



PANORAMA MINERO - UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

AÑO L - EDICIÓN 554 - JULIO 2026 - ISSN 0325 - 7207

SALTA

Tradición minera y una nueva etapa de crecimiento





Seminario Internacional

LITIO

En Sudamérica

15° EDICIÓN - AÑO 2026

Mercado en transición.

Capital en evaluación.

Decisiones en curso.

DESDE 2011, LA PLATAFORMA QUE CONECTA A LA
INDUSTRIA GLOBAL DEL LITIO

OFFICIAL SPONSOR

RioTinto

LITHIUM SPONSORS

EXAR

GanfengLithium

Albemarle

CNGR

INTEGRA
LITHIUM

GOLD SPONSORS



Camiones
Buses



Services Placeros Cauchari S.A.

MAJOR SPONSORS



Consortio | Catamarca



Consortio de Cooperación



CONSTRUCTORA
& MINERIA



SPONSORS



Acercando Futuro



ERAMINE



AFFILIATE



Supply Chain Solutions



NEUMAN & ESSER



PATAGONIA LITHIUM
HIGH-GRADE | LOW-CARBON | RESPONSIBLY PRODUCED

Endress+Hauser



Engineering Solutions

7—8
OCTUBRE 2026

JUJUY
ARGENTINA

50 ORGANIZA
PANORAMA
MINERO
AÑOS JUNTOS

www.litioensudamerica.com.ar
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



InternationalCargo

FREIGHT FORWARDER

UNA EMPRESA DE SOLUCIONES LOGÍSTICAS INTEGRALES
AL SERVICIO DE LA MINERÍA

- Nuestra experiencia, su mayor seguridad.
- Respuestas inmediatas a cada una de sus necesidades.
- Desde 1999 en la gran minería garantizando la satisfacción de nuestros clientes.
- International Cargo S.A., una empresa comprometida con el desarrollo minero en la Argentina.

Solidez • Confiabilidad • Seguridad • Compromiso • Responsabilidad • Liderazgo



INTERNATIONAL CARGO S.A.

Cerrito 146 - Piso 10
C1010AAD, Ciudad Autónoma de Buenos Aires
República Argentina
Tel: (5411) 4384 5555 / Fax (5411) 4383 2332

intlcargo@intlcargo.com.ar
www.intlcargo.com.ar

International Cargo S.A. es una de las compañías con mayor experiencia en cargas aéreas. Líder indiscutido en el sector de cargas marítimas y proyectos mineros.

SUMARIO

NOTA DE TAPA

SALTA TRADICIÓN MINERA Y UNA NUEVA ETAPA DE CRECIMIENTO

52

PWC

**INFORME
MINE 2026**

CHITA VALLEY

**PRESENTE
Y FUTURO**

58

7	Editorial
14	Entrevista al Dr. Ignacio Lupión, Ministro de Producción y Minería de Salta
24	Balance 2025 y perspectivas 2026 - Dr. Gustavo Carrizo (Secretario de Minería de Salta)
32	Juan Martín Gilly y la visión desde la Cámara de la Minería de Salta
38	Minerales Críticos: Cuando la concentración define el mercado
44	Javier Robeto analiza el presente y futuro cercano del proyecto Altar
62	Cotización de minerales y metales



Foto de tapa: Producción de oro en Mina Lindero (Fortuna Mining)

AÑO XLVII - EDICIÓN 554
JULIO 2026 - ISSN 0325 - 7207

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

P.M. Servicios Empresarios
WhatsApp :
+54 9 11 3507-0385
informes@panorama-minero.com
www.panoramaminero.com.ar

DIRECTOR FUNDADOR
Enrique Miguel González

DIRECTORA PROPIETARIA
María Celeste González
celestegonzalez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE FINANZAS
Lucas Vaccare
lvaccare@panoramaminero.com.ar

GERENTE DE ADMINISTRACION
Elena Figueroa Salas
elena@panorama-minero.com

DIRECTOR PERIODISTICO
Dr. Alejandro Colombo
acolombo@panorama-minero.com

**PROMOCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y
MARKETING**

**DESARROLLO DE NEGOCIOS Y RELACIONES
PÚBLICAS / DIRECTORA COMERCIAL DE
EVENTOS**
Lic. Patricia Figueroa
pfigueroa@panorama-minero.com

**DIRECTORA DE EVENTOS Y RELACIONES
INSTITUCIONALES**
Lic. Mercedes Rodríguez
mrodriguez@panorama-minero.com

**GERENTE DE COMUNICACIONES Y
CONFERENCIAS**
Lic. Agustín López Muñoz
alopez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE PUBLICIDAD
Lic. Luis Alberto Uzal
luzal@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS
Patricia Lyons
plyons@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS
Susana Rolero
srolero@panorama-minero.com

EJECUTIVO DE CUENTAS
Fernando Díaz
fdiaz@panoramaminero.com.ar

LOGÍSTICA Y DISTRIBUCIÓN
Catalina Figueroa
kfigueroa@panorama-minero.com

DISEÑO GRAFICO
DG Carla Graciano
carla.graciano@panoramaminero.com.ar

María Noel Argañaraz
webmaster@panorama-minero.com



Distinciones - Distinctions



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República Argentina
-1997 -



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República
Argentina - 2006 -



Galardonada con el "ARCO
EUROPA A LA CALIDAD Y
PRESTIGIO PERIODISTICO"
-Francia - 1999-



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos - 2007 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus Contenidos
Periodísticos
- 2003 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos
- 2008 -

www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com

APP OFICIAL
Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.





Construcción, proyecto e
ingeniería para minería y
petróleo, campamentos y
obras de infraestructura

mh^e

MH EVOLUTION S.A.

GRUPO MODULAR HOMES

ventas@mhevolution.ar

Minería argentina: del potencial a las definiciones

Durante décadas, hablar de la minería argentina implicó referirse, en gran medida, a su potencial. Desde los años 90, diferentes emprendimientos recibieron luz verde y generaron valor económico y social en las jurisdicciones donde se encontraban radicados.

Al mismo tiempo, una serie de proyectos ha comenzado a transitar definitivamente el camino hacia su desarrollo. Cada uno a su ritmo y con desafíos particulares, estos emprendimientos conforman por primera vez una cartera cuya escala comienza a posicionar a la minería argentina como un sector industrial de relevancia internacional.

A partir de los metales preciosos, a los que posteriormente se sumó el litio, Argentina encuentra ahora en el cobre una oportunidad de gran importancia nacional y proyección internacional. Los grandes pórfidos andinos localizados en territorio argentino ya ocupan un lugar relevante en la agenda de la industria minera y los mercados financieros internacionales.

El avance de los proyectos vinculados al metal rojo comienza a traducirse en definiciones concretas. Desde emprendimientos que permanecieron dormidos durante décadas hasta descubrimientos greenfield más recientes, los proyectos cupríferos argentinos ocupan un espacio creciente en noticias, informes y análisis internacionales.

Las presentaciones ante inversores constituyen un ejemplo concreto de esta transformación. Proyectos que hasta hace algunos años aparecían de manera secundaria en las presentaciones corporativas hoy ocupan un lugar central en las exposiciones de las compañías y en los análisis del mercado.

Esa es la minería argentina de este momento: una industria que transita el camino hacia las definiciones. Proyectos como Vicuña y Los Azules, aprobaciones bajo el RIGI, autorizaciones de infraestructura y otros hitos concretos muestran un avance gradual pero sostenido. Un camino lento—propio de la minería y sus tiempos—, pero que parece haber alcanzado un punto de difícil retorno. ●



Salta: tradición minera y una nueva etapa de crecimiento

Oro, litio y cobre impulsan una minería que gana peso en las exportaciones, el empleo y las inversiones de Salta

Taca Taca (First Quantum), la gran promesa
cuprífera de la provincia de Salta.

Desde fines del siglo XIX y a lo largo de la primera mitad del siglo XX, la minería salteña comenzó a construir su identidad productiva hasta posicionar a Salta como la principal productora de boratos de Sudamérica y como referente a escala global, particularmente por su liderazgo mundial en la producción de hidroboracita.

Además de la hidroboracita, los principales minerales de boro explotados fueron la colemanita, la ulexita y el tincal. Los distritos históricos más relevantes incluyen Sijes, Tincalayu, Pastos Grandes, Pocitos y sectores del Salar del Hombre Muerto. Su producción abasteció a las industrias del vidrio, la cerámica, los detergentes, los fertilizantes y la fibra de vidrio.

Otros productos relevantes de la minería salteña a lo largo del siglo XX incluyeron el azufre, explotado en las minas La Casualidad e Incahuasi y destinado a la producción de ácido sulfúrico, fertilizantes, explosivos y otros usos industriales. Por su parte, la producción de sal tuvo como principal fuente los salares y depósitos evaporíticos de la Puna. Además, Salta ha producido

históricamente rocas y minerales industriales como perlita, diatomita, yeso, calizas, puzolanas, áridos, ónix, travertino y mármoles, destinados principalmente a la construcción, la industria cementera y distintos procesos manufactureros.

A pesar del avance en minerales metalíferos a lo largo del siglo XX, pocos emprendimientos alcanzaron la producción comercial. La década de 1990 marcó un cambio estructural en la minería argentina a partir de la reforma del marco normativo y el arribo de capitales internacionales. La provincia de Salta, a partir de su tradición minera y potencial geológico, se consolidó como uno de los principales destinos de la inversión minera internacional.

Durante los últimos 25 a 30 años, la minería salteña registró un importante desarrollo, con el avance de proyectos conocidos desde hace décadas –Taca Taca, Diablillos, Providencia y El Quevar– y otros descubiertos posteriormente, como Lindero. A estos emprendimientos metalíferos se suma el fuerte desarrollo registrado por el sector del litio, con Centenario-Ratones, Mariana, Sal de Oro y Rincón en produc-

ción, además de una amplia cartera de proyectos en distintas etapas de exploración y desarrollo (**Tabla 1**).

CONTRIBUCIÓN ECONÓMICA - EXPORTACIONES, EMPLEO Y PROVEEDORES

En 2025, las exportaciones mineras de Salta alcanzaron los US\$502,6 millones, un incremento del 59% respecto de 2024, y representaron aproximadamente un tercio de las ventas externas totales de la provincia, una participación creciente impulsada por el avance del litio.

La composición de las exportaciones de 2025 se distribuyó de la siguiente manera:

- Metalíferos: 60,3%
- No Metalíferos: 39,5%
- Rocas de Aplicación: 0,2%

La distribución de las exportaciones por productos incluye:

- Oro: 59,1%
- Litio: 26,7%
- Boratos: 12,8%
- Otros: 1,4%



Mina Lindero (Fortuna Mining), la única operación aurífera en producción en Salta.

VENDING MACHINE

Una solución tecnológica para optimizar el trabajo industrial.

Abrafer es embajador oficial en Argentina de AutoCrib®, empresa del grupo Snap-on y líder mundial en soluciones de vending industrial. Entre sus productos destacados está la RoboCrib® TX750, una máquina diseñada para dispensar paquetes o cajas de forma cuadrada y rectangular, ideal para gestionar artículos MRO y piezas de inventario sin necesidad de reempaque. Es fácil de recargar, tiene una interfaz intuitiva y se acciona con distintos métodos de identificación, como códigos de barras o tarjetas, sin uso de efectivo.



Reduce hasta un 40% el consumo de insumos, baja costos de almacenamiento y evita desvíos.

Beneficios clave

- Diseñada especialmente para entornos industriales.
- Potente software de gestión de inventario.
- No requiere reempaque ni manipulación adicional.
- Permite la devolución de artículos directamente en la máquina.
- Dispensado flexible para miles de SKUs de diferentes formas y tamaños.
- Automatiza procesos de compra y genera ordenes electrónicas a múltiples proveedores según puntos de reposición.
- Aumenta la productividad del personal al descentralizar el acceso al inventario.
- Soporte técnico de clase mundial, disponible 24/7.
- Compatible con Arcturus, el software de gestión en la nube de última generación, con integración total, acceso móvil y control avanzado de stick.
- Equipamiento aprobado según Formulario 299, apto para operaciones mineras.

Modernizá la gestión de EPP con nuestra solución automatizada y totalmente digital

- ✓ Cada entrega queda registrada de forma segura y auditable.
- ✓ Cumplimiento normativo garantizado, con validez legal certificada.
- ✓ Elimina el archivo físico y reduce costos operativos.
- ✓ Accede al Formulario 299/11 en cualquier momento desde nuestra app.

Contacto

ventas@abrafersrl.com.ar
0230-4426337 / 4427209 (líneas rotativas)
Sede Central: Av Uruburu N°600, esquina
Soler - Pilar, Buenos Aires - Argentina.



Asesoramiento
Especializado



PROYECTO	OPERADOR	MINERAL	STATUS	INVERSIÓN CAPEX (US\$ MILLONES)	OTROS
Rincón	Rio Tinto	Litio	Producción / Expansión	2.700	RIGI Aprobado
Centenario Ratones	Eramet	Litio	Producción	1.000	Camino a plena capacidad
Sal de Oro	POSCO	Litio	Producción	1.730	RIGI: Segunda etapa aprobada
Mariana	Ganfeng	Litio	Producción	980	-
Lindero	Fortuna Mining	Oro	Producción	320	Exploración para extender la vida útil
Pastos Grandes	Ganfeng & Lithium Argentina	Litio	Factibilidad	1.100	Presentación ante el RIGI en febrero de 2026
Diablillos	Abra Silver	Plata y oro	Desarrollo avanzado	722	RIGI Aprobado
Taca Taca	First Quantum	Cobre, oro y molibdeno	Prefactibilidad	5.250	En preparación para solicitar el ingreso al RIGI

Tabla 1. Estado de avance de los principales proyectos mineros de Salta.

La provincia se ubicó como la cuarta jurisdicción exportadora minera de Argentina, con los siguientes países como principales destinos: Estados Unidos (57,9%), China (14,2%), Brasil (10,8%) y Alemania (7,9%).

Respecto del empleo, la actividad también ocupa un lugar destacado: con 5.730 puestos de trabajo directos, Salta es la segunda provincia de Argentina por cantidad de puestos de trabajo mineros, con una participación equivalente al 14,8% del total nacional. Algunas estimaciones sugieren que el empleo indirecto superaría las 20.000 personas.

El ecosistema provincial reúne más de 700 empresas proveedoras registradas o vinculadas a la minería, con una amplia diversidad de rubros: construcción, metal-mecánica, transporte, servicios ambientales, logística, perforación, ingeniería, catering, hotelería y tecnología.

El crecimiento de la actividad también impulsó nuevas cámaras empresarias, programas de desarrollo de proveedores, así como iniciativas de capacitación y formación de capital humano.

INFRAESTRUCTURA Y LOGÍSTICA

La minería argentina enfrenta numerosos desafíos, entre los cuales la infraestructura y la logística ocupan un lugar central. La provincia de Salta ha logrado un importante avance en este campo.

En materia de rutas, la Ruta Nacional 51 es el principal corredor vial hacia la Puna y los pasos internacionales, mientras que la

Ruta Provincial 27 conecta proyectos y salares del oeste provincial. También se observan importantes avances en tendidos eléctricos, generación energética y fibra óptica.

En el ámbito logístico e industrial, General Güemes funciona como nodo de abastecimiento, almacenamiento y transferencia de cargas.

Asimismo, el Ferrocarril Belgrano Cargas mantiene un valor estratégico para el traslado de insumos y productos mineros. Si bien se encuentra operativo y en expansión, especialmente en el corredor Güemes–Socompa, el crecimiento esperado de la minería exige nuevas inversiones para incrementar su capacidad, confiabilidad y frecuencia, consolidándolo como una verdadera alternativa logística frente al transporte carretero.

Salta constituye uno de los nodos argentinos más relevantes del corredor bioceánico del norte. Su ubicación ofrece una conexión potencial con los puertos chilenos

de Antofagasta y Mejillones a través de los pasos de Sico y Socompa.

