



PANORAMA MINERO - UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

AÑO L - EDICIÓN 553 - JUNIO 2026 - ISSN 0325 - 7207

MINERALES CRÍTICOS

Más allá del cobre y el litio





Seminario Internacional

LITIO

En Sudamérica

15° EDICIÓN - AÑO 2026

Mercado en transición.

Capital en evaluación.

Decisiones en curso.

DESDE 2011, LA PLATAFORMA QUE CONECTA A LA
INDUSTRIA GLOBAL DEL LITIO

OFFICIAL SPONSOR

RioTinto

LITHIUM SPONSORS

EXAR

GanfengLithium

Albemarle

CNGR

INTEGRA
LITHIUM

GOLD SPONSORS



Camiones
Buses



JSC
SOLUCIONES INTEGRALES



Galicia

MAJOR SPONSORS

CONCAT
Consortio | Catamarca

COMIN
Consortio de Cooperación

WIN
WATER

GEOTUB

20 AÑOS
75

MILCJC

SPONSORS

:Datawise
Accelerando Futuro



MAREF
GROUP

emergencias

eraMet
ERAMINE

Litium
Energy

HANAQ
GROUP

AFFILIATE

PunaCore.com
Supply Chain Solutions



NEUMAN & ESSER

7—8
OCTUBRE 2026

JUJUY
ARGENTINA

50 ORGANIZA
PANORAMA
MINERO
AÑOS JUNTOS

www.litioensudamerica.com.ar

www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



InternationalCargo

FREIGHT FORWARDER

UNA EMPRESA DE SOLUCIONES LOGÍSTICAS INTEGRALES
AL SERVICIO DE LA MINERÍA

- Nuestra experiencia, su mayor seguridad.
- Respuestas inmediatas a cada una de sus necesidades.
- Desde 1999 en la gran minería garantizando la satisfacción de nuestros clientes.
- International Cargo S.A., una empresa comprometida con el desarrollo minero en la Argentina.

Solidez • Confiabilidad • Seguridad • Compromiso • Responsabilidad • Liderazgo



INTERNATIONAL CARGO S.A.

Cerrito 146 - Piso 10
C1010AAD, Ciudad Autónoma de Buenos Aires
República Argentina
Tel: (5411) 4384 5555 / Fax (5411) 4383 2332

intlcargo@intlcargo.com.ar
www.intlcargo.com.ar

International Cargo S.A. es una de las compañías con mayor experiencia en cargas aéreas. Líder indiscutido en el sector de cargas marítimas y proyectos mineros.

SUMARIO

NOTA DE TAPA

MÁS ALLÁ DEL COBRE Y EL LITIO

18

INVERSIONES

**CALERAS
SAN JUAN**

FHGFGHSDF

**SCANIA
ARGENTINA**

22

7	Editorial
28	Vicuña obtuvo la aprobación para adherirse al RIGI como PEELP
30	Sierra Pintada vuelve al centro de la agenda nuclear argentina
34	Paso de Sico recuperó su operatividad plena y fortalece la logística minera
36	Calidra y la importancia de la cal agrícola para recuperar nutrientes en los suelos
38	El Corredor Bioceánico gana impulso desde ATACALAR
40	Gualcamayo podría sumar un segundo RIGI por US\$1.500 millones
42	Calingasta - La Escuela Manuel Savio fortalece la formación de técnicos mineros
48	Salta: La minería se consolida como el eje estratégico del desarrollo provincial
50	La hoja de ruta de ADIMRA para la minería: generar más y mejores proveedores
54	La actualidad exploratoria de Unico Silver y NGEx Minerals
56	Mendoza profundiza el ordenamiento de la minería de tercera categoría
58	Cotización de minerales y metales

Foto de tapa: Tareas de prospección en Amarillo Grande - Gentileza Blue Sky Uranium

AÑO XLVII - EDICIÓN 553
JUNIO 2026 - ISSN 0325 - 7207

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

P.M. Servicios Empresarios
WhatsApp :
+54 9 11 3507-0385
informes@panorama-minero.com
www.panoramaminero.com.ar



Distinciones - Distinctions



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República Argentina
-1997 -



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República
Argentina - 2006 -



Galardonada con el "ARCO
EUROPA A LA CALIDAD Y
PRESTIGIO PERIODISTICO"
-Francia - 1999-



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos - 2007 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus Contenidos
Periodísticos
- 2003 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos
- 2008 -

www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com

APP OFICIAL
Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



DIRECTOR FUNDADOR
Enrique Miguel González

DIRECTORA PROPIETARIA
María Celeste González
celestegonzalez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE FINANZAS
Lucas Vaccare
lvaccare@panoramaminero.com.ar

GERENTE DE ADMINISTRACION
Elena Figueroa Salas
elena@panorama-minero.com

DIRECTOR PERIODISTICO
Dr. Alejandro Colombo
acolombo@panorama-minero.com

**PROMOCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y
MARKETING**

**DESARROLLO DE NEGOCIOS Y RELACIONES
PÚBLICAS / DIRECTORA COMERCIAL DE
EVENTOS**
Lic. Patricia Figueroa
pfigueroa@panorama-minero.com

**DIRECTORA DE EVENTOS Y RELACIONES
INSTITUCIONALES**
Lic. Mercedes Rodríguez
mrodriguez@panorama-minero.com

**GERENTE DE COMUNICACIONES Y
CONFERENCIAS**
Lic. Agustín López Muñoz
alopez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE PUBLICIDAD
Lic. Luis Alberto Uzal
luzal@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS
Patricia Lyons
plyons@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS
Susana Rolero
srolero@panorama-minero.com

EJECUTIVO DE CUENTAS
Fernando Díaz
fdiaz@panoramaminero.com.ar

LOGÍSTICA Y DISTRIBUCIÓN
Catalina Figueroa
kfigueroa@panorama-minero.com

DISEÑO GRAFICO
DG Carla Graciano
carla.graciano@panoramaminero.com.ar

María Noel Argañaraz
webmaster@panorama-minero.com



Construcción, proyecto e
ingeniería para minería y
petróleo, campamentos y
obras de infraestructura

mh^e

MH EVOLUTION S.A.

GRUPO MODULAR HOMES

ventas@mhevolution.ar

La minería de San Juan y un nuevo marco para el desarrollo de proveedores

El 2 de julio, la Legislatura de la provincia de San Juan aprobó la denominada Ley de Desarrollo Local Minero, destinada a promover la participación de trabajadores y proveedores sanjuaninos en los grandes proyectos mineros que operan en la provincia.

La sanción de la norma se produjo en un escenario donde el cobre y, en particular, la provincia de San Juan adquieren un protagonismo creciente, impulsados por las inversiones vinculadas al RIGI.

Este nuevo marco legal aborda a todos los proyectos mineros a lo largo de las distintas instancias de desarrollo, desde la prospección hasta el cierre de minas. La norma sancionada cuenta con metas bien claras. Entre sus principales objetivos se encuentra alcanzar un 80% de empleo para trabajadores residentes en la provincia, priorizando a quienes habitan en el área de influencia directa de cada proyecto.

La ley también establece como objetivo que el 60%

de las compras anuales se realicen a proveedores sanjuaninos, siempre que exista oferta disponible en condiciones competitivas de mercado. A eso se suma la creación del Registro Provincial de Proveedores Mineros –RE.PRO.MIN.–, el cual funcionará como base de datos oficial para las compañías.

La norma refleja la evolución desde el concepto de compra local hacia un enfoque de desarrollo local, con énfasis en mayores oportunidades y previsibilidad para las comunidades donde se asientan los proyectos. Con estas herramientas se establecen mecanismos que permiten planificar y monitorear el cumplimiento de la norma, además de incentivar la contratación de capital humano y proveedores locales.

En un contexto de grandes inversiones cupríferas, proyectos con décadas de vida útil y una creciente demanda de empleo y proveedores, la norma cobra especial relevancia al aportar previsibilidad y planificación al desarrollo minero de San Juan. ●

Más allá del cobre y el litio

Una mirada sobre el cobalto, el níquel, las tierras raras y el uranio, y su potencial para la minería argentina





En la República Democrática del Congo, Tenke Fungurume (CMOC Group), uno de los principales referentes de la oferta mundial de cobalto.

Durante décadas, nombres como el carbón, el hierro, el oro, la plata y el cobre concentraron una gran parte de la atención alrededor de la industria minera mundial. En los últimos años se sumaron conceptos disruptivos como la electrificación, la transición energética y la irrupción de la era digital, además de nuevos escenarios asociados a la seguridad económica y estratégica de los países. Esta transformación ha llevado a que algunos minerales considerados “secundarios” ganen relevancia para el desarrollo de las economías.

En esta nueva concepción de la demanda por minerales estratégicos, el análisis ya no se limita únicamente a la cantidad y localización de las reservas, sino a la calidad de las mismas y la posibilidad de transformarlas de mineral a metal, así como la cadena logística para que el producto llegue a destino. Estos factores han acotado la cantidad de países poseedores de estos recursos, con las consecuentes preocupaciones de los gobiernos de las principales economías para asegurar su abastecimiento.

China es sinónimo de esta transformación económica y social basada en los minerales. Este país no es solo el gran con-

sumidor mundial de minerales y metales, sino también un gran productor de muchos de ellos, así como su posterior transformación a partir de su refinación. La irrupción de China ha representado un desafío para otras economías líderes como EE.UU., Unión Europea, Japón, Corea del Sur, Canadá y Australia, para impulsar estrategias de diversificación de proveedores que permitan garantizar cadenas de suministro alternativas.

En este escenario, Argentina ha consolidado su rol como productor de oro, plata y litio, y cuenta con el potencial para convertirse en productor de cobre a partir del desarrollo de los grandes pórfidos andinos. Pero también posee un alto potencial en el campo del uranio con proyectos con reservas ya cuantificadas, así como iniciativas de cobalto, níquel y tierras raras en instancias de menor desarrollo. Mayores inversiones que se traduzcan en más trabajo científico y técnico permitirán avanzar en un campo de minerales ampliamente demandados.

COBALTO

Un mercado altamente concentrado

La producción mundial de cobalto se con-

centra fuertemente en pocos países (**Tabla 1**). La República Democrática del Congo lideró la oferta en 2025 con 230.000 toneladas (74%), seguida por Indonesia con 44.000 toneladas (14%). Junto con Rusia, estos tres productores representan cerca del 90% del suministro mundial.

El mercado del cobalto presenta una característica particular. La oferta se concentra en solo dos países: más allá de la relevancia crítica de la producción de mina, China domina en el campo del cobalto industrializado y la fabricación de baterías NMC a partir de este mineral.

De cara a 2030, la Agencia Internacional de Energía (IEA - International Energy Association) destaca una mayor dependencia proveniente de la RDC, aunque la misma se verá compensada para 2035-2040 a partir de una menor incidencia del país africano. Al mismo tiempo, se pronostica una mayor presencia de Indonesia. De cualquier manera, el liderazgo en la capacidad de refinación continuará dominada por China, con valores cercanos al 70% del total.

En la cadena de transformación del cobalto, China continuará dominando sostenidamente por encima del 75% hacia 2040, seguido de participaciones como las de Fin-



Voisey's Bay, operado por Vale, es sinónimo de producción de níquel en Canadá.



EDICIÓN ANIVERSARIO

50 AÑOS EN MARCHA

Una edición conmemorativa que celebra medio siglo junto al país, con el motor Scania SUPER de 13 litros, cabina S de piso plano, confort premium, en un diseño exclusivo inspirado en los colores de nuestra bandera. Su configuración técnica incorpora

sistemas avanzados de asistencia a la conducción, suspensión neumática integral, frenos de alta performance, Retarder y caja automatizada Opticruise, combinando seguridad activa, estabilidad y control en todo tipo de rutas.



Seguinos en



SCANIA

PRODUCCIÓN MUNDIAL 2025	RESERVAS / RECURSOS	PAÍS LÍDER	CONSUMIDORES PRINCIPALES
310.000 toneladas de cobalto contenido	12 MT de cobalto	R.D. Congo (74%)	• China: dominio en refinación y baterías • UE, EE.UU., Japón y Corea: demanda para súper aleaciones, defensa y química

Tabla 1. Cobalto: Producción internacional, recursos, líderes y consumidores.

landia menores al 10%.

Entre las principales compañías sobresalen las empresas chinas CMOC Group – operadora de las minas Tenke Fungurume y Kisanfu en la RDC-, Huayou Cobalt y Jinchuan Group, organizaciones a las que se suma la multinacional Glencore y la estatal congoleña Gecamines (a partir de participaciones en numerosos Joint Ventures).

Cobalto en Argentina – El caso de Las Águilas

San Luis concentra el principal potencial argentino para el desarrollo de cobalto. Información del SEGEMAR identifica que el potencial geológico por cobalto puede entenderse a partir de la provincia de San Luis, donde se aloja el proyecto Las Águilas (sulfuros de níquel-cobalto-cobre-PGM en rocas maficas-ultramaficas), donde se han realizado perforaciones y trabajos meta-

lúrgicos históricos.

Las Águilas representa hoy la principal referencia argentina para un mineral cuya producción mundial continúa altamente concentrada.

NÍQUEL
Indonesia, y el dominio de la cadena productiva

Indonesia domina ampliamente la producción mundial de níquel. En 2025 produjo 2,6 MT, muy por encima de Filipinas (0,27 MT) y Rusia (0,2 MT). En conjunto, estos tres países concentran cerca del 78% de la oferta global (Tabla 2).

Pero, a diferencia del cobalto, el principal productor es a su vez el principal refinador: Indonesia juega un rol estratégico en lo que a níquel refiere con el 45% del total global, seguido por China con un 33%.

El pronóstico de la IEA para 2030 y 2040

mantiene el perfil dominante de Indonesia en el campo de la producción de mina y níquel refinado, con participaciones porcentuales semejantes a las de 2025.

Indonesia ocupa para el níquel el mismo rol estratégico que la República Democrática del Congo desempeña en el mercado del cobalto.

El liderazgo empresarial recae sobre Tsingshan (empresa china, mayor productor mundial de acero inoxidable y actor clave en níquel de Indonesia), Antam (Empresa estatal de níquel de Indonesia), Eramet (empresa francesa a partir de sus operaciones en Weda Bay, Indonesia), Nornickel (productor integrado de Rusia) y Vale (a partir de operaciones en Indonesia, Brasil y Canadá)

Níquel en Argentina – San Luis y Jujuy

El SEGEMAR afirma que, al igual que con



En la provincia de Río Negro, Amarillo Grande (Blue Sky) figura entre los proyectos uraníferos más prometedores del sector privado argentino.

VENDING MACHINE

Una solución tecnológica para optimizar el trabajo industrial.

