada proporción destinada al propio mercado cordobés y el resto comercializado hacia otras jurisdicciones. En materia laboral, se contabilizaban entonces más de 3.300 em-

pleos directos y unas 205 empresas, mayoritariamente pymes.

Su alcance trasciende ampliamente las fronteras provinciales. En segmentos como la molienda de minerales, los insumos minerales destinados a industrias como la pintura y las rocas ornamentales, la producción cordobesa llega a todas las provincias del país. En el caso de los áridos, por su mayor incidencia logística y la relación entre valor y costo de transporte, el mercado se concentra principalmente en Córdoba, Santa Fe y sectores de la provincia de Buenos Aires.

Otro indicador permite dimensionar el peso de Córdoba dentro de este segmento de la minería argentina: CEMINCOR señalaba en 2024 que la provincia aportaba el 36% del consumo nacional correspondiente a minerales de tercera categoría y el 30% en segunda categoría, posicionándose como primer productor de minerales de segunda categoría y en un nivel comparable con Buenos Aires en tercera categoría.



Los minerales de Córdoba, insumos esenciales para la construcción, la infraestructura y las actividades manufactureras.



FERNANDEZ INSUA

Repuestos para Maquinas Viales y Motores Diesel



**DEJANOS MOSTRARTE
LO QUE PODEMOS HACER
POR TU MÁQUINA Y NEGOCIO**



AMPLIO STOCK



**ATENCIÓN
PERSONALIZADA**



**ENVÍOS EN EL
DÍA**

WWW.FERNANDEZINSUA.COM

¿QUÉ OCURRE CON LA DEMANDA?

Sobre esa plataforma productiva, el presente muestra una fotografía considerablemente más compleja.

Francisco Caruso, presidente de CEMINCOR, advierte sobre el escenario que atraviesan actualmente las canteras, particularmente aquellas vinculadas con piedra partida y agregados: “Estamos sobrellevando un panorama para nada alentador. Caídas de la demanda en un 60%.”

Según Caruso, esta situación se ha convertido en una constante durante los últi-

“Estamos
sobrellevando un
panorama para nada
alentador. Caídas de
la demanda en un
60%”

mos tres años, afectando a buena parte de las empresas asociadas y sin que se observe, por el momento, una política clara que permita anticipar una modificación sustancial del escenario hasta 2027.

El mercado de estas compañías se concentra principalmente en Córdoba y Santa Fe, dos jurisdicciones que, de acuerdo con el titular de CEMINCOR, mantienen una agenda de obras más dinámica que Nación. Sin embargo, la entidad advierte tanto sobre la postergación de nueva infraestructura como sobre el deterioro de las obras existentes.

La problemática posee un doble impacto para la minería cordobesa. Por una parte, limita la demanda de materiales; por otra, el deterioro de las vías de comunicación repercute sobre las propias compañías a través de mayores costos logísticos y problemas de seguridad vial.

DE 3 TONELADAS DE ÁRIDOS POR HABITANTE A SOLAMENTE 0,9

La magnitud de la contracción queda especialmente expuesta cuando se analiza el

consumo de áridos por habitante.

Según los indicadores aportados por CEMINCOR, el promedio mundial ronda las 6,6 toneladas por habitante por año, mientras que Brasil alcanza 4,2 toneladas. Argentina llegó en otros momentos a registrar picos de 3 toneladas, pero actualmente el indicador habría descendido hasta apenas 0,9 toneladas por habitante.

Para Caruso, detrás de esas cifras existe una manifestación concreta de las necesidades de infraestructura del país: “De los números a la realidad objetiva: rutas destruidas, infraestructura deficiente, viviendas insuficientes.”

Desde esta perspectiva, el consumo de áridos trasciende el desempeño de una actividad minera específica y se convierte también en un indicador relacionado con construcción, infraestructura y desarrollo económico. El presidente de CEMINCOR resume la posición de la Cámara respecto del papel de la obra pública con otra definición: “No es gasto, es inversión para el desarrollo.”

CAPACIDAD INSTALADA FRENTE A UNA DEMANDA DEBILITADA

La contracción de la actividad también está modificando la realidad económica de las empresas. En distintos segmentos existe actualmente una oferta superior a la demanda. Esto deriva en una menor utilización de la capacidad instalada, mayor competencia entre productores y dificultades para sostener niveles de rentabilidad e inversión.

A este escenario se suma el impacto de los costos asociados a combustible, energía, mantenimiento, logística y carga impositiva. En el plano financiero, CEMINCOR advierte una mayor cautela, plazos de pago más extensos y una creciente necesidad de preservar el capital de trabajo.

En materia de empleo, algunas compañías mantienen estructuras dimensionadas para niveles de producción superiores a los actuales, situación que genera capacidad ociosa y cierto sobredimensionamiento operativo. Al mismo tiempo, persisten dificultades para cubrir determinados perfiles especializados, particularmente en establecimientos ubicados en el interior provincial. Entre los puestos con mayor dificultad de cobertura se encuentran ope-

radores de equipos pesados, mecánicos y electromecánicos.

TECNOLOGÍA PARA SOSTENER COMPETITIVIDAD

La incorporación tecnológica tampoco se detuvo completamente, aunque presenta velocidades diferentes según la realidad de cada compañía.

Algunas empresas continúan renovando equipamiento e incorporando tecnología para reducir costos, mejorar eficiencia y mantener competitividad. Otras priorizan sostener sus operaciones frente a una coyuntura donde confluyen baja demanda, capacidad instalada disponible e incertidumbre económica.

La transformación tecnológica representa además una continuidad respecto de una tendencia que la Cámara ya identificaba años atrás. En 2024, CEMINCOR señalaba que canteras, productores de piedras ornamentales y compañías de minerales de segunda categoría utilizaban tecnologías equiparables con las presentes en otros segmentos mineros, mientras las dimensiones ambiental y social adquirirían mayor protagonismo dentro de la gestión empresarial.

LAS NECESIDADES PARA REGRESAR AL CRECIMIENTO

Frente al escenario actual, CEMINCOR no pone el foco en beneficios extraordinarios, sino en generar condiciones que permitan

“La minería
cordobesa,
especialmente la no
metalífera, tiene una
fuerte raíz pyme y
federal”

recuperar inversión, producción y empleo. “Más que beneficios extraordinarios, el sector necesita condiciones razonables y previsibles para invertir, producir y generar empleo”, sostiene la entidad.

La recuperación de la actividad requiere



Con más de 40 años de experiencia ofreciendo soluciones integrales para el tratamiento de agua, Hidrobart se consolida como un socio estratégico en toda América del Sur.

Productos Químicos

- Fosfonatos
- Polímeros
- Coagulantes en polvo
- Químicos para membranas

Elementos para la Purificación y Filtración Avanzada de Agua

- Membranas de ósmosis inversa
- Resinas de intercambio iónico convencionales y selectivas
- Lámparas de desinfección UV
- Carbón activado

Valor Agregado

Recomendaciones de dosificación



Consultoría en formulación



Soporte técnico pre y posventa



de una combinación de factores capaces de generar mejores condiciones para el sector. Entre ellos se destacan una demanda sostenida proveniente de la infraestructura, la obra pública estratégica y la construcción privada, junto con una mayor competitividad en materia energética y logística. En este sentido, resultan relevantes la disponibilidad de energía y gas a costos razonables y una infraestructura vial que facilite la conexión entre los centros productivos y los mercados. A este escenario

producción, las inversiones y el empleo si la demanda vuelve a acompañar.

UNA MINERÍA DE FUERTE RAÍZ PYME Y FEDERAL

Más allá de la coyuntura, una de las principales características del sector continúa siendo su integración con el entramado productivo provincial.

La minería cordobesa posee una fuerte presencia de empresas pequeñas y media-

deral." Y agrega una definición que permite dimensionar el alcance cotidiano de esta actividad: "Muchas veces no se dimensiona que sin minería no hay rutas, viviendas, hospitales, escuelas, hormigón, vidrio, cal, cerámicos ni infraestructura básica."

El desafío pasa ahora por volver a poner en movimiento esa capacidad productiva. La recuperación de la construcción y la infraestructura tendría un efecto que excedería a las propias canteras: alcanzaría al transporte, proveedores industriales, talleres, servicios



CEMINCOR considera que el sector cuenta con capacidad para responder ante una recuperación de la actividad.

se suman aspectos vinculados con una menor presión tributaria, mayor previsibilidad a partir de reglas claras y acceso a financiamiento productivo acorde con las necesidades de una industria caracterizada por una utilización intensiva de maquinaria, equipos y servicios logísticos.

CEMINCOR considera que el sector cuenta con capacidad para responder ante una recuperación de la actividad. Córdoba dispone de recursos geológicos, experiencia empresarial y capacidad instalada, una combinación que permitiría incrementar la

nas distribuidas territorialmente, muchas de ellas localizadas en comunidades del interior. Sus productos constituyen materias primas necesarias para rutas, viviendas, hospitales, escuelas, hormigón, vidrio, cal, cerámicos y diferentes componentes de la infraestructura básica.

Es precisamente allí donde Caruso sitúa uno de los aspectos que considera necesario visibilizar: "Es importante destacar que la minería cordobesa, especialmente la no metalífera, la que es de segunda y tercera categoría tiene una fuerte raíz pyme y fe-

técnicos y numerosas economías regionales.

En una provincia donde la minería se encuentra menos asociada a grandes proyectos que a una extensa red de productores y pymes, el comportamiento de los áridos constituye también un termómetro de la actividad económica. La caída hasta los actuales niveles de consumo expone las dificultades del presente; la capacidad instalada, el conocimiento acumulado y el entramado empresarial muestran, al mismo tiempo, el potencial disponible frente a una eventual recuperación. ●



SOLUCIONES EFICIENTES Y COMPACTAS

Nuestra empresa ofrece una gama de ventiladores axiales diseñados específicamente para la ventilación auxiliar subterránea en minería y túneles. Estos equipos de última generación se caracterizan por su diseño compacto y capacidad para resistir altas presiones y caudales. También contamos con equipos de poco diámetro y hasta nueve etapas contrarotatorios.

VENTILACIÓN PARA TÚNELES Y MINAS PRINCIPAL Y AUXILIAR



LÍNEA EXCLUSIVA WHATSAPP
236 4410110



CIRIGLIANO
INGENIERIA EN VENTILACION

105 AÑOS DE
INDUSTRIA

Oficinas y Planta en Junín:
Borges 1051 - Junín - Tel: 0236 4421921 Ls Rs



Miembros del Clúster PGM junto al gobernador de Córdoba, Martín Llaryora, durante la Expo San Juan Minera 2026.

Córdoba proyecta su capacidad industrial hacia la minería argentina

Luis Magistrali¹ y Matías Montenegro² explican el aporte del Clúster PGM -Petróleo, Gas y Minería- a la cadena de valor minera

Cómo surgió el Clúster del Petrleo, Gas y Minería de Córdoba y cuál es su posicionamiento actual?

Matías Montenegro. El Clúster del Petrleo, Gas y Minería de Córdoba nació en 2014, impulsado por la actividad minera existente en la provincia y por las oportu-

nidades que comenzaban a generar otros desarrollos a nivel nacional, particularmente Vaca Muerta. Desde sus inicios, uno de los principales objetivos fue aprovechar la capacidad industrial de Córdoba para acompañar a las provincias productoras mediante la provisión de bienes y servicios.

El Clúster surgió de la mano de la cáma-

ra metalúrgica provincial, sobre la base de una industria metalmecánica muy desarrollada. Córdoba cuenta con una extensa trayectoria automotriz, autopartista, aeronáutica y de aeropartes, sectores acostumbrados a trabajar con elevados niveles de exigencia y calidad. Esa experiencia facilita la adaptación de las empresas para con-

¹Luis Magistrali, Secretario del Clúster PGM. | ²Matías Montenegro, Coordinador Ejecutivo del Clúster PGM.



