

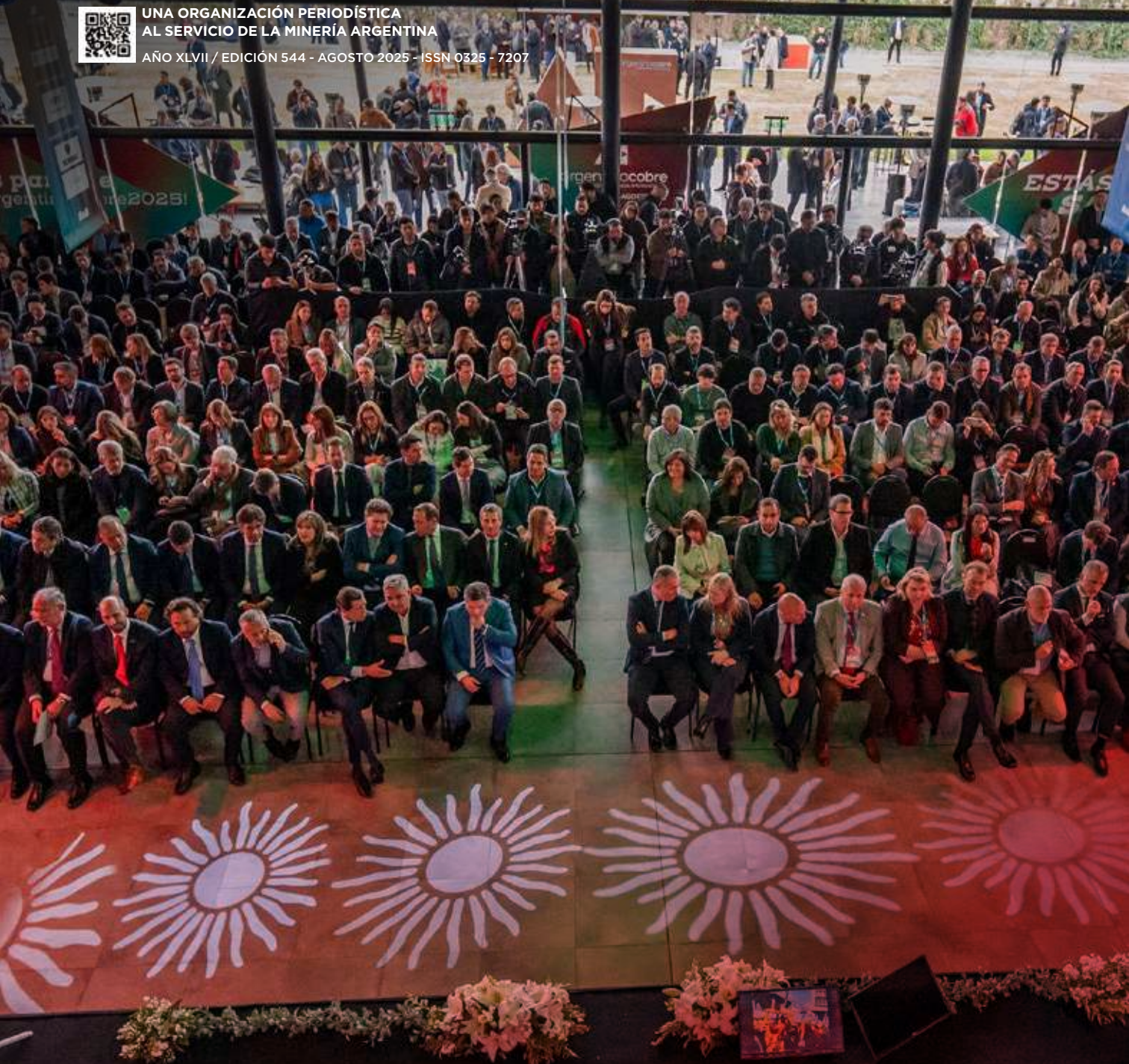
REPÚBLICA ARGENTINA

PANORAMA MINERO



UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

AÑO XLVII / EDICIÓN 544 - AGOSTO 2025 - ISSN 0325 - 7207



II Conferencia Internacional ARGENTINA COBRE

19° Argentina Oro, Plata & Cobre



La Noche de las Distinciones 2025

OFFICIAL SPONSOR



PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



SILVER SPONSORS



COPPER SPONSORS



MAJOR SPONSORS



SPONSORS



3 & 4 DE DICIEMBRE 2025

CIUDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA



ORGANIZA
**PANORAMA
MINERO**

OROPLATAYCOBRE.COM

InternationalCargo

FREIGHT FORWARDER

UNA EMPRESA DE SOLUCIONES LOGÍSTICAS INTEGRALES
AL SERVICIO DE LA MINERÍA

- Nuestra experiencia, su mayor seguridad.
- Respuestas inmediatas a cada una de sus necesidades.
- Desde 1999 en la gran minería garantizando la satisfacción de nuestros clientes.
- International Cargo S.A., una empresa comprometida con el desarrollo minero en la Argentina.

Solidez • Confiabilidad • Seguridad • Compromiso • Responsabilidad • Liderazgo



INTERNATIONAL CARGO S.A.

Cerrito 146 - Piso 10
C1010AAD, Ciudad Autónoma de Buenos Aires
República Argentina
Tel: (5411) 4384 5555 / Fax (5411) 4383 2332

intlcargo@intlcargo.com.ar
www.intlcargo.com.ar

International Cargo S.A. es una de las compañías con mayor experiencia en cargas aéreas. Líder indiscutido en el sector de cargas marítimas y proyectos mineros.

SUMARIO

NOTA DE TAPA

II CONFERENCIA INTERNACIONAL ARGENTINA COBRE

34

KGHM

**EL MODELO
MINERO DE
POLONIA**

COMUNICACIÓN

**DESAFÍO DE
LA INDUSTRIA
MINERA**

42

7	Editorial
10	Argentina Cobre - Más de 1.200 asistentes y grandes expectativas
18	El sector privado como motor del nuevo tiempo en la industria cuprífera.
22	Minerales críticos y diplomacia ante un mundo fragmentado
24	"El RIGI es imprescindible, la contraparte es la infraestructura" Roberto Cacciola
28	Belgrano Cargas – Infraestructura, Logística y Transporte
30	Internacionalización de proveedores mineros argentinos
32	Proveedores mineros a la vanguardia
36	Integración Minera Argentina y Chile en la Era del Cobre
38	Sostenibilidad con impacto real en la industria minera – Enfoque desde el Pacto Global
40	GEMERA - El futuro de la minería comienza con la exploración
46	Aguas, mitos y prohibiciones en la minería argentina
50	Cobre, detrás de los números y las decisiones – Benchmark Minerals
52	El factor agua y el desarrollo de los grandes proyectos mineros
56	Soluciones modulares para una operación más segura y eficiente - Metso
58	Entrevista Embajada de Polonia
60	Entrevista Cruz del Sur
64	Pyre – Soluciones eléctricas para proyectos mineros
68	La Bella Durmiente – El análisis desde Saravia Frías
74	Cotización de Minerales



DIRECTOR FUNDADOR: Enrique Miguel González

DIRECTORA PROPIETARIA: María Celeste González
celestegonzalez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE FINANZAS: Lucas Vaccare
lvaccare@panoramaminero.com.ar

GERENTE DE ADMINISTRACION: Elena Figueroa Salas
elena@panorama-minero.com

DIRECTOR PERIODISTICO: Dr. Alejandro Colombo
acolombo@panorama-minero.com

PROMOCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y MARKETING:

**DESARROLLO DE NEGOCIOS Y RELACIONES PÚBLICAS /
DIRECTORA COMERCIAL DE EVENTOS:**
Lic. Patricia Figueroa
pfigueroa@panorama-minero.com

DIRECTORA DE EVENTOS Y RELACIONES INSTITUCIONALES:
Lic. Mercedes Rodríguez
mrodriguez@panorama-minero.com

GERENTE DE COMUNICACIONES Y CONFERENCIAS:
Lic. Agustín López Muñoz
alopez@panorama-minero.com

DIRECTOR DE PUBLICIDAD: Lic. Luis Alberto Uzal
luzal@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS: Patricia Lyons
plyons@panorama-minero.com

EJECUTIVA DE CUENTAS: Susana Rolero
srolero@panorama-minero.com

EJECUTIVO DE CUENTAS: Fernando Díaz
f.diaz@panoramaminero.com.ar

LOGÍSTICA Y DISTRIBUCIÓN: Catalina Figueroa
kfigueroa@panorama-minero.com

DISEÑO GRAFICO:
DG Carla Graciano
carla.graciano@panoramaminero.com.ar

María Noel Argañaraz
webmaster@panorama-minero.com

CORRESPONSAL EN JUJUY: Liliانا Alfaro
CORRESPONSAL EN CATAMARCA: Luis Garelli
CORRESPONSAL EN MENDOZA: Edwards Cajardo

CONSEJO ASESOR

Geólogos: Dr. Jorge Patricio Jones
Ing. de Minas: Ing. Hugo Nielson
Empresarios: Lic. Ricardo D. Martínez
Lic. Guillermo Re Kuhl

CONSEJO EDITORIAL

Ing. Reinaldo MacAllister – Consultor
Ing. Gabriel Paganini – Consultor
Lic. Eddy Lavandaio – Consultor
Lic. Leonardo Csizmas – Consultor
Lic. Danilo Silva – Consultor
Consultores: Lic. Claudio Guevara
Asesor: Ing. Alejandro D'Agostino

CONSEJO ASESOR INTERNACIONAL

Coordinador: Dr. Hernán Celorrio
Chile: Dr. Sergio Hernández, Ing. Edmundo Tulcanaza

Distinciones - Distinctions



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República Argentina
- 1997 -



Premiada como
"Mejor Revista Técnica
Independiente"
de la República
Argentina - 2006 -



Galardonada con el "ARCO
EUROPA A LA
CALIDAD Y PRESTIGIO
PERIODISTICO"
-Francia - 1999-



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos - 2007 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos
- 2003 -



Premio APTA -
RIZZUTO a sus
Contenidos
Periodísticos
- 2008 -





11° Expo Internacional
**San Juan
Minera**

**LA EXPOSICIÓN MÁS FEDERAL DE
LA MINERÍA ARGENTINA**

SPONSOR OFICIAL



DIAMOND SPONSOR



PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



MAJOR SPONSORS

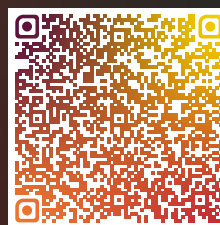


SPONSORS



6-8 DE
MAYO
2026

San Juan,
Argentina



ORGANIZA

**PANORAMA
MINERO**

La Era del Cobre Argentino, más cerca

En San Juan, la Capital Nacional del Cobre, se dio cita la industria del metal rojo a nivel argentino, pero también a escala regional y de ultramar. El cobre se presenta como la gran oportunidad minera de Argentina, con la posibilidad de transformar la economía de nuestro país, y la Conferencia Internacional Argentina Cobre organizada por **Panorama Minero** ha sido el reflejo por excelencia de las grandes expectativas alrededor del metal irremplazable.

El mundo inversor minero ha posado sus ojos en Argentina. La transición energética ha sido el disparador para la búsqueda de soluciones que permitan alcanzar el objetivo Emisión Cero, las cuales se localizan en el subsuelo: al litio del NOA, región ya consolidada como destino de inversiones, el cobre se presenta como la gran promesa que podría llegar a transformar la economía de nuestro país.

Al potencial geológico de Argentina se ha sumado una herramienta decisiva: el ya conocido RIGI –Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones- el cual otorga certeza jurídica a inversiones de gran calibre, con vidas útiles medidas en décadas.

El descubrimiento y desarrollo del distrito Vicuña, uno de los máximos descubrimientos del cobre de los últimos 30 años, ha llamado la atención de BHP: la compañía australiana, asociada con Lundin Mining, presenta a los depósitos situados en el departamento Iglesia, provincia de San Juan, como una de las grandes estrellas del amplio portafolio que posee a lo largo de diferentes países. Representantes de la compañía han indicado que Vicuña podría solicitar

su adhesión al RIGI en el próximo año.

Otra de las grandes diversificadas mineras, Glencore solicitó la adhesión al RIGI de sus dos proyectos de cobre en la Argentina, por un total combinado superior a los US\$13.300 millones. Se trata de MARA, en la provincia de Catamarca, emprendimiento que podría utilizar las instalaciones existentes en Bajo la Alumbraera, la operación que, en su momento, significó la producción del metal rojo en Argentina. Esta solicitud formulada por Glencore también incluye a Pachón, una de las grandes promesas cupríferas de Argentina: conocido y desarrollado a lo largo de varias décadas, con idas y vueltas, la solicitud del RIGI podría simbolizar un deseado desarrollo final del emprendimiento localizado en Calingasta, en la provincia de San Juan.

Al cierre de esta edición, el gobernador de San Juan, Marcelo Orrego, y parte de su gabinete, estuvo presente en Australia donde, en el marco de un seminario de cobre, destacaron una serie de reuniones con representantes de BHP para dialogar sobre el proyecto Vicuña.

Las expectativas son muy altas: proyectos medidos en décadas, multigeneracionales, los emprendimientos cupríferos deberán contar con la infraestructura necesaria para su avance final. De la misma manera, se deberá privilegiar el compra / contrate local antes de buscar soluciones por fuera de las áreas de influencia o de las provincias.

Es preciso entender los tiempos de la minería, y de los proyectos en particular: a pesar de que todavía hay un largo camino por desarrollar, se puede afirmar que la Era del Cobre Argentino está más cerca. ●



San Juan Capital Nacional del Cobre

La ciudad de San Juan fue sede de la Segunda Edición de la Conferencia Internacional Argentina Cobre, encuentro organizado por *Panorama Minero* donde nuestro país -y la provincia anfitriona en particular-, confirmó su rol como protagonista estratégico del metal rojo.

Durante los días 4 y 5 de agosto, y con la presencia de más de 1.200 asistentes, entre los que se incluyeron 5 gobernadores, así como funcionarios nacionales, representantes de cuerpos diplomáticos, empresarios mineros y proveedores de bienes y servicios, la Conferencia Internacional Argentina Cobre fue un fiel reflejo de las expectativas alrededor del sector cuprífero de Argentina.

Argentina Cobre: Más de 1.200 asistentes y grandes expectativas

Durante los días 4 y 5 de agosto, la provincia de San Juan concentró al sector del cobre de Argentina. Los análisis y reflexiones que pueden posicionar a nuestro país como referente del metal rojo



Referentes de los sectores público y privado nacional y provincial, y cuerpo diplomático, en el acto de inauguración.