Abrafer es embajador oficial en Argentina de AutoCrib®, empresa del grupo Snap-on y líder mundial en soluciones de vending industrial. Entre sus productos destacados está la RoboCrib® TX750, una máquina diseñada para dispensar paquetes o cajas de forma cuadrada y rectangular, ideal para gestionar artículos MRO y piezas de inventario sin necesidad de reempaque. Es fácil de recargar, tiene una interfaz intuitiva y se acciona con distintos métodos de identificación, como códigos de barras o tarjetas, sin uso de efectivo.



Reduce hasta un 40% el consumo de insumos, baja costos de almacenamiento y evita desvíos.

Beneficios clave

- Diseñada especialmente para entornos industriales.
- Potente software de gestión de inventario.
- No requiere reempaque ni manipulación adicional.
- Permite la devolución de artículos directamente en la máquina.
- Dispensado flexible para miles de SKUs de diferentes formas y tamaños.
- Automatiza procesos de compra y genera ordenes electrónicas a múltiples proveedores según puntos de reposición.
- Aumenta la productividad del personal al descentralizar el acceso al inventario.
- Soporte técnico de clase mundial, disponible 24/7.
- Compatible con Arcturus, el software de gestión en la nube de última generación, con integración total, acceso móvil y control avanzado de stick.
- Equipamiento aprobado según Formulario 299, apto para operaciones mineras.

Modernizá la gestión de EPP con nuestra solución automatizada y totalmente digital

- ✓ Cada entrega queda registrada de forma segura y auditable.
- ✓ Cumplimiento normativo garantizado, con validez legal certificada.
- ✓ Elimina el archivo físico y reduce costos operativos.
- ✓ Accede al Formulario 299/11 en cualquier momento desde nuestra app.

Contacto

ventas@abrafersrl.com.ar
0230-4426337 / 4427209 (líneas rotativas)
Sede Central: Av Uruburu N°600, esquina
Soler - Pilar, Buenos Aires - Argentina.



Asesoramiento
Especializado



PRODUCCIÓN MUNDIAL 2025	RESERVAS / RECURSOS	PAÍS LÍDER	CONSUMIDORES PRINCIPALES
3,9 MT de Níquel contenido	>140 MT de Níquel	Indonesia (67%)	• China e Indonesia: acero inoxidable y materiales para baterías • Japón, Corea, UE y EE.UU.: aceros especiales y súper aleaciones

Tabla 2. Níquel: Producción internacional, recursos, líderes y consumidores.

el caso del cobalto, la provincia de San Luis concentra el mejor vector Níquel-Cobalto-Cobre-PGM conocido a partir del proyecto Las Águilas.

El organismo de investigación nacional también identifica al distrito histórico Purisima/Cochinoca en la provincia de Jujuy como ocurrencia de níquel a verificar.

Argentina posee ocurrencias geológicas interesantes, aunque todavía lejos del nivel de desarrollo observado en otros productores.

TIERRAS RARAS

China mantiene el liderazgo mundial

En 2025, el gigante asiático produjo unas 270.000 toneladas de REO (Rare Earth Oxides), seguida por Estados Unidos, Australia y Myanmar. Entre los cuatro países concentran el 94% de la producción global (Tabla 3).

Las proyecciones publicadas por la IEA indican un incremento en el peso relativo del principal productor mundial en la ofer-

ta de tierras raras hasta cerca de un 80%, sumado a pequeños incrementos provenientes de Australia.

Si China posee una presencia en la producción de tierras raras, ese perfil se acentúa aún más en el campo de la refinación, pasando de un 75% en 2025 a un 80% en 2035.

El caso de las tierras raras es un ejemplo casi perfecto de un mercado con alta vulnerabilidad geopolítica.

Empresas chinas como China Rare Earth Group y Northern Rare Earth son sinónimo de oferta de tierras raras, seguidas por MP Materials (empresa operadora de Mountain Pass, principal mina de tierras raras de Norteamérica), Lynas (organización australiana, mayor productor de tierras raras fuera de China), Iluka (empresa australiana refinadora de tierras raras)

¿Tierras Raras en Argentina?

El SEGEMAR ha identificado ocurrencias de

tierras raras en diferentes provincias de la Argentina. Algunos ejemplos incluyen:

- Distrito Rangel - Distrito prospectivo en la Puna (Salta-Jujuy), con manifestaciones de tierras raras asociadas a sistemas ígneos e hidrotermales. En etapa temprana de exploración.
 - Rodeo de los Molles (Provincia de San Luis) - Principal proyecto argentino de tierras raras, asociado a un complejo carbonatítico con neodimio y praseodimio. Se trata del depósito más avanzado del país.
 - Jasimampa (Santiago del Estero) - Área prospectiva con manifestaciones de tierras raras y niobio. En etapa de exploración inicial
- La diversidad geológica argentina ofrece oportunidades exploratorias que aún requieren mayores niveles de inversión y conocimiento.

URANIO

El renacimiento de la energía nuclear



Fisiografía general del proyecto Las Águilas, en la provincia de San Luis, con ocurrencias de cobalto y níquel.



Con más de 40 años de experiencia ofreciendo soluciones integrales para el tratamiento de agua, Hidrobart se consolida como un socio estratégico en toda América del Sur.

Productos Químicos

- Fosfonatos
- Polímeros
- Coagulantes en polvo
- Químicos para membranas

Elementos para la Purificación y Filtración Avanzada de Agua

- Membranas de ósmosis inversa
- Resinas de intercambio iónico convencionales y selectivas
- Lámparas de desinfección UV
- Carbón activado

Valor Agregado

Recomendaciones de dosificación



Consultoría en formulación



Soporte técnico pre y posventa



¡Contactános!

Sebastian Crespo
screspo@hidrobart.com
+54 9 11 5063 6661

El uranio también califica entre los denominados recursos minerales críticos, donde cinco países -Kazajistán, Canadá, Namibia, Australia y Uzbekistán- concentran más del 80% de la oferta minera.

Los recursos de uranio existentes (utilizando un precio de US\$130/kg de Uranio) ascienden a unas 5,92 MT. La World Nuclear Association detalla las participaciones de Australia (28%), Kazajistán (14%), Canadá (10%), Namibia (8%) y Rusia (8%), países que significan más del 65% (**Tabla 4**).

Los grandes productores incluyen nombres como Kazatomprom (Kazajistán, mayor productor mundial de uranio), la cana-

diense Cameco (productor líder de uranio), grupos estatales chinos de minería de uranio y energía nuclear, Uranium One (Filial de la rusa Rosatom, con activos internacionales de uranio), la australiana Paladin y la estadounidense Energy Fuels.

Uranio, una gran oportunidad para Argentina

Argentina cuenta con una ventaja diferencial dentro del mercado del uranio. A sus antiguos distritos productores y a los nuevos proyectos en desarrollo se suma una larga tradición nuclear, respaldada

por la CNEA (Comisión Nacional de Energía Atómica), sus reactores de investigación y el conocimiento acumulado del ciclo del combustible.

La combinación entre recursos geológicos y experiencia nuclear posiciona al país en una situación singular dentro de América Latina.

Más allá del protagonismo actual del cobre y el litio, la evolución de estos minerales críticos demuestra que Argentina posee oportunidades geológicas adicionales cuyo desarrollo dependerá del conocimiento, la inversión y la continuidad de las tareas de exploración. ●

PRODUCCIÓN MUNDIAL 2025	RESERVAS / RECURSOS	PAÍS LÍDER	CONSUMIDORES PRINCIPALES
0,39 MT de REO (Rare Earth Oxides)	> 75 MT de REO	China (69%)	• China: Dominio en separación, metales e imanes; • Japón, EE.UU., UE y Corea: Consumo de imanes, autos, defensa y electrónica

Tabla 3. Tierras Raras: Producción internacional, recursos, líderes y consumidores.

PRODUCCIÓN MUNDIAL 2025	RESERVAS / RECURSOS	PAÍS LÍDER	CONSUMIDORES PRINCIPALES
60.213 toneladas	5,92 MT	Kazajistán (43%)	• EE.UU., China, Francia, Rusia, Corea, Japón e India para generación nuclear. La demanda está asociada a vida útil y nuevos reactores

Tabla 4. Uranio: Producción internacional, recursos, líderes y consumidores.

PROYECTO	LOCALIZACIÓN	OPERADOR	DETALLES
Sierra Pintada	Mendoza	CNEA (Comisión Nacional de Energía Atómica)	Distrito histórico / Potencial de reactivación sujeto a remediación, permisos y parámetros económicos.
Cerro Solo	Chubut	CNEA (Comisión Nacional de Energía Atómica)	Proyecto relevante, condicionado por marco provincial.
Amarillo Grande	Río Negro	Blue Sky Uranium	Se han identificado tres propiedades principales (Ivana, Anit, Santa Bárbara) - El proyecto ya cuenta con una Evaluación Económica Preliminar (PEA), un costo de capital de US\$160 millones, recursos definidos por 20,8 Millones de libras de U308.

Tabla 4. Uranio: Producción internacional, recursos, líderes y consumidores.

DEVELON

Innovación que impulsa el futuro



Panamericana km 28,4
Colectora Oeste
1611, Don Torcuato
Provincia de Buenos Aires



(54) 11 4741-7400



info@cowdinsa.com

COWDIN





Panorámica del Parque Fotovoltaico de Caleras San Juan; a la derecha, los cuatro hornos Maerz.

Caleras San Juan culmina su Plan Maestro y define una nueva hoja de ruta hacia 2035

Raúl Cabanay, Gerente General, analizó el crecimiento previsto del mercado de la cal y los desafíos que plantea la expansión de la minería del cobre

Con la inauguración del cuarto horno MAERZ, ¿cómo resumiría el camino recorrido desde el inicio del Plan Maestro?

Con altos y bajos, este plan se desarrolla en un período de diez años, 2016-2026 y pasa por períodos económicos muy difíciles, con una macroeconomía desordenada, con restricciones cambiarias y alta inflación. Este combo letal, golpea muy fuerte a las

empresas y sus inversiones. Luego viene la pandemia que afecta la producción, el transporte y las exportaciones. Sin embargo, Caleras San Juan no bajó los brazos en ningún momento y logró instalar el primer horno en 2018 para proseguir con los otros tres en 2021, 2024 y 2026, respectivamente. Fue, sin duda, un plan muy consistente donde los principales accionistas de Caleras San Juan, acordaron no retirar utilidades y concentrar todos sus recursos en in-

vertir para lograr un crecimiento sostenido.

¿Cuáles fueron los principales desafíos que enfrentaron durante este proceso, especialmente en materia de financiamiento y ejecución?

Son múltiples y variados. Lo más complejo, fue el financiamiento del primer horno, necesitábamos mucha ayuda y salimos a buscarla, así fue como, a pesar de que la marca



SOULE S.A.C.e.I.

Materiales Eléctricos

*Distribuyendo las más importantes marcas
del país con capacidad y responsabilidad
Amplio stock de productos de calidad
Luminarias para áreas clasificadas*

CADIME

Schneider
Electric

SCAME
electrical solutions

SAMEL
Líder en Bandejas Portacables



LCT

OMRON



FONSECA S.A.
CONDUCTORES ELÉCTRICOS



SIEMENS

Weidmüller



GENROD
instalaciones seguras



LEDVANCE
OSRAM



CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 • CABA (C1270ABF)
Christian A. Vivaldi - Gerente de Ventas - Tel. (+54-11) 4302-0010/17/18
Mail: christianv@soule-electric.com.ar- Cel. (+54-11) 6412-3415

www.soule.com.ar

país estaba muy alicaída, junto a nuestro principal proveedor, recién en el año 2016, accedimos al crédito internacional, financiado en un plazo de 10 años con tasas menores al 2% anual y con 2 años de gracia. Este crédito representaba aproximadamente el 35% de la inversión total. Para las obras locales, nos apoyaron fuertemente nuestros bancos y nuestros clientes.

Estas instituciones crediticias, fueron centrales en la materialización del Plan Maestro de la empresa y hemos respondido cumpliendo puntualmente nuestros compromisos y, paso a paso, ganando reputación y confiabilidad.

¿Cuál es actualmente la capacidad instalada de Caleras San Juan con sus cuatro hornos en operación?

La capacidad de producción es de 600 mil toneladas anuales. Con ello, estamos preparados para enfrentar una demanda de cal que crecerá exponencialmente en Argentina que con los nuevos y grandes proyectos de cobre sumará más de un millón de toneladas de cal adicionales en los próximos 20 años. Como Usted sabe la producción de cal en San Juan es de 1.200.000 toneladas, aproximadamente, pero con las nuevas inversiones programadas por las empresas caleras la capacidad de producción llegará en los próximos años a 2.200.000 toneladas anuales. Agregó que la mayor demanda de

cal también provendrá de Chile, un mercado que requiere de nuestros productos y que busca crecer para satisfacer la demanda originada por la transición energética y la electromovilidad, además de los centros de datos y la I.A.

Ante la evolución de la demanda, ¿la compañía analiza futuras expansiones o la incorporación de nuevos hornos?

Estamos atentos a cómo se mueve el mercado. Un equipo de profesionales de Caleras San Juan elabora un nuevo plan para el período 2026-2035. Es nuestra política, agregar más hornos cuando la demanda llega a un 80% de nuestra capacidad. La demanda se está volviendo dinámica, de modo que debemos adelantarnos a lo que ocurrirá en los próximos años para proporcionar a nuestros clientes actuales y potenciales la debida certeza que tendrán cal suficiente y de alta calidad. En la calera Los Tilianes, en el norte, donde somos accionistas, estamos construyendo un horno rotativo de gran volumen para atender el NOA y vender cal a la gran minería del cobre y litio.

¿Qué alcance tiene la reciente certificación trinorma internacional ISO obtenida por la compañía?

Esta certificación está en su cuarto año y cada cierto período la empresa tiene que

recalificar. Se trata de las normas ISO en sistema de gestión de calidad, medioambiente, seguridad y salud laboral. Es importante contar con ellas, porque nos relacionamos con grandes empresas que son muy rigurosas al momento de comprar. También, nos ayuda contar con un proyecto que camina con fuerza al eco sustentabilidad, con un parque fotovoltaico que alcanzará los 7 MWH de potencia para alimentar todas las actividades productivas de Caleras San Juan. Hemos incorporado además 1.300 especies nativas de aguaribay y algarrobos, junto a 4 hectáreas de olivos, dotadas de riego por goteo para el uso eficiente del agua. Todas estas acciones, van en la dirección del mundo verde, las que son valoradas por nuestros clientes y apreciadas por las comunidades y los habitantes de la provincia.