SOULE S.A.C.e.I.

Materiales Eléctricos

*Distribuyendo las más importantes marcas
del país con capacidad y responsabilidad
Amplio stock de productos de calidad
Luminarias para áreas clasificadas*

CADIME

Schneider
Electric

SCAME
electrical solutions

SAMEL
Líder en Bandejas Portacables



LCT

OMRON



FONSECA S.A.
CONDUCTORES ELÉCTRICOS



SIEMENS

Weidmüller



GENROD
Instalaciones seguras



LEDVANCE
OSRAM



CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 • CABA (C1270ABF)
Christian A. Vivaldi - Gerente de Ventas - Tel. (+54-11) 4302-0010/17/18
Mail: christianv@soule-electric.com.ar- Cel. (+54-11) 6412-3415

www.soule.com.ar

vertirse en proveedoras de la minería, el petróleo y el gas.

También es importante explicar qué entendemos por Clúster. A diferencia de una cámara empresaria, no está integrado únicamente por compañías privadas: participan además el sector científico-académico, a través de universidades, centros tecnológicos e institutos de investigación, y el Gobierno. La iniciativa es impulsada principalmente por los privados, pero articula esas tres dimensiones. Tampoco buscamos ejercer una representación gremial empresaria de un sector particular. Somos multirrubro y nuestra agenda está orientada fundamentalmente al desarrollo comercial y la innovación.

Luis Magistrali. A esa base deben sumarse otras industrias que dejaron capacidades y empresas con mucha trayectoria, como la ferroviaria y la aeroespacial. Una fortaleza de Córdoba es contar con compañías que, en muchos casos, acumulan más de 40 años de experiencia y han sabido adaptarse a los distintos ciclos económicos del país.

Esa capacidad de adaptación es especialmente valiosa frente a nuevos requerimientos. Creemos que Córdoba puede aportar empresas y personas acostumbradas a desarrollar soluciones para acompañar a las compañías que operan en las provincias productoras.

La industria cordobesa ha acompañado distintos ciclos productivos. ¿Cómo se produjo el salto hacia mercados fuera de la provincia y qué experiencia puede trasladarse a la minería metalífera?

L. M. El proceso comenzó hace varios años, cuando Vaca Muerta empezaba a desarrollarse y surgió la inquietud de acompañar a nuestros socios para generar vínculos con otras provincias y con las operadoras. Esa dinámica fue conformando un núcleo de empresas capaz de salir de Córdoba; hoy algunas de ellas ocupan posiciones relevantes como proveedoras del petróleo, el gas y la minería.

Un elemento diferencial ha sido la disposición de los socios a compartir información y experiencias aun siendo competidores. Esa cooperación permite sumar capacidades y alcanzar escala. Es una característica que nació con las empresas pioneras del Clúster y que se mantiene hasta la actualidad.

“Nuestro aporte pasa por complementar capacidades”

Luis Magistrali

En minería, el camino requiere presencia territorial: visitar las provincias, conocer a sus actores, proveedores y empresas locales, e invertir tiempo y recursos en construir relaciones. Lo vemos particularmente en San Juan, por la minería metalífera, y en Salta, por el litio. Algunas compañías se asociaron con actores locales; otras se instalaron en esas jurisdicciones y otras continúan operando desde Córdoba.

El concepto central es aportar una solución. Si esa solución requiere personal, entendemos que ese recurso humano debe incorporarse, siempre que sea posible, en la provincia donde se desarrolla la actividad. La empresa cordobesa puede aportar el know-how, la experiencia, el producto o el servicio, integrándose con las capacidades locales. Desde el Clúster trabajamos además en formación y capacitación para que las empresas comprendan las distintas

etapas y exigencias de la industria minera antes de ingresar a ella.

¿En qué segmentos se observa mayor presencia de empresas cordobesas?

L. M. En el sector litio existen empresas cordobesas que han podido trasladar conocimientos provenientes de la industria química. Desde nuestra perspectiva, una planta de procesamiento de carbonato de litio presenta requerimientos que resultan familiares para compañías con experiencia en plantas químicas, particularmente en piping, acero inoxidable y distintas aleaciones. Córdoba dispone de conocimiento acumulado en esos campos.

En minería metalífera el abanico es todavía más amplio. Hay participación de empresas de ingeniería, perforación, voladuras, sistemas hidráulicos y fabricación de tanques de almacenamiento para combustibles y aceites, entre otras especialidades. Hemos visto trabajos de compañías cordobesas vinculados con operaciones como Veladero, Gualcamayo y Casposo, además de experiencias en Santa Cruz.

Muchas de esas empresas forman parte del Clúster y trabajan bajo una lógica de aprendizaje y mejora continua. Para nosotros, elevar permanentemente los estándares es una condición necesaria para sos-



Los miembros del Clúster PGM presentaron una amplia oferta de bienes y servicios en la Expo San Juan Minera 2026.

Conocemos el camino

Expertos en logística minera



Retiros en todo el país y traslados a destinos remotos.



Certificaciones nacionales e internacionales.



Personal especializado.



Flota exclusiva.



Tecnología de última generación.



Atención 24 horas.

www.cruzdelsur.com

MOLDEX

- Protección respiratoria con certificación NIOSH para los desafíos más exigentes.
- Respiradores reutilizables y libres de mantenimiento de gran desempeño.
- Filtros de alto rendimiento con la mayor superficie de filtrado.
- Diseños ergonómicos y resistentes, ideales para largas jornadas de trabajo.
- Hecho en USA con más de 40 años de experiencia en el sector.
- Disponibles con nuestro distribuidor autorizado Marshall Moffat.

**TU EQUIPO MERECE LO MEJOR.
PROTÉGETE CON MOLDEX.**



www.marshallmoffat.com/moldex

Seguinos



ventas2@marshallmoffat.com



a. marshall moffat®





Representantes del Clúster PGM sostuvieron reuniones con referentes del sector durante la Expo San Juan Minera 2026.

tener la participación en estas industrias.

El Clúster articula empresas, sector público y sistema científico-académico. ¿Cómo se sostiene ese trabajo conjunto más allá de los distintos ciclos políticos?

M. M. En Córdoba existe una tradición de articulación público-privada y académica que, a nuestro entender, está especialmente desarrollada. El sistema universitario tiene una presencia importante y la política de desarrollo productivo provincial suele construirse con consulta y participación del sector privado. Es una dinámica que se mantiene desde hace años, independientemente de los cambios políticos.

En petróleo y gas observamos una consolidación que permite pensar al sector como una política de Estado. Entendemos que la minería avanza en la misma dirección. Históricamente tuvo mayores dificultades en términos de percepción pública, pero en los últimos años el ecosistema minero argentino ha realizado un esfuerzo importante para comunicar una minería sostenible y consolidar una visión de largo plazo. En Córdoba buscamos que esa política de desarrollo productivo y el trabajo del Clúster continúen más allá de cada gestión.

L. M. Un ejemplo de esa evolución es nues-

tra participación en la Expo San Juan Minera. En la última edición el Clúster llegó con más de veinte empresas y una presencia importante. Ese crecimiento refleja el trabajo de los privados, acompañado por el Gobierno, las universidades, el INTI, el CONICET y otros actores del sistema científico-tecnológico.

“**Nuestro objetivo no es competir para desplazar a las compañías de las provincias productoras**”

Matías Montenegro

Nuestra idea es trabajar sobre soluciones. Creemos que Córdoba cuenta con capacidades para acompañar a empresas de provincias donde la industria metalmeccánica no tiene la misma escala. La presencia institucional de la provincia en espacios vinculados con el cobre también responde a ese proceso.

Al mismo tiempo, el Clúster procura sos-

tener una agenda definida por sus socios y no depender de una coyuntura particular. Contamos con planificación estratégica a diez años y estamos transitando una segunda etapa de ese proceso. Los resultados pueden variar, pero existe una dirección y objetivos definidos.

Frente a las políticas de compre local de las provincias mineras, ¿la asociatividad es parte del modelo para trabajar con los proveedores de cada jurisdicción?

L. M. La inserción comienza con participación y vinculación institucional. En los primeros años las empresas viajaban por su cuenta para conocer cómo funcionaba cada mercado. Con el tiempo se fortalecieron las relaciones entre compañías y aparecieron distintas formas de cooperación: acuerdos comerciales, distribución, asociaciones y trabajos conjuntos.

El compre local es comprensible y responde a decisiones de cada provincia. Nuestro aporte pasa por complementar capacidades. Córdoba, por ejemplo, tiene una experiencia metalmeccánica muy importante que puede ser útil allí donde determinados servicios o especialidades no están suficientemente desarrollados. Hay empresas que se instalan en las provincias productoras, otras que se asocian con compañías locales y otras que participan dentro de los porcentajes admitidos por los regímenes de contratación.

El denominador común debe ser conocer a las personas y a las empresas de cada lugar, articular con ellas y respetar a quienes llevan años desarrollando actividad en esas jurisdicciones. También es fundamental comprender la idiosincrasia de cada región: incluso dentro de una misma provincia existen realidades diferentes. Esa presencia sostenida es parte del aprendizaje.

M. M. El compre local puede representar una primera barrera para nuestras empresas, pero entendemos su importancia. Nuestro objetivo no es competir para desplazar a las compañías de las provincias productoras. Si avanzan las inversiones previstas, consideramos que la demanda de bienes y servicios puede superar ampliamente la oferta actualmente disponible en el país.

Por eso buscamos complementar capacidades y construir una red sólida entre provincias. Nuestra participación en Expo

Inverness es la nueva unidad de negocios de Marshall Moffat con foco principal en la producción de **indumentaria técnica de protección térmica**, diseñada para adaptarse a cada entorno profesional.

Ofrecemos una línea integral de indumentaria corporativa basada en los siguientes ejes: **Protección Térmica, Impermeabilidad, Resistencia al Desgarro y Oficina.**

Con el respaldo de los más de **70 años de trayectoria de Marshall Moffat** vistiendo la industria, seguimos desarrollando soluciones innovadoras para los desafíos actuales.

SOLICITÁ ASESORAMIENTO

www.inverness.com.ar

info@inverness.com.ar



**MINING
SERVICES**

- **PERFORACIONES**
- **MOVIMIENTO DE SUELOS**
- **OBRAS DE INFRAESTRUCTURA**



SAN JUAN

Agustín Gómez 587 (e)

info@ecominaera.com.ar

Tel: +54 264 4280412 - Fax: +54 264 4280430

San Juan Minera y los distintos viajes institucionales apuntan precisamente a vincularnos con los ecosistemas productivos, identificar qué capacidades ya existen y determinar dónde las empresas cordobesas pueden aportar soluciones adicionales.

Mirando hacia los próximos diez años, ¿cómo se prepara el Clúster para el crecimiento esperado de la minería, el petróleo y el gas y qué lugar ocupan la competitividad, la capacitación y las comunidades?

M. M. El escenario macroeconómico actual obliga a trabajar intensamente sobre la competitividad de cada empresa: mejorar eficiencia, revisar costos, innovar y elevar la calidad de los procesos. No siempre es posible competir con proveedores asiáticos, pero sí podemos identificar qué debemos corregir para acercarnos a los estándares de otros mercados, incluidos Brasil, Europa o Estados Unidos.

La industria minera, petrolera y gasífera es muy exigente y necesita proveedores capaces de sostener la continuidad de sus procesos. Por eso hacemos especial hincapié en elevar los estándares de calidad y competitividad de las empresas del Clúster.

El creciente interés por estos sectores también generó muchas solicitudes de incorporación al Clúster. Creamos una comisión de admisión de nuevos socios porque consideramos necesario gestionar expectativas: no alcanza con querer participar; las empresas deben prepararse para responder a los requerimientos de estas industrias.