El cobre representa una oportunidad histórica para la Argentina. El primer panel, el cual inauguró oficialmente la conferencia, incluyó discursos sobre el presente y el futuro de la minería cuprífera. Gobernadores de las principales provincias mineras del país, junto al gobierno nacional y referentes internacionales, compartieron una visión sobre el desarrollo del cobre como motor

de crecimiento federal, competitivo y sostenible.

“SAN JUAN ES UN JUGADOR IMPORTANTE EN EL COBRE”

El gobernador de San Juan, Marcelo Orrego, fue el encargado de inaugurar la II Edición de la Conferencia Internacional Argentina Cobre. El primer mandatario afirmó:

“La minería es parte de la locomotora que avanza. En San Juan hablar de minería es hablar de política de estado, es una política que va a trascender”.

Orrego destacó: “San Juan es un jugador importante en el cobre, de los 10 proyectos que hay en la Argentina, seis proyectos se encuentran en la provincia; hoy podemos contar con seguridad jurídica y estabilidad fiscal, eso ha sido muy importante para es-

Ejecución del Proyecto, Ingeniería y Realización



Campamentos y
Construcciones para
Emprendimientos Mineros,
Petroleros y Obras de
Infraestructura



modularhomes

(5411) 4290-2117

ventas@modularhomes.com.ar

tos tiempos”.

“Hoy el mundo necesita cobre, y el 40% lo tenemos en la Cordillera de los Andes que compartimos con Chile y Perú: prácticamente en la montaña tenemos un PBI enterrado”, señaló Orrego, para reflexionar: “La minería es sinónimo de ambiente”.

“ES EL MOMENTO DE INVERTIR EN ARGENTINA”

“No conozco una actividad con un efecto multiplicador tan grande en la economía como la minera”, informó el gobernador de Catamarca, Raúl Jalil. “El RIGI vino a darle un impulso a las nuevas inversiones, incluso hace poco se aprobó un proyecto y ojalá pronto sea un proyecto de cobre; estamos pensando en un RIGI para Catamarca, puntualmente para la exploración, con algunos beneficios para la toma de decisiones”, añadió Jalil.

El primer mandatario catamarqueño detalló: “Como gobernador tomé la decisión política de crear un fideicomiso donde todas las regalías mineras solo sean aplicadas a las zonas de influencia, eso nos ha permitido un consenso social muy importante”.

En otro plano, el gobernador de Catamarca destacó el acompañamiento al gobierno nacional, más allá de los signos políticos. “Es el momento de invertir en Argentina”, remarcó Jalil.

“AHORA QUEREMOS PARTICIPAR EN EL SEGMENTO DEL COBRE”

El Gobernador de Jujuy, Carlos Sadir, llamó a tener una industria minera relevante “que represente mucho en la economía del país y de cada provincia, como el caso de Jujuy, con una fuerte incidencia en el PBI año tras año”. Para ello, Sadir detalló la experiencia y rol fundamental de Jujuy en el sector del litio, para agregar “ahora queremos participar en el segmento del cobre”.

El mandatario jujeño informó acerca del trabajo conjunto con el Servicio Geológico Minero Argentino - SEGEMAR: “hemos firmado un convenio para el relevamiento geológico que permita disponer de más y mejor información”, para luego concluir destacando el acompañamiento del gobierno provincial con las comunidades originarias en los discursos ambientales



Marcelo Orrego, Gobernador de San Juan



1



2



3

1. Alfredo Cornejo, Gobernador de Mendoza. 2. Carlos Sadir, Gobernador de Jujuy. 3. Raúl Jalil, Gobernador de Catamarca



EL FUTURO ES SÚPER. Y AHORA ES UN 8% MEJOR.

Aunque nadie puede decir con certeza lo que nos deparará el futuro, estamos seguros de que será brillante. El nuevo tren motriz Scania Súper no solo es el más suave de la ruta, sino también el más eficiente que hemos fabricado. Establece un estándar completamente nuevo en la industria en términos de trenes motrices y motores de combustión, con un ahorro de combustible de al menos un 8%.

Listo hoy para enfrentar los desafíos del mañana.
Un mañana que será un 8% mejor.



Seguinos en



SCANIA

participativos “porque queremos tener una minería sustentable, lo mejor para nuestra gente; deseamos que se desarrollen y sean proveedores mineros”.

“TENEMOS QUE SER UN PAÍS MINERO PODEROSO”

Gustavo Sáenz – Gobernador de Salta, resaltó la relevancia del RIGI, herramienta “con la que hemos logrado un régimen especial para los que quieren invertir”. Asimismo, advirtió: “de nada sirve acompañar la gobernabilidad sino hay reciprocidad: las provincias son la ventana de oportunidad y los gobiernos nacionales deben entenderlo”.

Sáenz destacó el trabajo conjunto en el marco de la Mesa del Lito junto con las provincias de Catamarca y Jujuy, a la vez de señalar que “hace falta empleo genuino, pero para eso hay que capacitarse”. A modo de conclusión, el gobernador de Salta compartió: “Debemos dejar de ser un país con minerales y pasar a ser un país minero poderoso. Y, para eso, tenemos que garantizar a nuestros proveedores que tendrán trabajo, y a nuestra gente que, si vienen a invertir, también tendrán trabajo”.

“SE REQUIERE DE MENOS CHARLA Y MÁS INVERSIÓN”

“Es evidente que, con solo el motor de desarrollo del campo, la Argentina no puede crecer”, reflexionó Alfredo Cornejo, Gobernador de Mendoza, para agregar: “Hemos informado en distintos lugares que en Argentina vamos con la minería en serio”. Específicamente con el sector del metal rojo, señaló: “El cobre es necesario para cuidar el mundo”, para resaltar que “la demanda de cobre está lejos de ser satisfecha. Mina de cobre que se encuentre, mina de cobre que tiene su producto vendido”.

Específicamente en la provincia de Mendoza, Cornejo destacó: “en Mendoza hemos perdido mucho tiempo, se requiere de menos charla y más inversión”. El gobernador mendocino finalizó su alocución afirmando: “La macroeconomía ha conspirado para los grandes proyectos mineros de la Argentina. Hoy tenemos un buen clima de mercado”.

“NO HAY MINERÍA SIN PROVINCIAS MINERAS”



1



2



3



4

1. Gustavo Sáenz, Gobernador de Salta. 2. Luis Lucero, Secretario de Minería de la Nación. 3. Diego Sucalesca, titular de la Agencia Nacional de Inversiones. 4. Iván Grgic, Presidente de la Cámara Minera de San Juan.

El Secretario de Minería de la Nación, Luis Lucero, puso de manifiesto que se han tomado “decisiones firmes para garantizar previsibilidad y competitividad”. La máxima autoridad minera nacional demostró las ventajas que posee nuestro país respecto al cobre: “El mundo lo demanda y la Argentina lo tiene en cantidad”, a la vez de proyectar un escenario alentador: “Para 2030 Argentina puede ser proveedora del

3% del cobre mundial. El cobre que podemos producir ya tiene la demanda necesaria, debemos garantizar el éxito comercial de las minas que se vayan a desarrollar, esto es un hecho”.

En referencia a lo político, indicó: “la minería no es periférica al proyecto de país que impulsa Javier Milei, es central. El RIGI es la expresión normativa de una visión estratégica”.

NEXT Intelligent Solutions

Rodéate de conocimientos del siguiente nivel



NEXT Intelligent Solutions de Weir le entregará los conocimientos necesarios para alcanzar el máximo rendimiento en su operación minera.

Lleva más de 150 años confiando en nosotros para ofrecerte soluciones de alta ingeniería. Ahora queremos ayudarte a desarrollar aún más su potencial. NEXT Intelligent Solutions de Weir proporciona una comprensión profunda de sus operaciones a través de equipos y sistemas con capacidad digital. Utilice datos en tiempo real para tomar decisiones informadas, aumente la eficiencia operativa con monitoreo predictivo y adopte la automatización de vanguardia.



Lleve su rendimiento al siguiente nivel.

www.global.weir/NEXT

argentina.minerals@mail.weir
Ruta Nacional 40-6431 Sur
Conectora Oeste - Pocito
San Juan - Argentina

Copyright © 2024 Weir Minerals Europe Limited. All rights reserved.

WEIR

Mining technology for a sustainable future

“EL RIGI HA SIDO EXITOSO”

José Rolandi, vicesecretario de Gabinete de Ministros, compartió la visión acerca del RIGI, el cual “se aprobó como un apoyo fuerte a las provincias, además de ser un catalizador que atrae inversiones, recaudación y crecimiento”.

Rolandi destacó: “el RIGI ha sido exitoso; su objetivo es brindar estabilidad fiscal a 30 años, disminuir la presión fiscal y ser competitivos con los vecinos”. Atento a las solicitudes de adhesión, señaló: “A la fecha se han presentado 15 proyectos por un monto de inversión superior a los US\$17.000 millones, hemos evaluado a la fecha la mitad de esos proyectos y hay seis aprobados, dos del sector minero de litio y esperamos con ansias los proyectos de cobre”, comenzó.



“EL COBRE ES UN DESAFÍO GEOPOLÍTICO”

En sus últimos meses de gestión como Embajador de la Unión Europea en Argentina, Amador Sánchez Rico trazó un resumen del trabajo conjunto realizado con Argentina en el campo de las materias primas críticas, informando acerca del Memorando de Entendimiento suscrito en 2023, marcando un punto de inflexión “hacia una alianza estructural de una minería sostenible de ambos lados del Atlántico”. El diplomático describió al cobre como “un desafío geopolítico, climático, y un desafío tecnológico de primer orden”.

“TENEMOS UNA MIRADA MUY POSITIVA DEL RIGI”



Desde la Agencia Nacional de Desarrollo de Inversiones, su titular Diego Sucalesca compartió su optimismo sobre el presente y el futuro “a partir de una decisión clara de este gobierno que es el apoyo al sector minero”, señalando: “La idea del diálogo entre públicos y privados es clave para el desarrollo de esta industria estratégica de la agenda de Argentina”.

“EL COBRE NOS OBLIGA A PENSAR EN PLAZOS DE DÉCADAS”

El Presidente de la Cámara Minera de San Juan, Iván Grgic, elogió el fuerte trabajo de las empresas en la provincia de San Juan, refiriendo a que “el cobre nos obliga a pensar en plazos de décadas; hay que arreglarse y trabajar en los consensos”. Asimismo, Grgic resaltó: “para las empresas mineras, lo prioritario es lo local”.

“HOY SAN JUAN JUEGA A NIVEL MUNDIAL”

Por su parte, el Presidente de la II Conferencia Internacional Argentina Cobre, Michael Meding, resaltó: “Hoy San Juan juega a nivel mundial”, informando que el sector minero “le ha dado un rédito más que importante a San Juan”. El referente del proyecto calingastino Los Azules elogió la capacidad de trabajo local “gracias a la cuna minera de San Juan, hay trabajadores sanjuaninos en todo el país”. Respecto al futuro minero, Meding señaló: “Veo una esperanza muy grande: del top 10 de proyectos de cobre en el mundo, San Juan tiene 3 proyectos”.



“NOS MERECEMOS TENER UN PAÍS MINERO”

Desde AOMA –Asociación Obrera Minera Argentina– el Secretario General Héctor Laplace refirió al deseo de una minería en Argentina “para los argentinos, y ciertamente vamos a necesitar apoyo y quizás hasta profesionales que vengan a enseñarnos a hacer minería, pero no nos podemos olvidar de los pronunciamientos recientes del Colegio Argentino de Ingenieros de Minas”, a la vez de afirmar que “el RIGI es una oportunidad para dar seguridad jurídica”. El referente gremial destacó: “Nos merecemos tener un país minero”. ●

1. Héctor Laplace, Secretario General de AOMA. 2. José Rolandi, vicesecretario de Gabinete de Ministros de la Nación. 3. María Celeste González, Directora de Panorama Minero. 4. El gobernador Orrego y Michael Meding con el primer cátodo de cobre de Los Azules

La tecnología para cambiar el mañana

CERTEZA, es lo que nuestros clientes sienten de la mano de un experto propulsor de las mejores tecnologías para la autonomía de la operación, la seguridad de las personas y el monitoreo de flotas, generando un impacto positivo en la operación completa.

Junto a Caterpillar, somos tu mejor equipo para implementar proyectos de calidad y estándares mundiales.

**Juntos hacemos una mejor
minería para la Argentina.**





Daniel Tejada Nacusi (moderador), Michael Meding (McEwen Copper), Alejandra Cardona, (CAEM), José Morea (Vicuña Corp.), Ricardo Dessy (Citi), Javier Robeto (Aldebaran) y Lucila Sigal (moderadora)

El sector privado como motor del nuevo tiempo en la industria cuprífera

Uno de los paneles más destacados de Argentina Cobre 2025, reunió a líderes del sector privado, quienes debatieron sobre inversiones, reglas de juego, desarrollo local, competitividad y visión a largo plazo

HAY QUE PENSAR EN EL MUY LARGO PLAZO

“Ninguno de los proyectos que tenemos en la Argentina es un proyecto de 10 años, es decir que son multigeneracionales. La política de hoy ayuda a la incentívación, pero hay que pensar en el muy largo plazo. En Chile, hacen minería hace 100 años, en EE. UU. hay minas que funcionan hace más

de 100 años. Esto llevará a una transformación profunda de la región, entonces se debe buscar el punto de partida para financiar un proyecto y luego tener un activo que dura décadas”, comentó Michael Meding.

“En los proyectos de cobre hay riesgos de inversión, riesgos de precios en el mercado, donde no se sabe si mañana el precio del cobre será de US\$2 o US\$5. El esquema de tener un incentivo es muy importante, y es-

pero venga algo similar para la exploración ya que sin exploración no hay minería”. Respecto al valor agregado, el VP de McEwen Copper sostuvo: “el gran valor agregado es tener a la mina funcionando 80 años”.

El estado de avance del proyecto cuprífero calingastino es sobresaliente, a tal punto que Meding anunció: “la presentación del Estudio de Factibilidad en dos meses, la aprobación del RIGI en un tiempo razo-

Las Tuberías & Accesorios para la Industria Minera Argentina



GROUPIPE®
ENGINEERING SOLUTIONS

TUBERÍA HDU - 16 IN IPS - DR 11 - PE 4716 - ASTM F714 - GROUPIPE - IND ARG - LOTE 2097 - 15/03/2023 - LÍNEA 5

La elección inteligente para la “Industria Minera”.

En la exigente industria minera, cada componente debe garantizar resistencia, eficiencia y durabilidad, optimizando el rendimiento y la seguridad incluso en los entornos más hostiles y desafiantes.

GROUPIPE® desarrolla sus exclusivas **TUBERÍAS HDU® & MINCORR®**, creadas para superar los mayores desafíos del sector con soluciones para proyectos mineros de gran escala.