¿Cómo se posiciona Caleras San Juan en el mercado nacional e internacional?

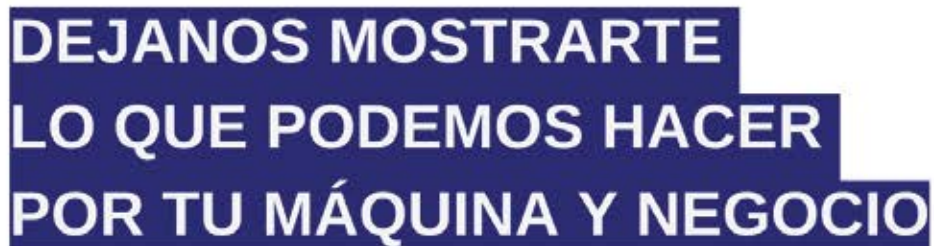
El posicionamiento es el alma de una empresa. En lo principal, practicamos una minería Moderna y Sustentable. Moderna por cuanto toda nuestra producción se realiza con la tecnología más avanzada a nivel mundial, de gran producción y baja huella de carbono. Contamos con cuatro hornos MAERZ de origen suizo. Y estamos renovando equipos que ocupan combustibles fósiles por aquellos que utilizan electricidad. Y sustentable, por las acciones descritas. Luego, agregamos a nuestro mensaje central, las certificaciones internacionales ISO.

¿Cómo está conformado actualmente el equipo de Caleras San Juan en términos de empleo local y participación de mujeres?

En la última década pasamos de 100 trabajadores a un poco más de 300, un 90% de ellos provienen de las comunidades cercanas: Cienaguita, Divisadero, Pederal y Los Berros. La participación femenina es más alta que el promedio nacional, un 22%. Y no solo en tareas administrativas. Sorprende ver que tres de ellas operan Hornos MAERZ, otras manejan equipos y maquinaria pesada. Esto es muy transversal, nuestra gerente comercial es mujer, una gran profesional. Y debo decir, que la incorporación femenina en la actividad minera continuará proporcionándonos grandes satisfacciones. ●



El cuarto horno Maerz, un nuevo hito del Plan Maestro de Caleras San Juan.



AMPLIO STOCK



**ATENCIÓN
PERSONALIZADA**



ENVÍOS EN EL DÍA

WWW.FERNANDEZINSUA.COM

Scania Argentina fortalece su propuesta para la minería con tecnología y soporte en faena

Juan Pablo Cagnola, gerente de la División Minera, analiza la estrategia de la compañía para operaciones mineras



Desde 1976, Scania Argentina acompaña el desarrollo del transporte y la industria nacional.

El crecimiento sostenido de la minería argentina, impulsado por los proyectos metalíferos de la cordillera y el desarrollo del litio en el norte del país, ha convertido a la logística y al transporte pesado en componentes críticos de la cadena productiva. Las compañías

mineras y los contratistas de movimiento de suelos requieren vehículos capaces de operar de manera continua bajo condiciones geográficas y climáticas extremas, con elevados estándares de disponibilidad mecánica y respaldo técnico en terreno.

Juan Pablo Cagnola, gerente de la Divi-

sión Minera de Scania Argentina, explicó que la estrategia de la compañía combina cinco décadas de producción nacional con una red de servicios especializada para la minería y una oferta tecnológica orientada a mejorar la eficiencia operativa y reducir el consumo de combustible y las



SOLUCIONES EFICIENTES Y COMPACTAS

Nuestra empresa ofrece una gama de ventiladores axiales diseñados específicamente para la ventilación auxiliar subterránea en minería y túneles. Estos equipos de última generación se caracterizan por su diseño compacto y capacidad para resistir altas presiones y caudales. También contamos con equipos de poco diámetro y hasta nueve etapas contrarotatorios.

VENTILACIÓN PARA **TÚNELES Y MINAS** PRINCIPAL Y AUXILIAR



CIRIGLIANO
INGENIERÍA EN VENTILACIÓN

105 AÑOS DE
INDUSTRIA

Oficinas y Planta en Junín:
Borges 1051 - Junín - Tel: 0236 4421921 Ls Rs

emisiones.

Este año Scania cumple 50 años de presencia ininterrumpida en la Argentina. La historia comenzó en 1976 con la puesta en marcha de la planta de Tucumán, que actualmente produce componentes de diferenciales y cajas de cambio destinados íntegramente a la exportación. La fábrica genera alrededor de US\$200 millones anuales en ventas hacia mercados como Brasil y Europa, consolidándose como uno de los principales polos industriales de la compañía en la región.

Para acompañar este aniversario, Scania incorporó al mercado argentino una edición limitada conmemorativa equipada

para pedidos urgentes de componentes. Cuando un repuesto no se encuentra disponible localmente, la compañía activa canales logísticos internacionales para reducir al mínimo los tiempos de entrega. Esta infraestructura se complementa con una red de 28 puntos de atención distribuidos en Patagonia, Cuyo y el NOA.

El principal diferencial para minería está representado por los talleres CWS (Customer Workshop Service), instalados dentro de las propias operaciones. Actualmente Scania dispone de talleres de este tipo funcionando las 24 horas en yacimientos del NOA, entre ellos Lindero y Pirquitas, a los que recientemente se sumó un nuevo CWS

específicos e interiores preparados para condiciones severas de trabajo. Esta arquitectura modular permite configurar cada unidad de acuerdo con las necesidades de la operación.

Las aplicaciones abarcan tanto vehículos tractores, como el R550 A6x4 Super XT de 550 HP para arrastre de semirremolques fuera de ruta, como camiones rígidos destinados al montaje de distintos equipos de servicio.

Uno de los ejemplos recientes corresponde a Veladero, donde Scania entregó camiones rígidos XT preparados para transportar cisternas de agua de 30 metros cúbicos destinadas al control de polvo en



Juan Pablo Cagnola, gerente de la División Minera de Scania Argentina.

con la cabina de mayor tamaño de su portafolio, máxima potencia y la nueva línea de motores Super, una propuesta que tuvo una elevada aceptación entre empresas transportistas.

En minería de gran escala, el verdadero valor de un camión no se mide únicamente por su potencia o capacidad de carga, sino por su disponibilidad mecánica. Una unidad detenida por falta de repuestos o asistencia técnica puede afectar la continuidad de toda la operación. Con ese objetivo, Scania centraliza su soporte desde Grand Bourg, donde funcionan el Centro de Distribución de Piezas y el Training Center.

El Centro de Distribución administra un stock superior a US\$30 millones, lo que permite alcanzar una disponibilidad del 97%

en Veladero. Estos centros cuentan con mecánicos especializados, herramientas específicas y stock permanente de repuestos, evitando traslados de larga distancia y mejorando la disponibilidad de la flota.

En materia de producto, Cagnola destacó que la línea XT no constituye un único modelo de camión, sino un concepto de ingeniería destinado a aplicaciones fuera de ruta. La propuesta puede adaptarse a diferentes configuraciones de chasis, cabinas y motorizaciones mediante el sistema modular de Scania.

El portafolio XT incorpora desde golpes de acero reforzado y protecciones para faros y espejos hasta bastidores reforzados, suspensiones de alta capacidad, tomas de aire elevadas, sistemas de escape

caminos mineros. Las unidades también fueron adaptadas para incorporar palas barrenieve frontales, permitiendo mantener transitables los caminos de alta montaña durante la temporada invernal.

La configuración de cada vehículo parte del análisis de variables operativas específicas, como el tipo de material transportado, las pendientes, el sentido de circulación con carga, la cantidad de horas de operación, la altitud y las condiciones climáticas.

Otro de los pilares tecnológicos es la línea de motores Super, presentada en el país hace dos años. En aplicaciones de transporte convencional registra consumos habituales de entre 25 y 26 litros cada 100 kilómetros. En minería, donde los vehículos trabajan de manera continua y el con-

**Actualmente,
Scania dispone de
talleres de este tipo
funcionando las 24
horas en yacimientos
del NOA, entre
ellos Lindero y
Pirquitas, a los que
recientemente se
sumó un nuevo CWS
en Veladero**

ESTRUCTURAS DE PLÁSTICO REFORZADO CON FIBRA DE VIDRIO



Nos especializamos en el diseño, construcción y montaje de todo tipo de estructuras .
Fabricación de rejillas, tapas y bandejas portacables de plástico reforzado.



- Productos y estructuras libres de mantenimiento
- Amplia experiencia, calidad de servicios y asesoramiento técnico
- La mejor solución y relación precio / duración para ambientes corrosivos



Steklo | ventas@steklo.com.ar | steklo.com.ar | 0221 625 9081

Sensores y sistemas de
comunicación industrial

AUTOMATIZACIÓN ROBUSTA, EQUIPOS INDESTRUCTIBLES

ifm es el principal aliado de la industria
minera, con más de 55 años de
experiencia en el rubro.



Sensor de temperatura

- Medición por infrarrojos.
- Fiable y sin contacto.
- Fácil uso e instalación.



Control del desplazamiento para cintas

- Monitorización fiable de marcha.
- Evita desbordamientos.
- Menos daños y paradas.



Sensor de visión 3D

- Detección de obstáculos y personas.
- Inteligencia Artificial integrada.
- Sistema anticolidión robusto.



Lola Mora 421,
Piso 10 - Oficina 3
C.A.B.A.



LLAMANOS
+54 11 5353 3436



CHATEANOS
+54 9 11 3868 7042



**COTIZACIONES
Y CONSULTAS**
cot.ar@ifm.com



PÁGINA WEB
ifm.com/ar/es

sumo suele medirse por hora de operación, la tecnología permite reducir más del 8% el consumo de combustible respecto de generaciones anteriores, con una disminución equivalente de las emisiones de CO₂.

La seguridad constituye otro de los ejes de la propuesta para minería. Según explicó Cagnola, los camiones comercializados en Argentina cumplen las mismas exigencias de seguridad e impacto que las unidades destinadas

de servicio. De esta manera, éstos permanecen disponibles para situaciones de emergencia, al tiempo que disminuyen los costos de mantenimiento y aumenta la vida útil de los componentes de frenado.

La estrategia de Scania también incorpora programas de formación profesional orientados al desarrollo de recursos humanos. El Programa Conductoras promueve la capacitación de mujeres para la conducción de camiones de carga pesada, mientras que el Programa Técnicas del Futuro impulsa la incorporación de mujeres mecánicas a los talleres comerciales y mineros, incluidos los CWS. Paralelamente, el Training Center de Grand Bourg funciona como centro regional de capacitación, donde se desarrollan programas de Driver Training enfocados en telemática, utilización del Retarder y operación eficiente de los motores Super.

Respecto de las perspectivas del mercado, Cagnola señaló que el segmento off-road incrementa progresivamente su participación dentro del negocio de Scania Argentina. Si históricamente representaba alrededor del 10% de las ventas, hoy ese porcentaje continúa creciendo impulsado por Vaca Muerta y, especialmente, por el desarrollo de la minería del litio y de los metales base.

En línea con esa proyección, la compañía invirtió más de US\$2 millones en la ampliación integral de su concesionario oficial de San Juan. Las nuevas instalaciones duplicarán la capacidad de atención, incorporarán mayores áreas de servicio y ampliarán los equipos técnicos especializados, reforzando la infraestructura con la que Scania busca acompañar la expansión prevista para la minería argentina durante los próximos años. ●

La estrategia de Scania también incorpora programas de formación profesional orientados al desarrollo de RR.HH.

al mercado europeo. A ello se suman cabinas con aislamiento acústico y térmico, además de asientos calefaccionados diseñados para operaciones que pueden desarrollarse con temperaturas de hasta 20 grados bajo cero y turnos prolongados.

Entre los componentes específicos sobresale el Scania Retarder, un sistema hidráulico de frenado auxiliar integrado a la caja de cambios. En descensos prolongados de alta montaña, con configuraciones que pueden alcanzar las 60 toneladas de peso bruto total, el sistema controla la velocidad del vehículo sin generar desgaste sobre los frenos



25 años innovando en soluciones para el agua



Servicios e insumos para: MINERÍA, INDUSTRIA, AGROINDUSTRIA. PROYECTOS HIDRICOS



Ingeniería y Montaje
Sistemas de riego



Perforaciones



Estudios hidrogeológicos

Tubos PVC SCH80

Mangueras, Acoples y accesorios

Cañería Acero Inoxidable AISI 304/316

Sistemas de Bombeo

Acueductos



Nuestras alianzas estratégicas



📍 Diagonal 74 N° 2641
(C.P. 1900) La Plata
Buenos Aires, Argentina
☎ + (54) 221 453-9983
+ (54) 221 453-6681

✉ aguartec@aguartec.com.ar
www.aguartec.com.ar



MOLDEX®

- Protección respiratoria con certificación NIOSH para los desafíos más exigentes.
- Respiradores reutilizables y libres de mantenimiento de gran desempeño.
- Filtros de alto rendimiento con la mayor superficie de filtrado.
- Diseños ergonómicos y resistentes, ideales para largas jornadas de trabajo.
- Hecho en USA con más de 40 años de experiencia en el sector.
- Disponibles con nuestro distribuidor autorizado Marshall Moffat.

**TU EQUIPO MERECE LO MEJOR.
PROTÉGETE CON MOLDEX.**

 www.marshallmoffat.com/molDEX

Seguinos



 ventas2@marshallmoffat.com



a. marshall moffat®



**Alex Stewart
International
Argentina**

- Laboratorio de Análisis Geoquímicos
- Laboratorio de Análisis Ambientales
- Servicios de Inspecciones
- Certificados y Acreditados en

Geoquímica

- ✓ ISO 9001:2015
- ✓ ISO 14001:2015
- ✓ ISO 17025:2017

Inspecciones

- ✓ ISO 9001:2015
- ✓ ISO 17020:2013
- ✓ GAFTA
- ✓ FOSFA
- ✓ SENASA





Panorámica del campamento del proyecto Vicuña, provincia de San Juan.

Vicuña obtuvo la aprobación para adherirse al RIGI como PEELP¹

Con la decisión del Gobierno nacional, Vicuña se convierte en el único proyecto cuprífero que accede a esta calificación dentro del RIGI

El proyecto Vicuña, localizado en la provincia de San Juan, había presentado su solicitud en diciembre de 2025. La aprobación, otorgada el 18 de junio, incorpora la iniciativa al esquema de beneficios previsto para inversiones de gran escala y le otorga un marco regulatorio de largo plazo para sus futuras etapas de desarrollo.