La amplia diversidad mineral de Salta constituye un atractivo para compañías interesadas en distintos commodities. Como resultado, la provincia concentra entre el 20% y el 30% de la inversión anual en exploración minera en Argentina.

Salta combina producción aurífera a partir de Lindero, una importante cartera de proyectos de litio en distintas etapas de desarrollo y Taca Taca, uno de los principales proyectos de cobre aún sin desarrollar a escala mundial. La magnitud del proyecto operado por First Quantum podría modificar sustantivamente la escala de las exportaciones, el empleo, la infraestructura y los ingresos provinciales. Si los proyectos más avanzados ingresaran en construcción y posteriormente en producción, la minería podría convertirse en el principal complejo exportador de Salta. ●



Carga y transporte de litio en Centenario-Ratones (Eramet).

DEVELON

Innovación que impulsa el futuro



Panamericana km 28,4
Colectora Oeste
1611, Don Torcuato
Provincia de Buenos Aires



(54) 11 4741-7400



info@cowdinsa.com

COWDIN



"El desafío ya no es atraer inversiones, sino sostener esa confianza"

El Dr. Ignacio Lupión, Ministro de Producción y Minería de Salta, analiza el crecimiento provincial y los desafíos de la próxima etapa

Salta se ha consolidado como una de las principales jurisdicciones mineras de Argentina. ¿Cómo evalúa hoy el posicionamiento de la provincia frente a otros destinos mineros a nivel internacional?

Ese posicionamiento es el resultado de una

política de Estado que la provincia sostuvo durante años, con reglas claras, seguridad jurídica y una visión estratégica que brindó previsibilidad a quienes decidieron invertir en Salta.

A esa fortaleza institucional se suma un contexto global que ha colocado a los minerales estratégicos en el centro de la

transformación energética y tecnológica, revalorizando el potencial de provincias como Salta.

Salta cuenta con una geología de clase mundial y una cartera diversificada de proyectos de litio, cobre, oro, plata y boratos. Sin embargo, además de la riqueza de esos recursos, podemos afirmar que las condi-



"Entendemos que la competitividad minera debe construirse con diálogo, participación y transparencia".



Con más de 40 años de experiencia ofreciendo soluciones integrales para el tratamiento de agua, Hidrobart se consolida como un socio estratégico en toda América del Sur.

Productos Químicos

- Fosfonatos
- Polímeros
- Coagulantes en polvo
- Químicos para membranas

Elementos para la Purificación y Filtración Avanzada de Agua

- Membranas de ósmosis inversa
- Resinas de intercambio iónico convencionales y selectivas
- Lámparas de desinfección UV
- Carbón activado

Valor Agregado

Recomendaciones de dosificación



Consultoría en formulación



Soporte técnico pre y posventa





Panorámica de mina Lindero, productor de oro operado por Fortuna Mines.

ciones institucionales de la provincia propiciaron la transformación de ese potencial geológico en proyectos concretos. Esa consistencia permitió que Salta dejara de ser una provincia con recursos minerales para consolidarse como una provincia minera, con producción de oro, boratos y cuatro proyectos de litio operados por compañías internacionales como Ganfeng Lithium, POSCO, Eramine y Rio Tinto.

Ese proceso también se refleja en la economía provincial. Durante 2025, Salta se ubicó como la cuarta provincia exportadora de productos mineros de la Argentina, representando el 8,3 % del total nacional, lo que demuestra que los proyectos comenzaron a consolidar una presencia efectiva en los mercados internacionales.

Otro aspecto que distingue a Salta es su visión sobre la licencia social. Entendemos que la competitividad minera debe construirse con diálogo, participación y transparencia. Por eso impulsamos herramientas como las Mesas de Trabajo Social Mineras y los monitoreos ambientales par-

ticipativos, que fortalecen la confianza entre el Estado, las comunidades y las empresas y constituyen un componente esencial de un desarrollo minero sostenible.

Salta hoy forma parte de la agenda minera internacional como resultado de todo

“Salta hoy forma parte de la agenda minera internacional”

lo anteriormente mencionado. Sin embargo, ese posicionamiento es el fruto de un trabajo permanente que nunca concluye y que exige una mejora continua, tanto en los tiempos de respuesta como en la calidad institucional. El verdadero desafío ya no es únicamente atraer inversiones, sino sostener que esa Salta hoy forma parte de la agenda minera internacional como re-

sultado de todo lo anteriormente mencionado. Sin embargo, ese posicionamiento es el fruto de un trabajo permanente que nunca concluye y que exige una mejora continua, tanto en los tiempos de respuesta como en la calidad institucional. El verdadero desafío ya no es únicamente atraer inversiones, sino sostener esa confianza a lo largo del tiempo, acompañar el desarrollo de los proyectos con infraestructura, capital humano y proveedores competitivos, y lograr que el crecimiento de la minería se traduzca en más empleo, mayor desarrollo productivo y más oportunidades para todos los salteños.

¿Cómo analiza el impacto que el RIGI puede tener sobre el desarrollo de los proyectos mineros en Salta y la llegada de nuevas inversiones?

El RIGI llegó en un momento muy importante porque dio previsibilidad a inversiones que requieren horizontes de largo plazo. Eso permitió acelerar decisiones que



AMPLIO STOCK



**ATENCIÓN
PERSONALIZADA**



ENVÍOS EN EL DÍA

WWW.FERNANDEZINSUA.COM

hoy empiezan a traducirse en proyectos concretos para Salta.

Este impacto se refleja directamente en la radicación y avance de megaproyectos mineros, los cuales requieren un piso mínimo de inversión de US\$200 millones para ingresar al régimen.

A través del RIGI, ya se han viabilizado y aprobado inversiones masivas como el proyecto Rincón (Rio Tinto) por US\$2.700 millones y el proyecto Diablillos (AbraSilver) por US\$760 millones. El esquema de beneficios impulsó la postulación de nuevos desarrollos que se encuentran en etapa de evaluación.

En el mediano plazo, el atractivo de las condiciones del RIGI está impulsando la preparación de proyectos de una escala aún mayor para su futura adhesión, destacán-

dose el Proyecto Taca Taca, el cual proyecta una inversión monumental de US\$5.250 millones.

En definitiva, los beneficios fiscales, aduaneros y cambiarios a 30 años que otorga el RIGI son la herramienta clave que está permitiendo destrabar miles de millones de dólares, acelerando la transición de los proyectos desde etapas de exploración hacia la construcción y producción real en la provincia.

¿Cuál es el peso específico de la minería en la matriz económica provincial?

La minería es uno de los sectores de la economía con mayor capacidad para transformar la estructura productiva de la provincia. Ya genera producción, exportaciones,

millones, un 59 % más que el año anterior. El litio registró un crecimiento del 222 % impulsado por la puesta en marcha de nuevos proyectos y el crecimiento de la producción provincial. En tanto, el oro y los boratos, mantuvieron su lugar como pilares de la oferta exportadora provincial.

Esas cifras muestran una economía que suma nuevos productos, mercados y fuentes de ingreso. El movimiento generado por las exportaciones mineras se traduce en mayor trabajo para empresas locales, actividad logística, contratación de servicios y más inversión.

En lo que refiere al empleo, también impactó en esa variable, ya que Salta es la segunda provincia con mayor cantidad de trabajadores mineros del país, con más de 5.700 puestos directos. Alrededor de cada operación, además, trabajan empresas y personas vinculadas con la construcción, el transporte, la seguridad, el alojamiento, la alimentación y los servicios profesionales. El crecimiento de los proveedores locales es otra señal concreta.

La minería genera, además, regalías y nuevos recursos para la Provincia. Su mayor aporte se extiende hacia los empleos que crea y a las capacidades que va dejando instaladas. En términos concretos, esta actividad está ayudando a que Salta tenga una economía más diversificada, con mayor participación en los mercados internacionales y con empresas preparadas para asumir desafíos de mayor escala en los próximos años.

¿Qué rol juega el sector minero en el Plan Salta 2050?

La minería representa una de las principales oportunidades para ampliar la escala económica, productiva y exportadora de la provincia durante las próximas décadas. Por eso, la actividad minera ocupa un lugar estratégico dentro del Plan Salta 2050. Sin embargo, el desafío pasa, fundamentalmente, por definir cómo ese crecimiento contribuirá al desarrollo integral de Salta.

Nuestra visión es que el sector minero actúe como un vector de transformación para el conjunto de la economía. Eso implica articular su desarrollo con la educación, la ciencia, la tecnología, la industria, la logística, la energía y la innovación, al mismo tiempo que planificamos la infraestructura, el capital humano y la capacidad de ges-

“El crecimiento de los proveedores locales es otra señal concreta”

empleo e inversiones que empiezan a sentirse en distintos sectores de la economía provincial.

Su crecimiento amplía y fortalece una matriz productiva en la que el agro, el comercio, la construcción y los servicios siguen teniendo un papel central. Los proyectos mineros están movilizando el transporte, hotelería, gastronomía, ingeniería, metalmecánica, logística, mantenimiento y una gran cantidad de bienes y servicios que pueden ser provistos por empresas salteñas.

En 2025, las exportaciones mineras alcanzaron los US\$502,6

“En 2025, las exportaciones mineras alcanzaron los US\$502,6 millones, un 59 % más que el año anterior”.





SOULE S.A.C.e.I.

Materiales Eléctricos

*Distribuyendo las más importantes marcas
del país con capacidad y responsabilidad
Amplio stock de productos de calidad
Luminarias para áreas clasificadas*

CADIME

Schneider
Electric

SCAME
electrical solutions

SAMEL
Líder en Bandejas Portacables



LCT

OMRON



FONSECA S.A.
CONDUCTORES ELÉCTRICOS



SIEMENS

Weidmüller



GENROD
instalaciones seguras



LEDVANCE
OSRAM



CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 • CABA (C1270ABF)
Christian A. Vivaldi - Gerente de Ventas - Tel. (+54-11) 4302-0010/17/18
Mail: christianv@soule-electric.com.ar- Cel. (+54-11) 6412-3415

www.soule.com.ar

ción que demandará ese crecimiento.

Los recursos minerales son finitos, pero el desarrollo que generen no tiene por qué serlo. El verdadero objetivo del Plan Salta 2050 es que las inversiones dejen capacidades instaladas que trasciendan la vida útil de los proyectos, como trabajadores más calificados, proveedores locales más competitivos, infraestructura estratégica, mayor conocimiento y mejores oportunidades para las distintas regiones de la provincia.

La consolidación de la Ruta Nacional 51 como eje del Corredor Bioceánico y el desarrollo del Nodo Logístico de General Güemes responden a una planificación que excede al sector minero. Son obras pensadas para fortalecer la competitividad de toda la matriz productiva, mejorar la integración regional y posicionar a Salta como un nodo logístico del norte argentino con proyección hacia los mercados del Pacífico.

Al mismo tiempo, la estrategia de la provincia se apoya en una matriz minera diversificada, donde el litio ocupa hoy un lugar central, convive con la producción de oro y boratos y con proyectos de cobre, plata y otros minerales que amplían las oportunidades de inversión.

En definitiva, el aporte del sector minero al Plan Salta 2050 estará en la capacidad de

convertir la ventaja geológica de Salta en una ventaja competitiva permanente, capaz de generar más conocimiento, más infraestructura, más empresas y mejores oportunidades para las futuras generaciones.

La infraestructura es uno de los principales desafíos para el crecimiento de la minería. ¿Cuál es la situación actual de obras como rutas, pasos fronterizos y el ferrocarril?

La infraestructura es uno de los mayores desafíos que tenemos por delante. La acti-

vidad minera en Salta está creciendo a un ritmo muy importante y ese crecimiento nos obliga a anticiparnos. Es necesario que los insumos lleguen a tiempo, que la producción pueda salir con menores costos y que las comunidades también cuenten con mejores servicios.

Por eso estamos trabajando sobre varios frentes al mismo tiempo. Uno de ellos es la Ruta Nacional 51, que es la columna vertebral de la actividad minera en la Puna. Las obras que se están ejecutando y las gestiones para completar los tramos pendientes son fundamentales porque por allí circula prácticamente toda la logística vinculada a los proyectos de litio y también el tránsito de las comunidades de la región.

Otro eje es el Corredor Bioceánico. Venimos impulsando una agenda muy activa con las provincias del norte, con Chile y con el Gobierno nacional porque sabemos que mejorar la salida hacia los puertos del Pacífico significa reducir tiempos y costos para nuestras exportaciones. Esa es una ventaja competitiva que Salta tiene y debemos aprovechar.

También estamos acompañando el desarrollo del Nodo Logístico de General Güemes, que va a permitir concentrar cargas, integrar el transporte vial y ferroviario

“La minería representa una de las principales oportunidades para ampliar la escala económica, productiva y exportadora de Salta”



“Taca Taca proyecta una inversión de US\$5.250 millones”



SOLUCIONES EFICIENTES Y COMPACTAS

Nuestra empresa ofrece una gama de ventiladores axiales diseñados específicamente para la ventilación auxiliar subterránea en minería y túneles. Estos equipos de última generación se caracterizan por su diseño compacto y capacidad para resistir altas presiones y caudales. También contamos con equipos de poco diámetro y hasta nueve etapas contrarotatorios.

VENTILACIÓN PARA TÚNELES Y MINAS PRINCIPAL Y AUXILIAR



LÍNEA EXCLUSIVA WHATSAPP
236 4410110



CIRIGLIANO
INGENIERÍA EN VENTILACIÓN

105 AÑOS DE
INDUSTRIA

Oficinas y Planta en Junín:
Borges 1051 - Junín - Tel: 0236 4421921 Ls Rs

y darle mayor eficiencia a toda la cadena logística. Ese nodo no fue pensado únicamente para la minería; también va a beneficiar a la producción agroindustrial, a la industria y al comercio.

A eso se suman las obras energéticas que acompañan el crecimiento de la Puna. La ampliación del sistema eléctrico y las nuevas inversiones en infraestructura son indispensables para sostener los proyectos que ya están produciendo y los que entrarán en operación en los próximos años.

Sabemos que muchas de estas obras exceden las po-

salteñas se integran a la actividad, incorporan tecnología, capacitan a sus equipos y mejoran sus procesos.

En la Puna, ese compromiso también se refleja en diversos proyectos priorizados junto a las comunidades, con una inversión superior a los US\$43 millones destinada a obras de agua, salud, educación, vivienda y saneamiento. Son iniciativas del Estado diseñadas para mejorar la calidad de vida y fortalecer el desarrollo de localidades como San Antonio de los Cobres, Olacapo, Santa Rosa de los Pastos Grandes, Estación Pocitos y Tolar Grande.

La etapa que viene nos desafía a seguir fortaleciendo las capacidades de nuestra PyMEs para que puedan crecer al mismo ritmo que la minería. Eso implica contar con infraestructura más competitiva, ampliar el acceso al financiamiento, incorporar tecnología y formar el capital humano que demanda una industria cada vez más especializada.

En esa dirección avanzamos con una fuerte articulación entre el sector productivo, las universidades y el sistema educativo, con más de 180 convenios y un programa de formación específica que proyecta 78 cursos vinculados a la minería hasta 2028.

Cada empresa salteña que incorpora conocimientos, mejora sus procesos y accede a nuevos mercados fortalece la competitividad de la provincia. Ese es el objetivo que perseguimos, que ese aprendizaje queda en la provincia, fortalezca al sector privado y abra oportunidades para trabajar también con otras industrias y mercados. Creemos que es el camino para que el crecimiento de la minería se traduzca en un desarrollo sostenible. ●

Los recursos minerales son finitos, pero el desarrollo que generen no tiene por qué serlo

sibilidades de una provincia. Por eso trabajamos de manera permanente con Nación, con organismos internacionales y con el sector privado para gestionar financiamiento y acelerar las inversiones prioritarias.