GROUPIPE®
ENGINEERING SOLUTIONS

nable, doce meses de ingeniería de detalle, el inicio de la construcción de la mina para septiembre u octubre del 2026 y la producción de cátodos de cobre para fines del 2029 o principios de 2030”.

“LA IDEA ES IR A LA PREFACTIBILIDAD EN 2026”

Javier Robeto, desmenuzó la actualidad del proyecto Altar, vecino de Pachón y Los Azules en Calingasta: “Argentina tiene siete gigantes del cobre y afortunadamente en San Juan hay cinco. Altar, a diferencia del resto, es un proyecto que no tuvo una evaluación económica, es un proyecto de exploración avanzada con más de 200 mil metros de perforación. Al recurso lo actualizamos a fines del 2024, que lo hace muy grande, trabajamos a pasos acelerados para viabilizar el proyecto, ya en la recta final de terminar la PEA que será pública en los próximos 45 días”.

“La PEA no es tan sencilla, es compleja, porque evaluará dos escenarios: flotación y concentración como concentrado de cobre como producto; y el acompañamiento con socios estratégicos con el caso de Nuton, la división tecnológica de Rio Tinto, quienes están testeando la lixiviación de sulfuros primarios. La idea es avanzar hacia la Prefactibilidad en 2026”, señaló el Country Manager de Aldebaran Resources.

Para graficar la posibilidad del ingreso al Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI), el geólogo expresó: “Este es un desafío real. A los proyectos que venimos de atrás, tenemos que ver cómo hacer si se nos cierra la ventana del RIGI en 2027: nuestros legisladores deben ver cómo hacer para tener un marco que nos permita seguir avanzando. Se escuchó hablar de un RIGI 2 que quizás venga a ser más minero y se adapte mejor a nosotros. Es un gran desafío saber que va a pasar con los que venimos un poco de atrás”.

“EL RIGI DA BENEFICIOS, PERO TAMBIÉN OBLIGA”

José Morea, Country Director de Vicuña Corp., refirió al rol trascendental del RIGI: “nos creó las condiciones necesarias para que los proyectos multigeneracionales se materialicen y no tengan que esperar a que se creen las condiciones macroeconómicas. Nuestro rol como empresas mineras es



1. Michael Meding (Los Azules), Alejandra Cardona (CAEM), José Morea (Vicuña Corp.)
2. José Morea (Vicuña Corp.), Ricardo Dessy (Citi), Javier Robeto (Aldebaran)
3. José Morea (Vicuña Corp.)

preparar el mejor equipo para salir a la cancha y dar ese partido. Pero para eso, nos tenemos que tomar el tiempo para asegurar a nuestros inversores que está maximizada la creación de valor, no solamente para los accionistas sino para todos los actores que rodean al proyecto”.

“Quiero resaltar el trabajo del Gobierno de San Juan y al Gobierno Nacional por el trabajo en el RIGI, es una ventana de oportunidades para trabajar de manera mancomunada bajo alianzas estratégicas para que estos proyectos se materialicen de manera justa y equitativa”, subrayó Morea.

“Para nosotros en Vicuña, lo que todo cambió fue el RIGI. Se destrabó la transacción más grande de la historia en mi-

nería. San Juan estaba posicionada como una buena jurisdicción en los ojos de los inversores internacionales para hacer esta minería sostenible. Hoy, el presupuesto aprobado en Vicuña es el doble que el año pasado, se puede repetir el año siguiente bajo el paraguas del RIGI. El RIGI da beneficios, pero también obliga”, recalcó el ejecutivo de Vicuña Corp.

Sobre el desarrollo de proveedores locales, Morea manifestó: “Tenemos un proyecto binacional: en lo personal estoy convencido que la minería moderna ha aprendido del valor que genera el derrame a las comunidades cercanas y por ende que la mayoría de los actores que estén en nuestro proyecto sean de San Juan”. ●



ELECTRICIDAD
PANAMERICANA

DISTRIBUIDOR

MATERIALES ELÉCTRICOS

MINERÍA, OIL & GAS



- ✓ Armado de tableros
- ✓ Ingeniería y montaje
- ✓ Sistemas de automatización

AMPLIO STOCK.
ENVÍOS A TODO EL PAÍS.

CONTACTO

+54 9 11 5042 5490 +54 9 11 4765-5803

ventas@electricidadpanamericana.com.ar

www.electricidadpanamericana.com.ar



Minerales críticos y diplomacia ante un mundo fragmentado

Especialistas analizaron alianzas, seguridad de suministro y financiamiento en el escenario internacional, con la minería como agente de equilibrio

El panel, con la moderación de Norma Ramiro –Director en la Cámara del Asia- analizó como la minería se vuelve clave en las nuevas alianzas globales, la seguridad energética y el equilibrio internacional, con foco en el rol de América Latina frente a los principales bloques de poder.

Fabián Calle, Senior Fellow, Florida International University - Director del Instituto de Seguridad Internacional en CARI, analizó el

campo geopolítico, y donde se sitúa Argentina:

- “Tenemos una gran oportunidad geopolítica”
- “Somos pobres pero ecológicos”
- “Se viene una doctrina Monroe 2.0”
- “La globalización es el control de los mares”
- “EE. UU. está decidido a la puja polar con China”
- “China compite de igual a igual con EE. UU. en términos de tecnología y militar”

- “EE. UU. alimentó 30 años a su competidor, China”
- “Venezuela y Bolivia sufren deterioro democrático”
- “EE. UU. no va a pedir que no comercialicemos con China, pero si nos va a pedir que no crucemos ciertas líneas rojas. La diplomacia va a ser fundamental.

La Jefa de Cooperación de la Unión Europea - UE, Ilse Cougé, analizó el trabajo conjunto con Argentina:

- “Tenemos una hoja de ruta que es el corazón de la cooperación que tiene la Argentina y la UE”
- “Queremos diversificar nuestras fuentes de suministro”
- “La UE necesita de materias primas”
- “Queremos comprar en países que sean socios estratégicos”

- “Destacar que el primer país que firmamos un memorándum fue Argentina”

Alberto Carlocchia, miembro del Comité de Minería de la Cámara de Comercio Argentino – Canadiense, precisó:

- “Argentina hace dos años zarpó de un puerto turbulento para navegar a un puerto de país normal”

- “Vemos el creciente interés de Canadá”
- “Los logros de la Argentina son notorios en tan poco tiempo”

- “El RIGI es una muestra clara para la inversión privada”

- “Tenemos que lograr que el RIGI se consolide con muestras de confianza”

- “Falta legislación laboral en el tema de glaciares”

- “Necesitamos una visión que le permita al país poner sus productos en Occidente y Oriente”

- “Argentina con la minería como motor será competitiva en el mundo”. ●



Fabián Calle, Martín Walter, Ilse Cougé, Alberto Carlocchia, y Norma Ramiro



Soluciones integrales para obras de infraestructura

container-movil
assistance

Respaldo es lo que sienten las empresas al trabajar con un aliado que entiende las exigencias de la industria minera.

Diseñamos y montamos campamentos en cualquier punto del país, garantizando que cada módulo cumpla con las normativas y especificaciones necesarias para operar en entornos exigentes. Nuestro valor está en brindar todas las herramientas necesarias para que cada proyecto avance sin detenerse.

Campamento minero en San Juan, Argentina. 4200 m s. n. m.

Campamentos

Oficinas

Obradores

Pañoles

Garitas

Sanitarios

Vestuarios

Duchas



Seguinos



"El RIGI es imprescindible, la contraparte es la infraestructura"

El presidente de la Cámara Argentina de Empresas Mineras, Roberto Cacciola, ahondó en los desafíos del sector y el porvenir de la industria

La expectativa en el sector joven fue el punto de partida del diálogo entre Roberto Cacciola y Ernesto Cusianovich (Director en Poliarquía Consultores) El referente de CAEM señaló: "tenemos que trabajar muchísimo en la capacitación pensando en el desarrollo de las comunidades. Claramente hay que buscar las alternativas más concretas a resolver para que quienes se involucren en la minería, sientan que están entrando en una actividad con futuro".

"Lo que busca todo el mundo son posibilidades de desarrollo, por eso la capacitación y educación son claves en esto", agregó. "Debemos tener un discurso bien claro de cómo nos hemos superado permanentemente para tener una actividad, no solo imprescindible, sino que respeta las condiciones de los trabajadores y fundamentalmente el medio ambiente".

Sobre la Ley de Inversiones Mineras y el RIGI opinó: "todos sabemos que el gran problema de la Ley de Inversiones Mineras no es que haya sido una mala ley, sino que reiteradamente la incumplimos y es uno de los factores determinantes para que



"El tema la infraestructura debemos pensarlo a 100 años" (Roberto Cacciola, a la derecha)

aparezca el RIGI y dar la posibilidad de que se crea en la Argentina con un prontuario complejo. El RIGI es superador, debemos apoyarlo y sostenerlo".

Cacciola, manifestó preocupación por la infraestructura: "el tema la infraestructura debemos pensarlo a 100 años, tenemos la certeza de que varios pueden llegar a esa

cantidad de años, debemos dedicarnos a que la infraestructura comience a construirse desde ahora".

El presidente de CAEM también elogió la unión de los gobernadores bajo la Mesa del Cobre: "celebro que cada una de las provincias ponga el foco en privilegiar las necesidades de las comunidades". ●



CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

Cables de Acero de Alta Performance:

Palas Mineras
Dragalinas
Exploración y sondeo de suelos

INDUSTRIA ARGENTINA
www.iphglobal.com



FERNANDEZ INSUA
Repuestos para Maquinas Viales y Motores Diesel



**DEJANOS MOSTRARTE
LO QUE PODEMOS HACER
POR TU MÁQUINA Y NEGOCIO**




 **AMPLIO STOCK**



 **ATENCIÓN
PERSONALIZADA**



 **ENVÍOS EN EL
DÍA**

WWW.FERNANDEZINSUA.COM

Av. Mariano Boedo 1732
(1239) - Ciudad Autónoma
de Buenos Aires
Argentina
Tel: 54114921-1522 / 4922-9357
ventas@argenpower.com.ar

ARGEN POWER S.A. ENERPAC

Nuestra empresa fue fundada en 1982 iniciando sus actividades como representante exclusivo de los equipos hidráulicos de alta fuerza **ENERPAC**.

Hace más de 30 años que **Argen Power S.A.** es proveedor de productos para las más diversas industrias tales como: Minería, petróleo y gas, transporte, montaje y mantenimiento, cereales, químicas, etc.

Argen Power S.A. representa en forma exclusiva a las siguientes marcas líderes con calidad certificada: **ENERPAC - SIMPLEX - EQUALIZER - TRICO CORP - NORD LOCK - SUPERBOLT - ESCO**

Los productos comercializados están certificados por las más exigentes normas de fabricación y seguridad, siendo líderes absolutos en todos los mercados intervinientes.

Argen Power S.A. dispone de personal altamente capacitado para el análisis y solución más conveniente para su empresa.

Con sede central en Buenos Aires y una amplia red de ventas se ha alcanzado un gran posicionamiento en el mercado.

Nuestro objetivo: LA SATISFACCION DEL CLIENTE.

ENERPAC

Es el líder mundial en herramientas hidráulicas de gran fuerza y de equipo hidráulico utilizados en los más variados mercados industriales. La historia de Enerpac se remonta a 1910 cuando la empresa produce bombas de agua para el legendario Ford T.

La reputación de Enerpac como líder en tecnología hidráulica comenzó en 1920, cuando fueron introducidos por primera vez los gatos hidráulicos.

Hoy Enerpac opera desde 28 instalaciones en 22 países con más de 1000 empleados y fábrica miles de productos que distribuye a nivel mundial a través de 1200 distribuidores asociados con catálogos impresos en 19 idiomas.

Su objetivo es ofrecer a nuestros clientes la más extensa línea de productos y accesorios que maximizan la fuerza, para aumentar la productividad, las tareas de mantenimiento y para que el trabajo sea más seguro y fácil de realizar. Su completa línea de herramientas y equipos ofrecen un rendimiento confiable para prácticamente cualquier sector industrial, desde el más pequeño cilindro hasta sistemas controlados por computadoras para el levantamiento de grandes estructuras.

Nuestra capacidad técnica en apoyo de proyectos de soluciones integradas como el levantamiento del puente Golden Gate en EE.UU., el lanzamiento del viaducto Millau de Francia o la elevación del techo del estadio "Nido de Pájaro" de Pekín, reflejan la seguridad y precisión de los equipos hidráulicos ENERPAC.

Nuevos cortadores industriales

Nuestra nueva línea de cortadores industriales incluye cinco familias de herramientas diseñadas para cortar barras metálicas, cadenas industriales, alambres y cables, tubos metálicos, perfiles y materiales similares. Los cortadores Enerpac están fabricados para hacer frente día tras día a materiales de categoría industrial. Cada corta-

dor está diseñado y fabricado para durar bajo condiciones difíciles de trabajo y para posibilitar un flujo de trabajo más sencillo y productivo.

Los nuevos cortadores Enerpac le permitirán cortar:
barras
barras planas
alambres
cadenas
cortadores para desmantelamiento

Nuevas bombas E-Pulse que entregan mayor caudal, conveniencia y durabilidad

La nueva serie de bombas hidráulico E-Pulse representa la mejor combinación de características y tecnologías innovadoras. Los nuevos 'controles inteligentes' permiten al motor mantener una potencia constante y proporcionar mayor caudal que las bombas tradicionales de medio caballo de fuerza, al tiempo que un control de velocidad ajustable proporciona extraordinaria precisión, según se necesite.

Desempeño

El motor de accionamiento directo y extremadamente eficiente de 0.85 HP tiene un diseño de bloque de seis pistones que proporciona flujo uniforme y permite operación sin problemas de las herramientas. Los modelos permiten elegir entre cinco válvulas: impulso 3/2, impulso 4/3, descarga rápida y retención 3/2, descarga rápida 3/2 y llave de torque 4/2. El caudal a presión nominal es de 32 pulg³/minuto con una presión de operación máxima de 10,000 PSI. Otras características incluyen un regulador de potencia de 24 V CC, protección térmica integrada, un cable para colgante de 20 pies en la bomba para llave de torque y un cable para colgante de 10 pies en las otras cuatro bombas. Todos los modelos vienen con un cómodo sistema de manejo de cable.