La incorporación al RIGI se produce en un contexto de avances técnicos y administrativos registrados durante 2025 y el primer semestre de 2026. Entre ellos figura la presentación de la Evaluación Económica Preliminar

(PEA), realizada el 16 de febrero, documento que contempla un desarrollo integrado de los depósitos Josemaría y Filo del Sol a través de tres etapas y que describe el potencial productivo y exportador de la iniciativa.

En relación con la aprobación, el CEO de Vicuña, Ron Hochstein, señaló que la incorporación al régimen permite continuar con la planificación de una inversión de capital de gran escala bajo un esquema de mayor previsibilidad para el largo plazo.

Actualmente, el proyecto sostiene más de 2.600 puestos de trabajo entre empleos directos e indirectos y avanza en distintas

tareas vinculadas a su proceso de desarrollo. Entre ellas se encuentran estudios de ingeniería de detalle, planificación técnica y trabajos preparatorios en terreno, actividades que forman parte de las etapas previas a una eventual construcción.

Por su dimensión y características, Vicuña es considerado uno de los proyectos de cobre de mayor relevancia en desarrollo en el país y uno de los emprendimientos con potencial para generar una importante inversión productiva y de infraestructura en los próximos años.

PERFIL DEL PROYECTO VICUÑA

Vicuña integra los yacimientos Josemaría y Filo del Sol bajo una operación conjunta entre BHP y Lundin Mining.

La magnitud económica del proyecto también resulta inédita para la minería argentina. Durante la Expo San Juan Minera 2026, organizada por PANORAMA MINERO, Ron Hochstein precisó que la primera etapa de construcción demandará una inversión estimada en US\$18.100 millones, incluyendo más de US\$1.400 millones destinados a infraestructura. A ello se suman los US\$800 millones ya invertidos en ingeniería, estudios y mejoras viales. ●

¹Proyecto de Exportación Estratégica de Largo Plazo (PEELP)



Impulsa la eficiencia de tus procesos industriales mineros



Con décadas de experiencia industrial, Valmet continúa el legado de Tamfelt, ofreciendo soluciones de filtración de alta calidad.

Conoce nuestra gama completa de soluciones de filtración para todas las aplicaciones mineras en **valmet.com**



**MINING
SERVICES**

- **PERFORACIONES**
- **MOVIMIENTO DE SUELOS**
- **OBRAS DE INFRAESTRUCTURA**



SAN JUAN

Agustín Gómez 587 (e)

info@ecominera.com.ar

Tel: +54 264 4280412 - Fax: +54 264 4280430

Sierra Pintada vuelve al centro de la agenda nuclear argentina

La visita de autoridades nacionales reposiciona al histórico complejo como un activo estratégico para la cadena del uranio



El complejo Sierra Pintada produjo unas 1.600 toneladas de uranio entre 1975 y 1997.

La minería de uranio volvió a entrar en la agenda política nacional y Sierra Pintada aparece otra vez en el centro de esa discusión. Así quedó claro en la recorrida encabezada por autoridades de la Secretaría de Asuntos Nucleares junto al Gobierno de Mendoza, la que dejó una definición concreta: Nación ya no mira al histórico yacimiento sanrafaelino sólo como un sitio de remediación ambiental, sino como un activo estratégico dentro

de la cadena nuclear argentina.

La frase que marcó el eje de la visita fue del secretario de Asuntos Nucleares, Federico Ramos Nápoli: “Desde la creación de la Secretaría de Asuntos Nucleares identificamos como una prioridad la construcción de licencia social en torno a la minería de uranio, porque entendemos que puede impulsar cadenas de valor estratégicas para la Argentina”.

La definición introduce un concepto que

hasta ahora no aparecía con tanta claridad desde Nación: la licencia social como condición para reactivar una actividad que durante décadas quedó paralizada por razones económicas, ambientales y políticas.

SIERRA PINTADA Y LA VENTAJA TÉCNICA

En ese escenario, Sierra Pintada tiene una posición distinta frente a otras iniciativas

Inverness es la nueva unidad de negocios de Marshall Moffat con foco principal en la producción de **indumentaria técnica de protección térmica**, diseñada para adaptarse a cada entorno profesional.

Ofrecemos una línea integral de indumentaria corporativa basada en los siguientes ejes: **Protección Térmica, Impermeabilidad, Resistencia al Desgarro y Oficina.**

Con el respaldo de los más de **70 años de trayectoria de Marshall Moffat** vistiendo la industria, seguimos desarrollando soluciones innovadoras para los desafíos actuales.

SOLICITÁ ASESORAMIENTO

www.inverness.com.ar

info@inverness.com.ar



CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

Cables de Acero de Alta Performance:

Palas Mineras
Dragalinas
Exploración y sondeo de suelos

INDUSTRIA ARGENTINA

www.iphglobal.com / ventas@iphglobal.com

DETERMINACIONES PRECISAS EN MINERÍA

Optimizá tus análisis con
tituladores automáticos
de alta confiabilidad.

HABLA CON NOSOTROS
+54 9 11 3497-1806

CONOCÉ MÁS



35 AÑOS

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

METTLER TOLEDO



privadas que hoy avanzan en exploración o evaluación económica. El complejo produjo entre 1975 y 1997 unas 1.600 toneladas de uranio, volumen equivalente a cerca del 20% del recurso total estimado del yacimiento, que aún hoy sigue siendo considerado el mayor depósito conocido del país. Pero además conserva algo clave: la infraestructura.

Actualmente el complejo cuenta con una Planta de Tratamiento de Uranio reacondicionada, la construcción de los vasos 4 y 5, un dique pulmón, el dique de disposición final DN 8-9, obras para el tratamiento de lodos y efluentes del dique DN3, una planta de tratamiento de radio y arsénico en desarrollo y 2,6 kilómetros de cañerías para conducción de agua.

A eso se suma la Licencia de Parada Prolongada otorgada por la Autoridad Regulatoria Nuclear (ARN), una herramienta regulatoria que le permite sostener condiciones operativas y avanzar con los compromisos ambientales establecidos.

El esquema actual de remediación trabaja sobre el tratamiento del agua de cantera con un sistema de reducción progresiva de uranio, radio y arsénico, con disposición final en instalaciones impermeabilizadas con doble membrana HDPE y sistemas de detección de fugas.

EL AVANCE EN EL FRENTE PRIVADO

El movimiento también ocurre en un momento en que el uranio volvió a mostrar actividad desde el sector privado. Blue Sky Uranium avanza sobre el depósito Ivana, dentro del proyecto Amarillo Grande en Río Negro, hoy uno de los desarrollos más avanzados del país y con una evaluación económica preliminar ya presentada. En paralelo, Jaguar Uranium empuja nuevas campañas exploratorias tanto en Mendoza como en Chubut, buscando posicionarse dentro de una nueva ola de activos vinculados al combustible nuclear.

Ese escenario vuelve a poner presión sobre el Estado nacional. Frente al avance de jugadores privados y la necesidad de reconstruir capacidad local en un mineral considerado estratégico, Sierra Pintada aparece como la apuesta estatal más concreta. A diferencia de esos proyectos, el complejo mendocino ya cuenta con historia productiva, infraestructura instalada,

licencia regulatoria y un proceso de remediación en marcha.

En esa comparación, Sierra Pintada no sólo ofrece potencial geológico. También representa la posibilidad de que el Estado vuelva a tener un rol directo sobre la producción de uranio y su integración a la cadena nuclear argentina, en un momento donde la seguridad de abastecimiento y la geopolítica energética volvieron a poner al mineral en el centro de la discusión global.

LA REMEDIACIÓN COMO ANTESALA DE UNA NUEVA ETAPA

Ramos Nápoli fue más allá y dejó abierta otra interpretación de fondo: "Una eventual reactivación productiva permitiría acelerar significativamente el tratamiento de los pasivos ambientales existentes".

La frase cambia la lógica histórica de Sierra Pintada. Hasta ahora, remediar era cerrar un ciclo. Con esta mirada, remediar y producir podrían empezar a formar parte de una misma ecuación.

El funcionario también vinculó esta posibilidad con la estructura industrial argentina. "Argentina cuenta con 76 años de desarrollo nuclear y ha construido capacidades tecnológicas únicas para agregar valor al

uranio", sostuvo.

En esa línea, destacó la capacidad de producir dióxido y hexafluoruro de uranio como una ventaja para integrarse a cadenas internacionales en un contexto donde la energía nuclear vuelve a ganar peso por seguridad energética y demanda global.

LA MIRADA DE MENDOZA

Desde la Provincia, la ministra Jimena Latorre puso el foco en la continuidad técnica y ambiental del proceso. Señaló que la remediación "continúa en marcha" y remarcó que la coordinación entre Mendoza y Nación permitió recuperar ritmo de ejecución sobre compromisos establecidos en la Declaración de Impacto Ambiental aprobada en 2019.

Latorre también recordó que la paralización de la producción respondió a variables económicas y no ambientales, en un escenario completamente distinto al actual, con precios del uranio, demanda internacional y seguridad energética otra vez en discusión.

Ese cambio de contexto es el que empieza a repositionar a Sierra Pintada. Por ahora, bajo remediación. Pero cada vez más cerca de volver a ser parte de la conversación productiva. ●



Autoridades nacionales y provinciales, durante la visita a Sierra Pintada.

distribuidor oficial Pertigas SAFE-WHIP



servicios de
radio comunicaciones

vigilancia y seguridad
electrónica

sistemas de distribución
de datos

telefonía fija e inalámbrica

enlaces de micro ondas
cableado estructurado

“El Universo de las Comunicaciones”

Av. Circunvalación Lat. Este 916 Sur | Sta. Lucía, San Juan, Argentina

Tel.: 264 4250503/4250185

www.radio-com.net

facebook: radiocomcomunicaciones

BGH Tech Partner



MOTOROLA SOLUTIONS

Socio de Negocios

GLENCORE PACHÓN



El cobre nos conecta, la innovación nos motiva. Impulsamos el proyecto El Pachón y estamos comprometidos con el desarrollo de San Juan.

X YouTube Instagram LinkedIn

www.elpachon.com.ar

Paso de Sico recuperó su operatividad plena y fortalece la logística minera

La rehabilitación del complejo fronterizo refuerza un corredor estratégico entre la Puna salteña y los puertos del norte de Chile



La inversión superó los \$1.000 millones, la cual incluyó mejoras en el edificio principal.

Desde el 15 de junio, el Complejo Fronterizo Paso de Sico retomó su operatividad plena bajo la modalidad de "Marcha Blanca", permitiendo nuevamente el tránsito sin restricciones de vehículos de carga, particulares y turísticos entre Argentina y Chile.

La normalización del funcionamiento fue posible por la decisión del Gobierno de Salta de asumir las obras de refacción, ampliación y equipamiento en el complejo fronterizo, una infraestructura que depende de la órbita nacional. Según informó la Provincia, la inversión superó los \$1.000 millones, la cual incluyó mejoras en el edi-

ficio principal, espacios comunes, viviendas destinadas al personal argentino y chileno, un albergue para agentes del Senasa, la construcción de un puesto sanitario y la provisión de cuatro grupos electrógenos.

También se realizaron mejoras en las telecomunicaciones mediante la ampliación del servicio de internet a 120 megas simétricos y la incorporación de un sistema de redundancia satelital. Asimismo, se repararon dos sistemas UPS destinados a garantizar el funcionamiento de los equipos electrónicos ante cortes o fluctuaciones de energía.

El restablecimiento de la atención presencial de los organismos fronterizos chilenos

permitió dejar atrás las restricciones que afectaban la operatoria del paso y recuperar el esquema habitual de control integrado.

UN CORREDOR ESTRATÉGICO PARA LA MINERÍA

Ubicado a más de 4.000 msnm y conectado con la Región de Antofagasta, el Paso de Sico constituye uno de los principales enlaces terrestres entre la Puna salteña y los puertos del océano Pacífico.

El paso forma parte del Corredor Bioceánico de Capricornio, la red logística que vincula el norte argentino con los puertos de

Antofagasta, Mejillones e Iquique.

La recuperación operativa del Paso de Sico vuelve a poner en primer plano la importancia de la Ruta Nacional 51, principal vía de acceso a la Puna salteña y corredor fundamental para el abastecimiento de los proyectos mineros.

La traza conecta la ciudad de Salta con San Antonio de los Cobres y continúa hasta el límite internacional con Chile, atraviesan-

do los principales centros de actividad minera de la provincia.

Durante los últimos años se ejecutaron distintos trabajos de pavimentación, repavimentación y mejora de puentes y alcantarillas en diversos tramos de la ruta. Sin embargo, sectores de alta montaña continúan demandando intervenciones para incrementar la seguridad vial y la capacidad de tránsito de cargas pesadas.

La consolidación del corredor Salta-San Antonio de los Cobres-Paso de Sico es considerada una pieza central para acompañar el crecimiento de la actividad minera.

Con la rehabilitación total del Paso de Sico, la provincia recupera uno de los nodos logísticos más importantes de la Puna y fortalece una infraestructura clave para la competitividad exportadora de la minería del noroeste argentino. ●



SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA Y LA MINERÍA

ESPECIALISTAS EN:

- Balances, impuestos y contabilidad para PyMEs industriales
 - Consultoría de Proyectos de Ingeniería de:
 - Instalaciones contra incendio (según NFPA)
 - Aparatos sometidos a presión (ASP)
 - Sistemas HVAC industriales
- ✓ Más de 15 años acompañando al sector con profesionalismo y precisión técnica.



Asesoramiento en todo el país www.peltaconsultora.com IG [@peltaconsultora.com](https://www.instagram.com/peltaconsultora.com) Contacto: +54 9 11 38650551 info@peltaconsultora.com

Cadenas de suministro que **transforman** su presente y su futuro

Presentes en todo LatAm desde nuestras 6 oficinas con **visión integral** para diagnosticar, desarrollar y ofrecer oportunidades para la industria adaptadas a sus necesidades.

Si quiere saber cómo liberar el potencial de su cadena de suministro con **soluciones innovadoras, sostenibles e integrales**, **póngase en contacto con nosotros.**



Miebach

- Optimización logística y de transporte
- Sustentabilidad
- Eficiencia de Costos

in Miebach Latinoamerica y España



La remineralización busca reponer nutrientes esenciales, corregir la acidez del suelo y mejorar la eficiencia de los sistemas productivos.

Por qué la cal agrícola es clave para recuperar nutrientes en los suelos

Grupo Calidra acompaña la creciente adopción de la remineralización con cales y carbonatos para reponer nutrientes esenciales

La salud del suelo se ha convertido en una de las variables más importantes para la productividad agrícola. A medida que los cultivos extraen nutrientes esenciales de la tierra cosecha tras cosecha, crece el interés por prácticas que permitan recuperar el equilibrio químico del suelo y sostener su capacidad productiva en el tiempo.