L. M. Uno de los ejes de nuestra planificación estratégica es la capacitación. Estamos impulsando que las empresas avancen en certificaciones y estándares de gestión, porque entendemos que serán requisitos cada vez más importantes para participar de la cadena de valor.

También trabajamos con universidades y Gobierno sobre la formación de técnicos. No se trata únicamente de contar con más profesionales; hoy observamos una necesidad concreta de perfiles técnicos. Experiencias anteriores, como momentos de fuerte actividad de perforación en proyectos mineros, mostraron que la disponibilidad de empresas y personal especializado puede convertirse rápidamente en un cuello de botella. Por eso debemos anticiparnos.

Otro desafío es gestionar las expectativas de los socios y mantenerlos preparados para cuando llegue la demanda. Hacia adelante, creemos que la disponibilidad de proveedores puede resultar insuficiente si se concretan los proyectos previstos.

Respecto de las comunidades, transmitimos a las empresas que un producto o servicio debe integrarse de manera sostenible al territorio. Llegar desde Córdoba implica comprender la idiosincrasia local, respetar las diferencias y adaptarse a cada comunidad. No es igual trabajar en Calingasta o Jáchal en San Juan, el departamento Los Andes en Salta, Andalgalá o Antofagasta de la Sierra en Catamarca. Cuidar esa relación es fundamental para construir vínculos duraderos y mantener abiertas las oportunidades de trabajo. ●



25 años innovando en soluciones para el agua



Servicios e insumos para: MINERÍA, INDUSTRIA, AGROINDUSTRIA. PROYECTOS HIDRICOS



Ingeniería y Montaje

Sistemas de riego

Perforaciones



Estudios hidrogeológicos

Tubos PVC SCH80



Mangueras, Acoples y accesorios

Cañería Acero Inoxidable AISI 304/316

Sistemas de Bombeo

Acueductos



Nuestras alianzas estratégicas



📍 Diagonal 74 N° 2641
(C.P. 1900) La Plata
Buenos Aires, Argentina
☎ + (54) 221 453-9983
+ (54) 221 453-6681

✉ aguartec@aguartec.com.ar
www.aguartec.com.ar



Nos especializamos en el diseño, construcción y montaje de todo tipo de estructuras .
Fabricación de rejillas, tapas y bandejas portacables de plástico reforzado.



- ⚙️ Productos y estructuras libres de mantenimiento
- ⚙️ Amplia experiencia, calidad de servicios y asesoramiento técnico
- ⚙️ La mejor solución y relación precio / duración para ambientes corrosivos



 Steklo |  ventas@steklo.com.ar |  steklo.com.ar |  0221 625 9081

Sensores y sistemas de
comunicación industrial

AUTOMATIZACIÓN ROBUSTA, EQUIPOS INDESTRUCTIBLES

ifm es el principal aliado de la industria
minera, con más de 55 años de
experiencia en el rubro.



Sensor de temperatura

- Medición por infrarrojos.
- Fiable y sin contacto.
- Fácil uso e instalación.



Control del desplazamiento para cintas

- Monitorización fiable de marcha.
- Evita desbordamientos.
- Menos daños y paradas.



Sensor de visión 3D

- Detección de obstáculos y personas.
- Inteligencia Artificial integrada.
- Sistema anticolidión robusto.



Lola Mora 421,
Piso 10 – Oficina 3
C.A.B.A.



LLAMANOS
+54 11 5353 3436



CHATEANOS
+54 9 11 3868 7042



**COTIZACIONES
Y CONSULTAS**
cot.ar@ifm.com



PÁGINA WEB
ifm.com/ar/es

Dorado: gestión integral de campamentos mineros desde Catamarca

Rodolfo Micone¹ detalla el modelo de Dorado Exploraciones y Servicios, que integra logística y servicios con cerca de 700 proveedores

Cómo definiría a Dorado Exploraciones y Servicios?

Dorado es una empresa de servicios 100% catamarqueña, con más de tres años de presencia en la provincia brindando soluciones integrales en campamentos mineros. La compañía nació para acompañar el funcionamiento de los proyectos mineros, especialmente durante las primeras etapas de exploración.

Su crecimiento se apoyó en la identifica-

ción de necesidades operativas concretas, la incorporación de conocimiento técnico y la consolidación de una red de proveedores locales capaz de responder a las demandas de la industria.

Actualmente, la compañía administra campamentos en la Puna y ofrece una propuesta integral que puede incluir logística, generación de energía, catering a través de Safrán Puna, abastecimiento de combustible, transporte, alimentación, higiene y seguridad, según las necesidades de cada cliente.

¿Se puede definir a Dorado como un modelo de negocios que permite a las exploradoras concentrarse en su actividad principal?

El modelo de trabajo parte de un diagnóstico conjunto con el cliente. A partir de ese balance de necesidades, la compañía puede contratar servicios específicos o avanzar hacia una solución integral para la operación del campamento.

En cada línea de servicio, Dorado busca



"En cada línea de servicio, Dorado busca incorporar proveedores locales".

¹Rodolfo Micone, presidente de Dorado Exploraciones y Servicios S.A.S.

GLENCORE PACHÓN



El cobre nos conecta, la innovación nos motiva. Impulsamos el proyecto El Pachón y estamos comprometidos con el desarrollo de San Juan.



www.elpachon.com.ar



CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

Cables de Acero de Alta Performance:

Palas Mineras
Dragalinas
Exploración y sondeo de suelos

INDUSTRIA ARGENTINA

www.iphglobal.com / ventas@iphglobal.com

Cadenas de suministro que *transforman* su presente y su futuro

Presentes en todo **LatAm** desde nuestras 6 oficinas con **visión integral** para diagnosticar, desarrollar y ofrecer oportunidades para la industria adaptadas a sus necesidades.

Si quiere saber cómo liberar el potencial de su cadena de suministro con *soluciones innovadoras, sostenibles e integrales*, **póngase en contacto con nosotros.**



Miebach

- Optimización logística y de transporte
- Sustentabilidad
- Eficiencia de Costos

in Miebach Latinoamérica y España

incorporar proveedores locales. Hoy cuenta con una cartera cercana a los 700 proveedores, de los cuales alrededor de 200 pertenecen al interior de Catamarca, lo que permite construir una red de respuesta amplia y territorialmente integrada.

¿Cuáles son los perfiles o capacidades internas en Dorado?

La empresa está conformada por distintas áreas técnicas y profesionales, entre ellas ingeniería y arquitectura, que permiten desarrollar proyectos y adaptar los servicios a los requerimientos de cada operación.

- Identifica necesidades vinculadas con hotelería, infraestructura, energía, compras, catering y soporte operativo.
- Desarrolla proveedores y soluciones específicas para integrar esas capacidades dentro de cada proyecto.

¿Qué implica gestionar la logística de un campamento minero en la Puna catamarqueña y cuáles son sus principales desafíos?

Gestionar un campamento minero en la Puna exige preparación, adaptación a condiciones de altura y cumplimiento de estándares específicos. Para Dorado, el desafío central es alcanzar el nivel de excelencia que demanda la industria minera. La logística en altura significa continuidad de las operaciones y respuestas permanentes.

La operación logística funciona las 24 horas, los siete días de la semana, y debe garantizar comunicaciones, movilidad, alimentos y servicios esenciales. Por eso resulta clave contar con una estructura preparada para responder de manera permanente.

Dentro de ese esquema, ¿qué participación tienen los trabajadores, las comunidades y los proveedores del interior de Catamarca?

Dorado genera impacto a través de empleo, proveedores y desarrollo de capacidades locales.

El desarrollo y la contratación de proveedores locales son ejes centrales del modelo. La participación no se limita a alimentos, sino que incluye indumentaria de trabajo, bienes, servicios y múltiples insumos necesarios para el funcionamiento de

los campamentos.

Ese esquema tiene un impacto directo sobre el empleo: cuando una empresa local incorpora nuevos trabajadores y un proyecto suma decenas de puestos adicionales, el efecto sobre las comunidades comienza a ser significativo.

Dorado busca actuar como nexo entre los proveedores del territorio y las compañías que demandan servicios. Incluso un proveedor que comienza trabajando con la empresa puede, con el tiempo, ganar capacidad y convertirse en proveedor directo de otros proyectos.

¿Qué tipo de empresas y proveedores locales participan actualmente de esa cadena?

Trabajamos con empresas locales vinculadas al movimiento de suelos, energía, combustibles y servicios de alimentación, entre otros rubros. El funcionamiento de un campamento involucra una gran canti-

dad de actividades y cada una de ellas abre oportunidades para distintos proveedores.

También buscamos generar vínculos con universidades y diferentes facultades para trabajar en capacitación y desarrollo de capacidades. El objetivo es generar un entramado que permita demostrar que desde lo local también se puede alcanzar la excelencia.

Es un trabajo que requiere tiempo, coordinación y financiamiento. Muchas veces hay que sentarse con los proveedores, identificar qué necesitan para crecer y analizar de qué manera pueden aumentar su capacidad. Hemos tenido proveedores que, a partir del trabajo generado, pudieron incorporar vehículos o equipamiento. Para nosotros, esos casos demuestran el impacto que puede generar este modelo.

A medida que los proyectos avanzan y aumentan su escala, naturalmente aparecen requerimientos de ingeniería y capacidades cada vez más específicas. Por eso también



Rodolfo Micone, presidente de Dorado Exploraciones y Servicios S.A.S.



PELTA

consultora

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA Y LA MINERÍA

ESPECIALISTAS EN:

- Balances, impuestos y contabilidad para PyMEs industriales
 - Consultoría de Proyectos de Ingeniería de:
 - Instalaciones contra incendio (según NFPA)
 - Aparatos sometidos a presión (ASP)
 - Sistemas HVAC industriales
- ✓ Más de 15 años acompañando al sector con profesionalismo y precisión técnica.



Asesoramiento en todo el país www.peltaconsultora.com IG [@peltaconsultora](https://www.instagram.com/peltaconsultora) Contacto: +54 9 11 38650551 info@peltaconsultora.com

distribuidor oficial Pertigas SAFE-WHIP



“El Universo de las Comunicaciones”

Av. Circunvalación Lat. Este 916 Sur | Sta. Lucía, San Juan, Argentina
Tel.: 264 4250503/4250185

servicios de
radio comunicaciones

vigilancia y seguridad
electrónica

sistemas de distribución
de datos

telefonía fija e inalámbrica

enlaces de micro ondas
cableado estructurado

www.radio-com.net
facebook: radiocomcomunicaciones

BGH Tech Partner

MOTOROLA SOLUTIONS
Socio de Negocios

es importante que los proveedores puedan evolucionar junto con los proyectos.

¿El modelo de Dorado apunta prácticamente a una administración integral del campamento?

Exactamente. La experiencia que hemos adquirido trabajando en lugares muy remotos, desarrollando proveedores locales y generando servicios nos permite avanzar hacia ese modelo.

También estamos trabajando en capacitación. En los campamentos realizamos cursos que se extienden durante varios meses, porque buscamos desarrollar capacidades que no sirvan únicamente para una tarea puntual, sino que puedan ser aprovechadas por las personas en el futuro.

Todo este camino nos permite considerar que podemos ser competitivos frente a proyectos y compañías de mayor escala. La experiencia acumulada y la cartera de proveedores locales nos han permitido consolidarnos y estar preparados para asumir nuevos desafíos.

Las condiciones climáticas extremas representan otro desafío para las operaciones en zonas remotas. ¿Cómo se prepara la logística de un campamento para responder ante este tipo de contingencias?

Lo fundamental es contar con planificación y comités de trabajo. Por ejemplo, tenemos un plan de invierno y analizamos los distintos escenarios que pueden presentarse. Contamos con información meteorológica y, a partir de ella, existen instancias para evaluar la situación y tomar decisiones.