- Controles inteligentes que permiten al motor mantener una potencia constante en toda la gama de presiones
- Mejores características del flujo en comparación con las bombas de 0.5 hp tradicionales
- Regulador de potencia de 24 V CC que minimiza los efectos de un suministro deficiente de energía eléctrica
- Control de la velocidad mediante ajuste de dial que posibilita una operación precisa
- Operación en dos posiciones, horizontal o vertical

Grúas pórtico hidráulicas

Las grúas pórtico hidráulicas son una forma segura y eficiente de elevar y colocar cargas en aplicaciones donde las grúas tradicionales no entran y las estructuras aéreas permanentes para trabajos en grúa no son una opción. Cuando se utilizan con sistemas de rieles, las grúas pórtico hidráulicas también brindan un medio para mover y colocar cargas pesadas. Enerpac ofrece dos series de sistemas de grúas pórtico hidráulicas: la serie rentable SL que ofrece control y estabilidad, y la serie para trabajo pesado SBL que alcanza una capacidad de 1000 toneladas. Las grúas pórtico hidráulicas de Enerpac tienen muchas características únicas para garantizar una estabilidad y seguridad óptimas: sistemas eléctricos e hidráulicos autónomos, ruedas o rodillos de tanque autopropulsados y sistema de control inalámbrico Intellilift. Intellilift le brinda al operador información sobre la carrera, la elevación y la carga por unidad; además, corrige automáticamente todos los movimientos no sincronizados de las unidades individuales.

Argen Power s.a.

38 AÑOS COMO REPRESENTANTE EXCLUSIVO


ENERPAC

Energía hidráulica para todas las aplicaciones

• Cilindros Hidráulicos de Acero y Aluminio de 5 a 1000 ton. • Bombas hidráulicas de 3000 a 40.000 PSI • Prensas • Extractores Hidráulicos y Manuales • Componentes de Sistema • Automación • Rompetuercas • Separadores de Bidas • Punzonadoras • Rollers • Dobladoras de Caños • Cizallas Hidráulicas • Llaves hidráulicas, neumáticas y eléctricas de torque • Herramientas de tensado • Sistemas sincrónicos de izaje • Bolsas de elevación • Soluciones integradas



Av. Boedo 1732 (1239) Buenos Aires - Telefax: 4921-1522 • 4922-9357 • ventas@argenpower.com.ar

 argenpower_

 argenpowersa

www.argenpower.com.ar

Belgrano Cargas: Infraestructura, logística y transporte



El Presidente de Belgrano Cargas y Logística S.A. (BCyL), Alejandro Núñez, presentó la actualidad del sistema, representado por las líneas Belgrano, San Martín y Urquiza

El ejecutivo identificó los problemas como la baja densidad de carga, proponiendo la Privatización y desverticalización de BCyL como la solución al caso.

Sobre ello, Núñez informó:

- “Nuestra invitación es para que este tema entre en la conversación minera”
- “El sistema ferroviario tiene un techo de 25 millones de toneladas al año
- “El 60% de las cargas es por el agro”
- “Para que el sistema ferroviario sea eficiente debe tener cargas”
- “La baja densidad de cargas forma parte del círculo vicioso”
- “La solución inicial es poner los trenes en manos privadas”
- “Queremos desverticalizar el sistema de cargas”

- “Se van a concesionar los talleres con los que cuenta el Belgrano Cargas”

- “El estado articularía solamente como agente de control”

Respecto a la actividad ferroviaria de carga en la provincia de San Juan, Núñez destacó la presencia del ramal San Martín, el cual llega hasta Albardón: “está activo y en funcionamiento. Obviamente que, para dar servicio a todos estos proyectos mineros, hace falta poner en valor la infraestructura, y es por eso que se está diagramando un plan de privatización con un esquema de obras obligatorio que será realizado por el sector privado. Por cuanto al financiamiento, el sector privado hará un aporte, y el estado hará una pequeña parte de ese aporte a través de un fideicomiso que se generará a partir de la venta de material rodante con la subasta de los trenes”. ●

“Queremos desverticalizar el sistema de cargas” (Alejandro Núñez, BCyL)

**PANORAMA
MINERO**

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

**EDITORIAL
EVENTOS
CONSULTORA**



www.panorama-minero.com

**Cuando cuidamos
a quienes trabajan,
cuidamos la
producción.**

**Cuando cuidamos
la producción,
cuidamos la
energía.**



**Con cobertura integral
en ubicaciones remotas**

Te ayudamos a vivir mejor

emergencias

0810-333-2574

operacionescomplejas@emergencias.com.ar

Internacionalización de proveedores mineros argentinos

El Embajador Alfredo Bascou¹, compartió el trabajo entre públicos y privados para potenciar las exportaciones de bienes y servicios locales

Con una amplia experiencia en el campo diplomático, el Embajador Bascou presentó la visión desde la Cancillería, la cual tomó la decisión de comenzar un trabajo concreto de colaboración público-privado, convocando empresas del sector de proveedores de productos y servicios para la minería con el objetivo de acompañarlos en todo su proceso de internacionalización. “El trabajo refiere a todo lo relativo al acceso a mercados, la conexión con las empresas mineras productoras de otros países que puedan o no operar en Argentina, acceso a mejores tecnologías, nuevas tecnologías, es decir, todo lo que acompaña, todo lo que se refiere al proceso de internacionalización de la empresa”, informó Bascou.

“El grupo siempre fue abierto a cualquier empresa exportadora argentina que quiera integrarlo, y hoy podemos decir que está compuesto por más de 65 empresas, un crecimiento exponencial. En este sentido, la Cancillería, en su rol en aquel momento de coordinadora, logró armar el grupo, consolidarlo, y desarrollar actividades que



“Argentina podría tener una posibilidad de convertirse en un jugador global minería”

beneficien de alguna forma a las empresas”, detalló Bascou, a la vez de destacar que “trabajando con el INTI y con el IRAM, se inició un proceso que creemos que es fundamental para que las empresas argentinas proveedoras puedan presentarse ante las mineras internacionales en temas de certificaciones. Ya la Cancillería tomó la decisión de dejar que el grupo siga su cami-

no, con sus actividades propias”.

“Creo que hoy estamos en tiempos de grandes cambios, la Argentina podría tener una posibilidad de convertirse en un jugador internacional, un jugador global en el tema minero. Y esto, por supuesto, que va a traer un beneficio muy importante para todos los proveedores del sector”, finalizó el diplomático. ●

¹Alfredo Bascou, Subsecretario de Promoción de las Exportaciones y Coordinador del Grupo Minero, dependiente de la Cancillería Argentina

Cadenas de suministro que *transforman* su presente y su futuro

Presentes en todo **LatAm** desde nuestras 6 oficinas con **visión integral** para diagnosticar, desarrollar y ofrecer oportunidades para la industria adaptadas a sus necesidades.

Si quiere saber cómo liberar el potencial de su cadena de suministro con *soluciones innovadoras, sostenibles e integrales*, **póngase en contacto con nosotros.**



- Optimización logística y de transporte
- Sustentabilidad
- Eficiencia de Costos

Miebach

in Miebach Latinoamérica y España

MICHELIN® X^{TRA} LOAD GRIP

EXCELENTE ADHERENCIA EN CONDICIONES DE TERRENO DESLIZANTE



**AGARRE
EXCELENTE
EN SUELOS SUELTOS**



**HASTA 34
KILÓMETROS
EN UNA HORA**



**8-11%
MAYOR CARGA**



**+5-8%
VIDA ÚTIL**

**milla
OFF ROAD**

SOLUCIONES PARA SERVICIOS
VIALES Y MINERÍA

CONSULTÁ POR TUS NEUMÁTICOS PARA MINERÍA.



297-4011477



millaoffroad@grupo-milla.com.ar



MICHELIN

Proveedores mineros a la vanguardia

Este bloque propuso un recorrido por las estrategias que están posicionando a los proveedores mineros argentinos en una industria cada vez más exigente

Norma Ramiro (Directora del Capítulo Australia y de la Comisión de Energía y Minería de la Cámara del Asia) presentó el panorama minero de Australia, país donde la industria contribuye con el 14% del PBI, a la vez de ser el segundo exportador de minerales del mundo. El ecosistema METS (empresas de servicios tecnológicos para equipamiento minero) consiste en un sistema empresario, universitario y gubernamental, y está compuesto por unas 4.500 empresas, donde la innovación es una prioridad, generando empleo calificado por 1,2 millones -directo e indirectos-; a su vez, las METS exportan el 65% de sus servicios a nivel global, habiendo alcanzado los A\$160.000 millones.

“Las METS cumplen con normativas locales, nacionales y las de los más de 200 países que exportan, a la vez de trabajar bajo el paraguas de AustMine. Las universidades poseen centros de investigación y desarrollo, donde las tecnologías alcanzadas luego se exportan”, destacó Norma Ramiro.

La clave del desarrollo METS está compuesto por un encadenamiento que incluye alianzas estratégicas con instituciones

como CSIRO, SMI, AustMine, Auslmm, AUSTRADE; a ello se suma la inversión en I&D, el apoyo financiero del mercado de exportadores, los acuerdos de libre comercio, así como programas y aceleradores gubernamentales de exportación, y finalmente el financiamiento y seguro de riesgo comercial internacional.

Desde Worley Argentina, el Director Ejecutivo, Nicolás Salgado, informó que la empresa es una METS australiana, destacando que el Tratado de Libre Comercio suscripto entre Australia y Chile potenció el desarrollo de la empresa en el mercado trasandino. Worley adquirió a Jacobs como compañía en años pasados: “Al ingresar a esta compañía encontramos una diferencia muy grande entre lo que era el nivel de integración desde el lado del negocio argentino y cómo estaba funcionando Chile en este nivel de integración global”.

“Al presentarse la oportunidad de comenzar a prestar servicios en esta industria, no lo hubiéramos podido realizar con tanto éxito si no lo hubiéramos hecho integrándonos con otras locaciones, como el caso de Chile, Perú, Canadá o EE.UU., donde poseen experiencia en lo que tiene que ver con mo-

vilización de especialistas o soporte de algunas capacidades específicas. A partir de allí pudimos empezar a posicionarnos y recorrer este tipo de servicios”, sentenció Salgado.

Por su parte Sebastián Jaime, CEO de Industrias Metalúrgicas Jaime, analizó cómo creció la compañía y diversificado hacia otras industrias. “Fuimos la primera empresa de servicios que subió a Veladero. En minería nos encontramos con un trabajo de 24 horas, que eso era lo que cambiaba. Teníamos experiencia en las industrias alimenticia, del tomate, de la uva, del aceite de oliva, y después pasamos a la industria minera, lo cual representaba un cambio importante para todos nosotros. Para poder estar a la altura, tuvimos que innovar, y ello significaba contar con tecnología, y mejorarla para poder ser mejores y competitivos”.

Jaime agregó: “El hecho de estar comparando permanentemente con empresas extranjeras, de la minería, nos ayudó a ver que podíamos desarrollar otro tipo de cosas: luego de investigar decidimos incursionar en el turismo, innovando con dos proyectos de turismo, uno todavía en ejecución, otro ya funcionando”.

“A lo largo de los años, la empresa ha invertido y trabajado con la gente de la zona: el 100% de nuestros colaboradores muy cercanos son del departamento de Iglesia. Estas personas quieren el crecimiento, y eso es algo que no tiene límites”.

Finalmente, desde DAMS, empresa de ingeniería, Santiago Azcona presentó a la compañía como una organización que ha crecido con el apoyo de la minería, trabajando siempre en la innovación. “Al principio pueden haber equivocaciones o errores, pero es parte del proceso de aprendizaje y de la innovación. Siempre estamos de tecnología para que haya resultados más precisos y más sencillos de obtener.” ●



Norma Ramiro (Cámara del Asia), Sebastián Jaime (Ind. Met. Jaime), Nicolás Salgado (Worley), Jimena Daneri (moderadora) y Santiago Azcona (DAMS)

VENDING MACHINE

Una solución tecnológica para optimizar el trabajo industrial.

Abrafer es embajador oficial en Argentina de AutoCrib®, empresa del grupo Snap-on y líder mundial en soluciones de vending industrial. Entre sus productos destacados está la RoboCrib® TX750, una máquina diseñada para dispensar paquetes o cajas de forma cuadrada y rectangular, ideal para gestionar artículos MRO y piezas de inventario sin necesidad de reempaque. Es fácil de recargar, tiene una interfaz intuitiva y se acciona con distintos métodos de identificación, como códigos de barras o tarjetas, sin uso de efectivo.



Reduce hasta un 40% el consumo de insumos, baja costos de almacenamiento y evita desvíos.

Beneficios clave

- Diseñada especialmente para entornos industriales.
- Potente software de gestión de inventario.
- No requiere reempaque ni manipulación adicional.
- Permite la devolución de artículos directamente en la máquina.
- Dispensado flexible para miles de SKUs de diferentes formas y tamaños.
- Automatiza procesos de compra y genera ordenes electrónicas a multiples proveedores según puntos de reposición.
- Aumenta la productividad del personal al descentralizar el acceso al inventario.
- Soporte técnico de clase mundial, disponible 24/7.
- Compatible con Arcturus, el software de gestión en la nube de última generación, con integración total, acceso móvil y control avanzado de stick.
- Equipamiento aprobado según Formulario 299, apto para operaciones mineras.

Modernizá la gestión de EPP con nuestra solución automatizada y totalmente digital

- ✔ Cada entrega queda registrada de forma segura y auditable.
- ✔ Cumplimiento normativo garantizado, con validez legal certificada.
- ✔ Eliminá el archivo físico y reducí costos operativos.
- ✔ Accedé al Formulario 299/11 en cualquier momento desde nuestra app.

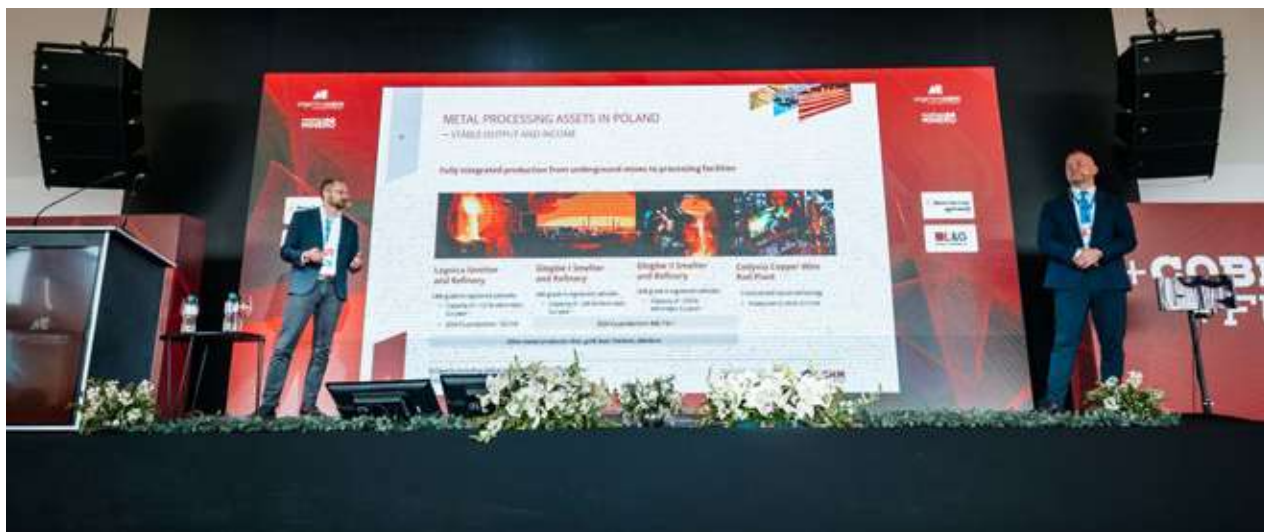
Contacto

ventas@abrafersrl.com.ar
 0230-4426337 / 4427209 (líneas rotativas)
 Sede Central: Av Uruburu N°600, esquina
 Soler - Pilar, Buenos Aires - Argentina.