El agotamiento de los suelos es una preocupación global. Y en ese marco, la remineralización aparece como una herramienta cada vez más relevante para reponer nutrientes, mejorar la fertilidad y favorecer un uso más eficiente de los fertilizantes.

Según explica Laura Correa, Gerente de Investigación y Desarrollo de Grupo Calidra, el deterioro gradual de la calidad de los

suelos es uno de los principales desafíos de la agricultura moderna. Los suelos argentinos, por ejemplo, pierden aproximadamente 800.000 toneladas de calcio y 400.000 toneladas de magnesio por año debido a la actividad agrícola, una extracción que requiere ser compensada para sostener la productividad.

La problemática trasciende las fronteras nacionales. Se estima que entre el 25% y el 30% de los suelos a nivel mundial presentan algún grado de acidificación, un fenómeno que afecta la disponibilidad de nutrientes y limita el potencial productivo de los cultivos.

“La acidificación reduce la disponibilidad de nutrientes para los cultivos. La corrección del pH es fundamental para que los minerales del suelo estén disponibles y así lograr

una mayor productividad”, explica Adrián Marcolín, Representante Comercial Agro de Calidra Argentina.

Además de la extracción de nutrientes de los cultivos, hay otro factor que puede favorecer la acidificación del suelo: el uso intensivo de ciertos fertilizantes.

Para recuperar los suelos de ese proceso, muchos productores apelan a las enmiendas a base de carbonato de calcio y carbonato de calcio-magnesio (dolomita), ya que permiten corregir la acidez, reponer nutrientes y mejorar las condiciones para el desarrollo de los cultivos.

“Remineralizar el suelo es devolverle minerales esenciales para recuperar su equilibrio químico y su capacidad productiva”, resume Correa, técnica química de larga trayectoria en Grupo Calidra.

Desde la experiencia en campo, los especialistas destacan que la recuperación del equilibrio químico de una superficie agrícola suele traducirse en una mayor eficiencia de la fertilización, mejores rindes y una utilización más sustentable de los recursos productivos.

Dentro de este segmento, Grupo Calidra desarrolla productos como Carbonato de Calcio, Dolomita, Súper Azufre Perlado S18 y Mezcla 70/30, orientados a la reposición de nutrientes y al mantenimiento de la fertilidad de los suelos.

“Las enmiendas con cal agrícola o dolomita serán fundamentales para la sostenibilidad y eficiencia de los campos hacia el futuro”, concluye Marcolín. ●



NEWMONT CELEBRA SUS PRIMEROS 100 AÑOS

Al celebrar nuestro centenario, nos gustaría agradecer a todos nuestros empleados, las comunidades y los accionistas por su apoyo a lo largo de los años. Después de un siglo haciendo minería, somos la compañía de oro líder en el mundo impulsada por grandes colaboradores.

Gracias por la confianza y el apoyo mientras entramos en los próximos 100 años, comprometidos en continuar con nuestro propósito: crear valor a través de una minería sostenible y responsable.

Newmont opera el yacimiento Cerro Negro desde 2019 y estamos orgullosos del aporte realizado estos años a la Provincia de Santa Cruz, al país y a la industria.

Newmont™

— 100 AÑOS —

NEWMONT.COM

El Corredor Bioceánico gana impulso desde ATACALAR

El vicegobernador de Catamarca, Rubén Dusso, destacó avances en integración y nuevas oportunidades para la minería, la logística y el comercio

Catamarca participó en una nueva edición de **ATACALAR** donde se resaltaron avances concretos en materia de integración regional, infraestructura y desarrollo económico. Así lo aseguró Rubén Dusso, vicegobernador de Catamarca, quien realizó un balance de las actividades desarrolladas en la República de Chile y destacó el fortalecimiento del Corredor Bioceánico como una herramienta estratégica para potenciar la minería, la logística y el comercio entre ambos países.

Dusso remarcó el respaldo institucional alcanzado durante el encuentro y señaló que la participación de representantes de Argentina y Chile “consolida una agenda de trabajo que trasciende las provincias y regiones que integran el bloque”.

“Participaron representantes de Cancillería de Argentina y Chile, de los gobiernos nacionales y de las provincias y regiones que integran ATACALAR. Esto hace que el Corredor Bioceánico sea una realidad”, afirmó. En

ese marco, destacó la presencia de delegaciones de Catamarca, Tucumán, Santiago del Estero, Córdoba y Entre Ríos, junto a representantes de la Región de Atacama.

PUERTOS, COMERCIO Y NUEVAS OPORTUNIDADES

Uno de los aspectos centrales abordados durante las jornadas estuvo vinculado al desarrollo de la infraestructura portuaria del lado chileno y las posibilidades que se abren para el sector privado. “Durante mucho tiempo se habló de utilizar los puertos del Pacífico para llegar a la costa oeste de América y a los países asiáticos, pero esos puertos no estaban preparados. Ahora se están preparando y ya hay puertos en condiciones de operar”, explicó el vicegobernador.

Según indicó, este nuevo escenario favorece la generación de vínculos comerciales entre empresarios argentinos y chilenos, permitiendo ampliar mercados y fortalecer los intercam-

bios productivos entre ambos territorios.

LA MINERÍA COMO MOTOR DE INTEGRACIÓN

Dusso también puso el foco en el crecimiento que experimenta la Región de Atacama y las oportunidades que ese proceso puede representar para Catamarca.

“Es la primera región en exploración minera de Chile y tiene proyectadas inversiones por US\$18.000 millones en los próximos cinco años”, señaló.

De acuerdo con lo expresado por el mandatario, ese volumen de inversiones demandará alrededor de 25.000 nuevos puestos de trabajo y una importante provisión de bienes y servicios. “Hay empresarios de Catamarca dialogando con empresarios de Atacama para intercambiar carne, huevos y otros productos. También podemos aprender mucho de ellos en materia de pequeña y mediana minería”, agregó.

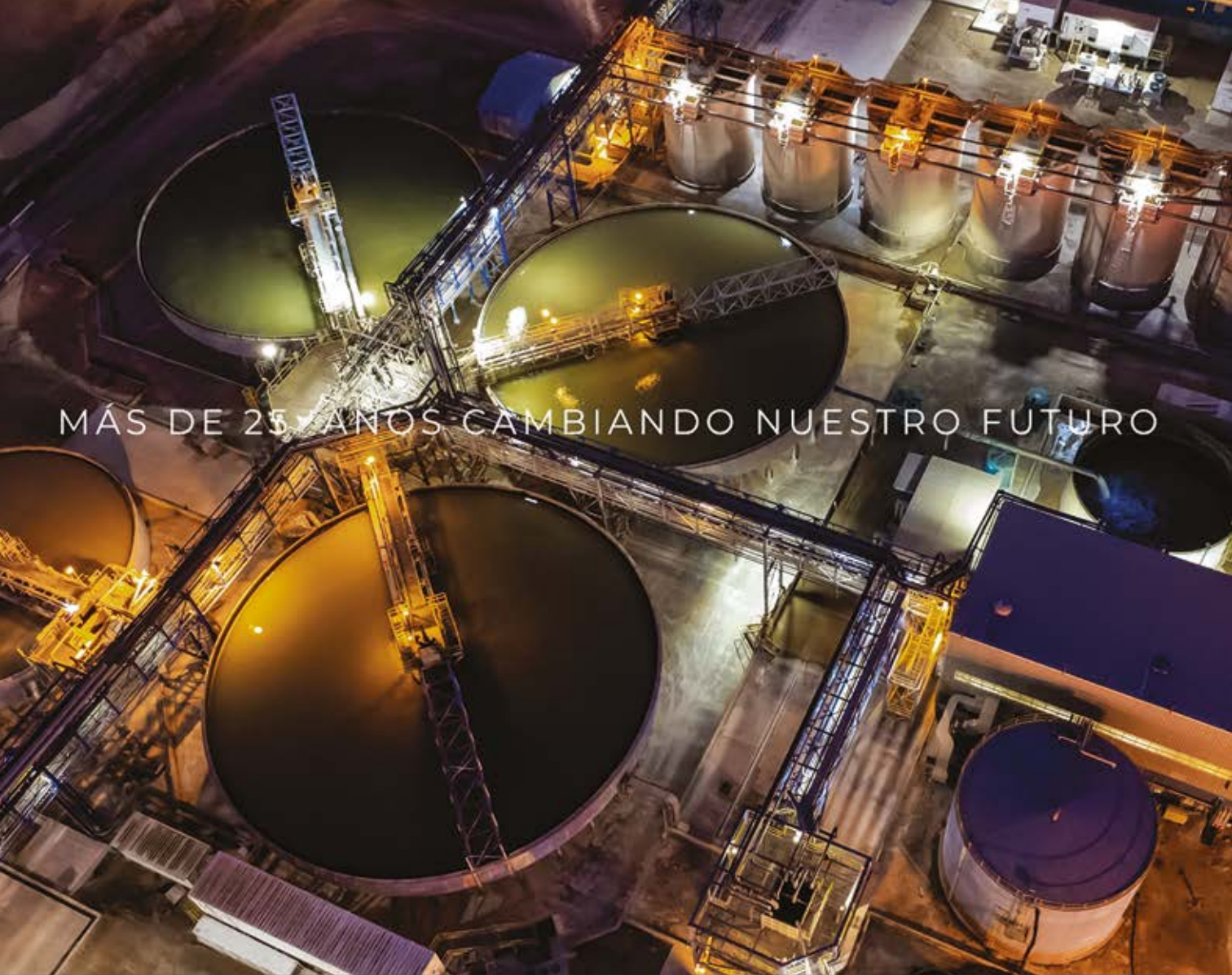
INFRAESTRUCTURA PARA LA COMPETITIVIDAD REGIONAL

Otro de los temas presentes en la agenda fue la necesidad de avanzar con el Corredor Ferroviario Bioceánico, una obra considerada “estratégica” para mejorar la competitividad de las economías regionales. “Cada vez estamos un poco más cerca. Las tratativas continúan y creemos que finalmente llegará a buen puerto”, sostuvo Dusso al referirse al proyecto.

Asimismo, el vicegobernador destacó el potencial de la energía geotérmica en la región y consideró que el crecimiento de la actividad minera puede convertirse en un factor clave para viabilizar nuevas inversiones en ese campo. “Antes había recursos geotérmicos donde no existía actividad minera. Hoy la minería genera la demanda necesaria para que esos proyectos sean viables”, explicó. ●



Rubén Dusso resaltó las oportunidades de desarrollo minero a través de la articulación con Chile.



MÁS DE 25 AÑOS CAMBIANDO NUESTRO FUTURO

Cerro Vanguardia, más de 25 años acompañando el desarrollo de la minería sustentable en Santa Cruz. Preservando el medio ambiente, junto al trabajo de más de 1.200 hombres y mujeres que contribuyen al crecimiento y el futuro de nuestra provincia.



ANIVERSARIO
CERRO VANGUARDIA



Yacimientos Cerro Vanguardia
Ruta Nac. N3 Km 2146
Magallanes, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496000/6001

www.cerrovanguardia.com.ar

Oficinas en Puerto San Julián
Av San Martín 1032 (9310)
Puerto San Julián, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496260



Gualcamayo podría sumar un segundo RIGI por US\$1.500 millones

AISA Group analiza un nuevo plan de inversión para ampliar el potencial del distrito minero

AISA Group anunció que estudia presentar un segundo proyecto al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), con una inversión estimada en US\$1.500 millones destinada a ampliar el desarrollo del distrito minero Gualcamayo, en la provincia de San Juan.

El anuncio fue realizado por el CEO y fundador de AISA Group, Juan José Retamero, durante el encuentro que el presidente Ja-

vier Milei mantuvo en Madrid con empresarios e inversores españoles, en el marco de su visita oficial a ese país. La reunión fue organizada por la Embajada Argentina en España y contó con la participación del embajador Wenceslao Bunge Saravia y el canciller Pablo Quirno.

La iniciativa, denominada Programa G50, apunta a consolidar una estrategia de largo plazo basada en exploración, reposición de recursos y crecimiento del distrito

minero. El proyecto complementaría el RIGI aprobado en enero de 2026 para el desarrollo del Proyecto Carbonatos Profundos (DCP), que contempla una inversión de US\$665 millones y exportaciones estimadas en US\$26.500 millones entre 2030 y 2055.

Según informó la compañía, el nuevo programa prevé una asignación progresiva de inversiones para exploración, desarrollo y producción durante las próximas



INTERNATIONAL MINING AND RESOURCES CONFERENCE + EXPO



27-29 OCTOBER 2026
ICC SYDNEY, AUSTRALIA

Australia's International Mining Week

The International Mining and Resources Conference + Expo (IMARC) is Australia's largest and most influential mining event, where global and local mining leaders come together to shape the future of the industry. Across three days of insights, innovation, and high-value networking, IMARC offers unrivalled opportunities to connect with leading suppliers, spark meaningful discussions, and stay ahead of emerging trends driving the entire mining value chain forward. Under the 2026 theme, "From Strategy to Execution: Delivering Responsible, Resilient and Viable Resources," the conference program explores how strategic vision can translate into practical, real-world outcomes.

12,000+
Registered Attendees

500+
Mining Company
Attendees

500+
Speakers

120+
Countries

500+
Exhibitors

20,000m²
Exhibition Floor



REGISTER NOW
www.imarcglobal.com

Mine site operators can register for a **free Mining Guest Pass**, or alternatively use the code **PM10** for **10% off delegate passes** or for a free expo visitor pass

décadas. En una primera etapa, el objetivo será acelerar la evaluación de recursos remanentes en un plazo de entre 24 y 36 meses para incorporar nuevas onzas al perfil productivo, mientras que posteriormente avanzará sobre distintos sectores del distrito, que abarca unas 38.000 hectáreas de concesiones mineras con potencial para oro y metales industriales.

"Estamos pensando Gualcamayo como distrito, no solo como mina. La oportunidad está en integrar Carbonatos Profundos, exploración brownfield, nuevos targets y una nueva mirada de toda nuestra propiedad. Argentina necesita proyectos que repongan reservas, generen divisas y sostengan empleo durante décadas para que haya más minería en las próximas décadas; ese es el sentido estratégico del Programa G50, aprovechando los incentivos adecuados para la reinversión", señaló Nicolás Bareta, Head of Mining de AISA Group.

El proyecto se apoya sobre la base del desarrollo de Carbonatos Profundos, considerado el eje del nuevo ciclo de Gualcamayo. De acuerdo con la empresa, la operación dispone actualmente de 7,1 millones

“El RIGI es una herramienta clave para que la Argentina pueda transformar potencial geológico en inversión real”

Juan José Retamero
Fundador y CEO de AISA Group

de onzas de oro en recursos y 4,9 millones de onzas en reservas, certificadas bajo los estándares NI 43-101 y Código JORC.