La clave es la comunicación y la coordinación entre todos los que trabajan en el campamento. Las decisiones deben tomarse de manera conjunta y con la información necesaria para reducir la posibilidad de errores. Para que una logística funcione correctamente en este tipo de condiciones, la coordinación, la comunicación y la toma de decisiones son fundamentales.

Menciona la existencia de comités de trabajo, donde participan diferentes actores del campamento. ¿Cómo se coordinan intereses y responsabilidades para garantizar una operación segura y eficiente?

Hay cuestiones que no se negocian, par-



Dorado trabaja con empresas locales vinculadas a servicios de alimentación.

ticularmente aquellas vinculadas con la seguridad y la salud. Los comités permiten coordinar esas responsabilidades, pero también pueden existir instancias relacionadas con abastecimiento, medio ambiente y otras áreas.

En una operación existen procedimientos y protocolos para cada actividad: hay

una oportunidad de crecimiento, porque trabajar bajo determinados estándares permite que una empresa local mejore sus capacidades y pueda posicionarse para afrontar proyectos de mayor exigencia.

¿El próximo paso de Dorado es trascender las fronteras de Catamarca?

Es lo que buscamos, pero primero queremos consolidarnos un poco más. Vamos paso a paso. Haber trabajado en distintos proyectos nos permitió fortalecernos como empresa local, acumular experiencia y consolidar nuestra relación con los proveedores.

Estamos preparados para trabajar y creemos que, una vez alcanzada esa consolidación, podremos avanzar más allá de las fronteras de Catamarca. Pero también entendemos que hay que demostrar permanentemente que una empresa local tiene la capacidad necesaria para responder.

El objetivo es contar con alianzas y una estructura suficientemente consolidada como para afrontar los trabajos que puedan surgir en las diferentes etapas de un proyecto. ●

“ La logística en altura significa continuidad de las operaciones y respuestas permanentes ”

procedimientos para ingresar al campamento, retirarse, trabajar dentro de las instalaciones y desarrollar las distintas tareas.

Cuando una compañía establece esos protocolos, los contratistas deben adecuarse a ellos. Y eso también representa



NEWMONT CELEBRA SUS PRIMEROS 100 AÑOS

Al celebrar nuestro centenario, nos gustaría agradecer a todos nuestros empleados, las comunidades y los accionistas por su apoyo a lo largo de los años. Después de un siglo haciendo minería, somos la compañía de oro líder en el mundo impulsada por grandes colaboradores.

Gracias por la confianza y el apoyo mientras entramos en los próximos 100 años, comprometidos en continuar con nuestro propósito: crear valor a través de una minería sostenible y responsable.

Newmont opera el yacimiento Cerro Negro desde 2019 y estamos orgullosos del aporte realizado estos años a la Provincia de Santa Cruz, al país y a la industria.

Newmont™

— 100 AÑOS —

NEWMONT.COM



Inauguración de las nuevas oficinas de Metaproject en San Juan.

Metaproject apuesta por San Juan como nuevo polo minero de Sudamérica

Manuel Viera¹ analiza la llegada a San Juan, la transferencia de conocimiento y los desafíos para proveedores y capital humano

Para quienes no conocen Metaproject, ¿cuál es el perfil de la compañía y qué soluciones ofrece actualmente a la industria minera?

Metaproject Group está integrado por cerca de diez empresas. Contamos con capacidades en ingeniería, construcción y servicios para la minería, además de repre-

sentación de equipos y maquinaria. También tenemos un private equity, a través del cual participamos como inversionistas, y propiedades mineras vinculadas con oro, cobre y tierras raras.

Tenemos presencia en Perú, Ecuador, Colombia, México, Canadá, Turquía y Chile. Ahora estamos llegando a San Juan porque creemos que puede convertirse en uno de

los grandes centros mineros de Sudamérica durante los próximos años.

Argentina cuenta con proyectos de clase mundial. En la Convención PDAC pudimos observar el interés que despierta el país y conocer con mayor profundidad desarrollos como Vicuña y Los Azules. Este crecimiento también plantea desafíos en materia de capital humano, proveedores e

¹Manuel Viera, CEO de Metaproject Group



MÁS DE 25 AÑOS CAMBIANDO NUESTRO FUTURO

Cerro Vanguardia, más de 25 años acompañando el desarrollo de la minería sustentable en Santa Cruz. Preservando el medio ambiente, junto al trabajo de más de 1.200 hombres y mujeres que contribuyen al crecimiento y el futuro de nuestra provincia.



ANIVERSARIO
CERRO VANGUARDIA



Yacimientos Cerro Vanguardia
Ruta Mac. N°3 Km 2146
Magallanes, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496000/6001

www.cerrovanguardia.com.ar

Oficinas en Puerto San Julián
Av. San Martín 1032 (9310)
Puerto San Julián, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496260

infraestructura.

Metaproject ha participado en alrededor de 4.700 proyectos y queremos trasladar esa experiencia a Argentina, incorporando los conocimientos adquiridos principalmente en Chile y Perú.

¿Qué principios acompañan esa llegada de Metaproject a la Argentina?

El desafío es grande y requiere que los distintos actores trabajen conjuntamente. Nuestro enfoque incorpora lo que denominamos minería planetaria, que implica respeto por la naturaleza, las personas y las comunidades.

“Metaproject ha participado en alrededor de 4.700 proyectos y queremos trasladar esa experiencia a Argentina”

Venimos a desarrollar negocios sostenibles, cumpliendo con las normativas ambientales y los estándares de seguridad. También esperamos que la riqueza generada por la minería llegue a las comunidades.

A partir de la experiencia acumulada en Chile y Perú, ¿qué conocimientos y modelos pueden trasladarse a la minería argentina y, particularmente, a San Juan?

Creo que son trasladables. Vamos a contratar profesionales argentinos y, a medida que desarrollemos proyectos y negocios, naturalmente se producirá una transferencia de conocimientos.

San Juan como clúster minero – Los casos de Antofagasta y Arequipa

MANUEL VIERA

- “Los sanjuaninos deben comenzar a considerar a San Juan como una capital minera, al igual que Arequipa y Antofagasta”.
- “El potencial de producción de cobre puede generar un impacto significativo a través de impuestos, valor compartido y desarrollo de comunidades, proveedores y universidades. Pero existe una cuestión fundamental: generar la infraestructura adecuada y pensar en políticas públicas que acompañen ese crecimiento”.
- “Cuando el Estado no dispone de los recursos necesarios para determinadas obras, pueden analizarse mecanismos que permitan la participación del inversor. La infraestructura no genera solamente una carretera o una obra determinada; también impulsa actividad económica y nuevas oportunidades para las comunidades”.
- “San Juan tiene que pensar en grande porque los propios proyectos ya muestran la dimensión que puede alcanzar la actividad. Allí están Vicuña, Los Azules y otros desarrollos, además de la actividad vinculada con el litio”.
- “También considero que la exploración recién está comenzando y que todavía existen numerosos proyectos y prospectos por desarrollar. Esto genera oportunidades para los empresarios sanjuaninos, sean pequeños, medianos o grandes”.
- “Nuestra recomendación es que el Gobierno provincial y todo el ecosistema acompañen la escala que puede alcanzar la minería”.



LILY RUIZ CELI, Gerente De Desarrollo De Negocios Perú

- “Arequipa es un clúster minero y considero que San Juan debería apuntar hacia un modelo de esas características, desarrollando los servicios que demanda la minería”.
- “La actividad no requiere solamente ingenieros de minas, sino todo tipo de profesiones y especialidades, y genera un importante encadenamiento productivo. San Juan tiene la oportunidad de planificar anticipadamente y recorrer ese camino de una manera más rápida y eficiente, evitando algunos de los problemas que atravesó Perú”.

Manuel Viera Flores, CEO de Metaproject Group

ESTAMOS

DONDE ESTÁ LA MINERÍA

PANORAMA
MINERO

editorial

eventos

consultora

panorama-minero.com

Hay que preguntarse para qué queremos minería en San Juan y Argentina. El objetivo debe ser contribuir a una mejor calidad de vida, con salud, educación y vivienda. Una manera de evaluar ese impacto es observar su incidencia sobre el Índice de Desarrollo Humano.

Para ello debe funcionar todo un ecosistema: gobiernos, empresas productoras, proveedores, universidades, políticas públicas e infraestructura.

¿Qué papel tienen actualmente la inteligencia artificial y las nuevas tecnologías en las soluciones que ofrece Metaproject?

Estamos incorporando herramientas asociadas con la minería 4.0 y 5.0, con soluciones que incluyen inteligencia artificial, Internet de las Cosas, plataformas BIM y otras tecnologías aplicables a la industria.

Pero nuestra propuesta también consiste en trasladar experiencias: evitar que en Argentina se repitan errores cometidos en Chile y transferir aquello que se hizo correctamente en Perú. Ese conocimiento acumulado también forma parte de nuestro aporte.

En operaciones de alta montaña y condiciones logísticas complejas, ¿cómo se gestiona estratégicamente el abastecimiento?

Uno de los desafíos es preparar profesionales y proveedores para trabajar en alta cordillera y desarrollar capacidades para transportar equipos, suministros y materias primas. La capacitación es fundamental: hay que anticiparse, establecer estándares y preparar adecuadamente a quienes participarán de esas operaciones.

En nuestro modelo existe además una integración muy estrecha entre ingeniería y abastecimiento. Ingeniería selecciona los equipos mediante especificaciones técnicas y resulta fundamental que aquello que finalmente llega a sitio minero responda exactamente

a esas definiciones.

Contamos con un área de abastecimiento vinculada directamente con ingeniería y hemos desarrollado este tipo de trabajos para compañías como Codelco y Anglo American.

¿En qué consiste concretamente esa integración entre ingeniería y abastecimiento?

La experiencia nos mostró que podían producirse problemas cuando ingeniería definía las especificaciones técnicas y posteriormente el proceso quedaba en manos de personas que sabían comprar, pero no necesariamente habían participado del de-

sarrollo técnico o conocían las condiciones de terreno.

Frente a esta situación, Anglo American nos propuso hacernos cargo del ciclo completo hasta la recepción. Posteriormente Codelco adoptó un modelo similar.

Las empresas mineras tienen que concentrarse en su actividad principal: producir. Si nosotros seleccionamos los equipos, conocemos su funcionamiento, trabajamos con el proveedor y contamos con los antecedentes técnicos, tiene sentido acompañar el proceso hasta la recepción. Además, integrar ingeniería y abastecimiento aporta mayor transparencia y contribuye a evitar prácticas indebidas. ●

Infraestructura y servicios para la nueva escala minera

TERESA CRISTALDO

- “Desde hace años venimos planteando la necesidad de desarrollar parques industriales y logísticos y puertos secos. Si en el futuro deben movilizarse diariamente cientos de camiones hacia Chile, será necesario contar con caminos adecuados y resolver los procedimientos aduaneros y de exportación”.

- “En ese contexto estamos desarrollando un parque industrial privado orientado al sector minero. Ya adquirimos un terreno en una ubicación estratégica, vinculada con la Ruta Nacional 150 y con conexión hacia la Ruta Nacional 40 y los principales corredores relacionados con los proyectos”.

- “La idea es que proveedores de combustibles, fabricantes de insumos y compañías especializadas puedan radicarse allí para producir bienes o prestar servicios destinados a la minería”.

- “También estamos desarrollando un laboratorio metalúrgico de nivel avanzado y con certificación internacional. El análisis de muestras requiere respuestas rápidas porque los tiempos tienen incidencia directa sobre el negocio. La intención es generar capacidades locales que permitan responder a esa demanda”. ●

Teresa Cristaldo
– Socia Directora
de Metaproject
Argentina.