Asesoramiento
Especializado





Maciej Matuszewski y Mariusz Lasek presentaron a KGHM en Argentina Cobre.

KGHM, el modelo de negocios mineros de Polonia

Uno de los diez principales productores de cobre del mundo, KGHM suma a Argentina en su radar de destino de inversiones. Los detalles a cargo de Maciej Matuszewski¹ y Mariusz Lasek²

Con un modelo de negocios totalmente integrado, desde la extracción de mineral, fundición y refinado hasta productos terminados como alambrones de cobre, KGHM se presenta como el octavo productor del metal rojo del mundo, con un registro de 0,54 MT, así como segundo productor de plata con un total de 43 Moz de plata, ambos valores correspondientes a 2024. La oferta de productos de la empresa polaca incluye importantes subproductos como plomo refinado, ácido sulfúrico, selenio, pellets de renio, molibdeno, sulfato de cobre, y sulfato de níquel.

KGHM cuenta con un importante port-

folio de activos mineros en Polonia; la última década ha sido testigo de la incursión de la empresa polaca en otros países, con presencia en Chile y en EE.UU. a través de la minas Sierra Gorda y Robinson, respectivamente.

"KGHM empezó a buscar inversiones extranjeras hace muchos años, y Chile fue uno de los primeros destinos. Esta experiencia nos ayuda a expandirnos a otros países, por lo que Argentina es definitivamente nuestro objetivo para los próximos pasos; no hay mucho cobre en Europa, así que el cobre está aquí en Sudamérica, y eso es lo que estamos buscando" (Mariusz Lasek)

"Esta es nuestra primera presencia en Argentina, estamos recopilando información, descubriendo las compañías adecuadas que podemos contactar para buscar el nuevo proyecto. Nuestra experiencia se encuentra en Sierra Gorda, pero como hemos escuchado, buscamos depósitos potenciales en Argentina, donde la provincia de San Juan es clave" (Mariusz Lasek)

"Disponemos de al menos 13 años de experiencia en inversiones internacionales; Quadra FNX fue la compañía adquirida en 2012; desde ese periodo hemos tenido experiencia en términos de exploración y desarrollo de proyectos internacional" (Maciej Matuszewski). ●

¹Maciej Matuszewski, Director Development of Foreign Projects, KGHM Poland. ²Mariusz Lasek, General Manager, KGHM Chile



SOLUCIONES EFICIENTES Y COMPACTAS

Nuestra empresa ofrece una gama de ventiladores axiales diseñados específicamente para la ventilación auxiliar subterránea en minería y túneles. Estos equipos de última generación se caracterizan por su diseño compacto y capacidad para resistir altas presiones y caudales. También contamos con equipos de poco diámetro y hasta nueve etapas contrarrotatorios.

VENTILACIÓN PARA TÚNELES Y MINAS PRINCIPAL Y AUXILIAR



CIRIGLIANO 105 AÑOS DE INDUSTRIA
INGENIERÍA EN VENTILACIÓN

Oficinas y Planta en Junín:
Borges 1051 - Junín - Tel: 0236 4421921 Ls Rs

Una cordillera compartida: integración minera Argentina-Chile en la nueva era del cobre

La situación binacional minera en un contexto de transición energética fue objeto de análisis por Víctor Delbuono¹ y Cristián Cifuentes²

La transición energética aparece como una oportunidad para potenciar proyectos clave en la región andina. En este escenario, la integración minera entre Argentina y Chile requiere de análisis de los marcos legales, técnicos y económicos que habilita el Tratado de Integración y Complementación Minera (TICM), así como del impacto potencial de los proyectos transfronterizos en términos de inversión, producción, empleo e infraestructura compartida.

Los oradores plantearon la colaboración regional considerando un contexto donde Chile es el primer productor global de cobre y Argentina se presenta con un potencial destacado. A ello detallaron la brecha de oferta de cobre esperada en la próxima década, así como el TICM, y las oportunidades de integración Chile-Mercosur en el Pacífico-Atlántico.

En las dinámicas de mercado, los conferencistas indicaron que se espera una brecha en la oferta de cobre en todos los escenarios de transición energética a 2040, con un caso base de 0,9 MT y un escenario de cero emisiones medido en 5,9 MT.

Sobre información proveniente de CESCO se anunció que, del portfolio de los 23 proyectos más avanzados en 2024, unos 18 se localizan en Sudamérica, con Argentina en el Top3 con el potencial de sumar 0,9 MT.

El comercio bilateral entre ambos países muestra un superávit para Argentina de US\$4.227 millones: los principales productos exportados de Chile a Argentina incluyen alambre de cobre refinado, ferro molibdeno y salmones. Por el lado de Ar-



Víctor Delbuono



Cristián Cifuentes

gentina, se exportan gas natural, aceites de petróleo y camiones para transporte de mercaderías al país trasandino.

Delbuono y Cifuentes informaron que el TICM tiene el objetivo de dar lugar a los mecanismos necesarios para que los proyectos de explotación minera transfronteriza ocurran, contemplando diferentes aspectos –Aduaneros y Tributarios, Migratorios y de Seguridad, Servidumbres, Facilidades Fronterizas, y Trato Nacional.

A este momento, el TICM incluye a 5 proyectos en diferentes etapas de desarrollo, los cuales podrían aportar 1 MT de cobre por año, a la vez de representar el 1,2% de los recursos cupríferos mundiales, con ini-

cio de operaciones a partir de 2030.

Como conclusión, Delbuono y Cifuentes informaron el impacto socioeconómico esperado, el cual incluye un CAPEX combinado entre los US\$16.445 millones y US\$18.070 millones; un incremento de las exportaciones del 8% para Argentina y del 1,8% para Chile considerando los valores de 2023; y un valor agregado bruto en la economía de US\$5.826 millones y US\$1.370 millones para Argentina y Chile, respectivamente.

En el campo de la generación de empleo, se sumarían hasta 78.890 empleos directos e indirectos, y hasta 26.080 empleos directos e indirectos para las instancias de construcción y operación, respectivamente. ●

¹Víctor Delbuono, Investigador en Energía y Minería de Fundar (Argentina). ²Cristián Cifuentes, Coordinador de Políticas Públicas de CESCO (Chile).



SOULE S.A.C.e.I.

Materiales Eléctricos

*Distribuyendo las más importantes marcas
del país con capacidad y responsabilidad
Amplio stock de productos de calidad
Luminarias para áreas clasificadas*

CADIME

Schneider
Electric

SCAME
electrical solutions

SAMEL
Lider en Bandejas Portacables



LCT

OMRON



FONSECA S.A.
CONDUCTORES ELÉCTRICOS



SIEMENS

Weidmüller



GENROD
Instalaciones seguras



LEDVANCE
OSRAM



CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 • CABA (C1270ABF)
Christian A. Vivaldi - Gerente de Ventas - Tel. (+54-11) 4302-0010/17/18
Mail: christianv@soule-electric.com.ar - Cel. (+54-11) 6412-3415

www.soule.com.ar

Forward Faster: sostenibilidad con impacto real en la industria minera

El enfoque del Pacto Global para conectar desarrollo productivo y responsabilidad empresarial, bajo el análisis de Flavio Fuertes

Atento al rol preponderante de la industria minera en el desarrollo económico, también surge una responsabilidad creciente frente a los desafíos sociales, ambientales y éticos. A través de la campaña Forward Faster, se propone una hoja de ruta clara para que las empresas mineras se alineen con los estándares internacionales y multipliquen su impacto positivo. Flavio Fuertes presentó como los Principios Universales de Naciones Unidas pueden traducirse en acciones concretas para las empresas del sector.

¿La industria minera se está volcando al Pacto Global?

Sí, la industria minera en general tiene unos principios de minería sustentable, que vienen siendo estándares a nivel internacional que los grandes jugadores han desarrollado y que están muy alineados a los principios del Pacto Global de Naciones Unidas. Entonces, tenemos muchas empresas mineras globales adheridas al Pacto Global y en Argentina también.

Hoy, en este espacio del seminario Argentina Cobre, para nosotros ha sido una oportunidad de poder contarles a otros jugadores de la industria minera, que todavía no conocen los principios del Pacto Global, la posibilidad de que se puedan unir a estas iniciativas de sostenibilidad.

En base a la sustentabilidad, y considerando el destino de inversiones, ¿existen análisis de empresas y fondos de inversión?

Claramente. Hace unos 20 a 25 años, el Fondo Público de Inversión de Noruega, que es un fondo público muy grande, se hizo famoso por poner en la lista negra a grandes

jugadores del retailing. Hoy, los grandes inversores institucionales tienen equipos de analistas de gestión de riesgos no financieros que realizan rankings.

Eco-Buddy, MSCI, Bloomberg, cuentan con analistas de riesgos que analizan el desempeño de la empresa en el proceso de creación de valor económico: se dirigen a los balances financieros, observan los reportes de sostenibilidad, combinan los datos, e informan sobre empresas en las cuales recomiendan que el inversor institucional busque donde invertir.

Y ese concepto es muy poderoso, porque significa que la empresa que está haciendo las cosas bien en materia de integridad, en materia social, en materia de Derechos Humanos, en materia de relaciones con la comunidad además tiene mejores resultados económicos, y eso es lo que busca el inversor.

¿Considera que el cobre genera una nueva posibilidad para la industria minera en cuanto a la vinculación con la sustentabilidad?

En principio, la industria es un actor

fundamental para ayudarnos a transicionar. Ese cobre lo necesitamos hoy como un mineral para ayudarnos a descarbonizar la economía, con lo cual el objeto de su negocio ya hace una aportación positiva en la descarbonización que necesita la sociedad en este momento.

Si además de eso, y por su objeto, se le agrega calidad en el vínculo con el desarrollo de los proveedores, impacto positivo con la comunidad, buenos estándares laborales, un buen programa de integridad, su aporte positivo a la sociedad se

multiplica por 10, por 20, es casi infinito el impacto positivo que puede generar. Por eso, lo que nosotros decimos es que, en realidad, la sostenibilidad y el negocio van de la mano, y la industria del cobre representa eso.

Lo mismo nos ocurrió con otras industrias como la del litio. Son jugadores claves para ayudarnos a transicionar hacia una economía más verde, más descarbonizada, y entonces por su propio objeto tienen un impacto positivo que la agenda de sostenibilidad viene a potenciar. ●



Flavio Fuertes, Director Ejecutivo, Pacto Global Argentina - Iniciativa de Naciones Unidas.

ESTRUCTURAS DE PLÁSTICO REFORZADO CON FIBRA DE VIDRIO



Nos especializamos en el diseño, construcción y montaje de todo tipo de estructuras .
Fabricación de rejillas, tapas y bandejas portacables de plástico reforzado.



- Productos y estructuras libres de mantenimiento
- Amplia experiencia, calidad de servicios y asesoramiento técnico
- La mejor solución y relación precio / duración para ambientes corrosivos



Steklo | ventas@steklo.com.ar | steklo.com.ar | 0221 625 9081

PRC Ingeniería *Industria Argentina*

Solución y calidad en filtración para la industria **minera**



- Filtros de ranura continua para extracción de **litio**.
- Toberas Filtrantes.
- Grillas Soporte.
- Filtros de Alusion y Kambalda.



ventas@prc-ingenieria.com | www.prc-ingenieria.com



Agendamos

El futuro de la minería comienza con la exploración

Michael Meding compartió la visión de GEMERA¹ sobre cómo dinamizar la exploración como etapa clave del desarrollo minero

En su disertación, el referente de GEMERA analizó la situación internacional, reflexionando: “las cadenas de suministro y las alianzas forjadas durante décadas se están rompiendo. El vínculo entre Europa y EE.UU., establecido desde la Segunda Guerra Mundial, se rompió. Estamos viendo que China ha tomado un rol muy importante en la economía a nivel internacional”. Ejemplo de lo compartido por Meding es la presencia de más de un 70% de las refinadoras de cobre del mundo en China, país que posee un monopolio en la producción de tierras raras, y que muy posiblemente reduzca aún más el abastecimiento de estos elementos a Norteamérica y a Europa.

Atento a este escenario, Michael Meding no dudó en afirmar: “Argentina podría ser uno de los principales productores de minerales, uno de los principales socios tanto de Norteamérica como de Europa hacia un futuro”. Asimismo, advirtió que los tiempos desde el descubrimiento hasta la construcción de un proyecto se miden en varias décadas. “Argentina posee un potencial geológico de clase mundial. Tenemos la misma cordillera que Chile”, resaltó el referente de GEMERA.

Provincias como Salta, Jujuy, Santa Cruz, San Juan y Catamarca se posicionan como las más atractivas para invertir en minería en Argentina. De hecho, San Juan alcanzó el puesto 14 en el ranking Fraser 2024, un logro sin precedentes para la provincia y un reflejo del potencial del país.