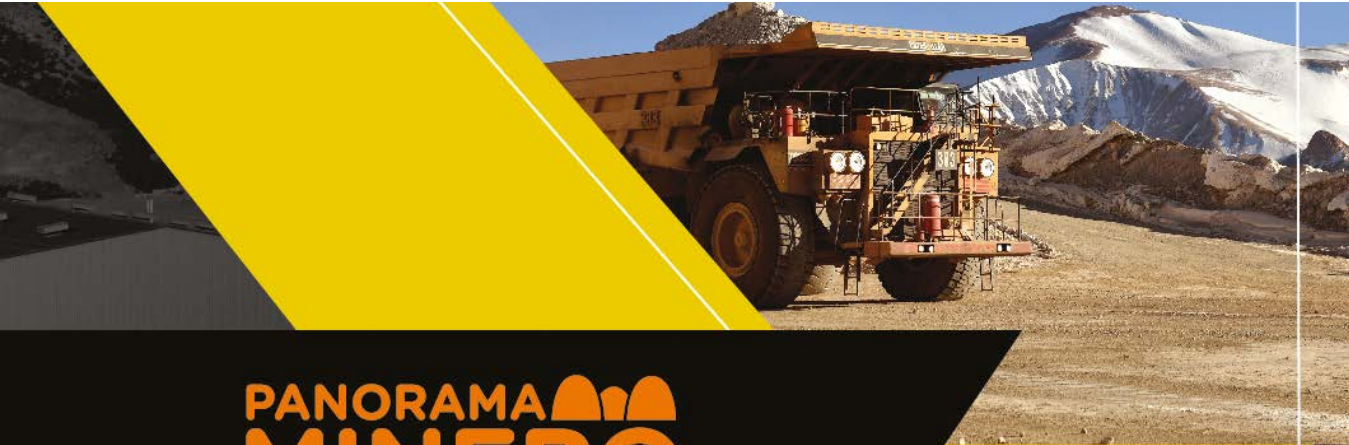
"Gualcamayo dejó de ser una operación en declive para convertirse en un distrito minero con futuro. El primer RIGI nos permitió asegurar la viabilidad de Carbonatos Profundos; este segundo proyecto apunta a consolidar una plataforma de crecimiento de largo plazo, con más exploración, más reservas y más oportunidades para San Juan", afirmó Gabriel Corvo, gerente gene-

ral de Minas Argentinas.

Desde la adquisición de Gualcamayo en 2023, AISA Group sostiene que avanzó en la continuidad operativa de la mina, el saneamiento financiero, la actualización de recursos y reservas y la reactivación de las campañas de exploración, como parte de una estrategia de reinversión en infraestructura y desarrollo del distrito.

"El RIGI es una herramienta clave para que la Argentina pueda transformar potencial geológico en inversión real. Nuestra decisión es seguir apostando por el país, por San Juan y por una minería moderna, competitiva y de largo plazo. Gualcamayo demuestra que una mina que parecía llegar al final puede renacer si hay visión, equipo, parámetros macroeconómicos estables y seguridad jurídica que permitan invertir", destacó Juan José Retamero, fundador y CEO de AISA Group.

De concretarse, el Programa G50 ampliaría la escala del desarrollo previsto para Gualcamayo y reforzaría la estrategia de exploración distrital impulsada por la compañía, con el objetivo de extender la vida útil de la operación y ampliar su base de recursos minerales en el largo plazo. ●



PANORAMA
MINERO

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

EDITORIAL
EVENTOS
CONSULTORA



www.panorama-minero.com

iapg



PATAGONIA

19 - 22
OCT 26

Espacio DUAM
Neuquén

aogpatagonia.com.ar

Organiza:



Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com

La Escuela Manuel Savio fortalece la formación de técnicos mineros

Nuevas aulas, talleres y convenios estratégicos acompañan el crecimiento de la matrícula en Calingasta

La Escuela Manuel Savio se posiciona como el único centro de educación secundaria en el departamento Calingasta, provincia de San Juan. Su plan de estudios se centra en la formación de técnicos mineros, una labor considerada fundamental para proveer la mano de obra calificada que requiere la actividad extractiva en la región. Esta especialización busca facilitar que los habitantes locales accedan a empleos dentro de su propia comunidad, evitando la necesidad de migrar

hacia otros destinos laborales. La dirección del establecimiento, a cargo de Alfredo Acosta, y la regencia, liderada por José Luis Borques, informaron sobre el estado actual de la institución y el notable crecimiento de la matrícula estudiantil experimentado en los últimos años.

El incremento de estudiantes está relacionado con las expectativas generadas por el desarrollo de la gran minería en el departamento Calingasta. Según los datos proporcionados por las autoridades escolares, la

población estudiantil pasó de 160 alumnos en el periodo 2019-2020 a un total de 320 estudiantes en la actualidad. Este crecimiento se refleja en el ingreso anual, con 72 nuevos alumnos este año y una proyección de 80 para el próximo ciclo lectivo. Asimismo, se observa una mayor concurrencia de jóvenes provenientes de zonas alejadas como Villanueva, donde la cantidad de alumnos creció de cinco a más de veinte.

Para hacer frente a esta demanda, el gobierno provincial, encabezado por el



El gobernador de San Juan, Marcelo Orrego, junto a estudiantes de la Escuela Manuel Savio en la Expo San Juan Minera 2026.



WOMEN IN MINING ARGENTINA

PERMANECER
para transformar

Promoviendo
el ***desarrollo
de la mujer***
en la industria
minera argentina

wim.ar

informes@wimargentina.com.ar

gobernador Marcelo Orrego, realizó aportes significativos para la ampliación de la infraestructura escolar. Las obras en curso incluyen la construcción de cuatro nuevas aulas y cuatro talleres especializados para las áreas de metalmecánica, carpintería, instalaciones domiciliarias y motores. Se prevé que estas instalaciones sean inauguradas durante el mes de agosto, lo que permitirá solucionar los problemas de espacio derivados del aumento de la matrícula. La financiación de estas obras proviene de fondos del sector minero. Las aulas contarán con equipamiento moderno que incluye sistemas de climatización frío-calor e iluminación adecuada.

El proceso de enseñanza en la institución atraviesa una etapa de innovación y adaptación tecnológica para alinearse con los requerimientos de la industria minera contemporánea. El enfoque pedagógico actual prioriza no solo los conocimientos técnicos específicos de la minería, sino también el desarrollo de capacidades digitales, la interpretación de textos, la escritura y las habilidades de comunicación. Se fomenta el trabajo en equipo como una herramienta esencial para el desempeño de los alumnos, ya sea que decidan continuar sus estudios en la universidad o insertarse en el mercado laboral.

La formación práctica de los estudiantes se sustenta en diversos convenios estableci-

dos entre la escuela, el Ministerio de Educación, el Departamento de Trabajo y distintas empresas del sector. Los alumnos del séptimo año participan en prácticas profesionalizantes que los vinculan directamente con el entorno laboral real. Actualmente, estas actividades se desarrollan en las logueras de empresas como Glencore y Los Azules. A partir de este año, se han sumado prácticas

La matrícula de la Escuela Manuel Savio presenta una distribución equitativa entre varones y mujeres

en el proyecto Casposo, donde los estudiantes tienen acceso a labores en laboratorio y refinería. Esta nueva posibilidad permite que los alumnos amplíen sus competencias más allá del reconocimiento geológico de minerales y propiedades físicas y químicas que realizaban anteriormente.

Además de las prácticas de los cursos superiores, la escuela organiza visitas y ac-

tividades para alumnos de tercer y cuarto año con el fin de iniciarlos en la orientación minera. El vínculo con el ámbito académico también es estrecho, ya que los estudiantes de séptimo año utilizan los laboratorios de la UNSJ (Universidad Nacional de San Juan) para realizar ensayos técnicos. En el ámbito interno, la creatividad de los docentes ha permitido que, con materiales provistos por el Ministerio de Educación, los propios alumnos construyan los bancos de trabajo para los nuevos talleres. El equipamiento de las aulas también ha progresado mediante donaciones de televisores y computadoras, facilitando el uso de recursos audiovisuales en las clases.

Un aspecto relevante en la actualidad de la Escuela Manuel Savio es la paridad de género en su matrícula, con una distribución equitativa entre varones y mujeres. El avance tecnológico en la minería ha facilitado la inserción laboral femenina al reducir la exigencia de esfuerzos físicos extremos en diversas tareas. La institución registra egresadas que actualmente lideran proyectos mineros o que continúan estudios superiores en carreras como Geología o Ingeniería de Minas. La formación técnica brindada representa una esperanza para el crecimiento social de Calingasta, permitiendo que las familias permanezcan unidas en su lugar de origen gracias a las nuevas oportunidades laborales. ●



La población estudiantil pasó de 160 alumnos en el periodo 2019-2020 a un total de 320 estudiantes en la actualidad.

Procemin-GEOMET 2026

gecamin.com/procemin.geomet

7 – 9 JULIO

Hotel Sheraton
Santiago, Chile

22ª Conferencia Internacional de

Procesamiento de Minerales y Geometalurgia

PROGRAMA TÉCNICO

+130
Trabajos técnicos
de autores de
23 países

+50
Presentaciones
de operaciones
mineras

2
Cursos online
dictados por las
instituciones
coorganizadoras

+10
Diferentes
instancias para
un **networking**
efectivo

CHARLAS PLENARIAS



MARCELO RODRÍGUEZ
Presidente
Procemin-Geomet 2026
Gerente Metalurgia y Control
de Procesos, Cía. Minera
Doña Inés de Collahuasi, Chile



**REGINA
BAUMGARTNER**
Gerente Geometalurgia
y Mineralogía, Teck
Resources, Canadá



**JUAN FRANCISCO
SCHWARZE**
Consultor Senior en
Procesos Mineros,
Arcadis, Chile



**LEONARDO
PARRAGUEZ**
Gerente de Metalurgia,
Capstone Copper, Chile



**REYNALDO
MARTÍNEZ**
Gerente de Desempeño
de Activos, Región Las
Américas-Chile, Gold
Fields



**ELISABETH DA
FONSECA**
Gerente Técnica de
Geometalurgia, Vale,
Brasil



SERGIO LAGOS
Director Technology
Solutions South America,
Ausenco



JORGE INFANTES
Superintendente de
Planta concentradora,
Marcobre, Perú

Más información gecamin.com/procemin.geomet

MAIN SPONSOR



ORGANIZA



GECAMIN



El gobernador Gustavo Sáenz presentó el Plan Salta 2050 junto a Hugo González (Consejo Económico y Social de Salta)

Salta: La minería se consolida como el eje estratégico del desarrollo provincial

El Plan Salta 2050 ubica a la minería, la transición energética y la infraestructura entre los ejes del desarrollo

Con una fuerte participación de actores públicos, privados, académicos y productivos, el Gobierno de Salta puso en marcha el proceso de actualización de su planificación estratégica hacia 2050. En ese esquema, la minería emerge como motor central de inversiones, generación de divisas y transformación territorial.

El lanzamiento del Plan de Desarrollo Estratégico "Salta 2050" marcó el inicio de una nueva etapa de planificación de largo plazo para la provincia y ratificó el papel central que tendrá la minería en la construcción de una matriz económica orientada a las exportaciones, la transición energética y la generación de empleo.

Encabezado por el gobernador Gustavo

Sáenz y el presidente del Consejo Económico y Social de Salta, Hugo González, el proceso participativo denominado "Salta 2050: Diálogos para construir el futuro" convocó a representantes del sector público, empresas, universidades e instituciones intermedias para definir una agenda de desarrollo que trascienda los ciclos políticos y económicos.

El Gobernador Sáenz definió al plan como "nuestro contrato social" y "la hoja de ruta para una Salta integrada, previsible y líder en el contexto regional", subrayando que la previsibilidad será uno de los factores clave para consolidar inversiones estratégicas de largo plazo, especialmente en minería y energía.

MINERÍA, TRANSICIÓN ENERGÉTICA Y COMPETITIVIDAD EXPORTADORA

En su discurso, el mandatario identificó a la "Minería con Valor Social y Ambiental" como uno de los pilares estructurales del modelo de desarrollo provincial hacia 2050. "Salta debe reafirmar su rumbo con templanza, prudencia y visión estratégica",



Haz negocios con el
sector Minero del
Perú y América

Más
de **1250**
STANDS

Portafolio
de proyectos
mineros del Perú por
US\$ 64,071 millones

EXPO MINA PERÚ 2026

09 al 11 de setiembre
Centro de Exposiciones Jockey

Grupo
Digamma
20
años
de experiencia
en organización
de ferias

Organiza / Organized by:
GRUPO DIGAMMA
COMUNICACIONES & EVENTOS

El evento minero más
grande e importante
del Perú, con más de
18 años de trayectoria

Portafolio de
proyectos mineros
en América por
US\$ 360,000 millones



Separa tu stand ahora. ¡No te quedes fuera!

Presentación de proyectos de países mineros de América /
Presentation of projects from mining countries in the Americas



Congresos Internacionales en Expomina:



Society for
Mining, Metallurgy
& Exploration

CESCO

CENTRO DE ESTUDIOS
DEL COBRE Y LA MINERÍA

Congresos técnicos Internacionales:



Congreso Internacional de
Planificación y Abastecimiento
a la Minería

PROCESSMIN

MANTENMIN



VIII Cumbre Internacional de Minería de las Américas



El principal encuentro empresarial minero del Perú | *The first mining business meeting in Peru*

Auspiciador Oro / Gold Sponsor:



Auspiciador Plata / Silver Sponsor:



Auspiciador Cobre / Copper Sponsor:



Cámaras y Pabellones Internacionales / Chambers and International Pavilions:



Revista oficial / Official Magazine:



Oficializado por:



10ª Edición Expomina Perú

www.expominaperu.com

sostuvo el Gobernador, al remarcar que la provincia busca consolidarse como un actor relevante en la producción de energía limpia y minerales vinculados a la electromovilidad.

Sáenz afirmó además que la provincia “tiene la mayor cantidad de proyectos mineros del país” y anticipó que “en breve seremos la provincia con mayor producción de litio”. La declaración se enmarca en el fuerte crecimiento que viene registrando la actividad en la Puna salteña, donde operan y desarrollan proyectos compañías nacionales e internacionales en los salares de Centenario-Ratones, Diablillos, Arizaro, Pozuelos-Pastos Grandes, entre otros.