INTERNATIONAL MINING AND RESOURCES CONFERENCE + EXPO



27-29 OCTOBER 2026
ICC SYDNEY, AUSTRALIA

Australia's International Mining Week

The International Mining and Resources Conference + Expo (IMARC) is Australia's largest and most influential mining event, where global and local mining leaders come together to shape the future of the industry. Across three days of insights, innovation, and high-value networking, IMARC offers unrivalled opportunities to connect with leading suppliers, spark meaningful discussions, and stay ahead of emerging trends driving the entire mining value chain forward. Under the 2026 theme, "From Strategy to Execution: Delivering Responsible, Resilient and Viable Resources," the conference program explores how strategic vision can translate into practical, real-world outcomes.

12,000+
Registered Attendees

500+
Mining Company
Attendees

500+
Speakers

120+
Countries

500+
Exhibitors

20,000m²
Exhibition Floor



REGISTER NOW
www.imarcglobal.com

Mine site operators can register for a **free Mining Guest Pass**, or alternatively use the code **PM10** for **10% off delegate passes** or for a free expo visitor pass

Accenture lleva a la minería aprendizajes desarrollados en Vaca Muerta

María Sánchez Pagano y Sebastián Feldberg¹ analizan el aporte de IA, datos y tecnología a la minería argentina

Cuál es la incidencia de los recursos naturales, y particularmente de la minería, en la matriz de negocios de Accenture?

Para Accenture, los recursos naturales representan uno de los sectores estratégicos de crecimiento a nivel global y especialmente en Argentina. En ese contexto, la minería ocupa un lugar cada vez más relevante por el potencial asociado al desarrollo del cobre, el litio y otros minerales críticos para la transición energética mundial.

Argentina cuenta con una oportunidad única para posicionarse como proveedor relevante de minerales críticos. Sin embargo, el éxito dependerá no sólo de la disponibilidad de recursos, sino también de la capacidad de desarrollar operaciones competitivas, escalables y sostenibles. La adopción de tecnología, automatización, inteligencia artificial, nuevos modelos operativos y talento especializado será un factor clave para capturar ese potencial.

¿Cómo acompaña Accenture al sector minero y qué soluciones ofrece a esta industria?

Accenture acompaña al sector minero a lo largo de todo el ciclo de vida del negocio, desde la definición estratégica y el desarrollo de proyectos de capital hasta la optimización de operaciones y la transformación de funciones corporativas. Nuestra propuesta combina consultoría, ingeniería, tecnología, operaciones, datos, inteligencia artificial y servicios gestionados.



Accenture acompaña al sector minero a lo largo de todo el ciclo de vida del negocio

En proyectos de capital, ayudamos a las compañías a mejorar la previsibilidad de inversiones complejas mediante PMO digital, project controls, gestión de cronogramas, costos, riesgos, contratistas, procurement y datos de proyecto. También trabajamos en operational readiness, es decir, en preparar a la organización, los procesos, los sistemas, el talento y la información para que el activo pueda pasar de construcción a operación con menor fricción y mayor disciplina.

En el ámbito operativo, nuestras capacidades incluyen gestión de activos, mantenimiento y confiabilidad, performance de activos, centros integrados de operaciones, automatización, SCADA, MES/MOM, historian, gemelos digitales, optimización de procesos, ciberseguridad industrial y convergencia IT/OT. El objetivo es construir operaciones más seguras, estables, productivas y medibles, conectando datos de campo con decisiones de negocio.

¹María Sánchez Pagano y Sebastián Feldberg, Directivos ejecutivos de Accenture.



WOMEN IN MINING ARGENTINA

PERMANECER
para transformar

Promoviendo
el ***desarrollo
de la mujer***
en la industria
minera argentina

wim.ar

informes@wimargentina.com.ar

La minería representa una oportunidad histórica para Argentina.

La combinación de recursos de clase mundial, demanda global de minerales estratégicos y nuevas inversiones puede convertir al país en uno de los actores más relevantes de la próxima etapa de desarrollo industrial de la región.

Desde Accenture creemos que el verdadero diferencial competitivo no estará dado únicamente por la disponibilidad de recursos, sino por la capacidad de transformar esos recursos en operaciones productivas, sustentables, seguras y tecnológicamente avanzadas. Los proyectos más exitosos serán aquellos que integren desde el inicio tecnología, datos, inteligencia artificial, excelencia operacional y desarrollo de talento.

En ese contexto, nuestro rol es acompañar a las compañías mineras a lo largo de todo su proceso de transformación. Combinamos capacidades de industria, ingeniería, operaciones, tecnología, inteligencia artificial y servicios gestionados para ayudar a nuestros clientes a diseñar, construir, operar y escalar activos de clase mundial.

La experiencia acumulada por Accenture en industrias intensivas en activos como minería, energía y oil & gas nos permite aportar aprendizajes concretos en gestión de proyectos de capital, operaciones industriales, mantenimiento, supply chain, sostenibilidad y transformación empresarial. Además, nuestra capacidad para transformar y operar procesos de Compras, Finanzas, Recursos Humanos y servicios compartidos permite acelerar la captura de valor más allá de la operación minera propiamente dicha.

Como integrantes de la Unión Industrial Argentina y participantes activos del Departamento de Minería de la UIA, estamos comprometidos con aportar conocimiento, innovación y capacidades que contribuyan a fortalecer la competitividad de la industria y a consolidar a Argentina como un destino relevante para las inversiones mineras de largo plazo.

Creemos que la próxima generación de compañías mineras líderes no se diferenciará únicamente por la calidad de sus recursos, sino por la calidad de sus decisiones. La convergencia entre ingeniería, operaciones, datos e inteligencia artificial permitirá construir operaciones más seguras, productivas y sostenibles. En Accenture queremos ser el socio que ayude a acelerar esa transformación y a convertir el potencial minero argentino en una ventaja competitiva de largo plazo para el país. ●

Nuestro compromiso es ayudar a construir una minería más productiva, más inteligente, más sostenible y preparada para competir globalmente, generando valor para las empresas, las comunidades y el desarrollo del país.

La inteligencia artificial adquiere una presencia creciente en distintas industrias. ¿Qué rol juega en las soluciones destinadas a la minería y qué potencial observa para profundizar su aplicación?

La inteligencia artificial está evolucionando rápidamente desde casos experimentales hacia aplicaciones concretas que generen impacto en seguridad, productividad, eficiencia operativa y velocidad de deci-

sión. En minería, el valor aparece cuando la IA se integra a procesos reales de negocio y operación, con datos confiables, trazabilidad y participación humana en decisiones críticas.

En IA industrial, observamos aplicaciones cada vez más maduras en mantenimiento predictivo, gestión de activos, monitoreo de equipos críticos, optimización de procesos, gestión energética, planificación de operaciones, control de calidad,

gestión de riesgos y soporte a operadores. La IA permite identificar patrones que serían muy difíciles de detectar manualmente y convertir grandes volúmenes de datos operativos en recomendaciones accionables.

En experiencias de Accenture para minería, por ejemplo, hemos trabajado sobre casos de optimización de circuitos de trituración donde la IA ayudó a abordar variabilidad en la alimentación de mineral, eventos de detención no planificados y baja confiabilidad de sensores.

Otro campo de aplicación relevante es la mina conectada y la analítica de extremo a extremo. Las capacidades de Accenture combinan datos de sensores, historian, sistemas de mantenimiento, ERP, plataformas de operación y modelos analíticos para generar una visión integrada de la operación.

También existe un gran potencial en exploración y desarrollo de recursos. Accenture Research identifica cuatro actividades de exploración particularmente aptas para reinversión con IA: análisis de prospectividad y generación de targets, mapeo y relevamiento avanzado, análisis de datos de perforación y conocimiento del cuerpo mineral, y permisos y cumplimiento. En una industria donde los ciclos de desarrollo son largos y las decisiones de inversión tienen alto impacto, mejorar la calidad y velocidad del análisis puede ser diferencial.

Creemos que el futuro estará marcado por la convergencia entre IA industrial e IA empresarial. Las compañías que logren integrar datos de mina, planta, cadena de suministro y funciones corporativas podrán capturar beneficios significativos en productividad, seguridad, velocidad de decisión y capacidad de escalar operaciones. Para lograrlo, no alcanza con lanzar pilotos: se necesita gobierno de datos, arquitectura tecnológica, rediseño de procesos, gestión del cambio y adopción sostenida por parte de los equipos.

A partir de la experiencia de Accenture en Vaca Muerta, ¿cuáles han sido los principales desarrollos y aprendizajes alcanzados?

Vaca Muerta dejó un aprendizaje muy claro: en industrias de recursos naturales de alta escala, la diferencia no está únicamente en incorporar más tecnología, sino en lograr adopción, gobierno e integración de

EXPO MINA

PERÚ 2026
09, 10 y 11 de setiembre
Centro de Exposiciones Jockey

¡El evento minero más grande e importante del 2026 en Perú!

Grupo Digamma
20 años
de experiencia en organización de ferias

105 Conferencias INTERNACIONALES



Carlos Castro
Presidente de America Mining Summit 2026
Gerente de Asuntos Corporativos para América del Sur de Glencore



Foro Gobernanza y Estabilidad

David Tuesta
Presidente del Consejo Privado de Competitividad



Foro Geopolítica y Economía Global

Rubén Arratia
Director de Investigación en Metales Base y Preciosos de Wood Mackenzie



Foro Cobre y Transición Energética

Suamy Pérez
Chevening Alumni



Foro Formalización Minera y Desarrollo Territorial

Carlos Casas
Director del Centro de Estudios sobre Minería y Sostenibilidad, Universidad del Pacífico



Foro Empresa Minera, Innovación y Visión Empresarial

Gonzalo Quijandría
Presidente del Comité Sectorial Minero de la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía



Foro Desarrollo Regional en Zonas de Influencia Minera

Gonzalo Tamayo
Socio de Macroconsult



Foro Educación y Futuro

Marcela Benavides
Presidente de Empresarios por la Educación y de CADE Educación 2026



Foro Mujeres en Minería

Audra Walsh
Vicepresidenta para Sudamérica de Hudbay Minerals



Foro Gerenciamiento de Proyectos Mineros

Milagros Alvarado
Directora de Asuntos Externos y Directora Ejecutiva de ALAC de Newmont

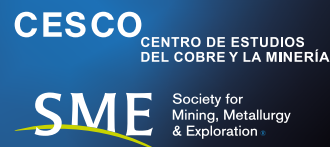


Presentación de proyectos de países mineros de América:



Luis Rivera
Presidente Mining Investment America - MIA 2026
Director de Operaciones para Sudamérica de Glencore

Congresos Internacionales en Expomina:



Congresos



MANTEMIN
Congreso Internacional de Mantenimiento de Maquinaria y Equipos Pesados
Edgardo Orderique
Gerente General de Kuya Silver



CONGRESO LATINOAMERICANO de Abastecimiento y Logística para el sector minero
Evelyn Serrano
Presidente de Logistimin
Gerente de Logística de Nexa Resources



PROCESMIN
Congreso Internacional de Procesamiento de Metales
Rafael Carpio
Presidente de Processmin
Gerente Técnico de Procesos de Compañía Minera Antapaccay

Congreso OMA - Expomina Formativa



Pilar Benavides
Presidente en OMA Organización Mundial de Apoyo a la Educación

Auspiciador Platino / Platinum Sponsor:



Auspiciador Oro / Gold Sponsor:



Auspiciador Plata / Silver Sponsor:



Auspiciador Cobre / Copper Sponsor:



Cámaras y Pabellones Internacionales / Chambers and International Pavilions:



Agencia de Aduanas y Carga oficial:



Revista oficial / Official Magazine:



Oficializado por:



¡REGÍSTRATE SIN COSTO!

www.expominaperu.com

datos. La brecha frente a operaciones internacionales comparables suele estar menos asociada a la disponibilidad tecnológica y más vinculada a la capacidad de convertir esa tecnología en procesos integrados, gobernados y utilizados por la operación.