Meding definió el ecosistema explorador actual como “un gigante en movimiento”, informando un presupuesto de exploración de US\$493 millones en 2024, un crecimiento del 15,7% versus 2023. Estos valores colocan a Argentina como sexto



¹Michael Meding es Presidente del Grupo de Empresas Exploradoras de la República Argentina (GEMERA)

ENCAMISADO**ACERO AL CARBONO**
de 1/2" a 48" | con/sin COSTURA**PVC USO MINERO**
de 2" a 12" | SCH 80**FILTROS RANURA CONTINUA**
Inoxidable, Galvanizado, Acero Común Pintado**PVC RANURADO**
de 2" a 12" | SCH 80**IMPULSION****CAÑERÍA DE IMPULSION**
ROSCA Y CUPLA
ROSCA JUNTA ENCHUFADA
ACOPLE RAPIDO**TUBOS ESPECIALES**
-CONJUNTO DE SALIDA DE BOMBA
Platina, Codo, Niple, Bridas
-CAÑOS DE ACERO AL CARBONO
AGUJERADOS
-CUPLAS DIELECTRICAS**TERMOPLASTICOS****Tuberías industriales SCH 80**
PVC / CPVC CORZAN
ACCESORIOS
1/2" a 24"**Valvulas industriales**
PVC / CPVC / GFPP
Sellos EPDM, FPM
bombas, actuadores, filtros**ADITIVOS**Polímeros orgánicos
Dispersantes de arcillas
Gravas clasificadas tipo cuarcítica
Bentonitas especiales aditivadas**SERVICIOS**Entrega de columnas filtrantes ordenados
y soldados de acuerdo a perfilaje eléctrico.
Colocación de centradores, aros de vinculación,
biselados u otros servicios a solicitud del clienteventas@geotub.com.ar
WWW.GEOTUB.COM.ARventas@geomat.cl
WWW.GEOMAT.CL

MOLDEX

- Protección respiratoria con certificación NIOSH para los desafíos más exigentes.
- Respiradores reutilizables y libres de mantenimiento de gran desempeño.
- Filtros de alto rendimiento con la mayor superficie de filtrado.
- Diseños ergonómicos y resistentes, ideales para largas jornadas de trabajo.
- Hecho en USA con más de 40 años de experiencia en el sector.
- Disponibles con nuestro distribuidor autorizado Marshall Moffat.

**TU EQUIPO MERECE LO MEJOR.
PROTÉGETE CON MOLDEX.**

www.marshallmoffat.com/moldex

 Seguinos

marshall@marshallmoffat.com



a. marshall moffat®



destino mundial en presupuestos de exploración, superando a potencias como Perú y Brasil. Asimismo se proyectan exportaciones para 2025 que podrían superar el record de US\$5.000 millones.

El conferencista resaltó al cobre como el mineral que representó el 54,4% del presupuesto total de exploración de Argentina, a la vez de anunciar que se proyecta un incremento en el volumen de producción del 75% para 2025. Asimismo destacó al oro y la plata, los cuales continúan siendo pilares de producción y exportación con nuevos descubrimientos, a la vez de informar acerca de nuevas fronteras con el potencial emergente, como los casos del uranio, vanadio y tierras raras.

En el campo de la geografía destacó a San Juan como epicentro de la inversión

de cobre, habiendo significado el 54% del total con US\$268 millones; al NOA como corazón del desarrollo del litio y con importante potencial en oro y plata; sumado a Santa Cruz como bastión tradicional para la exploración y producción de oro y plata. Finalmente resaltó el caso de Mendoza, con una renovada apertura con proyectos de cobre y potasio que podrían significar un nuevo distrito minero.

Finalmente, y respecto al cobre, Meding informó que posee "el potencial de transformar estructuralmente la economía argentina; las proyecciones indican que Argentina podría representar hasta el 21% de la producción de cobre de Sudamérica para 2050", a la vez de indicar que la puesta en marcha de proyectos podría duplicar el empleo del sector, sobrepasando los

200.000 puestos de trabajo.

"Los Cinco Grandes—Los Azules, Vicuña, Pachón, Taca Taca y MARA— implicarán inversiones conjuntas entre US\$30.000 millones y US\$35.000 millones", señaló Meding, a la vez de informar las claves para destrabar el potencial el marco regulatorio, con el objetivo de generar confianza y competitividad, con el caso del RIGI como herramienta clave, aunque advirtió que se requiere un instrumento similar para empresas de exploración.

Más allá del RIGI, Michael Meding afirmó que existen desafíos estructurales para superar los cuellos de botella que permitan destrabar el potencial, con cuestiones a resolver como infraestructura, costos y proveedores, así como capital humano. ●



"El desafío comunicacional del sector minero no es un asunto de marketing".

El desafío de la comunicación en la industria minera

La sociedad, los medios y los gobiernos, observan a la industria con mayor atención, esto lleva a que la comunicación debe ser clara, contextualizada y creíble.

Maximiliano Aguiar afirmó: "El desafío comunicacional del sector minero no es un asunto de marketing, sino un desafío de estrategia, de comprensión de la psicología social y, en última instancia, un factor crítico para la viabilidad de los proyectos". El consultor afirmó que la Licencia Social está siempre en juego. "La 'licencia social' no se gana imponiendo un triángulo sobre los otros, sino gestionando esta compleja interacción", reflexionó Aguiar.

La industria minera tiene varios casos de estudio: Maximiliano Aguiar comparó el caso del proyecto Tía María donde, desde el lado de la empresa, se ejecutó una ingeniería impecable y se obtuvieron

aprobaciones gubernamentales, aunque el resultado fue el de un enorme conflicto social, así como años de retraso, y los consiguientes altos costos.

Aguiar concluyó que el desafío es Meta-Triángulo Sectorial, consistente en:

- Diálogo - De "minería sí o no" a "qué minería queremos"
- Coherencia - Transparencia y humildad vs. perfección inalcanzable
- Valor Compartido - Éxito ligado a comunidades y entorno

Para que ello sea una realidad, se necesita ejecutar un trabajo de orfebrería comunicacional, el cual incluya distintos tópicos como manejo de expectativas, transparencia, construcción de ecosistema de marcas, atención a la psicología de la percepción, mensajes consistentes, reconocer al otro, mirada política y económica, diálogo, valor compartido, y construcción de confianza. ●



**Alex Stewart
International
Argentina**



- ◆ Laboratorio de Análisis Geoquímicos
- ◆ Laboratorio Ambiental
- ◆ Servicios de Inspecciones
- ◆ Nuestro compromiso con la Calidad

Geoquímica

- ✓ ISO 9001:2015
- ✓ ISO 14001:2015
- ✓ ISO 17025:2017

Inspecciones

- ✓ ISO 9001:2015
- ✓ ISO 17020:2013
- ✓ GAFTA
- ✓ FOSFA
- ✓ SENASA

Contactos

+54 9 261 468-5857

clientes@alexstewart.com.ar
comercial@alexstewart.com.ar



www.alexstewart.com.ar



PELTA

consultora

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA Y LA MINERÍA

ESPECIALISTAS EN:

- Balances, impuestos y contabilidad para PyMEs industriales
 - Consultoría de Proyectos de Ingeniería de:
 - Instalaciones contra incendio (según NFPA)
 - Aparatos sometidos a presión (ASP)
 - Sistemas HVAC industriales
- ✓ Más de 15 años acompañando al sector con profesionalismo y precisión técnica.





Av. Mariano Boedo 1732
(1239) - Ciudad Autónoma
de Buenos Aires
Argentina
Tel: 5411-49211522 / 4922-9357
ventas@argenpower.com.ar

ARGEN POWER S.A.

SIMPLEX - EQUALIZER

Nuestra empresa fue fundada en 1982 iniciando sus actividades como representante exclusivo de los equipos hidráulicos de alta fuerza **ENERPAC**.

Hace más de 30 años que **Argen Power S.A.** es proveedor de productos para las más diversas industrias tales como: Minería, petróleo y gas, transporte, montaje y mantenimiento, cereaeras, químicas, etc.

Argen Power S.A. representa en forma exclusiva a las siguientes marcas líderes con calidad certificada: **ENERPAC - SIMPLEX - EQUALIZER - TRICO CORP - NORD LOCK - SUPERBOLT - ESCO**

Los productos comercializados están certificados por las más exigentes normas de fabricación y seguridad, siendo líderes absolutos en todos los mercados intervinientes. **Argen Power S.A.** dispone de personal altamente capacitado para el análisis y solución más conveniente para su empresa.

Con sede central en Buenos Aires y una amplia red de ventas se ha alcanzado un gran posicionamiento en el mercado.

Nuestro objetivo: LA SATISFACCION DEL CLIENTE.

SIMPLEX

Progreso a través de la innovación

Desde 1899, **SIMPLEX** ha fabricado productos innovadores de posicionamiento y elevación. Nos especializamos en gatos mecánicos y equipos hidráulicos de alta presión y alta fuerza de hasta 1500 toneladas.

Utilizamos la última tecnología de fabricación CNC, mantenemos estrictos procesos de control de calidad junto con la tecnología CMM actual, ensambladores experimentados con procedimientos de prueba controlados para garantizar que entreguemos productos seguros y confiables.

En nuestro segundo siglo, **SIMPLEX** continúa evolucionando para convertirse en un proveedor global de productos, servicios y soluciones de ingeniería para industrias tan diversas como el transporte, fabricación, construcción, generación de energía y minería / cantera.

En todos los mercados y aplicaciones, los productos y tecnologías de **SIMPLEX** permiten al

cliente global convertir los desafíos en avances.

SIMPLEX es propiedad de Actuant Corporation. Actuant Corporation es una compañía industrial diversificada que atiende a clientes de operaciones en más de 30 países. Las empresas Actuant son líderes en una amplia gama de nichos de mercado, incluidas herramientas y soluciones hidráulicas de marca; productos y servicios especializados para mercados de energía y sistemas de control de movimiento y posición altamente diseñados. La compañía fue fundada en 1910 y tiene su sede en Menomonee Falls, Wisconsin. Activo comercio en el NYSE bajo el símbolo ATU. Para obtener más información sobre Actuant y sus negocios, visite el sitio web de la compañía en www.actuant.com.

SIMPLEX dentro de su línea de producto ofrece: Cilindros, gatos, bombas, herramientas hidráulicas, herramientas de torsión, equipos de elevación mecánica, componentes de sistema relacionados, gato móvil de elevación POW'R-RISER original, bolsas de elevación neumática, soportes de techo.

EQUALIZER

Equalizer International (inicialmente conocido como Future Alignments) fue establecido por los hermanos Bob y Graham Stephen en 1994, basado en poco más que una sola idea desarrollada en un cobertizo de jardín en el noreste de Escocia. Desde entonces, hemos crecido hasta convertirnos en el diseñador y desarrollador líder mundial de herramientas de mantenimiento de bridas. Después de varios años de constante desarrollo y consolidación para construir una empresa basada en cimientos sólidos, hemos visto un crecimiento internacional sobresaliente en los últimos años.

Equalizer es un fabricante líder de herramientas rápidas, seguras, rentables y fáciles de usar para aplicaciones de alineación, separación y tracción de bridas.

La gama de herramientas certificadas **Equalizer™ ATEX** está diseñada para su uso en atmósferas potencialmente explosivas y para cumplir con la directiva de la UE 2014/34 / UE.

EQUALIZER ofrece los siguientes productos:

Separador de bridas, herramientas de alineación de bridas, extractores de bridas, cortadores de tuercas hidráulicas, bombas hidráulicas, equipos con certificación ATEX.

SIMPLEX

EQUALIZER
FLANGE INTEGRITY

EQUALIZER FALLS, WISCONSIN, U.S.A.

Argen Power s.a.

REPRESENTANTE EXCLUSIVO

SIMPLEX

Cilindros, gatos, bombas, herramientas hidráulicas, herramientas de torsión, equipos de elevación mecánica, componentes del sistema relacionados y el gato móvil de elevación POW'R-RISER original, bolsas de elevación neumática hasta 75 tn, soportes de techo mecánicos.



EQUALIZERTM FLANGE INTEGRITY

EQUALIZER FLANGE INTEGRITY SYSTEMS LTD

Separadores de bridas, alineadores, extractores de bridas, rompe tuercas hidráulicos, bombas hidráulicas, equipos certificados ATEX



Av. Boedo 1732 (1239) Buenos Aires - Telefax: 4921-1522 • 4922-9357 • ventas@argenpower.com.ar

 argenpower_  argenpowersa

www.argenpower.com.ar

Aguas, mitos y prohibiciones en la minería argentina

Pablo Marcet, Presidente de Geo Logic, planteó la urgente tarea de desmitificar el uso de aguas en la minería



“Los informes de sostenibilidad son extraordinarios porque generan transparencia en el sector”.


A lo largo de los años, el desarrollo de la industria minera de Argentina ha estado marcado por diversas corrientes del debate público y político. Una de las temáticas con mayor incidencia es la del consumo de agua, así como la noción de escasez vinculada. Sin duda alguna que es fundamental la comunicación, en un formato claro y preciso, sobre la base de evidencia científica.

Sobre ello, Pablo Marcet afirmó que hay más territorio con la minería prohibida en Argentina -7 provincias- que en el resto del mundo combinado. El especialista indicó que los mitos más comunes son las denominadas “leyes mineras permisivas”, el axioma de la contaminación, y el supuesto uso desmedido de agua en contextos de escasez y en competencia con otros usos, los cuales son argumentos totalmente falsos.

¿Por qué las guerras del futuro no van a ser por el agua?

Son argumentos que tienen toda una génesis, que tiene que ver con, primero, comparaciones que no corresponden. Por ejemplo, comparar el agua disponible para el uso humano en ríos, en lagos y en acuíferos accesibles con la cantidad de agua que tiene el océano.

Si se compara un número muy grande con un número infinito, básicamente ese número grande va a parecer muy pequeño. Y es una primera aproximación al mito de que en la Tierra no tenemos suficiente agua dulce. Por otro lado, los movimientos ambientalistas, en su inicio especialmente, instalaron el tema de que los recursos naturales los íbamos a ir consumiendo y que,



MÁS DE 25 AÑOS CAMBIANDO NUESTRO FUTURO

Cerro Vanguardia, más de 25 años acompañando el desarrollo de la minería sustentable en Santa Cruz. Preservando el medio ambiente, junto al trabajo de más de 1.200 hombres y mujeres que contribuyen al crecimiento y el futuro de nuestra provincia.



ANIVERSARIO
CERRO VANGUARDIA



Yacimientos Cerro Vanguardia
Ruta Nac. N3 Km 2146
Magallanes, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496000/6001

www.cerrovanguardia.com.ar

Oficinas en Puerto San Julián
Av. San Martín 1032 (9310)
Puerto San Julián, Santa Cruz, Argentina
Tel.: +54 2962 496260

para el año 2000, nos íbamos a haber quedado, por ejemplo, sin recursos minerales, que el agua iba a ser tan escasa que iba a haber hambrunas y guerras por ella.

Pero una vez que vemos con números la disponibilidad de agua, por ejemplo, la cantidad de agua que los ríos como el río de la Plata, el Amazonas o cualquier río grande descargan al mar y que es agua dulce que se pierde, nos damos cuenta de que el derroche y la ineficiencia en nuestro uso de aguas nos dice que no es un recurso escaso, es un recurso que requiere inversión para encontrar, desarrollar acuíferos y hacer que el uso del agua sea más eficiente. Pero en general, como el agua no paga su costo de transporte, pensar que una nación va a ir a la guerra con otra para llevarse su agua es sencillamente ridículo.

¿Qué tan importantes son los informes de sostenibilidad elaborados por la industria minera?