¿El desarrollo de proveedores locales y comunitarios está acompañando el crecimiento de la actividad minera? ¿Qué desafíos identifica?

El desarrollo de proveedores acompaña el crecimiento de la actividad minera y hoy representa una de las principales oportunidades para que esa inversión genere un impacto duradero en la economía salteña. Cada vez más empresas



25 años innovando en soluciones para el agua



Servicios e insumos para: MINERÍA, INDUSTRIA, AGROINDUSTRIA. PROYECTOS HIDRICOS



Ingeniería y Montaje
Sistemas de riego



Perforaciones



Estudios hidrogeológicos

Tubos PVC SCH80

Mangueras, Acoples y accesorios

Cañería Acero Inoxidable AISI 304/316

Sistemas de Bombeo

Acueductos



Nuestras alianzas estratégicas



📍 Diagonal 74 N° 2641
(C.P. 1900) La Plata
Buenos Aires, Argentina
☎ + (54) 221 453-9983
+ (54) 221 453-6681

✉ aguartec@aguartec.com.ar
www.aguartec.com.ar



Conocemos el camino

Expertos en logística minera



Retiros en todo el país y traslados a destinos remotos.



Certificaciones nacionales e internacionales.



Personal especializado.



Flota exclusiva.



Tecnología de última generación.



Atención 24 horas.

www.cruzdelsur.com

Sensores y sistemas de comunicación industrial

AUTOMATIZACIÓN ROBUSTA, EQUIPOS INDESTRUCTIBLES

ifm es el principal aliado de la industria minera, con más de 55 años de experiencia en el rubro.



Sensor de temperatura

- Medición por infrarrojos.
- Fiable y sin contacto.
- Fácil uso e instalación.



Control del desplazamiento para cintas

- Monitorización fiable de marcha.
- Evita desbordamientos.
- Menos daños y paradas.



Sensor de visión 3D

- Detección de obstáculos y personas.
- Inteligencia Artificial integrada.
- Sistema anticollision robusto.



Lola Mora 421,
Piso 10 - Oficina 3
C.A.B.A.



LLAMANOS
+54 11 5353 3436



CHATEANOS
+54 9 11 3868 7042



COTIZACIONES Y CONSULTAS
cot.ar@ifm.com



PÁGINA WEB
ifm.com/ar/es

"El futuro de la minería está en la exploración"

El Secretario de Minería de Salta, Dr. Gustavo Carrizo, repasa el balance de 2025 y las perspectivas en litio, cobre y exploración

Qué balance realiza de la actividad minera de Salta durante 2025 y qué objetivos se plantean para 2026?

El balance es claramente positivo. Salta continúa consolidándose como uno de los principales polos mineros de la Argentina y eso no es producto del azar, sino del trabajo sostenido que la provincia viene realizando.

Durante este último año vimos avances muy importantes en distintos frentes. Tenemos nuevos proyectos que diversifican nuestro portfolio, continuamos fortaleciendo la exploración, registramos importantes anuncios de inversiones y comenzó a despertar un renovado interés por minerales estratégicos.

En cuanto a lo administrativo, desde el primer día decidimos que la gestión minera no podía limitarse únicamente desde una oficina en la capital. Por eso llevamos adelante una gestión profundamente territorial.

Recorremos de manera permanente la Puna, visitamos proyectos, dialogamos con comunidades, con trabajadores, con proveedores, con intendentes y con las empresas. Hoy la Secretaría está presente donde ocurre la actividad minera, ya sea con

nuestra Oficina Itinerante, con las mesas sociales, con nuestro acompañamiento en ferias, talleres, eventos, fiestas patronales. Donde la gente y la actividad nos requieren, allí estamos presentes.

También avanzamos fuertemente en otro aspecto que consideramos fundamental, como lo es la formación de recurso humano. Estamos convencidos de que el crecimiento de la actividad solo será sostenible si va acompañado por una oferta educativa

alineada con las necesidades reales de la industria.

Por eso impulsamos la articulación entre el Estado, la academia y las empresas. Trabajamos promoviendo una agenda común que permita formar los perfiles que hoy demanda el sector. Hoy son las empresas las que participan activamente en la identificación de estos perfiles y en la definición de contenidos, para que la formación responda efectivamente a la de-

"El balance de la actividad es claramente positivo".



Nos especializamos en el diseño, construcción y montaje de todo tipo de estructuras .
Fabricación de rejillas, tapas y bandejas portacables de plástico reforzado.



- ⚙️ Productos y estructuras libres de mantenimiento
- ⚙️ Amplia experiencia, calidad de servicios y asesoramiento técnico
- ⚙️ La mejor solución y relación precio / duración para ambientes corrosivos



 Steklo |  ventas@steklo.com.ar |  steklo.com.ar |  0221 625 9081

MOLDEX

- Protección respiratoria con certificación NIOSH para los desafíos más exigentes.
- Respiradores reutilizables y libres de mantenimiento de gran desempeño.
- Filtros de alto rendimiento con la mayor superficie de filtrado.
- Diseños ergonómicos y resistentes, ideales para largas jornadas de trabajo.
- Hecho en USA con más de 40 años de experiencia en el sector.
- Disponibles con nuestro distribuidor autorizado Marshall Moffat.

**TU EQUIPO MERECE LO MEJOR.
PROTÉGETE CON MOLDEX.**



a. marshall moffat



www.marshallmoffat.com/mollex

Seguinos



ventas2@marshallmoffat.com

manda del mercado.

Queremos seguir consolidando las inversiones que ya están en marcha, acompañar el desarrollo de nuevos proyectos, fortalecer la exploración, mejorar los tiempos administrativos sin resignar rigurosidad técnica y ambiental, seguir promoviendo la contratación de proveedores locales y continuar formando capital humano. Nuestro desafío no es solamente producir más minerales; es lograr que ese crecimiento genere más empleo, más oportunidades y más desarrollo para toda la provincia.

¿Cuál es la situación actual del segmento del litio, así como las principales perspectivas para los proyectos de la provincia?

El litio atraviesa una etapa de maduración. Después de un período de fuerte volatilidad internacional, hoy el mercado comienza a mostrar señales de mayor estabilidad

y eso permite que las empresas vuelvan a mirar el mediano y largo plazo con mayor previsibilidad.

En ese contexto, Salta se encuentra en una posición altamente competitiva. Hoy seguimos siendo una de las provincias con más proyectos de litio en distintas etapas. Contamos con cuatro proyectos en producción, otros avanzando en su ampliación o construcción, y otros con iniciativas en exploración.

Además, la provincia reúne una combinación de factores que la posicionan entre los destinos más competitivos para la inversión minera: un enorme potencial geológico, seguridad jurídica, experiencia institucional y un Estado que acompaña el desarrollo de la actividad con presencia permanente en el territorio. Eso explica por qué Salta continúa captando inversiones de algunas de las principales compañías mineras del mundo, aun en un contexto

internacional que sigue siendo desafiante.

La minería es una industria que se construye con una visión de largo plazo. Los proyectos que hoy están produciendo comenzaron a gestarse hace muchos años y los que hoy están explorando serán los que sostengan el crecimiento de la próxima década. Por eso, más allá de las fluctuaciones propias del mercado, lo importante es que Salta ha logrado consolidar una cartera equilibrada de proyectos en todas las etapas de desarrollo. Esa es la principal fortaleza de nuestra provincia y la que nos permite mirar el futuro con mucho optimismo.

Salta concentra algunos de los principales proyectos metalíferos aún sin desarrollar del país. ¿Cuál es la situación actual de esos proyectos y qué perspectivas observa para su avance?

El potencial metalífero de Salta es extraordinario y, probablemente, sea uno de los grandes protagonistas de la próxima década.

Muchas veces se asocia a nuestra provincia únicamente con el litio, pero Salta posee algunos de los proyectos de cobre, oro y plata más importantes de la Argentina.

Actualmente existen proyectos que continúan avanzando en sus estudios de factibilidad, procesos ambientales, ingeniería y búsqueda de financiamiento. Son desarrollos de enorme escala que requieren inversiones muy significativas y, naturalmente, demandan tiempos de maduración mucho más extensos.

Reconocemos también la enorme expectativa que hay en torno a Taca Taca, pero creemos que falta poco para poder comunicar grandes noticias en relación a este proyecto que, sin dudas, cambiará la matriz productiva de Salta.

Creemos que varios de estos proyectos comenzarán a dar pasos muy importantes durante los próximos años, especialmente a partir de un contexto macroeconómico más favorable y de herramientas como el RIGI, que generan mayor competitividad para inversiones de gran escala. En Salta ya contamos con 3 proyectos que adhirieron al régimen como Sal de Oro, Diablillos y Rincón y que impulsarán enormemente la actividad.

Como Estado provincial seguimos acompañando cada una de esas iniciativas con responsabilidad, brindando previsibilidad, fortaleciendo los procesos de evaluación ambiental y manteniendo un diálogo per-



“Queremos continuar con la formación de capital humano”.

Inverness es la nueva unidad de negocios de Marshall Moffat con foco principal en la producción de **indumentaria técnica de protección térmica**, diseñada para adaptarse a cada entorno profesional.

Ofrecemos una línea integral de indumentaria corporativa basada en los siguientes ejes: **Protección Térmica, Impermeabilidad, Resistencia al Desgarro y Oficina.**

Con el respaldo de los más de **70 años de trayectoria de Marshall Moffat** vistiendo la industria, seguimos desarrollando soluciones innovadoras para los desafíos actuales.

SOLICITÁ ASESORAMIENTO

www.inverness.com.ar

info@inverness.com.ar



MD
PERFORACIONES

Ruta Provincial 25 n°1851 - Puerto San Julián - Santa Cruz

www.mdperforaciones.com.ar

manente con las comunidades.

Nuestro objetivo es que cuando llegue el momento de construir esas minas, Salta esté preparada desde el punto de vista institucional, logístico, laboral y social.

¿Cómo evalúa la actualidad del sector boratero y sus perspectivas de crecimiento?

Hablar de boratos es hablar de la historia minera de Salta. Tanto en el pasado como en la actualidad continúan teniendo un papel muy importante dentro de la matriz productiva provincial.

Se trata de un sector con una larga trayectoria, con empresas que han sabido adaptarse a los cambios del mercado internacional y que hoy continúan apostando por la innovación, la eficiencia y el agregado de valor. En ese sentido, vemos con satisfacción que el complejo boratero está atravesando una etapa de renovación, incorporando nuevas inversiones y tecnologías que fortalecen su competitividad.

Un ejemplo concreto es la reciente autorización para la instalación de una planta de molienda primaria móvil, una inversión que permite optimizar el procesamiento del mineral en origen.

Además, los indicadores muestran una evolución muy positiva. Entre 2024 y 2025, las exportaciones de boratos y sus derivados crecieron más de un 35 %, superando las 129.000 toneladas exportadas.

Creemos que existen oportunidades para ampliar mercados y continuar fortaleciendo esta actividad, siempre acompañando los procesos de innovación y modernización que demanda la industria.

¿Qué panorama presenta hoy la exploración minera en Salta?



“En Salta ya contamos con 3 proyectos que adhirieron al RIGI”.

El futuro de la minería está en la exploración. Siempre decimos que no hay nuevas minas sin exploración previa, porque es la actividad que transforma la incertidumbre geológica en conocimiento, y ese conocimiento es el que luego se convierte en in-

versión, desarrollo y nuevas oportunidades para la provincia. Esa es la razón por la que desde la Secretaría le damos una importancia estratégica y trabajamos para generar las condiciones que permitan que la exploración siga creciendo.

Hoy en Salta contamos con 78 proyectos de exploración superficial y 54 proyectos de exploración avanzada con Declaración de Impacto Ambiental, distribuidos principalmente en la Puna, pero también en otras áreas con un enorme potencial geológico.

Lo que debemos resaltar es que el potencial de nuestra provincia no se limita al litio, al cobre, al oro, la plata o los boratos. Existe un dato que siempre vale la pena recordar: según los relevamientos del SEGEMAR, en la Argentina apenas alrededor del 20 % del territorio con potencial geológico ha sido explorado en profundidad. Eso demuestra que todavía existe un enorme margen

“La provincia reúne una combinación de factores que la posicionan entre los destinos más competitivos para la inversión minera”

Cadenas de suministro que **transforman** su presente y su futuro

Presentes en todo **LatAm** desde nuestras 6 oficinas con **visión integral** para diagnosticar, desarrollar y ofrecer oportunidades para la industria adaptadas a sus necesidades.

Si quiere saber cómo liberar el potencial de su cadena de suministro con **soluciones innovadoras, sostenibles e integrales**, **póngase en contacto con nosotros**.



Miebach

- Optimización logística y de transporte
- Sustentabilidad
- Eficiencia de Costos

in Miebach Latinoamérica y España



CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

Cables de Acero de Alta Performance:

Palas Mineras
Dragalinas
Exploración y sondeo de suelos

INDUSTRIA ARGENTINA

www.iphglobal.com / ventas@iphglobal.com

TEC
INSTRUMENTAL

35 AÑOS

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
METTLER TOLEDO
BUCHI **ERWEKA**
JETA VERDE
LABORATORY

**DETERMINACIONES
PRECISAS EN MINERÍA**
Optimizá tus análisis con
tituladores automáticos
de alta confiabilidad.

CONOCÉ MÁS

+54 9 11 3497-1806

GLENCORE PACHÓN



El cobre nos conecta, la innovación nos motiva. Impulsamos el proyecto El Pachón y estamos comprometidos con el desarrollo de San Juan.

X YouTube Instagram LinkedIn

www.elpachon.com.ar

para realizar nuevos descubrimientos y que provincias como Salta tienen una oportunidad extraordinaria por delante.

De cara a los próximos diez años, ¿qué proyección hace para la minería de Salta?

Soy muy optimista, pero también muy responsable. La minería tiene todas las condiciones para convertirse en uno de los grandes motores del desarrollo económico de Salta durante la próxima década.

Vamos a ver convivir una minería del litio mucho más consolidada con el desarrollo de grandes proyectos metalíferos, una exploración cada vez más diversificada y un crecimiento sostenido de proveedores, infraestructura y empleo.

Pero el verdadero desafío no consiste únicamente en aumentar la producción. Nuestro objetivo debe ser que ese crecimiento se traduzca en mejores oportunidades para los salteños.

Eso implica seguir fortaleciendo la educación técnica y universitaria, generar más

La minería no se construye únicamente con inversiones o con recursos naturales”

- “La minería se construye únicamente con confianza. Confianza entre el Estado y las empresas. Confianza con las comunidades. Confianza con los trabajadores. Confianza con las universidades y con quienes forman a los profesionales que sostendrán esta industria en el futuro”.
- “Ese ha sido uno de los principales ejes de nuestra gestión. Estar presentes, recorrer el territorio, escuchar, resolver problemas y trabajar de manera articu-

lada con todos los actores”.

- “Salta tiene una enorme oportunidad por delante. Contamos con recursos de clase mundial, instituciones sólidas y una visión estratégica que trasciende los gobiernos. Nuestro compromiso es seguir generando las condiciones para que esa riqueza se transforme en desarrollo, empleo de calidad y más oportunidades para todos los salteños. Las puertas de Salta están abiertas”. ●

proveedores locales competitivos, mejorar la infraestructura de la Puna, promover la innovación tecnológica y garantizar que las comunidades participen activamente de ese desarrollo.