Otro aprendizaje central es que los datos sólo generan valor cuando se convierten en decisiones. En operaciones intensivas en activos, los datos de subsuelo, perforación, producción, mantenimiento, logística y seguridad son críticos porque su calidad e integridad impactan directamente en decisiones operativas de alto costo. Por eso, la arquitectura de datos, la calidad de información y la integración entre sistemas son tan relevantes como los modelos analíticos.

La experiencia también muestra que la productividad depende de ecosistemas completos. La logística, la gestión de proveedores, la capacitación, la seguridad, el uso de agua y energía, la planificación y la integración con contratistas son elementos tan relevantes como la tecnología. La transformación, por lo tanto, no es solamente digital: incluye procesos, personas, proveedores, infraestructura y nuevos modelos operativos.

¿Hasta qué punto el know-how desarrollado en Vaca Muerta puede trasladarse al sector minero?

Una parte importante del know-how desarrollado en Vaca Muerta es trasladable a minería, porque ambas industrias comparten desafíos estructurales: operaciones remotas, activos críticos, inversiones de capital intensivas, logística compleja, seguridad operacional, presión por productividad, integración de contratistas, necesidades de trazabilidad y datos provenientes de sistemas OT.

Los aprendizajes más transferibles están vinculados con gobierno de datos, arquitectura IT/OT, digitalización de operaciones, gestión de activos, mantenimiento basado en condición, logística integrada, control de

“La brecha frente a operaciones internacionales comparables suele estar menos asociada a la disponibilidad tecnológica”

contratistas, seguridad, planificación y adopción tecnológica. También se trasladan capacidades de capital projects, operational readiness y gestión de grandes programas de transformación.

Sin embargo, el traslado no debe entenderse como una copia directa. La minería tiene dinámicas propias: geología, permisos, comunidades, agua, energía, continuidad de procesos, mineralogía, seguridad de faena y ciclos de construcción y ramp-up distintos a los de oil & gas. Por eso, cada solución debe adaptarse al tipo de mineral, al modelo extractivo, al nivel de madurez del proyecto y a la realidad de la operación.

En síntesis, Vaca

“Vaca Muerta aporta un laboratorio de aprendizaje muy valioso para minería”



Muerta aporta un laboratorio de aprendizaje muy valioso para minería: cómo operar en entornos remotos, cómo integrar ecosistemas complejos, cómo usar datos para mejorar decisiones y cómo construir capacidades industriales repetibles. La clave está en adaptar esos aprendizajes a la especificidad minera y convertirlos en ventajas competitivas para los nuevos proyectos del país.

Actualmente, ¿en qué proyectos mineros de Argentina participa Accenture y qué tipo de soluciones está implementando?

Por cuestiones de confidencialidad no corresponde identificar clientes ni proyectos específicos. Sin embargo, podemos señalar que Accenture participa en iniciativas vinculadas con el desarrollo y la transformación de operaciones mineras asociadas principalmente a proyectos de cobre, litio y otros minerales estratégicos.

Las soluciones que estamos implementando y desarrollando abarcan proyectos de capital, operational readiness, gestión de activos, mantenimiento, confiabilidad, convergencia IT/OT, plataformas de datos, inteligencia artificial, supply chain, procurement, sustentabilidad y transformación digital de operaciones industriales.

En proyectos en etapa de desarrollo o construcción, el foco suele estar en PMO, project controls, arquitectura tecnológica, gestión de paquetes de tecnología, preparación operacional, datos maestros, inventarios críticos, modelo de soporte, change management e integración entre sistemas corporativos y sistemas de operación. En operaciones más maduras, el foco se orienta a productividad, mantenimiento, confiabilidad, gestión energética, digitalización de procesos y analítica avanzada.

Nuestra experiencia nos permite combinar capacidades de industria, tecnología y operación para ayudar a las compañías mineras a gestionar con mayor previsibilidad el crecimiento de sus proyectos, acelerar la captura de valor y construir operaciones más eficientes, resilientes y sostenibles. Siempre respetamos los acuerdos de confidencialidad y privilegiamos comunicar capacidades, tipos de solución e impacto esperado antes que nombres de clientes o proyectos. ●

1 – 3 SEPTIEMBRE

Hotel Sheraton
Santiago, Chile

4ª Conferencia Internacional en Seguridad y Salud Ocupacional en Minería

PROGRAMA TÉCNICO

+90
Trabajos técnicos
de autores de
9 países

+40
Presentaciones
de operaciones
mineras

3
Cursos online
dictados por las
instituciones
coorganizadoras

+10
Instancias para
un **networking**
efectivo

CHARLAS PLENARIAS



BENJAMIN MARTINICH

Presidente

Safe Mining 2026

Vicepresidente de Seguridad, Salud
Ocupacional y Medio Ambiente,
Anglo American, Chile



TAMIRIS VRUNSKI

Gerente de Riesgo
y Seguridad, Anglo
American, Brasil



JORGE CAMHI

Gerente de Seguridad
y Salud Ocupacional,
Codelco, Chile



SEAN DOGUHERTY

Director, Observatorio
ALMA, Chile



JUAN ANTONIO TRUJILLO

Gerente Corporativo
de Seguridad y Salud
Ocupacional, Antofagasta
Minerals, Chile



LILIA BUSTAMANTE

Lead Principal
Advisor proyecto
transformación Pampa
Norte, BHP, Chile



WALTER LINO

Gerente HSE & ERM,
Minera Las Bambas,
MMG Limited, Perú



RICARDO CHECURA

Vice Presidente HSS y
Riesgo, Lundin Mining,
Chile

Más información gecamin.com/safemining

MINING SPONSOR

ORGANIZA



DEPARTAMENTO DE
**INGENIERÍA
EN MINAS**



GECAMIN



Mina Escondida, donde se produce el 5% del cobre a escala mundial.

Minera Escondida: una mirada al mayor productor mundial de cobre

Panorama minero recorrió una operación que produce el 5% del cobre global y transformó el desarrollo de antofagasta

Minera Escondida celebra sus primeros 35 años de producción. El complejo minero ubicado en pleno desierto de Atacama y operado por BHP es no solo el

principal productor mundial de cobre, sino también un complejo industrial sofisticado con un fuerte impacto local e internacional.

Camiones y perforadoras autónomas, pits de grandes dimensiones e instalacio-

nes para producir cátodos y concentrados de cobre son algunas de las características de Minera Escondida. A ello se suman Puerto Coloso, el uso exclusivo de agua desalinizada, una operación con miles de trabaja-

Bookings Open Now!



International Trade Fair for Construction Machinery,
Building Material Machines, Mining Machines and Construction Vehicles.

bauma
CONEXPO INDIA

28 Sept. - 01 Oct. 2026

India Expo Centre, Greater Noida

Register to
EXHIBIT



CONTACT:

Ms. Violet Rodrigues

Tel : 022 6787 9804

Email : violet.rodrigues@mm-india.in

www.bcindia.com f in  

dores y un suministro eléctrico proveniente íntegramente de energías renovables.

Descubierto a comienzos de la década de 1980¹, Minera Escondida es operada por BHP (57,5%), junto con Río Tinto (30%) y JECO (12,5%). No solo es el principal productor de cobre de Chile, sino también del mundo: con una producción de 1,26 MT de cobre, este emprendimiento representa el 25% de la oferta del metal rojo de Chile, y el 5% a escala global.

LOGÍSTICA EN SU MÁXIMA EXPRESIÓN

Un total de 30 vuelos diarios unen Santiago con Antofagasta: el aeropuerto ya es un símbolo de la magnitud y la escala que alcanza la industria minera, y Minera Escondida en particular.

Desde la ciudad cabecera hasta la mina, una distancia de 170 km, la inmensidad del desierto de Atacama es similar a un paisaje lunar, con carreteras pavimentadas que permiten la llegada al complejo minero en aproximadamente tres horas. En línea con ese desarrollo de infraestructura, no deja de llamar la atención la continuidad de co-

La presencia de Minera Escondida impulsó la consolidación de Antofagasta en un centro de servicios mineros de primer nivel

nexiones eléctricas a lo largo del camino.

LA OPERACIÓN MINERA, PASO A PASO

Las dimensiones de Minera Escondida impresionan por su escala: dos rajos a cielo abierto, donde el principal posee 3,5 km de largo, unos 2 km de ancho, y una profundidad de 900 metros. En una analogía futbolística, Minera Escondida representa

el Maracaná del cobre.

La operación minera incluye perforación -11 unidades controladas en forma remota-, voladura, transporte en camiones -Escondida cuenta con más de 170 camiones, 33 de ellos autónomos-, trituración y tratamiento metalúrgico posterior.

En la ruta metalúrgica de Minera Escondida se abren dos caminos, correspondientes al mineral sulfurado y a aquel oxidado. En el primer caso se lleva a cabo un proceso de concentración en plantas de grandes dimensiones, para luego ser trasladado por mineraloducto hasta Puerto Coloso, en Antofagasta.

En el caso de los minerales oxidados, se utiliza la denominada hidrometalurgia, donde se producen cátodos de cobre a partir de los procesos de lixiviación y electro-obtención.

PUERTO COLOSO Y EL AGUA DESALINIZADA

Las instalaciones de Puerto Coloso comprenden dos instancias críticas. Por una parte, las dos plantas desalinizadoras permiten no utilizar agua fresca en el proceso produc-



Panorámica de las plantas desalinizadoras en Puerto Coloso.

¹"El 14 de marzo de 1981, el Pozo 6 interceptó 1,51% de cobre a una profundidad de 240 metros. La barrena de perforación rotativa había intersectado el cuerpo mineral principal de cobre de alta ley de Escondida. El depósito tenía tres kilómetros de largo y un kilómetro de ancho, con leyes de mineral que promediaban 2,5% de cobre, alcanzando hasta 5% en sectores aislados". (The Big Fella - The Rise And Rise of BHP Billiton - Peter Thompson & Robert Macklin - 2009)



10.º CONGRESO
APC
PERÚ 2026



8.º CONGRESO
T&T
PERÚ 2026

**INNOVACIÓN Y OPTIMIZACIÓN DE PROCESOS METALÚRGICOS:
TRANSPORTE, CONMINUCIÓN, MOLIENDA, FLOTACIÓN Y LIXIVIACIÓN**

16 & 17 JULIO 2026

Delfines Hotel & Convention Center

KEYNOTE

Speakers



RAJIVE GANGULI

Malcolm McKinnon Endowed
Professor of Mining Engineering

UNIVERSITY OF UTAH

NICOLIN GOVENDER

Founder and Director of Blaze
Computing Senior Research
Software Engineer

UNIVERSITY COLLEGE LONDON



MARCELO TAVARES

Professor y Head of Laboratório de
Tecnologia Mineral Departamento/
Programa de Engenharia Metalúrgica
e de Materiais EPoli/COPPE

**UNIVERSIDADE FEDERAL
DO RIO DE JANEIRO**

JAIME SEPÚLVEDA

Director Ejecutivo
J-CONSULTORES



MÁS INFORMACIÓN

+51 936 175 484

inscripciones@deevperu.com



Cátodos de cobre, provenientes de los procesos de lixiviación y electro-obtención.

tivo: el agua desalinizada es impulsada hasta la faena, un recorrido de 170 km hasta una altura superior a los 3.000 metros. La capacidad de estas instalaciones es de 3.800 litros por segundo, permitiendo la producción de concentrado. La desalación permitió cesar completamente la dependencia de acuíferos continentales para uso operacional.

En una segunda instancia, Puerto Coloso cumple la función de puerto de embarque del concentrado producido, para luego ser transportado a las fundiciones y refinerías de la región de Asia Pacífico.