EL LITIO COMO VECTOR ESTRATÉGICO

La provincia también viene fortaleciendo infraestructura estratégica vinculada al desarrollo minero y logístico, especialmente sobre la Ruta Nacional 51 y el corredor bioceánico que conecta el NOA con puertos del Pacífico en Chile. Estas obras son consideradas claves para reducir costos de exporta-

ción y mejorar la competitividad de los proyectos mineros instalados en la Puna.

PLANIFICACIÓN DE LARGO PLAZO Y LICENCIA SOCIAL

Uno de los aspectos destacados del lanzamiento fue el énfasis en la construcción de consensos institucionales y sociales alrededor del desarrollo provincial. El Gobierno planteó que el Plan 2050 deberá consolidarse como una política de Estado capaz de sostener lineamientos estratégicos más allá de las gestiones de turno.

En ese marco, el concepto de “Minería con Valor Social y Ambiental” aparece aliado con una tendencia cada vez más presente en la industria: integrar competitividad económica, sostenibilidad ambiental y desarrollo comunitario como condiciones necesarias para garantizar la licencia social de los proyectos.

El presidente del CES, Hugo González, sostuvo que el Plan 2050 “no será un documento más”, sino una herramienta destinada a orientar políticas públicas sostenidas en el tiempo. Además, destacó que

el diálogo multisectorial será la base para enfrentar los desafíos de una provincia que busca posicionarse como nodo estratégico del norte argentino.

UNA ACTUALIZACIÓN DEL MODELO DE DESARROLLO PROVINCIAL

La iniciativa presentada actualiza el proceso de planificación iniciado en 2009 con el Plan Salta 2030 y revisado posteriormente en 2018. La nueva versión incorpora variables que hoy resultan determinantes para las economías regionales: transición energética, economía del conocimiento, infraestructura logística, sostenibilidad y competitividad internacional.

En ese contexto, la minería aparece no solo como una actividad extractiva, sino como uno de los motores principales de generación de divisas, empleo privado e inversiones para la provincia. El desafío planteado por Salta 2050 será convertir ese potencial geológico en un proceso de desarrollo territorial sostenible, con articulación público-privada y capacidad de planificación de largo plazo. ●

Generar más y mejores proveedores: la hoja de ruta de ADIMRA para la minería

En Exponor 2026, la entidad llamó a fortalecer la industria nacional ante el crecimiento de la demanda minera

La llegada de nuevos proyectos mineros y energéticos a la Argentina abre oportunidades para la industria proveedora, pero también plantea un desafío que, según la Asociación de Industriales Metalúrgicos de la República Argentina (ADIMRA), requiere comenzar a

trabajar desde ahora: generar más y mejores proveedores para una demanda que podría superar la capacidad actual de respuesta del sector.

Ese fue uno de los principales mensajes que dejó Aldo Costa durante Exponor 2026, la feria minera realizada en Antofa-

gasta, Chile, donde la entidad participó junto a empresas metalúrgicas argentinas dentro del pabellón que montó el Gobierno nacional.

“Estamos ante una posibilidad única”, afirmó Costa al referirse al escenario que enfrenta la industria local frente al avance

Bookings Open Now!



International Trade Fair for Construction Machinery,
Building Material Machines, Mining Machines and Construction Vehicles.

bauma
CONEXPO INDIA

28 Sept. - 01 Oct. 2026

India Expo Centre, Greater Noida

Register to
EXHIBIT



CONTACT:

Ms. Violet Rodrigues

Tel : 022 6787 9804

Email : violet.rodrigues@mm-india.in

www.bcindia.com f in  

de las inversiones asociadas a minería, petróleo y energía.

La presencia de ADIMRA en Exponor formó parte de una estrategia orientada a acercar a las empresas argentinas a los principales operadores mineros de la región, generar contactos comerciales y construir vínculos que permitan ampliar la participación de proveedores nacionales en futuros proyectos.

Sin embargo, el dirigente sostuvo que el desafío no pasa únicamente por conseguir contratos, sino también por desarrollar capacidades productivas suficientes para responder a la magnitud de las inversiones previstas.

“Hay una cantidad de inversiones a partir del RIGI, súper RIGI, importantísimos, y

esos territorios”, agregó.

Según explicó, ese esquema ya se aplica en provincias con actividad minera como San Juan y Catamarca, donde la entidad trabaja junto a empresas locales para ampliar la capacidad de provisión y generar nuevas oportunidades de integración dentro de la cadena de valor.

ALIANZAS PARA AMPLIAR CAPACIDADES

Otro de los ejes planteados por Costa fue la necesidad de impulsar esquemas de asociatividad entre empresas para responder a las exigencias de una industria cada vez más demandante en términos técnicos y operativos.

dad y cumplimiento.

En ese contexto, la entidad mantiene vínculos institucionales con organizaciones empresariales de otros países, entre ellas ASIMET, la asociación de industriales metalúrgicos de Chile, con el objetivo de facilitar futuras instancias de cooperación entre compañías de ambos lados de la cordillera.

PREPARARSE ANTES DE QUE LLEGUEN LOS PROYECTOS

Costa consideró que uno de los principales riesgos para la industria proveedora argentina sería esperar a que las inversiones entren en ejecución para comenzar a desarrollar capacidades.



“Estamos ante una posibilidad única” ((Aldo Costa – ADIMRA)

lo que queremos es que esas inversiones derramen para los proveedores argentinos”, señaló.

Para Costa, la discusión sobre proveedores no puede limitarse a las grandes ciudades industriales del país. Según explicó, ADIMRA trabaja con una estrategia basada en el fortalecimiento de los territorios donde se desarrollan los proyectos.

“Nosotros siempre lo que hacemos es trabajar muy vinculadamente con los primeros anillos, que son donde están los proyectos”, indicó.

La lógica apunta a fortalecer el entramado industrial local y regional antes de recurrir a otros polos productivos del país. “Lo que buscamos, sobre todo, es desarrollar

La experiencia acumulada en mercados mineros como Chile y Perú llevó a ADIMRA a identificar que muchas pequeñas y medianas empresas encuentran dificultades para ingresar individualmente a las cadenas de suministro de gran escala.

“Lo que buscamos también es tratar de generar alianzas con empresas de estos lugares”, sostuvo. Y agregó: “La idea es que se puedan instalar, crear alianzas, crear asociatividades”.

Para el dirigente, estos mecanismos permiten combinar capacidades, compartir experiencia y facilitar el acceso a mercados donde la minería posee estándares de operación consolidados y exigencias cada vez mayores en materia de calidad, trazabili-

La presencia de ADIMRA en Exponor formó parte de una estrategia orientada a acercar a las empresas argentinas a los principales operadores mineros de la región

Por el contrario, sostuvo que la preparación debe comenzar durante las etapas iniciales de los proyectos, cuando todavía se están definiendo procesos, contratistas y cadenas de abastecimiento.

“Tenemos que estar preparados”, afirmó. La advertencia quedó resumida en una de las frases más contundentes de la entrevista. “El día que exploten estos proyectos no va a alcanzar todo el país para poder proveer”.

Para ADIMRA, el desafío de los próximos años pasa por ampliar la base de proveedores, fortalecer capacidades industriales y generar nuevas empresas capaces de responder a la demanda que podrían generar los grandes desarrollos mineros y energéticos previstos para Argentina. ●



INNOVACIÓN Y OPTIMIZACIÓN DE PROCESOS METALÚRGICOS:
TRANSPORTE, CONMINUCIÓN, MOLIENDA, FLOTACIÓN Y LIXIVIACIÓN

16 & 17 JULIO 2026
Delfines Hotel & Convention Center

KEYNOTE

Speakers



RAJIVE GANGULI

Malcolm McKinnon Endowed
Professor of Mining Engineering
UNIVERSITY OF UTAH

NICOLIN GOVENDER

Founder and Director of Blaze
Computing Senior Research
Software Engineer
UNIVERSITY COLLEGE LONDON



MARCELO TAVARES

Professor y Head of Laboratório de
Tecnologia Mineral Departamento/
Programa de Engenharia Metalúrgica
e de Materiais EPoli/COPPE
**UNIVERSIDADE FEDERAL
DO RIO DE JANEIRO**

JAIME SEPÚLVEDA

Director Ejecutivo
J-CONSULTORES



MÁS INFORMACIÓN

+51 936 175 484

inscripciones@deevperu.com

Joaquín sigue ampliando su potencial con nuevas perforaciones de alta ley

Los nuevos resultados respaldan el crecimiento del recurso y los estudios de Prefactibilidad

Unico Silver Limited publicó los resultados de 46 perforaciones que totalizaron 6.631 metros en el proyecto Joaquín, ubicado en el Macizo del Deseado, provincia de Santa Cruz.

Entre los principales resultados, el pozo JDD276-26 interceptó 52,3 metros con 378 g/t AgEq (plata equivalente), integrados por 3,3 g/t de oro y 100 g/t de plata, incluyendo 8,5 metros con 1.813 g/t AgEq. La mineralización se ubica 50 metros por debajo del pozo de descubrimiento JDD028-25, confirmando un incremento de las leyes de oro en profundidad.

La compañía también informó que Breccia Puntudo confirmó mineralización aurífera de alta ley con potencial para convertir recursos Inferidos en Indicados, mientras



En Joaquín se ha estimado un recurso de 167 Moz de plata equivalente.

que La Negra SE continúa extendiendo la mineralización por debajo y a lo largo del recurso actual.

Fuera del recurso mineral, sobresalen los pozos JDD240-26, con 78 metros a 137 g/t AgEq, y JDD267-26, con 74,2 metros a 94 g/t AgEq.

Concluida temporalmente la campaña de perforación, los trabajos se concentran en estudios de Prefactibilidad, incluyendo geotecnia, investigaciones hidrogeológicas y estudios ambientales de Fase 2.

El director general, Todd Williams, afirmó que los nuevos resultados respaldan el crecimiento de recursos más allá de la estimación vigente de 167 Moz AgEq (123 Moz de plata y 521.000 onzas de oro). Desde septiembre de 2025, Unico Silver acumula 268 perforaciones y 38.661 metros ejecutados en Joaquín. ●

Lunahuasi confirma un gran sistema pórfido y amplía la escala del descubrimiento

La Fase 4 aportó nuevos resultados de cobre, oro y plata de alta ley a lo largo del sistema

NGEx Minerals Ltd. informó nuevos resultados del Programa de Perforación Fase 4 en Lunahuasi, su proyecto de cobre, oro y plata de alta ley ubicado en la provincia de San Juan.

El pozo DPDH064 interceptó 1.540,10 m con 1,17% CuEq (cobre equivalente) desde los 196 m (metros), incluyendo 663 m con 1,85% CuEq en mineralización de alta sulfuración. Dentro de ese intervalo se destacan 88 m con 8,65% CuEq en la Zona Saturno, con un tramo de 15,65 m que alcanzó 30,13% CuEq. Asimismo, el pozo interceptó 501,10 m con 0,73% CuEq en mineralización tipo pórfido, incluyendo 156 m con 1,00% CuEq, y finalizó aún en mineralización.

Por su parte, el pozo DPDH066 registró 394 m con 0,24% CuEq, incluyendo 63 m con 0,36% CuEq y 48 m con 0,39% CuEq.



Distrito Vicuña: Lunahuasi consolida su avance exploratorio

El presidente y CEO de NGEx Minerals, Wojtek Wodzicki, destacó que el pozo DPDH064 es uno de los más relevantes perforados hasta el momento, ya que atravesó el sistema de alta sulfuración y continuó dentro del pórfido, confirmando la presencia de un amplio cuerpo de brecha con leyes significativas de cobre y oro. Según indicó, este tipo de mineralización es característica de grandes depósitos pórfidos a nivel mundial y refuerza el potencial del proyecto.

Con estos resultados, los pozos DPDH064 y DPDH066 respaldan la existencia de un gran sistema pórfido de cobre y oro de alta ley. La Fase 4 concluyó con 27.318 metros perforados en 32 pozos, mientras que los resultados de los nueve pozos restantes serán informados una vez completados los análisis. ●

La fuerza que mueve la industria

La mayor Feria de Maquinaria
y Equipos para Construcción
y Minería de **América Latina**

16 al 19 de noviembre de 2027
13:00 a 20:00 | São Paulo Expo | SP

FORME PARTE DE LA
M&T EXPO Y DE ESTA
GRAN HISTORIA

mtexpo.com.br

SIGA A M&T EXPO EN
LAS REDES SOCIALES

@feiramtexpo



PARA MÁS INFORMACIÓN
PÓNGASE EN CONTACTO

+55 11 3868.6340

info@mtexpo.com.br

Socio Institucional



Organización





La jornada se desarrolló en la localidad de Las Heras.

Mendoza profundiza el ordenamiento de la minería de tercera categoría

La provincia avanza con esquemas de regularización y asistencia para pequeños productores mineros

Mendoza comenzó a extender su proceso de modernización minera hacia uno de los segmentos históricamente más complejos de administrar: la minería de tercera categoría. A partir de nuevas instancias de trabajo con productores ladrilleros y horneros, la provincia inició una etapa orientada no sólo a fortalecer los controles y avanzar en la regularización de la actividad, sino también a desarrollar herramientas de acompañamiento técnico y adecuación administrativa para emprendimientos de pequeña escala, dispersos territorialmente y con fuerte arraigo local.

La actividad realizada en El Algarrobal, Las Heras, reunió a más de 50 productores

vinculados al sector ladrillero y hornero, en una jornada impulsada por la Autoridad Ambiental Minera junto a la Subsecretaría de Empleo y Capacitación. Aunque en términos administrativos el encuentro se presentó como una instancia de regularización y ordenamiento, el trasfondo expone un desafío mucho más amplio para Mendoza: cómo construir capacidad de gestión minera efectiva sobre cientos de pequeñas operaciones distribuidas territorialmente y alejadas durante años de estructuras formales de control y trazabilidad.

La minería mendocina atraviesa desde 2024 un proceso de transformación institucional marcado por la implementación plena del nuevo Código de Procedimiento

Minero, la ampliación de los sistemas de fiscalización, la digitalización de herramientas de control y la consolidación de esquemas de trazabilidad para minerales de segunda y tercera categoría. Sin embargo, mientras la discusión pública suele concentrarse en cobre, exploración metalífera y nuevos distritos mineros, gran parte del desafío operativo aparece en actividades mucho más atomizadas y territorialmente dispersas.

Mendoza cuenta con más de 500 explotaciones vinculadas a minerales de tercera categoría, entre ellas áridos, arcillas, calizas y yesos que abastecen a la construcción, ladrilleras y plantas industriales. En muchos casos se trata de emprendimientos familiares o estructuras productivas de pequeña escala que operaron durante años bajo dinámicas informales, con bajo nivel de documentación técnica y escasa integración a sistemas ambientales y administrativos formales.