Estoy convencido de que Salta reúne to-

das las condiciones para transformarse en un referente minero a nivel internacional, no solamente por la calidad de sus recursos, sino también por la seriedad institucional con la que viene construyendo su política minera. ●

PANORAMA MINERO

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

EDITORIAL
EVENTOS
CONSULTORA



www.panorama-minero.com

distribuidor oficial Pertigas SAFE-WHIP



“El Universo de las Comunicaciones”

Av. Circunvalación Lat. Este 916 Sur | Sta. Lucía, San Juan, Argentina
Tel.: 264 4250503/4250185

servicios de
radio comunicaciones

vigilancia y seguridad
electrónica

sistemas de distribución
de datos

telefonía fija e inalámbrica

enlaces de micro ondas
cableado estructurado

www.radio-com.net

facebook: radiocomcomunicaciones

BGH Tech Partner

MOTOROLA SOLUTIONS
Socio de Negocios



PELTA

consultora

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA Y LA MINERÍA

ESPECIALISTAS EN:

- Balances, impuestos y contabilidad para PyMEs industriales
 - Consultoría de Proyectos de Ingeniería de:
 - Instalaciones contra incendio (según NFPA)
 - Aparatos sometidos a presión (ASP)
 - Sistemas HVAC industriales
- ✓ Más de 15 años acompañando al sector con profesionalismo y precisión técnica.





"La minería en Salta se encuentra en una etapa de franco posicionamiento".

Salta busca consolidar una minería competitiva y de largo plazo

Desde la Cámara de la Minería de Salta, Juan Martín Gilly plantea previsibilidad, articulación público-privada y reglas claras

En qué momento se encuentra hoy la minería en Salta y cómo describiría el rol que cumple?

La minería en Salta se encuentra en una etapa de franco posicionamiento. Hoy la sociedad salteña entiende que se trata de una actividad productiva real, estratégica y sustentable, capaz de generar empleo formal, dinamizar economías regionales y transformar comunidades. Su rol es clave,

ya que provee minerales fundamentales para la transición energética, la electromovilidad y la industria tecnológica, como litio, cobre, oro y plata, pero también es una fuente concreta de trabajo, desarrollo de proveedores y generación de infraestructura en las zonas que operan las empresas.

Ahora bien, la minería tiene una naturaleza cíclica. No es una actividad lineal, por lo que atraviesa etapas de expansión y de retracción vinculadas a variables interna-

ciones. Por eso hablamos de un proceso de crecimiento sostenido, aunque con altibajos propios del sector. Toda esta actividad debe desarrollarse bajo estándares ambientales rigurosos. La minería moderna no puede pensarse sin monitoreo, tecnología y compromiso con el cuidado del ambiente y de las comunidades.

¿Después de un año marcado por la complejidad macroeconómica, qué expectati-

¹Juan Martín Gilly, presidente de la CMS (Cámara de la Minería de Salta) y Director de Legales, Relaciones Institucionales y Comunitarias en Ganfeng Lithium.

MINERÍA

CIERRE DE AÑO

Argentina 20ª Edición

**Oro, Plata
& Cobre**



La Noche de las
Distinciones

2026

El balance anual y las decisiones que
marcan la minería que viene

PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



SILVER SPONSORS



COPPER SPONSORS



SPONSORS



2—3

DICIEMBRE 2026

CIUDAD DE BUENOS AIRES ARGENTINA

ORGANIZA

50

**PANORAMA
MINERO**
AÑOS JUNTOS

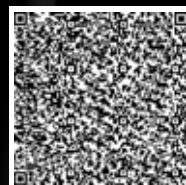
www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



¿Qué tienen para este 2026?

Las expectativas están fuertemente condicionadas por variables externas que no dependen de nuestro país. Sin embargo, somos moderadamente optimistas, pensando en la administración que debemos hacer de las expectativas. Vemos una mejora en el precio del litio, el oro se mantiene en niveles elevados y el cobre y la plata muestran buenas perspectivas. Eso genera señales positivas. Al mismo tiempo, seguimos en un contexto macroeconómico volátil, y la concreción de los proyectos depende tanto del entorno general como de decisiones particulares de cada empresa.

En Salta esperamos la consolidación de proyectos en operación como Mansfield, POSCO, Eramine y Ganfeng. Además, Mansfield avanza con nueva exploración en Arizaro; Río Tinto continúa con la construcción de Rincón; y tenemos expectativas en proyectos como Diablillos de Abra Silver y PPG de Ganfeng en el mediano plazo.

¿Cuáles diría que son los factores diferenciales que explican el posicionamiento de Salta como una de las provincias más atractivas para la inversión?

Salta combina recursos geológicos de calidad mundial con un capital humano altamente profesionalizado. Existe un ecosistema de proveedores que creció en sofisticación, capacidad técnica y estándares de calidad. Ese crecimiento no fue casual y responde a una fuerte vocación emprendedora local.

Además, el Gobierno provincial adoptó como política pública el acompañamiento al desarrollo minero, entendiendo su impacto en la matriz productiva. Esa combinación entre recursos, capital humano, proveedores competitivos y acompañamiento institucional explica el posicionamiento de la provincia.

¿Qué prioridades se ha planteado la Cámara de la Minería de Salta en un contexto de expansión de inversiones?

La Cámara tiene prioridades claras orientadas a consolidar un desarrollo sostenido y responsable de la actividad. En primer lugar, es fundamental avanzar en infraestructura estratégica, especialmente en materia energética, vial y de conectividad,

condiciones básicas para garantizar competitividad y seguridad operativa. También trabajamos para que los permisos se otorguen en plazos razonables, brindando previsibilidad a los inversores al momento de tomar decisiones de largo plazo. Y sostenemos la importancia de mantener tasas competitivas frente a otras provincias y

“Existe mayor comprensión del aporte real de la minería a la economía provincial”

países, ya que la carga fiscal incide directamente en la elección del lugar para iniciar un proyecto minero

Otro eje central es fortalecer la articulación público-privada de manera permanente, promoviendo espacios de diálogo y coordinación que permitan anticipar desafíos y construir soluciones conjuntas para la minería y los temas capitales que lo rodean: infraestructura de caminos y energética, capacitaciones. En esa línea,

impulsamos instancias de capacitación alineadas con las necesidades reales del sector y estamos trabajando fuerte para promover en ámbitos escolares la difusión de una minería moderna, responsable y ambientalmente comprometida.

Nuestro rol es facilitar, articular y comunicar. Es clave visibilizar lo que la actividad genera en términos de empleo, desarrollo y provisión de minerales estratégicos, pero también mantener expectativas realistas, ya que como dije antes, la minería está sujeta a variables internacionales y su evolución no es lineal, sino cíclica.

¿Cómo ha evolucionado la relación entre el sector privado y el Estado provincial?

La relación ha madurado de manera positiva. Existe mayor comprensión del aporte real de la minería a la economía provincial y hemos visto avances concretos en la agilización de permisos y en espacios de diálogo institucional.

Es una relación virtuosa y muy necesaria, basada en el trabajo conjunto para potenciar la actividad dentro del marco legal y ambiental vigente.

Además, tenemos permanentes espacios de mesas de trabajo, en donde tanto empresas mineras como Secretaría de Minería, exponemos desafíos para trabajar



“Nuestro rol es facilitar, articular y comunicar”.



Seminario Internacional

LITIO

En Sudamérica

15° EDICIÓN - AÑO 2026

Mercado en transición.
Capital en evaluación.
Decisiones en curso.

DESDE 2011, LA PLATAFORMA QUE CONECTA A LA
INDUSTRIA GLOBAL DEL LITIO

OFFICIAL SPONSOR

RioTinto

LITHIUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



MAJOR SPONSORS



SPONSORS



AFFILIATE



7—8
OCTUBRE 2026
JUJUY
ARGENTINA

50 ORGANIZA
PANORAMA MINERO
AÑOS JUNTOS

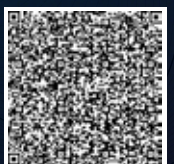
www.litioensudamerica.com.ar
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



conjuntamente. Hay muchísima apertura de uno y otro lado.

¿Qué nivel de previsibilidad necesitan hoy las empresas para avanzar con decisiones de inversión de largo plazo?

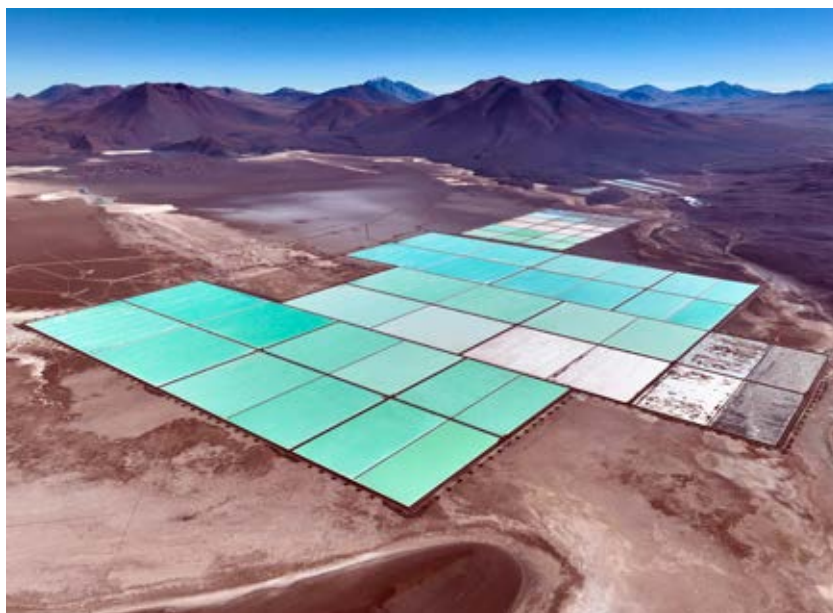
Las decisiones mineras son de altísimo riesgo y largo plazo, por lo que requieren seguridad jurídica, estabilidad normativa y reglas claras. El RIGI representa un avance importante en ese sentido, ya que busca corregir la histórica inestabilidad argentina.

Hay que mencionar que el RIGI es una ventana de dos años que tenemos para entrar, y ese plazo es muy corto para muchas empresas mineras. En algunos proyectos cuesta tener la ingeniería en el detalle que se necesita para presentarse al RIGI, y sobre

Nación, provincias y municipios en la competitividad real de los proyectos mineros?

Creo que es determinante. Cuando los tres niveles de gobierno están alineados en infraestructura, energía y políticas de largo plazo, se envía una señal clara al mercado. La minería necesita políticas de Estado, no políticas coyunturales. El generar espacios de coordinación institucional es fundamental para garantizar continuidad. Es necesario trabajar en la no implementación de impuestos o gravámenes locales que pueden resultar distorsivos. Es un asunto que debemos poner sobre la mesa.

¿Qué impacto está teniendo la minería en el entramado de proveedores locales y pymes salteñas?



Mariana, el productor de litio de Ganfeng en la provincia de Salta.

todo cumplir con las inversiones mínimas. Obviamente que celebramos que exista, pero creo que tenemos que pensar no solo en la extensión, que se publicó la semana pasada², sino también en que se convierta en una regla, más que una excepción. Que los inversores sepan que este instrumento virtuoso que se generó y trajo tantos proyectos, pueda ser algo definitivo, que no sea una ventana de dos años para que después vuelva a haber inseguridad jurídica.

¿Qué impacto tiene la coordinación entre

El impacto ha sido ampliamente positivo. En estos últimos años se generaron nuevos proveedores, más oportunidades laborales y se trabajó mucho en procesos de capacitación. Muchas pymes apostaron fuerte, invirtieron en maquinaria y profesionalización, y aunque en este último año estuvieron trabajando al 50%, veo una gran vocación de emprender y adaptarse.

La naturaleza cíclica del sector generó momentos difíciles, pero esas situaciones mostraron todo el trabajo y el esfuerzo del ecosistema empresario salteño.

¿Qué falta para que más empresas locales puedan integrarse a la cadena de valor minera de manera sostenida?

Hay que profundizar el acompañamiento, especialmente en comunidades cercanas a la Puna. Las empresas mineras deben seguir explicando requisitos, estándares y procesos para que se entiendan y se practiquen. La formalización y la capacitación son claves para lograr integración sostenida.

Se ha avanzado mucho, pero debemos continuar fortaleciendo esa inclusión con responsabilidad y cumplimiento ambiental y técnico.

¿Existe margen para esquemas de inversión público-privada en infraestructura crítica para la minería? ¿En qué áreas ve mayores oportunidades?

De acuerdo a las conversaciones que venimos teniendo desde la CMS con distintos organismos privados y públicos, creo que existe un gran margen para esquemas de inversión público-privada en infraestructura. Lo veo como una gran oportunidad.

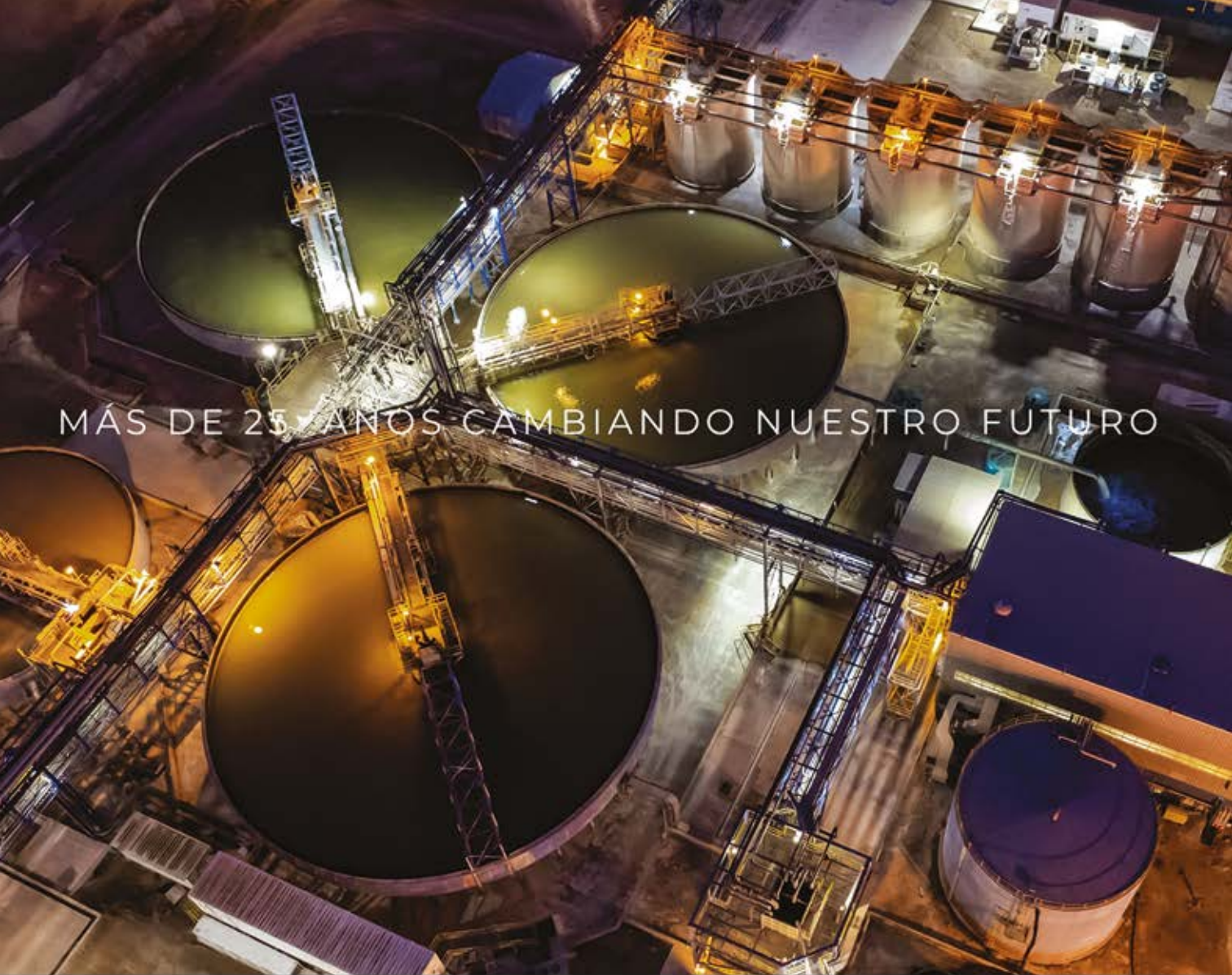
La Ley 8.174 permite que empresas participen en obras estratégicas con esquemas de compensación fiscal. Esto puede aplicarse a rutas, energía y servicios críticos para la Puna. La clave está en generar incentivos claros y mecanismos transparentes que permitan invertir sin aumentar la presión tributaria. Y veo que existe apertura tanto provincial como nacional para explorar estos esquemas.