EMPLEO Y PRESENCIA DE LA MUJER

El capital humano de Minera Escondida está compuesto por 10.000 personas. Por una parte, más de 4.000 trabajadores directos, a los que se suman unos 6.000 trabajadores que desarrollan tareas para empresas contratistas, que ofrecen bienes y servicios.

La presencia de la mujer en Minera Escondida muestra registros por encima de los promedios de la industria, ya que el 45% de los empleos directos está representado por mujeres. En una misma sintonía, y con mayor especificidad, el 51% de los cargos

de liderazgo son ocupados por mujeres.

DESARROLLO DE PROVEEDORES E IMPACTO FISCAL

El volumen de la operación de Minera Escondida implica la adquisición de bienes y servicios por unos US\$5.000 millones. Del total, un 15% -US\$700 millones- corresponden exclusivamente a la II Región.

El complejo minero gerenciado por BHP generó una contribución —impuestos y regalías— superior a los US\$4.000 millones para el año calendario finalizado el 30 de junio de 2025.

PRÓXIMOS PASOS

Con el objetivo de mantener la competitividad de una operación que ya cumplió 35 años, Minera Escondida ha definido un plan de inversiones a largo plazo por unos US\$10.000 millones para la próxima década, que incluye mejoras operativas en diferentes áreas —optimización de plantas concentradoras y de procesos de lixiviación, así como nueva infraestructura acorde a las necesidades de una operación que cuenta con un horizonte productivo de varias décadas, considerando la presencia de

26.000 MT de recursos minerales.

LA TRANSFORMACIÓN DE ANTOFAGASTA Y EL CASO SAN JUAN

Hasta la construcción y puesta en marcha de Minera Escondida, Antofagasta era una región con una tradición minera histórica. Sin embargo, la escala alcanzada por la operación transformó profundamente a la II Región, impulsando su desarrollo económico y social, la expansión de la infraestructura y un significativo incremento de la contribución fiscal.

La presencia de Minera Escondida impulsó la consolidación de Antofagasta en un centro de servicios mineros de primer nivel.

¿Qué puede ocurrir en San Juan? Vicuña presenta numerosos paralelos con Minera Escondida: sistemas productivos, equipos utilizados y distintos aspectos operativos permiten establecer una comparación entre ambos desarrollos. Más allá de las diferencias de escala, la experiencia de Antofagasta ofrece una referencia concreta sobre el potencial transformador que un gran distrito cuprífero puede generar en materia de infraestructura, proveedores, empleo y desarrollo regional. ●

La fuerza que mueve la industria

La mayor Feria de Maquinaria
y Equipos para Construcción
y Minería de América Latina

16 al 19 de noviembre de 2027
13:00 a 20:00 | São Paulo Expo | SP

FORME PARTE DE LA
M&T EXPO Y DE ESTA
GRAN HISTORIA

mtexpo.com.br

SIGA A M&T EXPO EN
LAS REDES SOCIALES

@feiramtexpo



PARA MÁS INFORMACIÓN
PÓNGASE EN CONTACTO

+55 11 3868.6340

info@mtexpo.com.br

Socio Institucional



Organización



Más toneladas, mismos activos: el rol de la precisión en la nueva minería

Arán Tecnologías presentará en Argentina Mining Norte soluciones de control maquinaria, drones LiDAR y telemetría para mejorar productividad

La minería argentina atraviesa una etapa en la que producir más ya no depende únicamente de incorporar nuevos equipos o ampliar la escala de los proyectos. Cada vez con más fuerza, la eficiencia operativa se define por la capacidad de medir mejor, ejecutar con mayor precisión y tomar decisiones basadas en datos confiables.

En ese escenario, Arán Tecnologías viene impulsando una propuesta concreta para el sector: aplicar tecnología sobre operaciones reales para reducir errores, optimizar recursos y mejorar la seguridad. Con más de 20 años de experiencia desarrollando soluciones para el agro, la compañía traslada hoy ese conocimiento en automatización, digitalización y monitoreo de procesos a minería, infraestructura y energía.

Uno de los ejes centrales de esta propuesta es el control maquinaria aplicado a equipos pesados. A través de sistemas inteligentes, topadoras, motoniveladoras y retroexcavadoras pueden trabajar en base a modelos digitales previamente diseñados por ingenieros, ejecutando cortes, pendientes, perfiles y movimientos de suelo con mayor precisión.

Esta tecnología permite reducir retrabajos, disminuir pasadas innecesarias, optimizar consumo de combustible y limitar el desgaste de los equipos. Su principal ventaja es que puede incorporarse sobre maquinaria existente, modernizando flotas sin necesidad de reemplazarlas por completo.

La precisión también comienza antes de que la máquina entre en operación. Por eso, Arán Tecnologías integra drones equipados con tecnología LiDAR para relevamiento topográfico y generación de modelos digitales del terreno. Estas herra-



Arán Tecnologías integra drones equipados con tecnología LiDAR para relevamiento topográfico y generación de modelos digitales del terreno.

Uno de los ejes centrales de esta propuesta es el control maquinaria aplicado a equipos pesados

mientas permiten capturar información precisa de grandes extensiones en pocas horas y aportar datos estratégicos para planificación, ingeniería, infraestructura, caminos mineros y movimiento de suelo.

A este ecosistema se suma una plataforma propia de telemetría, desarrollada para integrar sensores y monitorear variables críticas como gases, vibraciones, temperatura, humedad, polvo, movimiento e intrusiones. El sistema permite visualizar información en tiempo real, generar alertas automáticas y anticipar situaciones que puedan afectar la seguridad de las personas, la continuidad operativa o el desem-

iapg



PATAGONIA

19 - 22
OCT 26

Espacio DUAM
Neuquén

aogpatagonia.com.ar

Organiza:



Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078-4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com



El equipo de Arán Tecnologías, presente en la Expo San Juan Minera 2026.

peño de los activos.

El diferencial no está solamente en cada tecnología por separado, sino en su integración dentro de una misma lógica operativa: relevar con precisión, diseñar con

datos, ejecutar con control y monitorear en tiempo real.

“Vemos en minería una oportunidad similar a la que vivió el agro argentino hace más de una década, cuando la incorpora-

ción de tecnología comenzó a transformar la forma de producir”, explica Silvio Arán, fundador y titular de Arán Tecnologías. “Hoy existen herramientas capaces de reducir errores, mejorar la productividad y ayudar a las empresas a tomar mejores decisiones basadas en datos”.

La minería está demostrando que el camino hacia una mayor productividad no depende únicamente de nuevas inversiones, sino también de incorporar tecnologías capaces de optimizar los recursos existentes y transformar la manera en que se planifican, ejecutan y controlan las operaciones.

De estos temas hablará Arán Tecnologías en Argentina Mining Norte, en Salta, donde la compañía presentará sus soluciones para operaciones mineras que buscan ser más precisas, más seguras y más competitivas.

Porque el desafío no es solamente producir más. Es lograr más toneladas con mejores datos, mayor control y activos trabajando de manera más inteligente. ●

Aconcagua Transportes celebra 75 años con nuevas inversiones en sustentabilidad

Con 25 años en minería, la empresa incorporó tecnología MBR para el tratamiento y reúso de agua

Con más de siete décadas de liderazgo en el sector logístico, Aconcagua Transportes combina experiencia, innovación y altos estándares de seguridad. Con motivo de sus 75 años de historia y sus 25 años brindando servicios especializados a la industria minera, la empresa reafirma su compromiso con la eficiencia operativa, las normas de calidad internacional (ISO) y el desarrollo sustentable.

En el marco de su programa de sustentabilidad, Aconcagua Transportes incorporó un innovador sistema de tratamiento de agua que cuenta con lo último en tecnología de barreras físicas MBR.

Esta planta trata el agua utilizada en el lavado de sus unidades y la purifica hasta alcanzar niveles muy por debajo de los máximos establecidos por Ley, permitien-

do reutilizarla continuamente en el circuito de lavado sin realizar vuelcos. Con esta tecnología única en su zona industrial la empresa reafirma su compromiso ambiental y el uso responsable de los recursos en su 75° Aniversario. ●



Aconcagua Transportes combina experiencia, innovación y altos estándares de seguridad.

WELCOME TO JOIN US

International Trade Fair for Construction Machinery,
Building Material Machines, Mining Machines and Construction Vehicles.

bauma CHINA

Nov. 24-27, 2026 | SNIEC, Shanghai, China

Nov. 23-26, 2026 | SWEECC, Shanghai, China



Contact Us

Messe München GmbH

Tel: +49 89 949-11478 | Email: info@bauma-network.com

Messe Muenchen Shanghai Co., Ltd.

Tel: +86-21 2020 5500 | Email: baumachina@mm-sh.com

For further information, please visit:

 www.bauma-china.com

Follow Us





El Parque Solar Bella Vista ya se encuentra 100% operativo

SECCO avanza con dos parques solares que aportarán 27 MW en Corrientes

La Compañía ya habilitó comercialmente su parque fotovoltaico de 7 MW en Bella Vista

SECCO continúa consolidando su compromiso con el desarrollo de energías renovables en la Argentina. La Compañía anunció la habilitación comercial otorgada por CAMMESA a partir del 1 de julio de 2026 del Parque Solar Fotovoltaico Bella Vista, además informó un importante avance en el Parque Solar Esquina, ambos ubicados en la provincia de Corrientes.

El Parque Solar Bella Vista ya se encuentra 100% operativo, aportando 7 MW de nueva capacidad renovable al sistema eléctrico provincial y fortaleciendo la infraestructura energética de la región con fuentes limpias. Este desarrollo marca un hito fundamental para la provincia y la región, al convertirse en el primer proyecto del programa RenMDI en entrar en operaciones en Corrientes y el segundo a nivel

nacional.

Por su parte, el Parque Solar Esquina, que proveerá otros 20 MW de energía limpia a la red, registra un progreso significativo y se encuentra prácticamente finalizado. Tras haber completado sus trabajos civiles, los ensayos de comisionado e inyección dentro de los plazos previstos, actualmente solo resta la finalización del electroducto de conexión para lograr la habilitación comercial definitiva.

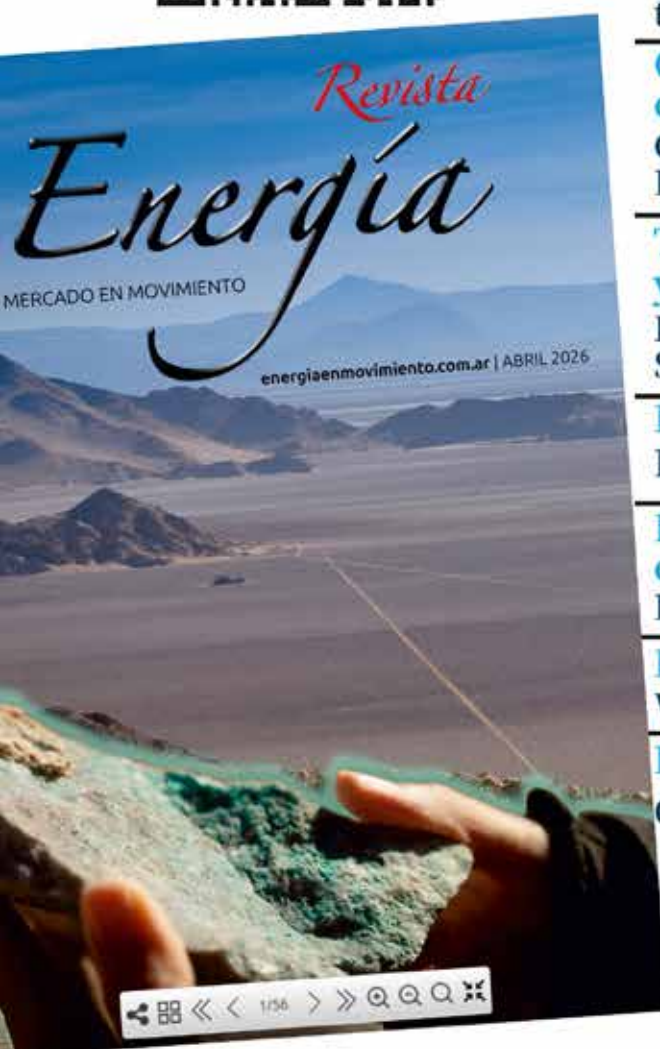
En conjunto, ambas iniciativas sumarán 27 MW de potencia sustentable a la red eléctrica provincial.