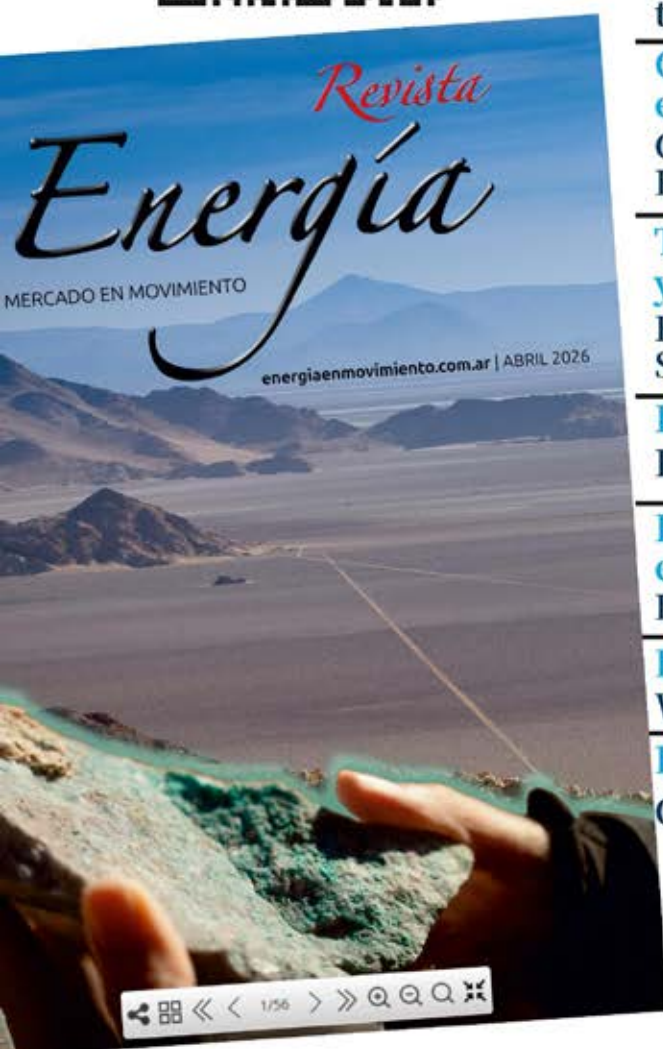
LA GESTIÓN TERRITORIAL COMO NUEVO DESAFÍO MINERO

La jornada desarrollada en Las Heras dejó expuesto que el desafío actual ya no pasa únicamente por ampliar controles o exigir documentación, sino también por construir mecanismos regulatorios capaces de adaptarse a realidades productivas heterogéneas. Durante el encuentro, la Autoridad Ambiental Minera puso el foco en la simplificación de trámites y en la necesidad de desarrollar procesos “accesibles, graduales y adaptados a la realidad territorial y productiva” de cada emprendimiento.

Ese punto empieza a transformarse en uno de los ejes centrales de la nueva etapa de ordenamiento minero provincial. La incorporación de ladrilleras, canteras y plantas de transformación al sistema formal obligó a Mendoza a extender capacidades de gestión sobre actividades donde el control técnico tradicional resulta más complejo por dispersión geográfica, informalidad histórica y escalas operativas reducidas.

En ese contexto, el Gobierno provincial profundizó esquemas de acompañamiento técnico orientados no sólo a fiscalizar, sino también a facilitar procesos de adecuación progresiva. La estrategia busca ampliar la formalización de la actividad sin afectar el funcionamiento de emprendimientos que abastecen de insumos a la construcción provincial. ●

SUSCRIPCION



- ✓ Conectá con decisores del sector energético
- ✓ Amplificá la visibilidad de tu empresa
- ✓ Anunciá en la próxima edición

abril 2026

Editorial: Argentina en el centro del nuevo mapa energético mundial

Editorial: Argentina at the Center of the New Global Energy Map

COBRE: Taca Taca entra en etapa decisiva

COPPER: Taca Taca at a decisive stage

San Juan acelera su "segunda revolución minera"

San Juan accelerates its "second mining revolution"

El megaproyecto que conecta Vaca Muerta con el mundo

The Megaproject Connecting Vaca Muerta to the World

Genneia acelera su expansión y apuesta por el almacenamiento energético

Genneia Accelerates its expansion and focus on Energy Storage

Tecnología de descarga horizontal: eficiencia y seguridad en minería

Horizontal Discharge Technology: Efficiency and Safety in Mining

RIGI: boom de inversiones mineras

RIGI: Mining Investment Boom

La logística como generadora de valor en Vaca Muerta

Logistics as a Value Generator in Vaca Muerta

Lo que no se trata Hoy, Impacta Mañana

What Is Not Treated Today, Impacts Tomorrow

Información de Empresas

Companies Information

WEB VERSION

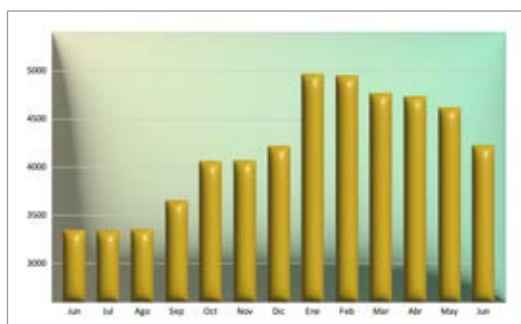


Cotización de minerales y metales

A continuación se brindan las cotizaciones promedio del mes de junio 2026 para los metales preciosos (oro, plata, platino y paladio) y los metales base (cobre, plomo, zinc, níquel, estaño y aluminio) expresados en dólares americanos por onza y libra, respectivamente.



Oro - Cotización Promedio junio



Máxima Anual 5.405,00

Mínima Anual 3.274,00

Promedio 6/26 4.228,00

Promedio 6/25 3.351,70



Plata - Cotización Promedio junio



Máxima Anual 103,26

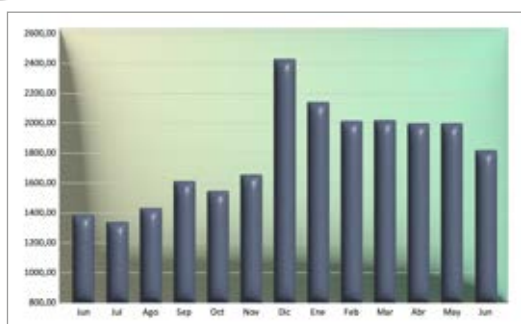
Mínima Anual 31,00

Promedio 6/26 69,70

Promedio 6/25 36,11



Platino - Cotización Promedio junio



Máxima Anual 2.730,00

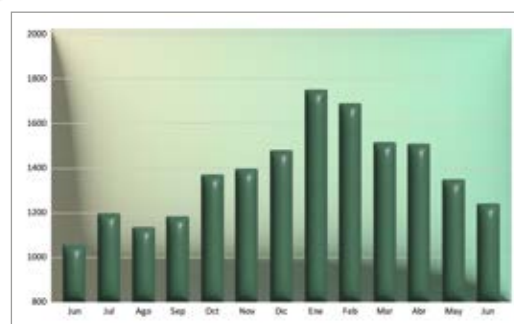
Mínima Anual 900,00

Promedio 6/26 1.820,00

Promedio 6/25 1.390,99



Paladio - Cotización Promedio junio

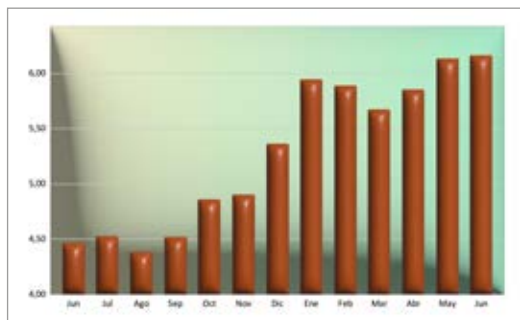


Máxima Anual 1.470,00

Mínima Anual 860,00

Promedio 6/26 1.240,00

Promedio 6/25 1.053,38

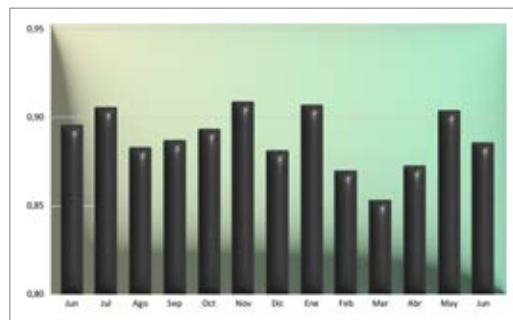
**Cobre** - Cotización Promedio junio

Máxima Anual 6,40

Mínima Anual 4,34

Promedio 6/26 6,16

Promedio 6/25 4,46

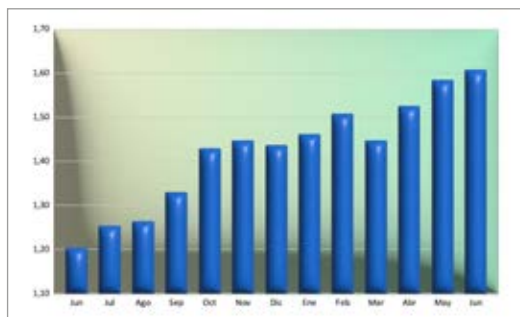
**Plomo** - Cotización Promedio junio

Máxima Anual 0,93

Mínima Anual 0,83

Promedio 6/26 0,89

Promedio 6/25 0,90

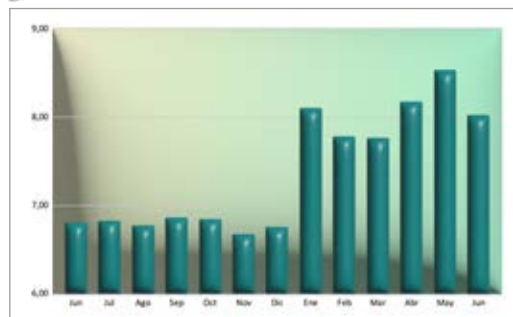
**Zinc** - Cotización Promedio junio

Máxima Anual 1,65

Mínima Anual 1,16

Promedio 6/26 1,61

Promedio 6/25 1,20

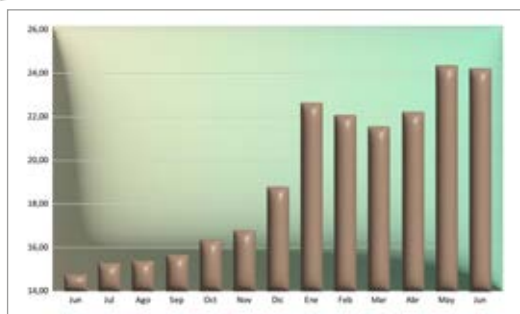
**Níquel** - Cotización Promedio junio

Máxima Anual 8,83

Mínima Anual 6,41

Promedio 6/26 8,02

Promedio 6/25 6,81

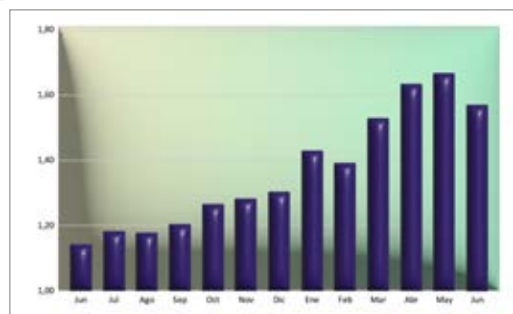
**Estaño** - Cotización Promedio junio

Máxima Anual 26,12

Mínima Anual 13,78

Promedio 6/26 24,22

Promedio 6/25 14,74

**Aluminio** - Cotización Promedio junio

Máxima Anual 1,75

Mínima Anual 1,10

Promedio 6/26 1,57

Promedio 6/25 1,14



LISTADO DE AVISADORES

- | | |
|------------------------------|------------------------|
| 13 ABRAFER SRL | 3 INTERNATIONAL CARGO |
| 26 AGUARTEC | 41 IMARC |
| 27 ALEX STEWART | 31 IPH GLOBAL |
| 61 ARGENTINA ORO PLATA COBRE | RT LITIO EN SUDAMÉRICA |
| 43 AOG PATAGONIA | 27-31 MARSHALL MOFFAT |
| 51 BAUMA INDIA | 35 MIEBACH CONSULTING |
| 39 CERRO VANGUARDIA | 6 MODULAR HOMES |
| 23 CIRIGLIANO | 55 M&T EXPO |
| 17 COWDIN | 37 NEWMONT |
| 53 DEEV PERÚ | 35 PELTA CONSULTORES |
| 29 ECOMINERA | 33 RADIO-COM |
| 33 EL PACHON | RT SANDVIK |
| 57 ENERGÍA EN MOVIMIENTO | 11 SCANIA |
| 49 EXPO MINA PERÚ | 19 SOULE S.A. |
| 21 FERNANDEZ INSUA | 25 STEKLO |
| 47 GECAMIN | 31 TEC INSTRUMENTAL |
| 15 HIDROBART | 29 VALMET |
| 25 IFM ELECTRONIC S.R.L. | 45 WIM |

MINERÍA

CIERRE DE AÑO

Argentina 20ª Edición

**Oro, Plata
& Cobre**



La Noche de las
Distinciones

2026

El balance anual y las decisiones que
marcan la minería que viene

PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS

:Datawise
Avanzando Futuro

COPPER SPONSORS



Camiones
Buses



SPONSORS



2—3

DICIEMBRE 2026

**CIUDAD DE
BUENOS AIRES**
ARGENTINA

50 ORGANIZA
**PANORAMA
MINERO**
AÑOS JUNTOS

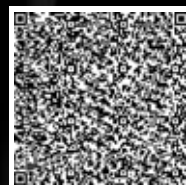
www.oroplataycobre.com
www.panorama-minero.com



APP OFICIAL

Panorama Minero

Comunicate con nosotros.
Estamos para ayudarte.



Una nueva clase de perforadora rotaria esta aquí

El equipo DR413i viene con las últimas innovaciones de nuestros equipos iSeries llevándolo a un nivel superior. Sus capacidades alcanzan un alto nivel y podrán alinearse a los requerimientos futuros del mercado. Equipado con los mejores atributos, Sandvik DR413i es una perforadora compacta que entrega un mayor pulldown con una menor superficie de contacto. Además, nuestro centralizador móvil ayuda a reducir las vibraciones, lo que permitirá perforar pozos más limpios, mejorará la seguridad, extenderá la vida útil de los aceros y aumentará la productividad de la perforación.

Vea qué hace a DR413i un equipo de última tecnología.

Visite RockTechnology.Sandvik