En términos de conectividad y servicios, ¿qué desafíos persisten para mejorar las condiciones operativas en zonas de alta montaña?

La gran deuda es la conectividad por fibra óptica. Si bien existen soluciones satelitales que aparecieron en los últimos años, es necesario avanzar en infraestructura estructural. También es fundamental ampliar la cobertura 4G/LTE en rutas hacia la Puna.

La conectividad no es un lujo, para nosotros es seguridad operativa, control ambiental, eficiencia productiva y respuesta ante emergencias. ●

²Esta entrevista fue realizada el 19 de marzo de 2026.



MÁS DE 25 AÑOS CAMBIANDO NUESTRO FUTURO

Cerro Vanguardia, más de 25 años acompañando el desarrollo de la minería sustentable en Santa Cruz. Preservando el medio ambiente, junto al trabajo de más de 1.200 hombres y mujeres que contribuyen al crecimiento y el futuro de nuestra provincia.



ANIVERSARIO
CERRO VANGUARDIA



Yacimientos Cerro Vanguardia
Ruta Nac. N3 Km 2146
Magallanes, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496000/6001

www.cerrovanguardia.com.ar

Oficinas en Puerto San Julián
Av San Martín 1032 (9310)
Puerto San Julián, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496260

Minerales críticos: cuando la concentración define el mercado

Galio, berilio, titanio y grafito combinan mercados concentrados con oportunidades aún incipientes en Argentina



La mina Lac Tio, en Quebec (Canadá), es uno de los principales activos de titanio de Rio Tinto.

En su edición de junio, **Panorama Minero** inició una serie dedicada a los minerales críticos, con un primer capítulo enfocado en cobalto, níquel, tierras raras y uranio. Esta segunda entrega analiza cuatro mercados con una concentración geográfica y empresarial

aún mayor: galio, berilio, titanio y grafito.

GALIO: EL MONOPOLIO CHINO

Hablar de galio es hablar de China. Ningún otro mineral crítico presenta un nivel de concentración productiva tan elevado.

El galio se recupera principalmente

como subproducto del procesamiento de bauxita para alúmina, y en menor medida de residuos del procesamiento de zinc. Según el USGS –United States Geological Survey-, la oferta y las reservas de galio están concentradas prácticamente en un solo país: China representa el 99% de la



NEWMONT CELEBRA SUS PRIMEROS 100 AÑOS

Al celebrar nuestro centenario, nos gustaría agradecer a todos nuestros empleados, las comunidades y los accionistas por su apoyo a lo largo de los años. Después de un siglo haciendo minería, somos la compañía de oro líder en el mundo impulsada por grandes colaboradores.

Gracias por la confianza y el apoyo mientras entramos en los próximos 100 años, comprometidos en continuar con nuestro propósito: crear valor a través de una minería sostenible y responsable.

Newmont opera el yacimiento Cerro Negro desde 2019 y estamos orgullosos del aporte realizado estos años a la Provincia de Santa Cruz, al país y a la industria.

Newmont™

— 100 AÑOS —

NEWMONT.COM

producción total, con 750 toneladas registradas en 2025 sobre un total global de 760 toneladas.

Más allá de la producción primaria, China posee una fuerte presencia en la refinación. El 1% restante de la producción corresponde principalmente a Japón con producción primaria reducida, pero gran capacidad en refinación de alta pureza, reciclaje y materiales electrónicos. Además de Corea del Sur, con producción pequeña y relevancia tecnológica en semiconductores y electrónica.

Los principales mercados consumidores son China, EE.UU., Japón, Corea, Taiwán y Unión Europea. Sus principales aplicaciones incluyen radiofrecuencia, teléfonos celulares, satélites, radares, láseres, foto detectores y células solares espaciales a partir

explota como mineral primario, sino como un subproducto de otras sustancias. Según el USGS, los recursos contenidos en bauxita superan ligeramente el millón de toneladas de galio, destacando una recuperación potencial inferior al 10% del contenido estimado, motivo que fundamenta su calificación como mineral crítico desde una óptica geopolítica.

Dado que el galio se obtiene como subproducto, no existen compañías dedicadas exclusivamente a su producción. Entre los principales actores se destacan Chinalco, en China, y empresas japonesas como Sumitomo Chemical, Mitsubishi Chemical, JX Advanced Metals y Dowa Holdings. En Argentina, hasta el momento, no se conocen proyectos primarios orientados específicamente a la producción de galio. Un poten-

Con una producción cercana a las 430 toneladas de berilio contenido en 2025, EE.UU. concentra entre el 50% y el 60% de la oferta mundial. A la principal economía mundial le sigue China, con una producción del orden de las 80 toneladas, destacándose por su capacidad de refinación y fabricación. Además, países como Brasil y Nigeria acumulan una producción conjunta cercana a las 120 toneladas.

Los principales países consumidores son los dos primeros productores –EE.UU. y China, que aseguran su abastecimiento a partir de fuentes internas-, además del Japón y la Unión Europea.

El carácter estratégico del berilio responde a sus aplicaciones en diferentes segmentos industriales: aeroespacial –en satélites, telescopios, sistemas ópticos, aeronaves militares y misiles. Destaca por su rigidez, bajo peso y estabilidad dimensional-; defensa –radares, sensores, sistemas inerciales, electrónica militar y componentes de misiles-; energía nuclear –en reactores e instalaciones de investigación-; electrónica –telecomunicaciones, componentes de radiofrecuencia y contactos de precisión-; y medicina e instrumentación para tubos de rayos X.

Las reservas económicas de berilio estimadas por el USGS rondan las 110.000 toneladas de berilio contenido, mientras que los recursos identificados las superan, aunque es necesaria mayor información –recuperación, procesamiento- para que obtengan un perfil económico viable. La mayor porción de las reservas están localizadas en los principales países productores, seguidos por otras jurisdicciones como Madagascar, Mozambique, Rusia, Kazajistán, Portugal y Namibia.

Los principales productores de berilio incluyen al líder Materion Corporation, con presencia a lo largo de la cadena de valor desde la mina hasta los productos terminados, seguida por IBC Advanced Alloys, NGK Metals y productores chinos (empresas públicas y privadas).

Actualmente Argentina no registra producción de berilio. Sin embargo, investigaciones geológicas del SEGEMAR –Servicio Geológico Argentino- identifican la presencia de pegmatitas enriquecidas en berilio dentro de la Provincia Pegmatítica Pampeana, particularmente en San Luis, Córdoba, Catamarca y La Rioja. El berilio también puede presentarse asociado al li-



Materion opera la mina Spor Mountain (Utah), principal fuente de berilio de Estados Unidos.

del GaAs (Arseniuro de galio), así como vehículos eléctricos, 5G, LEDs y electrónica de potencia proveniente del GaN (Nitruro de galio). La medicina nuclear también encuentra soluciones en el galio para aplicaciones específicas como diagnóstico por imágenes a partir de radioisótopos como galio-67 y galio-68.

En cuanto a la disponibilidad de recursos, el USGS no publica una cifra oficial de recursos mundiales, ya que el galio no se

cial teórico estaría asociado a depósitos de zinc, plomo-zinc, sulfuros polimetálicos o residuos metalúrgicos.

BERILIO: LIDERAZGO DE EE.UU.

A diferencia del galio, el mercado del berilio presenta una distribución algo más equilibrada, aunque EE.UU. mantiene el liderazgo mundial.



INTERNATIONAL MINING AND RESOURCES CONFERENCE + EXPO



27-29 OCTOBER 2026
ICC SYDNEY, AUSTRALIA

Australia's International Mining Week

The International Mining and Resources Conference + Expo (IMARC) is Australia's largest and most influential mining event, where global and local mining leaders come together to shape the future of the industry. Across three days of insights, innovation, and high-value networking, IMARC offers unrivalled opportunities to connect with leading suppliers, spark meaningful discussions, and stay ahead of emerging trends driving the entire mining value chain forward. Under the 2026 theme, "From Strategy to Execution: Delivering Responsible, Resilient and Viable Resources," the conference program explores how strategic vision can translate into practical, real-world outcomes.

12,000+
Registered Attendees

500+
Mining Company
Attendees

500+
Speakers

120+
Countries

500+
Exhibitors

20,000m²
Exhibition Floor



REGISTER NOW
www.imarcglobal.com

Mine site operators can register for a **free Mining Guest Pass**, or alternatively use the code **PM10** for **10% off delegate passes** or for a free expo visitor pass

tio, feldespato, cuarzo y mica.

TITANIO: UNA OFERTA MÁS DIVERSIFICADA

El titanio constituye uno de los pocos minerales críticos cuya oferta mundial se encuentra relativamente diversificada.

Según el USGS, la producción de titanio mundial estuvo en el orden de las 9,8 MT en concentrados, compuesta por 9,4 MT (96%) a partir de ilmenita y por 0,6 MT (4%) a partir de rutilo. La oferta se encuentra mucho más equilibrada que los casos del galio, grafito y berilio: China es el principal productor, con un 33% (3,2 MT), seguido por Mozambique con el 19% (1,9 MT), Sudáfrica 14% (1,4 MT), Australia 10% (1 MT). Estos cuatro países concentran un 76% de la oferta mundial registrada en 2025.

La mayor parte del titanio no se consume como metal porque un 95% se transforma en dióxido de titanio (TiO_2), mientras que alrededor del 5% se destina a titanio metálico y aleaciones.

El dióxido de titanio (TiO_2) es consumido principalmente en los sectores de plásticos, papel, tintas, pinturas y revestimientos, así como en el sector cosmético y de protectores solares. El titanio metálico es altamente demandado en las industrias aeronáutica, espacial, defensa —submarinos y misiles—, así como química, desalinización y medicina —implantes, prótesis e instrumental quirúrgico—.

Rio Tinto, Iluka Resources, Kenmare Resources, Tronox y The Chemours Company son algunos de los principales productores mundiales. El USGS ha determinado reservas de titanio—ilmenita y rutilo— en el orden de las 540 MT de TiO_2 contenido.

A diferencia del galio y el berilio, Argentina cuenta con recursos conocidos de titanio, pero de escala muy moderada y sin cuantificación. Según información del SEGEMAR, la identificación corresponde a arenas titaníferas de la costa atlántica bonaerense (entre Necochea y Bahía San Blas) y sectores de Río Negro asociados a arenas minerales.

GRAFITO - LIDERAZGO DE CHINA

Si el litio es el símbolo de la transición energética, el grafito representa uno de sus insumos menos visibles pero más indispensables.

La producción mundial de grafito en 2025 registró un total de 1,8 MT, un importante crecimiento del 15% en comparación con las 1,55 MT de 2024. Se observa un patrón similar al del galio: China es el principal productor mundial con el 78% de la oferta global, seguido muy por detrás por Madagascar y Tanzania con un 4% en cada caso.

La concentración es aún mayor en la etapa de procesamiento: más del 90% del material anódico mundial se produce en China. Las proyecciones de la Agencia Internacional de Energía indican que China podría mantener una participación del 80% del grafito grado batería hacia 2035.

Las principales aplicaciones del grafito incluyen la fabricación de baterías de ion-litio —una batería de vehículo eléctrico puede contener entre 40 y 70 kg de grafito—, así como en los sectores siderúrgicos, lubricantes, electrodos, energía nuclear y lápices. Aunque la producción y el procesamiento mayoritario se localizan en China, el carácter crítico del grafito radica en que no existe un sustituto comercial masivo que pueda reemplazarlo de inmediato.

Se han cuantificado reservas de grafito por 310 MT: China es el mayor partícipe con un 32%, aunque la presencia de Brasil, Madagascar y Mozambique reduce parcialmente esa concentración.

Referentes en la producción de grafito natural incluyen a Syrah Resources, Northern Graphite, Imerys, Tirupati, Graphite India, así como productores chinos de ánodos.

Al igual que en los casos anteriores, Argentina no cuenta con producción de grafito natural. El principal proyecto identificado corresponde a Teo, en la provincia de La Rioja, el cual es operado por Integra Capital. Durante la LME Week llevada a cabo en octubre pasado, la compañía informó el descubrimiento de grafito natural en este proyecto.

Además de Teo, se han identificado fajas metamorfozadas en las Sierras Pampeanas, aunque aún se requieren inversiones para avanzar en trabajos geológicos y técnicos.

UNA OPORTUNIDAD PARA ARGENTINA

Galio, berilio, titanio y grafito presentan escenarios diferentes, aunque comparten un rasgo común: cadenas de suministro concentradas y una importancia creciente para la industria global.

Para Argentina, el desafío pasa por transformar su potencial geológico en conocimiento, exploración, inversión y desarrollo, integrándose a cadenas de valor de creciente relevancia internacional. ●



Balama (Mozambique), uno de los principales yacimientos de grafito natural del mundo.



WOMEN IN MINING ARGENTINA

PERMANECER
para transformar

Promoviendo
el ***desarrollo
de la mujer***
en la industria
minera argentina

wim.ar

informes@wimargentina.com.ar



Vista panorámica del proyecto Altar, el emprendimiento de Aldebaran en el suroeste de San Juan.

"Altar es hoy un proyecto altamente competitivo a escala internacional"

Javier Robeto¹ analiza el escenario del cobre y los próximos hitos del proyecto localizado en Calingasta (San Juan)

Aldebaran finalizó la campaña exploratoria 2025-2026 de Altar. ¿Cuál es el balance de las actividades realizadas?

Durante el último año completamos el Es-

tudio Económico Preliminar (PEA), cuyos resultados fueron anunciados durante el último trimestre de 2025. A partir de ese trabajo quedaron claramente definidos los próximos pasos necesarios para avanzar hacia el siguiente gran hito del proyecto:

la elaboración del estudio de factibilidad económica.

La campaña 2025-2026 se diseñó en función de esos objetivos. El principal foco estuvo puesto en las perforaciones infill o de relleno, concentradas especialmente en los

¹Javier Robeto - VP & Country Manager de Aldebaran Resources

EXPO MINA

PERÚ 2026
09,10 y 11 de setiembre
Centro de Exposiciones Jockey

¡El evento minero más grande e importante del 2026 en Perú!