“Los trabajos de obra civil, infraestructura interna y montaje avanzaron incluso antes de lo planificado. Esto nos permitió habilitar comercialmente el parque de Bella Vista y dejar el parque de Esquina prácticamente finalizado, a un paso de su

habilitación comercial tras las pruebas correspondientes”, señaló Matías Gómez, Gerente Comercial de Generación de Energía de SECCO.

Estos desarrollos forman parte de los proyectos adjudicados en el marco de la Convocatoria RenMDI impulsada por CAMMESA. Asimismo, representan un hito estratégico para la Compañía, ya que se desarrollan íntegramente con capital propio, reflejando la confianza de SECCO en el potencial energético de Corrientes y en el crecimiento del sector.

A través de la puesta en marcha de Bella Vista y el inminente acople de Esquina, SECCO reafirma su papel en la expansión de soluciones energéticas innovadoras, acompañando el desarrollo productivo regional mediante una matriz más eficiente, diversificada y sostenible. ●



- ✓ Conectá con decisores del sector energético
- ✓ Amplificá la visibilidad de tu empresa
- ✓ Anunciá en la próxima edición

abril 2026

Editorial: Argentina en el centro del nuevo mapa energético mundial

Editorial: Argentina at the Center of the New Global Energy Map

COBRE: Taca Taca entra en etapa decisiva

COPPER: Taca Taca at a decisive stage

San Juan acelera su "segunda revolución minera"

San Juan accelerates its "second mining revolution"

El megaproyecto que conecta Vaca Muerta con el mundo

The Megaproject Connecting Vaca Muerta to the World

Genneia acelera su expansión y apuesta por el almacenamiento energético

Genneia Accelerates its expansion and focus on Energy Storage

Tecnología de descarga horizontal: eficiencia y seguridad en minería

Horizontal Discharge Technology: Efficiency and Safety in Mining

RIGI: boom de inversiones mineras

RIGI: Mining Investment Boom

La logística como generadora de valor en Vaca Muerta

Logistics as a Value Generator in Vaca Muerta

Lo que no se trata Hoy, Impacta Mañana

What Is Not Treated Today, Impacts Tomorrow

Información de Empresas

Companies Information

WEB VERSION



Cotización de minerales y metales

A continuación se brindan las cotizaciones promedio del mes de agosto 2026 para los metales preciosos (oro, plata, platino y paladio) y los metales base (cobre, plomo, zinc, níquel, estaño y aluminio) expresados en dólares americanos por onza y libra, respectivamente.



Oro - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 5.513,00

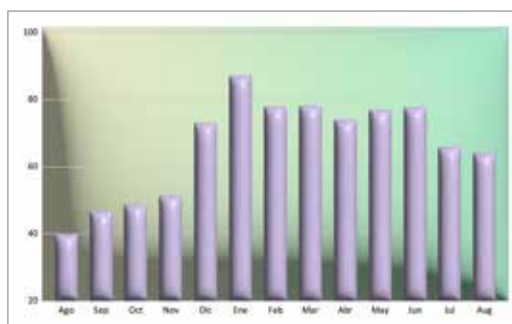
Mínima Anual 3.274,00

Promedio 8/26 4.063,00

Promedio 8/25 3.358,20



Plata - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 115,00

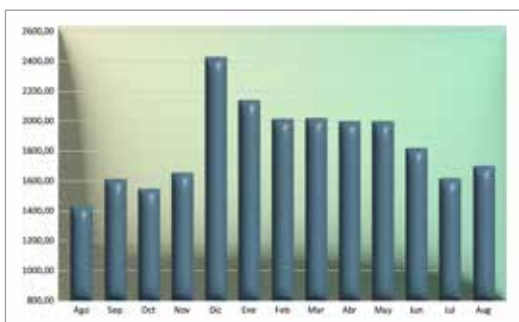
Mínima Anual 36,00

Promedio 8/26 65,73

Promedio 8/25 39,79



Platino - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 2.776,00

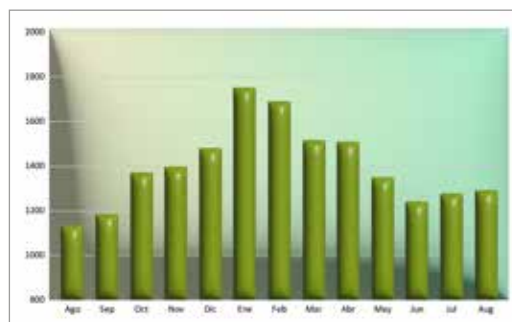
Mínima Anual 1.270,00

Promedio 8/26 1.619,00

Promedio 8/25 1.434,91



Paladio - Cotización Promedio agosto

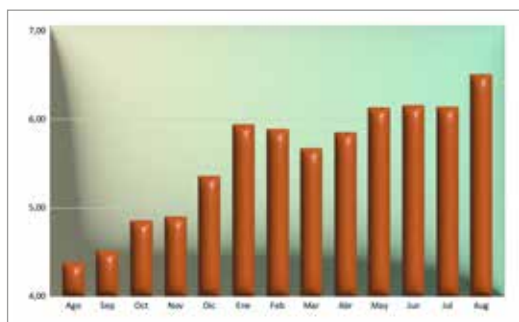


Máxima Anual 1.470,00

Mínima Anual 860,00

Promedio 8/26 1.277,00

Promedio 8/25 1.134,67

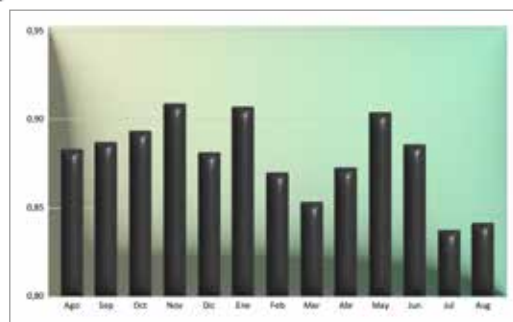
**Cobre - Cotización Promedio agosto**

Máxima Anual 6,74

Mínima Anual 4,33

Promedio 8/26 6,51

Promedio 8/25 4,38

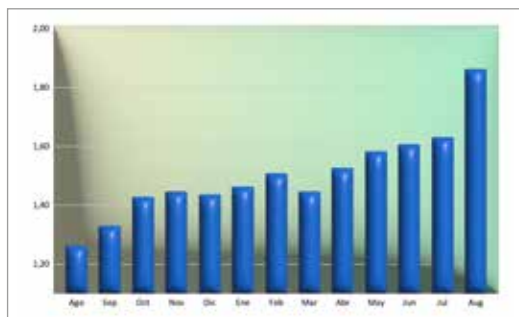
**Plomo - Cotización Promedio agosto**

Máxima Anual 0,93

Mínima Anual 0,82

Promedio 8/26 0,84

Promedio 8/25 0,88

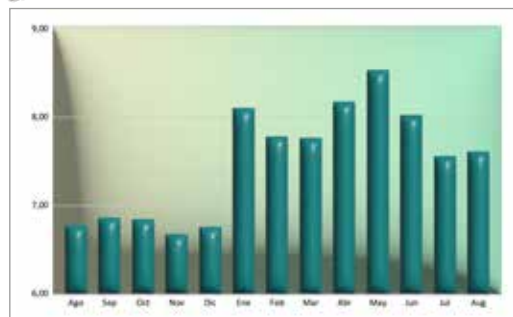
**Zinc - Cotización Promedio agosto**

Máxima Anual 1,86

Mínima Anual 1,23

Promedio 8/26 1,86

Promedio 8/25 1,26

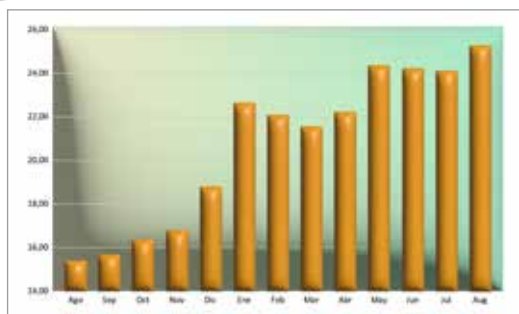
**Níquel - Cotización Promedio agosto**

Máxima Anual 8,83

Mínima Anual 6,41

Promedio 8/26 7,61

Promedio 8/25 6,77

**Estaño - Cotización Promedio agosto**

Máxima Anual 26,12

Mínima Anual 15,05

Promedio 8/26 25,28

Promedio 8/25 15,38

**Aluminio - Cotización Promedio agosto**

Máxima Anual 1,75

Mínima Anual 1,16

Promedio 8/26 1,48

Promedio 8/25 1,18



LISTADO DE AVISADORES

15 ABRAFER SRL
28 AGUARTEC
RT ARGENTINA ORO PLATA COBRE
55 AOG PATAGONIA
49 BAUMA INDIA
57 BAUMA CHINA
37 CERRO VANGUARDIA
21 CIRIGLIANO
13 COWDIN
25 CRUZ DEL SUR
51 DEEV PERÚ
27 ECOMINERA
31 EL PACHON
59 ENERGÍA EN MOVIMIENTO
45 EXPO MINA PERÚ
17 FERNANDEZ INSUA
47 GECAMIN
19 HIDROBART

29 IFM ELECTRONIC S.R.L.
3 INTERNATIONAL CARGO
41 IMARC
31 IPH GLOBAL
RCT LITIO EN SUDAMÉRICA
25-27 MARSHALL MOFFAT
31 MIEBACH CONSULTING
6 MODULAR HOMES
53 M&T EXPO
35 NEWMONT
33 PELTA CONSULTORES
33 RADIO-COM
RT SANDVIK
11 SCANIA
23 SOULE S.A.
29 STEKLO
29 TEC INSTRUMENTAL
43 WIM



Seminario Internacional

LITIO

En Sudamérica

15° EDICIÓN - AÑO 2026

Mercado en transición.

Capital en evaluación.

Decisiones en curso.

DESDE 2011, LA PLATAFORMA QUE CONECTA A LA
INDUSTRIA GLOBAL DEL LITIO

INSTITUTIONAL PARTNER



OFFICIAL SPONSOR

RioTinto

LITHIUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



MAJOR SPONSORS



SPONSORS



AFFILIATE



7—8
OCTUBRE 2026

JUJUY
ARGENTINA

50 ORGANIZA
PANORAMA
MINERO
AÑOS JUNTOS

www.litioensudamerica.com.ar

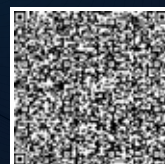
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.





AutoMine® Surface Fleet

Innovadora funcionalidad de AutoMine® para perforación en superficie que permite la transferencia fluida de equipos entre estaciones de operador, mejorando la capacidad de gestionar una gran flota con facilidad y precisión.

Los operadores obtienen control total de múltiples equipos desde cualquier ubicación conectada, ya sea en terreno o desde un centro de control urbano. Esto se traduce en una mayor flexibilidad, mejor capacidad de respuesta y una utilización optimizada de cada equipo de la flota.

SANDVIK