Los informes de sostenibilidad, aunque poca gente los lee, son extraordinarios porque, número uno, generan transparencia en el sector, que es algo que históricamente éramos bastante pobres en eso. Número dos, generan un grado más alto de gobernanza. Los directorios de las empresas mineras, los accionistas, los bancos, acreedores y demás utilizan esos estudios para mejorar la gobernanza de las empresas.

Y, por último, estos estudios, como generamos datos comparables entre operaciones y entre empresas, hacen que se genere un grado de lo que llamamos benchmarking para que las mejores prácticas de un proyecto, de una operación o de una empresa puedan ser copiadas en otras y todo el mundo mejore la eficiencia en el uso del agua o en su perfil ambiental o en su perfil verde para, de esa manera, tener mejor marketing de sus productos.

En su exposición informaba de los mitos y las verdades del consumo del agua, comparando el sector minero con el agro, ¿se puede hacer algún análisis comparativo de, por ejemplo, lo que consume producir trigo y producir minería?

Cuando empezamos a hacer estas comparaciones, lo primero que nos damos cuenta es que el sector minero es un consumidor

“ **Los directorios de las empresas mineras, los accionistas, los bancos, acreedores y demás utilizan esos estudios para mejorar la gobernanza de las empresas** ”

de agua muy pequeño, salvo en regiones muy particulares como el desierto de Atacama. En Argentina el consumo minero comparado con el agro es 1% versus el 70% o el 80%, y el agro pierde más o menos la mitad de lo que utiliza por ineficiencia, generalmente por evaporación. Cuando vemos dólar generado por litro de agua utilizada, cobre versus olivos, por ejemplo, o litio versus trigo, nos da una relación de que producir cobre o producir litio puede ser más de mil veces más eficiente en el uso de agua que producir olivos o producir trigo.

Es una diferencia abismal que nos empieza a decir que, aunque consumimos cantidades de agua que como números absolutos parecen grandes, cuando lo hacemos en comparación con otros sectores somos un consumidor muy pequeño de aguas. ●



MACA S.R.L.

Fabricación integral de componentes para cintas transportadoras.

- **Rodillos**
- **Estaciones**
- **Tambores**

Planta Industrial y Administración: Olivares 4987 Bº Villa Aspasia - Córdoba
Tel / fax : 54 351 4663761 - 5001851 - e-mail : info@macaargentina.com.ar
www.macaargentina.com.ar



NEWMONT CELEBRA SUS PRIMEROS 100 AÑOS

Al celebrar nuestro centenario, nos gustaría agradecer a todos nuestros empleados, las comunidades y los accionistas por su apoyo a lo largo de los años. Después de un siglo haciendo minería, somos la compañía de oro líder en el mundo impulsada por grandes colaboradores.

Gracias por la confianza y el apoyo mientras entramos en los próximos 100 años, comprometidos en continuar con nuestro propósito: crear valor a través de una minería sostenible y responsable.

Newmont opera el yacimiento Cerro Negro desde 2019 y estamos orgullosos del aporte realizado estos años a la Provincia de Santa Cruz, al país y a la industria.

Newmont™

— 100 AÑOS —

NEWMONT.COM

Cobre, detrás de los números y las decisiones

Carlos Piñeiro Cruz, Senior Analyst – Copper Supply, en Benchmark Mineral Intelligence analizó los desafíos y las oportunidades para el cobre de Sudamérica



“El suministro de cobre proveniente de proyectos greenfield es cada vez más escaso”.

El representante de Benchmark compartió datos para analizar el presente y futuro cercano del mercado del cobre, incluyendo demanda, oferta, el contexto internacional, y como se ubica Sudamérica en este escenario.

En tendencias de oferta, Piñeiro Cruz informó una desaceleración del crecimiento de la producción minera de cobre en 2025 (en 2024 la producción de cobre alcanzó las 23 MT, un aumento de 2,2 MT o

el 11% respecto a los niveles de 2020), considerando que será un año sin la puesta en marcha de grandes proyectos greenfield, a la vez de estar marcado por varias grandes operaciones que han emitido revisiones a la baja en sus proyecciones anuales. A su vez, destacó que el crecimiento de la oferta de cobre provendrá principalmente de la producción de concentrado de nuevas minas.

Ya en el campo de la demanda, el referente de Benchmark presentó el escena-

rio de consumo de cobre refinado a 2030, señalando que se espera un crecimiento a una tasa compuesta anual del 2,4 % entre 2025 y 2030, con India, el Sudeste Asiático y Oriente Medio como principales impulsores de mayores tasas de crecimiento durante este período, un crecimiento que estará respaldado por políticas industriales, factores estructurales y las inversiones en semiconductores.

Asimismo, Piñeiro Cruz subrayó que la modernización y expansión de las redes eléctricas requieren una alta intensidad de uso de cobre, y que la electrificación del sector automotor impulsa el crecimiento de la demanda de cobre, a pesar de la reducción en la intensidad por unidad de vehículo eléctrico.

Luego del análisis de la oferta y la demanda, Piñeiro Cruz planteó el balance del mercado del cobre, el cual dependerá del suministro “probable” y “posible” para cubrir el déficit en el corto plazo. También aclaró que es probable que a partir de 2025 se produzca una escasez de suministro minero, lo que se traducirá en una escasez de cobre refinado a largo plazo.

Finalmente, por cuanto a los desafíos y oportunidades, el orador concluyó que el auge de las mineras chinas refleja los cambios en el panorama competitivo, con actores como Zijin, CMOC y MMG. “El suministro proveniente de proyectos greenfield es cada vez más escaso, aunque América podría revertir esta tendencia. Sudamérica seguirá siendo el principal productor, donde Perú y Argentina lideran la cartera de proyectos greenfield en Sudamérica”, destacó el ejecutivo de Benchmark, aclarando que se espera que la producción de MARA, Los Azules y Josemaría (Vicuña) ocurran a partir de 2030. ●

GLENCORE PACHÓN



El cobre nos conecta, la innovación nos motiva. Impulsamos el proyecto El Pachón y estamos comprometidos con el desarrollo de San Juan.

X   

www.elpachon.com.ar



- PERFORACIONES
- MOVIMIENTO DE SUELOS
- OBRAS DE INFRAESTRUCTURA



SAN JUAN

Agustín Gómez 587 (e)

info@ecominera.com.ar

Tel: +54 264 4280412 - Fax: +54 264 4280430



“Es mucho más difícil transportar petróleo o gas entre los dos países que llevar agua a los proyectos binacionales”

El factor agua y el desarrollo de los grandes proyectos mineros

Un recurso transversal para toda la sociedad en su conjunto, la temática agua no es una infraestructura más. Especialistas plantearon que minería puede contribuir a ampliar la disponibilidad de agua

En el panel compuesto por Camila García (Especialista en Recursos Hídricos, Instituto de Medio Ambiente de Estocolmo), Juan Camezzana (Director de Operaciones LATAM, H2O Innovation), David Tauss (Encargado de Proyecto, Agencia Francesa de Desarrollo (AFD)), Matías Guichón (Especialista en Agua y Saneamiento, Banco Interamericano de Desarrollo) y Carlos Foxley (Presidente, Asociación Chilena de Desalinización (ACADES)), con la moderación de Eduardo Barrera (Expert Member, Comisión de Energía, Minería y Agricultura, The Water Positive Think Tank / Asesor, Unión Europea), los expositores presentaron distintas

experiencias de Agua Regenerativa — prácticas orientadas a restaurar, revitalizar y mejorar los ecosistemas hídricos y el ciclo natural del agua— y debatieron acerca de cómo posicionar a la minería como una aliada en lugar de un competidor. El objetivo planteado: demostrar que la oferta de agua puede ser mayor a la que requiere para operar y, de esta manera, romper con la lógica de suma cero que muchas veces domina esta discusión.

Carlos Foxley presentó el escenario del consumo de agua en la gran minería del cobre en Chile, distribuido en un 74,2% por agua reutilizada y recirculada, un 16,5% por agua continental, y un 9,3% agua de

mar. El especialista indicó que, en este momento, en Chile operan 24 plantas desalinizadoras de agua de mar sobre 20 l/s, lo que implica un aproximado a los 10.000 l/s, indicando que la minería consume más del 80% del total del agua desalada. También repasó datos históricos, señalando que, en el período 2010 a 2019, el uso de agua de mar aumentó 17 veces, desde 0,24 m³/s hasta 4,06 m³/s. A ello sumó el ejemplo de desalinización a gran escala con el caso de Minera Escondida, con unos 3.330 lps, equivalente al consumo de 2.870.000 personas.

El referente de ACADES advirtió que el timing de un proyecto de desaladora es clave: desde el momento en que se decide

The logo for Women in Mining Argentina (WIM) features the letters 'WIM' in a bold, blue, sans-serif font. The letter 'I' is white with a blue outline. A horizontal blue line is positioned below the letters.

WOMEN IN MINING ARGENTINA

PROMOVIENDO
EL DESARROLLO
DE LA MUJER
EN LA INDUSTRIA
MINERA ARGENTINA

iniciar el proyecto de una desaladora mediana a grande —por sobre los 200 lps- hasta que se pueda producir agua desalinizada, transcurren normalmente más de 6 años.

“Creo que el ejemplo que tenemos en Chile es muy válido. La minería ha invertido para aumentar la disponibilidad de agua y esto es básicamente en base a dos tipos de agua: el reúso, que es recircular y utilizar aguas que de otra manera se desechaban; por otra parte ya hace 20 años estamos desalinizando agua de mar”, refirió a como la minería puede colaborar para ampliar la disponibilidad de agua.

Por cuanto al porcentaje de agua de mar utilizada en minería, el especialista comentó: “Del total de agua fresca que la industria consume, un tercio es agua de mar; de aquí a 10 años será de dos tercios, y a 20 años será el 100%”.

Respecto a los desafíos de infraestructura para poder traer agua para operarla en los proyectos de carácter binacional, Foxley comentó que es posible: “Es mucho más difícil lo que ya

hacemos, que es transportar petróleo o transportar gas entre los dos países. El gas se transporta a mayor presión de la que se va a transportar el agua, de manera que una tubería de gas es mucho más complicada que una tubería de agua. Y tenemos varios gasoductos entre Chile y Argentina”.

Ya en el campo del financiamiento de este tipo de obras, Foxley afirmó: “Habrá que encontrar la manera, porque la colaboración público-privada va a ser muy importante. No porque el Estado invierta, pero sí para que tenga un marco en que haya certeza jurídica para las inversiones”, para agregar: “Por otro lado, el desarrollo de estas infraestructuras va a estar muy fuertemente anclado a lo que llamamos los off-takers, es decir, a la mina que utiliza esto. Y, como en los proyectos que se están desarrollando ahora, los inversionistas son compañías de primer nivel y con mucho acceso al financiamiento, como Lundin, BHP, Freeport o el que sea. Ninguna duda que habrá financiamiento”. ●



La temática agua, analizada a fondo en Argentina Cobre



25 años innovando en soluciones para el agua



Servicios e insumos para: MINERÍA, INDUSTRIA, AGROINDUSTRIA, PROYECTOS HIDRICOS



Ingeniería y Montaje
Sistemas de riego



Perforaciones



Estudios hidrogeológicos

Tubos PVC SCH80

Mangueras, Acoples y accesorios

Cañería Acero Inoxidable AISI 304/316

Sistemas de Bombeo

Acueductos



Nuestras alianzas estratégicas



Diagonal 74 N° 2641
(C.P. 1900) La Plata
Buenos Aires, Argentina

+ (54) 221 453-9983
+ (54) 221 453-6681

aguartec@aguartec.com.ar
www.aguartec.com.ar





INTERNATIONAL MINING AND RESOURCES CONFERENCE + EXPO



AUSTMINE



AusIMM



minesandmoney

21 - 23 October 2025 | ICC Sydney, Australia

Free-to-Attend for Mine Site Operators

New for 2025, we're extending FREE Mining Guest Passes to on-the-ground personnel, which includes access to:

- ✓ Six-stream conference
- ✓ CPD points through the Mining Operators Series
- ✓ Networking events, including exclusive functions for miners
- ✓ Guided tour of the expo
- ✓ Delegate lounge access
- ✓ Traxys IMARC Connect meeting platform
- ✓ Catering



10,500+
Registrants

550+
Speakers

500+
Exhibitors

1,000+
Mining Company
Attendees

120+
Countries

20,000m²
Exhibition Floor

REGISTER NOW

Use code

15% delegate discount - **63SDJZ**
Free expo visitor pass - **5NDZNF**



www.imarcglobal.com

Soluciones modulares para una operación más segura y eficiente

La construcción de proyectos mineros en entornos extremos plantea desafíos logísticos y operacionales significativos. Desde Metso, Einari Ojala planteó las dificultades que tienen los proyectos mineros en alta montaña con sobrecostos a partir de desafíos logísticos e infraestructura por ubicaciones remotas, retrasos regulatorios y en permisos, así como costos laborales y conflictos con contratistas. Además, Ojala explicó los desafíos por altura geográfica y sitios remotos, particularmente las restricciones de transporte, las condiciones climáticas adversas, falta de espacio de almacenamiento, espacios reducidos para montaje, rendimiento humano en altura, seguridad, entre otros.

Atento a ello, el ejecutivo de Metso refirió a la modularización como un concepto



Einari Ojala, Director, Plant Solutions South America de Metso

clave, el cual implica trabajar por anticipado, con cuestiones como pre armados, lo que lleva a minimizar trabajo y plazos en terreno, realizar control de calidad en taller, diseño de módulos para límites de transporte, reducción de la incertidumbre de los plazos de montaje, y minimizar la exposición a riesgos durante montaje. Y ello se aplica a las diferentes áreas de proceso como trituración, correas transportadoras, molienda, flotación, espesamiento, filtrado e hidrometalurgia.

Einari Ojala concluyó afirmando que, de la mano de la modularización de equipos, se pueden reducir los riesgos de sobrecostos en proyectos situados en gran altura y sitios remotos, así como el tiempo de instalación y personal en terreno involucrado.

Esta herramienta también reduce la exposición de personas a riesgos de accidentes, a la vez de optimizar el CAPEX total considerando costo mayor de fabricación y costo menor de instalación. Asimismo, Ojala aclaró que la modularización debe ser diseñada a requerimientos de cada proyecto en particular. ●

distribuidor oficial Pertigas SAFE-WHIP

RADIO COM



“El Universo de las Comunicaciones”

Av. Circunvalación Lat. Este 916 Sur | Sta. Lucía, San Juan, Argentina

Tel.: 264 4250503/4250185

servicios de radio comunicaciones

vigilancia y seguridad electrónica

sistemas de distribución de datos

telefonía fija e inalámbrica

enlaces de micro ondas cableado estructurado

www.radio-com.net

facebook: radiocomcomunicaciones

BGH Tech Partner

MOTOROLA SOLUTIONS
Socio de Negocios



**XV ARGENTINA OIL&GAS
EXPO 2025**

Exposición Internacional del Petróleo y del Gas

8 - 11.9.2025

La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

www.aogexpo.com.ar

Organiza:



INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com

“Observamos un interés creciente de parte de inversores polacos”

La Embajadora de la República de Polonia en Argentina, Sra. Bogna Ruminowicz, participó de Argentina Cobre, donde compartió su visión acerca del mayor intercambio entre ambos países

Cuál es el motivo de su presencia con una delegación aquí en San Juan, en la Segunda Conferencia Argentina Cobre?