Grupo Digamma
20 años
de experiencia en organización de ferias

105 Conferencias INTERNACIONALES



Carlos Castro
Presidente de America Mining Summit 2026
Gerente de Asuntos Corporativos para América del Sur de Glencore



Foro Gobernanza y Estabilidad

David Tuesta
Presidente del Consejo Privado de Competitividad



Foro Geopolítica y Economía Global

Rubén Arratia
Director de Investigación en Metales Base y Preciosos de Wood Mackenzie



Foro Cobre y Transición Energética

Suamy Pérez
Chevening Alumni



Foro Formalización Minera y Desarrollo Territorial

Carlos Casas
Director del Centro de Estudios sobre Minería y Sostenibilidad, Universidad del Pacífico



Foro Empresa Minera, Innovación y Visión Empresarial

Gonzalo Quijandría
Presidente del Comité Sectorial Minero de la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía



Foro Desarrollo Regional en Zonas de Influencia Minera

Gonzalo Tamayo
Socio de Macroconsult



Foro Educación y Futuro

Marcela Benavides

Presidente de Empresarios por la Educación y de CADE Educación 2026



Foro Mujeres en Minería

Audra Walsh
Vicepresidente para Sudamérica de Hudbay Minerals



Foro Gerenciamiento de Proyectos Mineros

Milagros Alvarado
Directora de Asuntos Externos y Directora Ejecutiva de ALAC de Newmont



Presentación de proyectos de países mineros de América:



Luis Rivera

Presidente Mining Investment America - MIA 2026

Director de Operaciones para Sudamérica de Glencore

Congresos Internacionales en Expomina:

CESCO
CENTRO DE ESTUDIOS DEL COBRE Y LA MINERÍA

SME
Society for Mining, Metallurgy & Exploration

Congresos



Edgardo Orderique
Presidente de Mantemin
Gerente General de Kuya Silver



Evelyn Serrano
Presidente de Logistimin
Gerente de Logística de Nexa Resources



Rafael Carpio
Presidente de Processmin
Gerente Técnico de Procesos de Compañía Minera Antapaccay



Pilar Benavides
Presidente en OMA
Organización Mundial de Apoyo a la Educación

Auspiciador Platino / Platinum Sponsor:



Auspiciador Oro / Gold Sponsor:



Auspiciador Plata / Silver Sponsor:



Auspiciador Cobre / Copper Sponsor:



Revista oficial / Official Magazine:



¡REGÍSTRATE SIN COSTO!

www.expominaperu.com

sectores de Altar Central, Altar Este y Altar United. Se trata de áreas ya conocidas, donde buscamos incrementar el grado de confianza del recurso mineral.

En ese marco se perforaron entre 6.000 y 7.000 metros destinados específicamente a mejorar la definición del recurso. Paralelamente, desarrollamos una importante campaña de perforaciones geotécnicas orientada a caracterizar el macizo rocoso y obtener información clave para los dos métodos de explotación actualmente considerados para Altar: minería open pit o cielo abierto y minería subterránea en los sectores previstos para block caving.

Otro eje de trabajo estuvo relacionado con la ampliación de la línea de base ambiental. Se incorporaron nuevas quebradas al área de estudio, se avanzó en modelos hidrológicos y se instalaron estaciones de aforo, entre otras tareas destinadas a fortalecer el conocimiento ambiental del proyecto.

Toda esta información será fundamen-

tal para el próximo hito técnico inmediato: la actualización de la estimación de recursos minerales, prevista para septiembre u octubre de este año. Cabe recordar que la última estimación pública corresponde a 2024. La nueva actualización incorporará varias decenas de miles de metros adicionales de perforación y constituirá la base para la elaboración del estudio de Prefactibilidad económica, programado para el tercer trimestre de 2027.

En meses pasados Aldebaran analizaba presentar el proyecto al RIGI utilizando un PEA actualizado o un escenario con un pit de mayor tamaño. ¿Ya está definida esa estrategia?

Sí. La decisión de presentar el proyecto al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) ya está tomada y, de hecho, comenzamos el proceso de preparación del expediente.

A partir de la experiencia compartida por

otras compañías y de las recomendaciones de los consultores que nos acompañan en este proceso, estimamos que la preparación de toda la documentación demandará aproximadamente tres meses. Recién una vez completado ese trabajo presentaremos formalmente el expediente ante la autoridad competente.

La base de la presentación será el Estudio Económico Preliminar publicado en 2025. No obstante, incorporaremos algunos ajustes derivados de la información obtenida durante la campaña recientemente finalizada. El objetivo continúa siendo concretar la presentación antes de fin de año.

La próxima actualización del NI 43-101 buscará respaldar una estimación de recursos con un mayor nivel de confianza. ¿Ese es el objetivo principal?

Exactamente. La estimación de recursos utilizada para el PEA 2025 se basó en el modelo publicado en 2024. En un Estudio Económico Preliminar, la normativa NI 43-101 permite utilizar recursos inferidos, indicados y medidos. Sin embargo, la Prefactibilidad económica exige un estándar mucho más exigente, ya que no admite recursos clasificados como inferidos.

Por ese motivo, una parte fundamental de la campaña 2025-2026 consistió en realizar perforaciones infill, con el objetivo de aumentar la densidad de información y mejorar la clasificación de determinadas áreas del recurso mineral. De esa manera, sectores que anteriormente estaban definidos como recursos inferidos podrán reclasificarse como recursos indicados o medidos y ser incorporados posteriormente al estudio de Prefactibilidad.

Históricamente Altar fue presentado como un proyecto de cobre y oro. Sin embargo, en las últimas presentaciones comenzó a cobrar mayor relevancia el molibdeno. ¿Qué importancia podría tener este metal dentro del proyecto?

Sin dudas será un aspecto que tendremos en cuenta. Nuestra intención es incorporarlo en la próxima actualización de recursos minerales. En la estimación publicada en 2024 el molibdeno no fue considerado como subproducto. Sin embargo, los trabajos desarrollados posteriormente permitieron identificar sectores con leyes eleva-



Aldebaran Resources, distinguida como Empresa Exploradora del Año 2025 por *Panorama Minero*.

5 – 7 AGOSTO

Hotel Sheraton
Santiago, Chile

13º Congreso Internacional de

Automatización, Digitalización, IA y Electrificación en Minería

PROGRAMA TÉCNICO

+200

Trabajos técnicos
de autores de
14 países

+90

Presentaciones
de operaciones
mineras

4

Cursos online
dictados por las
instituciones
coorganizadoras

+10

Instancias para
un **networking**
efectivo

CHARLAS PLENARIAS

¡Y aún más por confirmar!



PRISCILA GUEDES

Presidenta

Minería Digital 2026

Gerente de Ingeniería de Proyectos
Tecnológicos, Vale, Brasil



JOSÉ RAMÓN ABATTE

Gerente Corporativo de Tecnología
y Proyectos de Automatización,
Codelco, Chile



LUIS SÁNCHEZ PASTOR

Innovation Head,
GoldFields, Perú



SOFÍA CASTILLO

Digital Systems Manager
Latam, Teck Resources, Chile



JORGE GARCÍA

Gerente de Tecnologías
Operacionales, Vicuña, Argentina



RODRIGO BILBAO

Gerente de Informática y
Transformación Digital, Sierra
Gorda SCM, Chile

Más información gecamin.com/mineriadigital

ORGANIZA



das que coinciden con áreas previstas para la futura explotación subterránea mediante block caving.

Una parte importante del mineral ubicado en esos sectores presenta contenidos significativos de molibdeno. Por ese motivo, esperamos incorporarlo al nuevo cálculo de recursos minerales y evaluar su contribución dentro del análisis económico actualizado del proyecto.

¿Cuán competitivo se presenta Altar en el contexto internacional?

Altar es un proyecto altamente competitivo por varias razones. En primer lugar, existen muy pocos proyectos de esta magnitud, con este volumen de recursos minerales, que continúen en manos de una compañía junior. Esa condición nos brinda una gran flexibilidad para evaluar distintos escenarios estratégicos: incorporar un nuevo socio, avanzar hacia una eventual venta del activo a un operador de mayor escala o mantener una participación en una futura explotación junto con un socio estratégico.

Otro aspecto diferencial es que se trata de un proyecto de cobre y oro. Muchos de los grandes pórfidos del sur de San Juan y del resto de los Andes son, principalmente, proyectos de cobre o cobre-molibdeno. En nuestro caso, el oro aporta créditos adicionales que fortalecen significativamente la economía del proyecto y nos diferencian de otros desarrollos comparables.

Si ampliamos la mirada al contexto global, también resulta determinante la evolución que ha experimentado Argentina en los últimos años. Se avanzó en aspectos que la industria venía reclamando desde hace décadas: una mayor normalización macroeconómica, la eliminación progresiva de restricciones cambiarias y un marco regulatorio más claro para el desarrollo de inversiones.

En ese sentido, también hubo avances importantes en la aplicación de la Ley de Presupuestos Mínimos para la Protección de Glaciares. Hoy existe una hoja de ruta mucho más clara para profundizar el conocimiento científico de las distintas geoformas criogénicas y determinar, sobre bases técnicas, su importancia hídrica y las posibilidades de desarrollo de actividades en cada área.

A ello se suma el Régimen de Incentivo

para Grandes Inversiones (RIGI), que mejora sustancialmente la competitividad de Argentina frente a otras jurisdicciones mineras al ofrecer previsibilidad fiscal, tributaria y regulatoria. Todo ese conjunto de factores hace que un proyecto como Altar resulte hoy muy competitivo a escala internacional.

¿Argentina reúne hoy las condiciones para una "tormenta perfecta" del cobre?

Creo que sí. La oportunidad que representa el cobre para Argentina se volvió evidente, tanto para los distintos niveles de gobierno como para buena parte de la sociedad.

Venimos de décadas de dificultades

za a replicarse en otras jurisdicciones y también a nivel nacional.

Todo ello genera un contexto particularmente favorable. La sociedad comprende cada vez mejor el aporte que puede realizar la minería y la percibe como una oportunidad concreta para impulsar el crecimiento económico y contribuir a superar la crisis que atravesó el país.

La compañía suele comparar el desarrollo de Altar con Cadia², una operación que combina minería a cielo abierto y explotación subterránea. ¿Es un modelo replicable?

La comparación con Cadia busca demos-



Loguera con los testigos de perforación de Altar.

económicas y existe una clara decisión de impulsar nuevos motores de crecimiento. Tradicionalmente, el país dependió en gran medida del desempeño del sector agropecuario; hoy se busca complementar esa matriz con industrias como el litio, el cobre y otras actividades vinculadas a los recursos naturales, además de sectores emergentes como la economía del conocimiento y los centros de datos.

En San Juan esa visión lleva muchos años consolidada. La minería se transformó en una verdadera política de Estado que trascendió los distintos gobiernos provinciales. Lo interesante es que ese enfoque comien-

trar que existen antecedentes exitosos de este tipo de desarrollos cuando se reúnen las condiciones geológicas y económicas adecuadas.

En el PEA publicado en 2025 puede observarse que la futura explotación subterránea de Altar se concentra en tres sectores de block caving: Altar Central, Altar Este y Altar United. Esas áreas fueron definidas porque concentran el volumen y las leyes necesarias para justificar una operación subterránea de estas características.

Cadia constituye uno de los mejores ejemplos internacionales, aunque también existen operaciones similares en Chile. De

²Nota de la Redacción: Cadia es un centro productor de oro y cobre, localizado en Australia, operado por Newmont Mining.

Bookings Open Now!



International Trade Fair for Construction Machinery,
Building Material Machines, Mining Machines and Construction Vehicles.

bauma
CONEXPO INDIA

28 Sept. - 01 Oct. 2026

India Expo Centre, Greater Noida

Register to
EXHIBIT



CONTACT:

Ms. Violet Rodrigues

Tel : 022 6787 9804

Email : violet.rodrigues@mm-india.in

www.bcindia.com f in  

hecho, esta tendencia será cada vez más frecuente. Muchos de los nuevos descubrimientos de pórfidos ya no afloran en superficie: se identifican directamente a profundidades de 500, 600 o incluso 700 metros.

En el caso de Altar, el proyecto presenta una condición híbrida, ya que la mineralización superficial permitiría iniciar la explotación mediante un open pit para, posteriormente, evolucionar hacia una operación subterránea.

Todo indica que los futuros descubrimientos seguirán produciéndose a mayores profundidades, por lo que la minería subterránea tendrá un protagonismo cada vez mayor dentro del desarrollo de los grandes pórfidos de cobre.

Hace un año, Aldebaran inauguró una oficina comunitaria en Calingasta. ¿Qué balance realiza de esta iniciativa?

El balance es claramente positivo. Siempre mantuvimos un vínculo estrecho con la comunidad, pero la apertura de la oficina de relacionamiento comunitario en Barreal permitió fortalecerlo y hacerlo mucho más fluido.

En una primera etapa, la oficina cumplió principalmente una función receptiva. Recibíamos a vecinos que se acercaban para presentar su currículum, consultar por oportunidades laborales, conocer el estado del proyecto o simplemente interiorizarse sobre nuestros planes.

Con el paso del tiempo, ese rol fue evolucionando. Hoy la oficina también cumple una función proactiva: nos permite salir a comunicar qué estamos haciendo, cuáles son los objetivos de cada campaña y cuáles son los plazos previstos. Esto resulta fundamental para brindar información transparente y contribuir a una adecuada gestión de expectativas.

Ese trabajo no se limita al contacto con los vecinos. Mantenemos un diálogo permanente con cámaras empresarias, asociaciones de proveedores e instituciones locales, con las que compartimos información sobre el desempeño de las empresas que trabajan con nosotros, las necesidades previstas para las próximas campañas y las oportunidades que pueden surgir en el futuro.

Además, uno de los aspectos más valiosos ha sido la implementación de convenios de corresponsabilidad con instituciones de Calingasta. El objetivo es desarrollar iniciativas en las que ambas partes realicen aportes concretos, dejando atrás un esquema meramente asistencialista.

Durante la temporada de menor actividad, por ejemplo, muchos de nuestros colaboradores que residen en Calingasta participan en proyectos comunitarios vinculados con escuelas, clubes deportivos y otras instituciones del departamento.

En el invierno de 2026, esa modalidad se materializó en acuerdos bajo el programa + VALOR COMPARTIDO con clubes depor-

tivos de Tamberías y Villa Calingasta. La empresa aporta mano de obra y parte de los materiales necesarios para ejecutar mejoras en la infraestructura, mientras que las instituciones también realizan su contribución dentro del esquema de corresponsabilidad.

En definitiva, la presencia permanente de la oficina ha fortalecido significativamente nuestra relación con la comunidad y nos permite desarrollar un trabajo mucho más cercano y colaborativo.

¿Qué es Centauri Minerals y qué rol tendrá dentro de la estrategia de Aldebaran?

Centauri Minerals surge como una decisión estratégica de Aldebaran para concentrar todos sus esfuerzos en el desarrollo del proyecto Altar.

Actualmente, Aldebaran posee el 80% de Altar, mientras que el 20% restante pertenece a Sibanye-Stillwater. Por otra parte, South32 participa como accionista estratégico de la compañía con una tenencia superior al 14%.

Además de Altar, Aldebaran contaba con un portafolio de seis proyectos ubicados principalmente en Salta, Jujuy y Catamarca. Sin embargo, el crecimiento de Altar demandaba prácticamente todos los recursos técnicos, humanos y financieros de la empresa, dificultando avanzar simultáneamente sobre esos activos.

Por ese motivo se decidió crear Centauri Minerals como una compañía independiente que concentrará exclusivamente esos proyectos del noroeste argentino.

La empresa ya se encuentra constituida y registrada en Argentina. Actualmente continúa siendo una compañía privada, aunque trabaja en los últimos pasos administrativos para solicitar su cotización en la Bolsa de Toronto, un proceso previsto para agosto o septiembre de este año.

Una vez completado ese proceso, Centauri Minerals operará de manera totalmente independiente de Aldebaran y administrará el 100 % de los proyectos transferidos.

Su actividad inicial estará enfocada en dos activos principales: Río Grande, en la provincia de Salta, un proyecto de pórfido de cobre y oro, y Aguas Calientes, en Jujuy, un sistema epitermal de oro y plata que también comenzará a ser explorado dentro de esta nueva estructura corporativa. ●



El equipo de Aldebaran Resources en el campamento de Altar.



10.º CONGRESO
APC
PERÚ 2026



8.º CONGRESO
T&T
PERÚ 2026

**INNOVACIÓN Y OPTIMIZACIÓN DE PROCESOS METALÚRGICOS:
TRANSPORTE, CONMINUCIÓN, MOLIENDA, FLOTACIÓN Y LIXIVIACIÓN**

16 & 17 JULIO 2026

Delfines Hotel & Convention Center

KEYNOTE

Speakers



RAJIVE GANGULI

Malcolm McKinnon Endowed
Professor of Mining Engineering

UNIVERSITY OF UTAH

NICOLIN GOVENDER

Founder and Director of Blaze
Computing Senior Research
Software Engineer

UNIVERSITY COLLEGE LONDON



MARCELO TAVARES

Professor y Head of Laboratório de
Tecnologia Mineral Departamento/
Programa de Engenharia Metalúrgica
e de Materiais EPoli/COPPE

**UNIVERSIDADE FEDERAL
DO RIO DE JANEIRO**

JAIME SEPÚLVEDA

Director Ejecutivo
J-CONSULTORES



MÁS INFORMACIÓN

+51 936 175 484

inscripciones@deevperu.com

“Ya no alcanzará con descubrir nuevos recursos minerales”

Leonardo Viglione -Socio de PwC Argentina y Líder de la industria minera– analiza el Informe Mine 2026

La publicación del informe “PwC Mine 2026” vuelve a ofrecer una radiografía de la industria minera global. ¿Cuáles son las principales conclusiones que deja esta edición?

Como todos los años, el informe busca reflejar las principales tendencias que marcaron el desempeño de la industria durante el último año y anticipar los desafíos que enfrentará en el futuro.

En esta edición observamos que las 40 principales compañías mineras del mundo incrementaron sus ingresos un 3,3%, mientras que las ganancias crecieron un 23%. Este desempeño estuvo impulsado principalmente por la mejora de los precios de los minerales, ya que, en términos generales, los niveles de producción permanecieron estables e incluso registraron leves caídas en algunos casos.

Más allá de estos resultados, el informe deja una conclusión muy clara: ya no alcanzará con descubrir nuevos recursos minerales.

“Ningún proyecto puede avanzar sin una licencia social sólida.”

Las compañías deberán ser cada vez más eficientes en su producción, operar bajo marcos regulatorios estables y contar con acceso al capital, un factor que será determinante para transformar los proyectos en operaciones productivas.

¿El crecimiento de los ingresos respondió principalmente al incremento de los precios o también estuvo acompañado por un aumento en los volúmenes de producción?

El principal factor fue el aumento de los precios. Las compañías, además, lograron

mantener un fuerte control sobre sus costos operativos, lo que les permitió capturar gran parte de esa mejora de los mercados y fortalecer significativamente su generación de caja.

Ese excedente abre ahora distintos caminos estratégicos. Algunas empresas podrán destinar esos recursos a adquisiciones corporativas, otras priorizarán el desarrollo de nuevos proyectos, la reducción de deuda o la distribución de dividendos a los accionistas.

En definitiva, ese será uno de los grandes debates estratégicos que enfrentará la industria durante los próximos años.

¿La industria enfrenta un problema de sobreendeudamiento?

Las compañías han utilizado la mayor generación de caja para reducir deuda y fortalecer sus balances. Sin embargo, eso no significa que puedan financiar únicamente con recursos propios la próxima generación de grandes proyectos.

Muchos desarrollos requerirán necesariamente capital externo. Y allí aparece uno de los principales desafíos para la minería: el acceso al financiamiento. Existe abundante liquidez a nivel global, pero la industria minera no está captando una porción significativa de esos recursos.

¿Por qué la minería encuentra hoy mayores dificultades para atraer inversiones?

Porque hoy compete con sectores que ofrecen perspectivas de crecimiento muy atractivas para los mercados financieros.



La fuerza que mueve la industria



La mayor Feria de Maquinaria
y Equipos para Construcción
y Minería de América Latina

16 al 19 de noviembre de 2027
13:00 a 20:00 | São Paulo Expo | SP

FORME PARTE DE LA
M&T EXPO Y DE ESTA
GRAN HISTORIA

mtexpo.com.br



SIGA A M&T EXPO EN
LAS REDES SOCIALES

@feiramtexpo



PARA MÁS INFORMACIÓN
PÓNGASE EN CONTACTO

+55 11 3868.6340

info@mtexpo.com.br

Socio Institucional



Organización



Las inversiones vinculadas a inteligencia artificial, semiconductores, software y hardware están absorbiendo una parte muy importante del capital disponible a nivel mundial. Eso deja a la minería en una posición menos competitiva para acceder a esos recursos financieros.

Será interesante observar cómo evoluciona esta situación, porque el acceso al capital podría transformarse en uno de los principales cuellos de botella para el desarrollo de numerosos proyectos mineros durante los próximos años.

La percepción social de la minería ha cambiado significativamente durante las últimas décadas. ¿Qué balance realiza sobre esa evolución?

Creo que la industria ha mejorado notablemente su imagen en los últimos veinte años. Argentina es un buen ejemplo de ese cambio: hace dos décadas la minería era un tema complejo de instalar en la agenda pública. Hoy forma parte del debate económico y productivo nacional, y ocupa espacios en los principales medios de comunicación.

Ese cambio responde al trabajo sostenido que realizó el sector en materia de licencia social, vinculación con las comunidades, gestión ambiental y diálogo permanente con los distintos actores involucrados.

Actualmente nadie discute la importancia de construir licencia social para desarrollar un proyecto minero. Hace veinte años el objetivo estaba puesto casi exclusivamente en desarrollar los proyectos de manera rápida y eficiente desde el punto de vista técnico y económico. Hoy ese enfoque ya no resulta suficiente.

Ningún proyecto puede avanzar sin una adecuada gestión ambiental, sin relacionamiento con las comunidades y sin una licencia social sólida que acompañe todo su desarrollo.

La transición energética ha modificado el mapa de los minerales estratégicos. ¿Cómo observa el creciente protagonismo de metales como el litio, el níquel, el cobalto y las tierras raras?

Los minerales siempre han sido estratégicos, pero sus aplicaciones evolucionan con el tiempo y eso modifica su relevancia.

Hace algunos años, por ejemplo, el litio



"Las compañías deberán ser cada vez más eficientes en su producción, operar bajo marcos regulatorios estables

tenía un mercado mucho más acotado y estaba asociado principalmente a usos medicinales y a las primeras aplicaciones en baterías. En la última década, la transición energética, la descarbonización y una mayor conciencia ambiental impulsaron una demanda sin precedentes de minerales como el litio, el cobre, el níquel, el cobalto y las tierras raras.

Eso no significa que materiales tradicionales como el hierro, el carbón o los metales preciosos hayan perdido importancia, porque continúan siendo fundamentales para la economía mundial. Sin embargo, los minerales vinculados a la transición energética concentran hoy una atención mucho mayor porque serán esenciales para sostener la electrificación, el almacenamiento de energía y las nue-

vas tecnologías.

La discusión ya no pasa únicamente por qué minerales consume el mundo hoy, sino por cuáles necesitará durante las próximas décadas.

En ese escenario también se observa un mayor protagonismo de China y de nuevas compañías asiáticas. ¿Qué lectura hace de esta tendencia?

China ocupa una posición única porque combina dos características determinantes: es uno de los mayores consumidores de minerales del mundo y, al mismo tiempo, uno de los principales productores y procesadores.

Esa realidad está favoreciendo el crecimiento de empresas asiáticas que hace



y contar con acceso al capital.”

algunos años tenían una presencia mucho más limitada en la industria y que hoy participan activamente en grandes proyectos, inversiones y decisiones estratégicas.

Es un fenómeno similar al que ocurrió con la industria automotriz. Hace algunos años pocos imaginaban el posicionamiento que alcanzarían los fabricantes chinos. Hoy compiten de igual a igual con empresas centenarias.

En minería estamos observando una transformación comparable. El mapa de los grandes actores está cambiando y Asia tendrá un peso cada vez mayor en ese proceso.

La geopolítica se ha convertido en uno de los principales condicionantes del desarrollo minero. ¿Qué lugar ocupa Argentina dentro de ese nuevo escenario?

Argentina vuelve a encontrarse en una posición muy favorable porque dispone justamente de algunos de los recursos que el mundo más necesita.

Las proyecciones internacionales muestran que el mercado del cobre podría enfrentar un déficit significativo de oferta entre 2027 y 2033. El principal problema es

“**La minería puede transformarse en uno de los grandes motores de desarrollo económico del país**”

que no aparecen nuevos descubrimientos de clase mundial capaces de cerrar rápidamente esa brecha.

En ese contexto, Argentina posee una cartera de proyectos de cobre que se encuentra entre las más atractivas del mundo. Varios de ellos ya avanzan hacia etapas de desarrollo y, aunque por sí solos no eliminarán ese déficit, sí podrán realizar una contribución importante al abastecimiento global.

Si los cronogramas previstos se cumplen, algunos de estos proyectos comenzarían a producir hacia 2030 o 2031, incorporando nueva oferta en un momento particularmente oportuno para el mercado.

Además del cobre, Argentina se consolidó rápidamente como uno de los principales jugadores del mercado del litio. ¿Cómo evalúa esa evolución?

El crecimiento fue muy significativo. En apenas cinco años, Argentina pasó a ocupar un lugar comparable al de productores históricamente consolidados como Chile y Australia.

Esa evolución demuestra el potencial geológico del país, pero también la capacidad que tuvo la industria para poner en marcha nuevos proyectos en un contexto de fuerte expansión de la demanda internacional.

A eso se suma otro elemento que considero muy relevante. Argentina se encuentra en una región con bajos niveles de conflictividad geopolítica, cuenta con proyectos que, en términos generales, avanzan sobre la base de la licencia social y dispone de un marco normativo que busca promover las inversiones mineras.

La combinación de esos factores le otorga una oportunidad muy importante para incrementar su participación en el mercado mundial de minerales críticos y consolidarse como un proveedor estratégico durante las próximas décadas.

El Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) representa un avance importante para el sector. Sin embargo, ¿qué otros desafíos debe resolver Argentina para desarrollar plenamente su potencial minero?

El RIGI constituye una herramienta muy relevante, pero por sí solo no alcanza para

garantizar el desarrollo de los proyectos.

La mayoría de los grandes emprendimientos que hoy se encuentran en evaluación o en etapas avanzadas de desarrollo están ubicados en regiones donde la infraestructura es limitada y, en algunos casos, prácticamente inexistente.

Eso implica que, además de construir la mina, será necesario desarrollar caminos, líneas de transmisión eléctrica, sistemas logísticos y, en algunos casos, infraestructura portuaria que permita transportar la producción hacia los mercados internacionales.

Se trata de inversiones de gran magnitud que requieren planificación y tiempo. No son obras que puedan ejecutarse de manera inmediata.

¿Qué rol cumple entonces el RIGI dentro de ese proceso?

El principal aporte del RIGI es complementar el régimen de estabilidad que ya contempla la Ley de Inversiones Mineras.

Los proyectos mineros tienen horizontes de inversión excepcionalmente largos. Desde que comienza la inversión inicial hasta el inicio de la producción pueden transcurrir varios años y, posteriormente, muchas operaciones permanecen activas durante tres o cuatro décadas, e incluso más.

Ese horizonte exige un marco regulatorio estable y previsible que permita a los inversores planificar decisiones de largo plazo con un nivel razonable de certidumbre.

“El acceso al capital será uno de los principales cuellos de botella para la minería”

En ese sentido, el RIGI fortalece las condiciones necesarias para atraer inversiones y brindar previsibilidad a proyectos cuyo ciclo de vida suele extenderse a lo largo de distintas administraciones gubernamentales.

La minería suele pensarse en términos de décadas. Sin embargo, los próximos cinco años serán determinantes para el sector. ¿Cómo imagina ese escenario para Argentina?

Soy optimista por naturaleza y creo que ese optimismo también forma parte del ADN de la industria minera.

Argentina atraviesa una oportunidad extraordinaria. Si logra sostener reglas de juego estables y consolidar la minería como una verdadera política de Estado, el potencial de crecimiento es enorme, independientemente de los cambios de gobierno.

Ese desarrollo tendrá un impacto especialmente significativo en provincias alejadas de los grandes centros económicos tradicionales, donde la minería puede con-

vertirse en un motor de inversión, empleo y crecimiento regional.

Además, si ese proceso se complementa con el desarrollo de Vaca Muerta y de otros sectores vinculados a los recursos naturales, Argentina contará con una oportunidad histórica para diversificar su matriz productiva y fortalecer su economía.

¿Qué impacto estructural puede tener la minería sobre el desarrollo económico del país?

La minería posee una característica diferencial frente a muchas otras actividades económicas: opera de manera continua, durante las 24 horas del día y los 365 días del año.

Esa continuidad genera empleo, demanda permanente de bienes y servicios, actividad para proveedores locales y un flujo sostenido de exportaciones.

Por eso considero que la minería puede transformarse en uno de los grandes motores de desarrollo económico de Argentina durante las próximas décadas.

No estamos planteando un camino inédito. Existen numerosos ejemplos internacionales que demuestran cómo una política minera sostenida en el tiempo puede convertirse en un factor decisivo para el crecimiento de un país.

No hace falta mirar demasiado lejos: basta con observar la experiencia de algunos de nuestros vecinos. ●



“Desde que comienza la inversión inicial hasta el inicio de la producción pueden transcurrir varios años”.

iapg



PATAGONIA

**19 - 22
OCT 26**

**Espacio DUAM
Neuquén**

aogpatagonia.com.ar

Organiza:



Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com



Chita Valley acumula más de 110.000 metros perforados

Chita Valley consolida su potencial con más recursos y nuevos objetivos

José Cepeda –CEO de Minera Sud Argentina S.A.- presenta el avance técnico del proyecto localizado en la provincia de San Juan

Cómo definiría el último año de trabajo en Chita Valley? ¿Qué se ha alcanzado?

Tras la primera estimación de recursos de Chinchillones identificamos un importante potencial de crecimiento. Logramos ampliar cerca de un 30% el recurso inicial y actualizar el depósito Chita Sur (PSU), que pasó de aproximadamente 40 MT definidas en 2016 a cerca de 170 MT.

Con esta actualización, el proyecto supera los 1.200 MT de material con una ley cercana a 0,3% de cobre equivalente. Además, identificamos créditos relevantes de metales preciosos, con entre 170 y 180 Moz

de plata y cerca de 3 Moz de oro. Esto cobra especial importancia porque Chinchillones es un depósito polimetálico que ofrece una combinación atractiva de cobre, plata y oro.

¿Qué planes poseen para 2026?

Nuestro objetivo es continuar ampliando el recurso mineral y avanzar simultáneamente en estudios técnicos. Actualmente desarrollamos exploración de superficie para generar nuevos objetivos de perforación en áreas adyacentes a los depósitos conocidos.

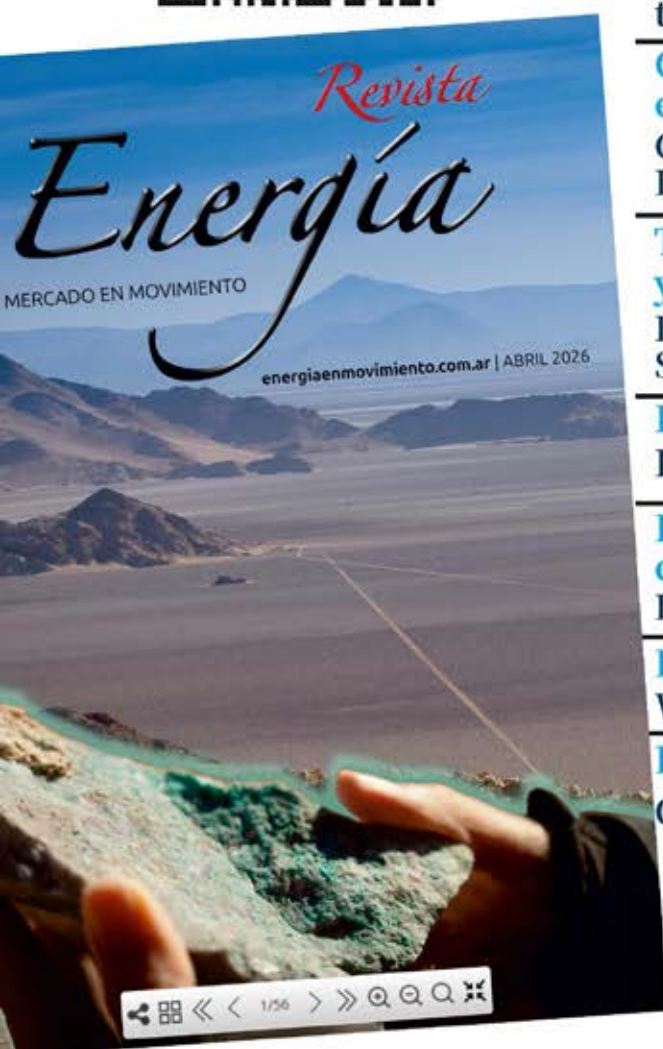
Además, estamos trabajando en estudios de línea de base ambiental, especial-

mente vinculados al recurso hídrico, para determinar disponibilidad, fuentes potenciales de abastecimiento y requerimientos de futuras etapas de desarrollo.

¿Se plantean nuevos metros de perforación?

El proyecto acumula más de 110.000 metros perforados. Actualmente evaluamos un programa de entre 9.000 y 10.000 metros enfocado en sectores cercanos a los recursos minerales, con el objetivo de incorporar rápidamente nuevo recurso mineral. Paralelamente, analizamos programas regionales destinados a generar nuevos

SUSCRIPCION



- ✓ Conectá con decisores del sector energético
- ✓ Amplificá la visibilidad de tu empresa
- ✓ Anunciá en la próxima edición

abril 2026

Editorial: Argentina en el centro del nuevo mapa energético mundial

Editorial: Argentina at the Center of the New Global Energy Map

COBRE: Taca Taca entra en etapa decisiva

COPPER: Taca Taca at a decisive stage

San Juan acelera su "segunda revolución minera"

San Juan accelerates its "second mining revolution"

El megaproyecto que conecta Vaca Muerta con el mundo

The Megaproject Connecting Vaca Muerta to the World

Genneia acelera su expansión y apuesta por el almacenamiento energético

Genneia Accelerates its expansion and focus on Energy Storage

Tecnología de descarga horizontal: eficiencia y seguridad en minería

Horizontal Discharge Technology: Efficiency and Safety in Mining

RIGI: boom de inversiones mineras

RIGI: Mining Investment Boom

La logística como generadora de valor en Vaca Muerta

Logistics as a Value Generator in Vaca Muerta

Lo que no se trata Hoy, Impacta Mañana

What Is Not Treated Today, Impacts Tomorrow

Información de Empresas

Companies Information

WEB VERSION



objetivos exploratorios para el largo plazo.

¿Ya es posible pensar en parámetros económicos del proyecto?

El crecimiento de los recursos comienza a permitir una evaluación preliminar de variables económicas del proyecto. En ese sentido, contamos con ventajas importantes, como disponibilidad de infraestructura, acceso cercano a energía, condiciones operativas favorables por la baja altitud y proximidad a la ciudad de San Juan.

Por cuanto a la metalurgia, ¿se trata de un cobre lixiviable?

En PSU identificamos un depósito de cobre lixiviable desarrollado por procesos diferentes a los de Chinchillones. Se encuentra relativamente cerca de la superficie, con una baja relación estéril-mineral, lo que permite considerar una potencial operación de rápida materialización.

No se trata de una metalurgia compleja para la zona lixiviable. En Chinchillones estamos evaluando un esquema convencional de flotación para producir concentrados de cobre con sus respectivos créditos metálicos. También analizamos alternativas para separar productos específicos,



José Cepeda, CEO de Minera Sud Argentina S.A.

particularmente zinc y molibdeno, con el objetivo de optimizar el valor del proyecto.

¿La presencia de arsénico implica complejidad?

Como ocurre en muchos depósitos de San Juan, existe presencia de arsénico, aunque la tecnología ha avanzado considerablemente para abordar este tipo de desafíos.

En cuanto al zinc, la naturaleza polimetálica del depósito permite identificar sectores con distintos contenidos, lo que influye en la evaluación y planificación futura del recurso.

¿Cómo observa la cuestión de infraestructura?

La infraestructura constituye uno de los principales atributos del proyecto. Existen alternativas ferroviarias cercanas y opciones logísticas tanto hacia el océano Atlántico como hacia el océano Pacífico. La posibilidad de acceder a distintos corredores de exportación representa una ventaja estratégica para el desarrollo futuro de la operación.

¿Cuál es hoy el principal desafío del proyecto?

El crecimiento sostenido de los recursos minerales nos impulsa a profundizar la exploración. Hemos adquirido un mejor entendimiento de los sistemas de mineralización presentes en el distrito y eso nos permite identificar nuevas oportunidades. El desafío ahora es continuar ampliando la base de recursos y profundizar el conocimiento geológico del distrito. ●



Capacitación y diálogo, ejes del trabajo social de Minera Sud Argentina S.A.

¿Cómo se maneja la expectativa de la comunidad?

Mantenemos una relación basada en la transparencia. Antes de cada campaña de exploración realizamos reuniones informativas con las comunidades para explicar los trabajos previstos, el alcance de las actividades y responder consultas. Somos claros respecto de que aún nos encontramos en una etapa exploratoria y evitamos generar expectativas que no estén respaldadas por el estado actual del proyecto.

¿Qué tipo de inversión social desarrollan?

Impulsamos iniciativas orientadas a la

formación y capacitación, principalmente en Villa Iglesia, Bella Vista y Las Flores. Hemos desarrollado programas de robótica, programación, electricidad, seguridad e higiene, con especial atención a jóvenes y mujeres. Buscamos fortalecer capacidades que puedan ser útiles tanto para la minería como para otras actividades económicas que acompañen el crecimiento de la región. ●

Beatriz Torrezan,
Head of Corporate
Affairs de Minera
Sud Argentina S.A.



MINERÍA

CIERRE DE AÑO

Argentina 20ª Edición

**Oro, Plata
& Cobre**



La Noche de las
Distinciones

2026

El balance anual y las decisiones que
marcan la minería que viene

PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



SILVER SPONSORS



COPPER SPONSORS



SPONSORS



2—3

DICIEMBRE 2026

**CIUDAD DE
BUENOS AIRES**
ARGENTINA

ORGANIZA
50 PANORAMA MINERO
AÑOS JUNTOS

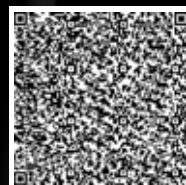
www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.

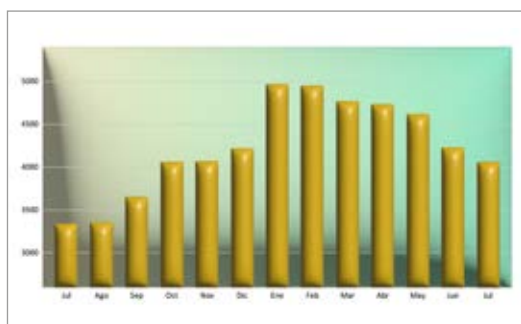


Cotización de minerales y metales

A continuación se brindan las cotizaciones promedio del mes de julio 2026 para los metales preciosos (oro, plata, platino y paladio) y los metales base (cobre, plomo, zinc, níquel, estaño y aluminio) expresados en dólares americanos por onza y libra, respectivamente.



Oro - Cotización Promedio julio



Máxima Anual 5.405,00

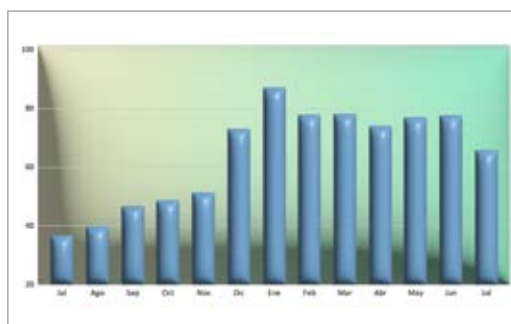
Mínima Anual 3.274,00

Promedio 7/26 4.063,00

Promedio 7/25 3.342,20



Plata - Cotización Promedio julio



Máxima Anual 90,17

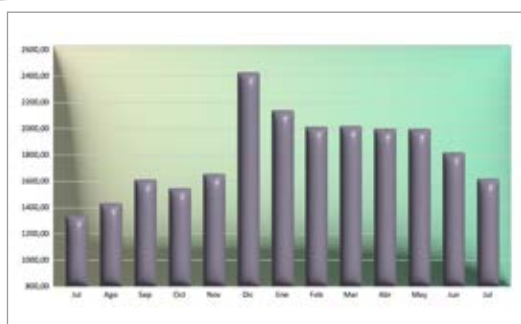
Mínima Anual 31,00

Promedio 7/26 65,73

Promedio 7/25 36,77



Platino - Cotización Promedio julio



Máxima Anual 2.730,00

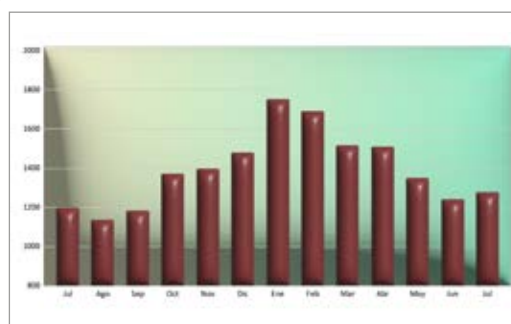
Mínima Anual 900,00

Promedio 7/26 1.619,00

Promedio 7/25 1.342,53



Paladio - Cotización Promedio julio

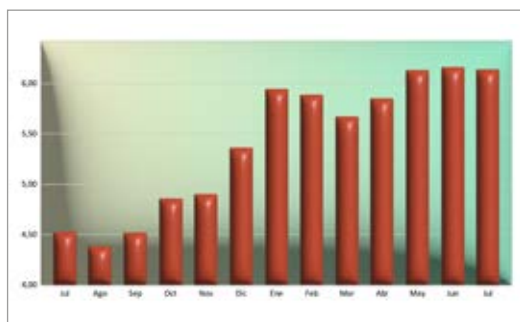


Máxima Anual 1.470,00

Mínima Anual 860,00

Promedio 7/26 1.277,00

Promedio 7/25 1.197,26

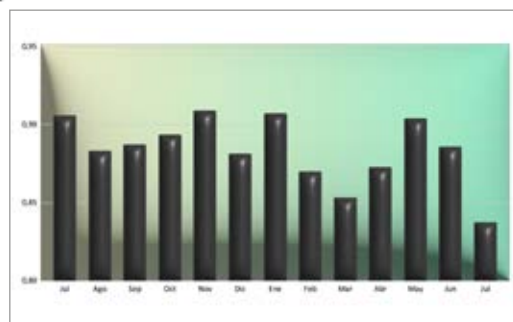
**Cobre - Cotización Promedio julio**

Máxima Anual 6,40

Mínima Anual 4,34

Promedio 7/26 6,14

Promedio 7/25 4,53

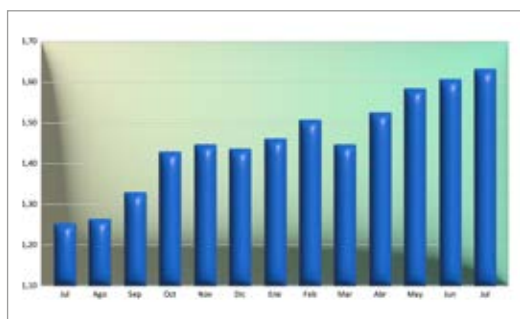
**Plomo - Cotización Promedio julio**

Máxima Anual 0,93

Mínima Anual 0,83

Promedio 7/26 0,84

Promedio 7/25 0,91

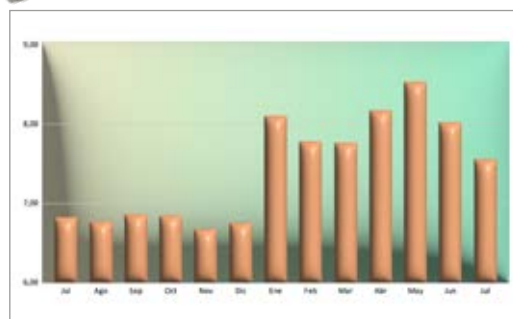
**Zinc - Cotización Promedio julio**

Máxima Anual 1,68

Mínima Anual 1,22

Promedio 7/26 1,63

Promedio 7/25 1,25

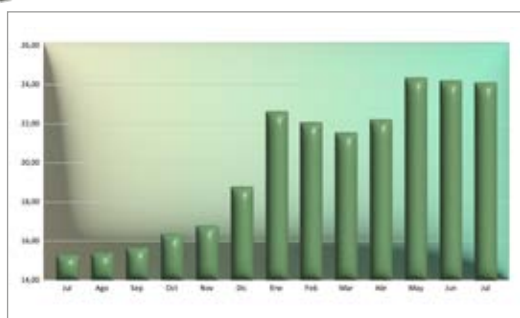
**Níquel - Cotización Promedio julio**

Máxima Anual 8,83

Mínima Anual 6,41

Promedio 7/26 7,56

Promedio 7/25 6,82

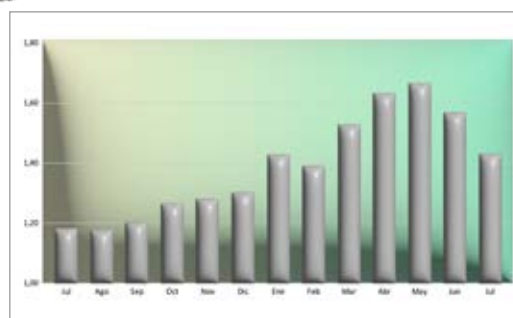
**Estaño - Cotización Promedio julio**

Máxima Anual 26,12

Mínima Anual 14,86

Promedio 7/26 24,11

Promedio 7/25 15,30

**Aluminio - Cotización Promedio julio**

Máxima Anual 1,75

Mínima Anual 1,16

Promedio 6/26 1,43

Promedio 7/25 1,18



LISTADO DE AVISADORES

- | | |
|---------------------------------|---------------------------|
| 11 ABRAFER SRL | 3 INTERNATIONAL CARGO |
| 22 AGUARTEC | 41 IMARC |
| 33-61 ARGENTINA ORO PLATA COBRE | 29 IPH GLOBAL |
| 57 AOG PATAGONIA | RT-35 LITIO EN SUDAMÉRICA |
| 49 BAUMA INDIA | 25-27 MARSHALL MOFFAT |
| 37 CERRO VANGUARDIA | 27 MD PERFORACIONES |
| 21 CIRIGLIANO | 28 MIEBACH CONSULTING |
| 13 COWDIN | 6 MODULAR HOMES |
| 23 CRUZ DEL SUR | 53 M&T EXPO |
| 51 DEEV PERÚ | 39 NEWMONT |
| 33 ECOMINERA | 31 PELTA CONSULTORES |
| 29 EL PACHON | 31 RADIO-COM |
| 59 ENERGÍA EN MOVIMIENTO | RT SANDVIK |
| 45 EXPO MINA PERÚ | 19 SOULE S.A. |
| 17 FERNANDEZ INSUA | 25 STEKLO |
| 47 GECAMIN | 29 TEC INSTRUMENTAL |
| 15 HIDROBART | 43 WIM |
| 23 IFM ELECTRONIC S.R.L. | |

ESTADOS

DONDE ESTÁ LA MINERÍA

PANORAMA
MINERO

editorial

eventos

consultora

panorama-minero.com

Cargador eléctrico a batería Toro® LH518iB



El cargador BEV de última generación, está diseñado específicamente para operaciones en minería subterránea. Equipado con una batería de química óptima, con el cambio de batería más rápido del mercado y con un tren de potencia eléctrico de alta eficiencia. Esta tecnología es el punto de partida hacia una minería sustentable.

Toro® LH518iB
Safer. Stronger. Smarter.