Desde la embajada de Polonia desarrollamos vínculos entre los dos países, y en muchos ámbitos diferentes. Observamos que las relaciones ya son muy fuertes, con mucha cooperación, confianza, y también mucha historia compartida entre Polonia y Argentina, pero sobre todo en los últimos años, lo que es para nosotros también es muy importante son las relaciones comerciales entre nuestros países.

Observamos un interés creciente de parte de inversores polacos, de diferentes empresas, y aquí en San Juan contamos con la presencia de KGHM, quizás la más importante compañía polaca del sector minero. Para nosotros, esto significa que existen perspectivas para mayor cooperación.

Para mí, como una representante de



Sra. Bogna Ruminowicz, Embajadora de Polonia en Argentina.

Polonia en Argentina, es muy importante conocer las provincias y sus gobiernos. Y esto también para nuestras empresas: cuando hablamos sobre minería es crucial para KGHM estar aquí, de aprovechar las conversaciones que tendremos en estos dos días, también crear nuevos contactos, e intercambiar experiencias.

Más allá de minería, ¿qué expectativas posee del intercambio entre Argentina y Polonia?

Esperamos un intercambio en áreas como tecnología, donde somos especialistas. En Argentina también observamos una gran importancia de colaboración entre las universidades, particularmente las técnicas, lo que, para nosotros, será un paso muy importante para el futuro.

En general, vemos un potencial y esperamos que se pueda materializar y beneficiar a ambos países. ●

El desarrollo minero de Polonia en Argentina

Marcelo Villa, encargado de la Agencia de Negocios de Polonia en Argentina, analiza la evolución de la presencia minera de este país en Argentina:

- “En los últimos años hemos estado trabajando en la promoción de las exportaciones de tecnologías, de equipos, de insumos, de equipamientos y know-how para la minería Argentina en particular”.
- “A partir de este año, y de la edición de esta conferencia, la diferencia radica en abrir las puertas al mercado argentino con operadores mineros, como es el caso de KGHM”.
- “Esto es un paso más, es tratar de abrir canales de intercambio que permitan el ingreso a la actividad minera. Por supuesto incrementar la presencia de los bienes que Polonia exporta para el sector, pero ir un paso más allá, de ser parte de la producción”. ●



Tailings2025

3 - 5 SEPTIEMBRE

Hotel Sheraton
Santiago, Chile

11^{ER} CONGRESO INTERNACIONAL EN
Gestión de Relaves

+170

trabajos de autores
provenientes **21 países**

+55

presentaciones de
operaciones mineras

Cursos técnicos online
dictados por las instituciones
coorganizadoras

Diferentes instancias para
un **networking** efectivo

ORGANIZA



SMIICEChile



UNIVERSIDAD TÉCNICA
FEDERICO SANTA MARÍA



GECAMIN

CHARLAS PLENARIAS



PAMELA SOTO
PRESIDENTA 2025

Gerenta de Relaves y Aguas,
MMG, Australia



REZA MOGHADDAM

Global Practice Lead Tailings,
Lundin Mining, Canadá



ERIK MEDINA

Principal Tailings - Planificación Estratégica
Regional, Minera Las Bambas, MMG, Perú



RENE ORELLANA

Gerente Corporativo de Relaves,
Codelco, Chile



CAROLINA REYES

Ingeniera en Gestión de Relaves,
Codelco, Chile



CLAUDIO ROMÁN

Ingeniero Geotécnico Principal,
Ausenco, Chile



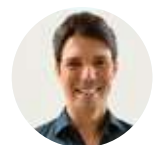
ÁLVARO GUTIÉRREZ

Gerente Corporativo de Residuos y Relaves,
Capstone Copper, Chile



DENNIS RADDATZ

Ingeniero Geotécnico Senior,
Stantec, Chile



PAULO RIQUELME

Gerente de Proyectos, Ingeniería
y Geotecnia, Vale, Brasil

Más información gecamin.com/tailings



El transporte de carga de Cruz del Sur cuenta con monitoreo satelital continuo

Cruz del Sur: Logística de excelencia para la industria minera

Luis Cabral, gerente de Minería y Energía, presenta la oferta de soluciones y la experiencia obtenida desde los '90

Qué le ha otorgado la minería a Cruz del Sur en términos de estándares y calidad?

La minería fue un punto de inflexión que nos obligó a sofisticar cada eslabón de la cadena logística. En 2010 alcanzamos nuestra primera certificación bajo el International Cyanide Management Code (ICMI) y, desde entonces, sumamos cinco recertificaciones consecutivas, algo todavía poco frecuente en América Latina. Esa disciplina —auditorías HSE rigurosas, telemetría en toda la flota y entrenamiento permanente de conductores en altura y en manejo de materiales peligrosos— elevó el estándar operativo del resto de nuestros segmentos.

Además, el impulso de la industria nos llevó a expandir la red operativa en los distritos del NOA: abrimos sucursales en Jujuy, Salta, Tucumán y Catamarca. Esa capilaridad cercana al frente minero mejoró tiempos de respuesta, administración de stock crítico y capacidad de contingencia, y consolidó un modelo en el que la seguridad y la calidad conviven con proximidad territorial y eficiencia logística.

¿Cómo se afrontan los problemas de logística en un entorno desafiante como la minería? ¿Se puede aplicar un concepto como Just-in-Time?

Trabajar en lugares remotos, como puede ser la Cordillera de los Andes, implica

combinar planificación y flexibilidad absoluta. Partimos de una red propia de más de 80 sucursales en todo el país y por supuesto, en las regiones en donde hay actividad minera, que nos permite posicionar inventarios estratégicos a menos de un día de los yacimientos y campamentos.

Con ese respaldo aplicamos un esquema híbrido: mantenemos “colchones” de seguridad en superficie—sobre todo para insumos críticos como reactivos químicos—y, dentro de la mina, entregamos en ventanas just-in-time para evitar saturar playas de acopio. Todo se orchestra con un sistema que enlaza telemetría, clima y aduana, que nos permite reducir tiempos muertos sin poner en riesgo la continuidad operativa.



9° CONGRESO

APC

PERÚ 2025

OPTIMIZANDO LA
MOLIENDA: INNOVACIÓN Y
DIGITALIZACIÓN DE PROCESOS



7° CONGRESO

T&T

PERÚ 2025

CONMINUCIÓN Y
TRANSPORTE DE
MINERALES

19 y 20 JUNIO

Delfines Hotel & Convention Center, Lima - Perú

KEYNOTE SPEAKERS



Prof. Nicolin Govender

FOUNDER AND DIRECTOR OF BLAZE COMPUTING
SENIOR RESEARCH SOFTWARE ENGINEER
UNIVERSITY COLLEGE LONDON



Dr. Sean Dessureault

INNOVATION EXECUTIVE, TECHNOLOGY
ENTREPRENEUR AND CEO
DR DATA MINING INC



Dr. Jaime Sepúlveda

DIRECTOR EJECUTIVO
J-CONSULTORES LTDA



Dr. Markus Keller

DIRECTOR KELCON CONVEYOR
PODIUM LTDA

CONFERENCIAS MAGISTRALES



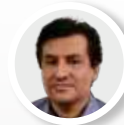
FRANCISCO ZENTENO
Gerente de Gestión
de Activos
MINERA CHINALCO PERÚ



JULIO AVALOS
Gerente de
Mantenimiento
MINSUR



RENÉ LLERENA M.
Gerente Concentradora
**SOUTHERN PERU COPPER
CORPORATION**



FERNANDO ZEBALLOS
Director de Proyectos
Metalúrgicos
**COMPAÑÍA DE MINAS
BUENAVENTURA**



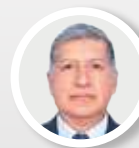
PRESIDENTE APC

MARCIAL MEDINA
Director de Procesos
Planta y Proyectos
HUDBAY MINERALS



VICEPRESIDENTA

MARCELA LIVIA
Gerente Regional de
Estudios de Tecnología -
Processing
GLENCORE



PRESIDENTE T&T

EDGAR CANTA CRUZ
Gerente de Planta
Concentradora
MINERA LAS BAMBAS



ESCANEA Y
DESCARGA
EL BROCHURE



MÁS INFORMACIÓN:

+51 936 175 484

inscripciones@deevperu.com

¿Cómo se trasladan sustancias que requieren cuidados extremos, como cianuro?

Utilizamos una flota exclusiva acorde a las necesidades mineras y para el transporte de carga tóxica compuesta por camiones, chasis y camionetas de doble tracción. Además, contamos con monitoreo satelital continuo y servicio de vehículos escoltas. Las rutas son validadas previamente bajo los lineamientos del Código ICMI, con puntos de parada segura y planes de contingencia coordinados con autoridades provinciales. Cada conductor pasa por cursos específicos de cargas peligrosas y primeros auxilios, y la compañía cuenta con habilitación RENPRE para precursores químicos. Gracias a este esquema, hace más de diez años que operamos sin incidentes ambientales.

¿Cuándo desembarca Cruz del Sur en la minería argentina? ¿En qué operaciones participan hoy?

Nuestros primeros fletes mineros datan de los años noventa, cuando la minería aurífera en Santa Cruz empezó a demandar transporte especializado. La certificación ICMI de 2010 marcó la creación formal de la unidad de negocio Minería. Un año antes, ya habíamos instalado una base en San Juan para acompañar el desarrollo del sector y, con el tiempo, sumamos nuestro servicio en proyectos de oro-plata, y de cobre y litio en el NOA. Esa presencia nos permite brindar soluciones puerta a puerta desde puertos hasta campamentos a más



Luis Cabral, gerente de Minería y Energía en Cruz del Sur

de 4.000 metros de altura sobre el nivel del mar.

¿Cuánto representa hoy el sector minero dentro del negocio de Cruz del Sur?

La minería es ya uno de los tres pilares de nuestro mix de ingresos y es uno de los seg-

mentos de mayor crecimiento dentro de la compañía. Esperamos continuar ganando participación en proyectos de cobre en San Juan y el litio en el NOA.

Cruz del Sur también ofrece soluciones al sector energético. ¿Qué lo diferencia de la minería?

En minería lidiamos con altitud, climas extremos y ciclos de abastecimiento largos; en energía—sobre todo oil & gas y renovables—prima la urgencia 24/7 y el movimiento de cargas sobredimensionadas entre Vaca Muerta, puertos y parques eólicos. Las exigencias son distintas, pero complementarias: la minería nos aporta disciplina HSE y la energía nos entrena en velocidad y multimodalidad. Esa combinación se traduce en una propuesta robusta para clientes que operan en ambas industrias. ●

Argentina ocupa una posición privilegiada en la transición hacia la electromovilidad”

- “Con los proyectos de cobre en San Juan y de litio en el NOA, Argentina ocupa una posición privilegiada en la transición hacia la electromovilidad, que demanda ambos minerales. Ese potencial, sin embargo, requiere inversiones que trasciendan el yacimiento: rutas de alta montaña pavimentadas, pasos fronterizos más ágiles y líneas eléctricas robustas para sostener operaciones seguras y previsibles. En ese marco, el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) puede ser un catalizador clave para atraer capital privado a la infraestructura crítica. Porque sin caminos seguros ni energía confiable, la logística —y con ella la competitividad del sector— queda condicionada; con reglas claras e infraestructura a la altura, la cadena de suministro convierte recursos en producción y exportaciones sostenibles”. ●

Claves legales para el desarrollo de los proyectos mineros



Especialistas en derecho minero analizaron riesgos y oportunidades, y trataron los desafíos en materia jurídica de las operaciones mineras, abordando cuestiones transfronterizas, ambientales, de infraestructura y relación con las comunidades en el escenario local, regional y global.

Moderado por Silvia Bauni -Especialista en Derecho Minero-, el panel estuvo integrado por Florencia Heredia (Allende & Brea), (Sergio Hernández, Asesor en Minería, Chile), Beatriz Krom (Estudio Krom), Úrsula Zavala Carlín (Rodrigo - Elías & Medrano Abogados, Perú) y María Gabriela Novoa (Directora Sr. de Legales, Vicuña Corp.) ●



11° Expo Internacional
**San Juan
Minera**

**LA EXPOSICIÓN MÁS FEDERAL DE
LA MINERÍA ARGENTINA**

**6-8 DE
MAYO
2026**
San Juan,
Argentina

SPONSOR OFICIAL



DIAMOND SPONSOR



PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



MAJOR SPONSORS

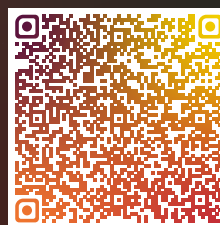


SPONSORS



ORGANIZA

**PANORAMA
MINERO**



Pyre: Tableros eléctricos protocolizados para proyectos mineros

La generación eléctrica es un pilar fundamental para el desarrollo de la actividad minera. En este contexto, Pyre S.A. se posiciona como un actor clave, respaldado por la prestigiosa firma internacional ABB



Pyre cuenta con el respaldo de un líder internacional como ABB.

Fundada en 1997 en la provincia de San Luis, Pyre S.A. se dedica a la realización de montajes eléctricos en todo el país. Con más de 27 años de experiencia, se destaca por ofrecer un servicio integral, garantizado y de alta confiabilidad. Su compromiso con la excelencia la ha convertido en una empresa líder en su rubro, siendo una de las únicas dos compañías del país con la categoría Value Provider de ABB.

SERVICIOS PRINCIPALES

Tableros protocolizados

Pyre ofrece servicios completos de ingeniería, dirección, control y ejecución de obras eléctricas. Entre sus principales soluciones se destacan los tableros protocolizados construidos bajo licencia ABB, desarrollados con tecnología de punta y cumpliendo los más altos estándares internacionales. Estos tableros cuentan con certificación para los

siete ensayos exigidos por las normas IEC 60439-1, IEC 61439-1-2 e IRAM 2181.1, soportando interruptores de hasta 6300 amperes y corrientes de cortocircuito de 100 kA.

La principal ventaja de un tablero protocolizado radica en la seguridad: garantiza la continuidad operativa y protege los bienes ante eventos críticos como cortocircuitos, descargas atmosféricas, movimientos sísmicos o condiciones climáticas extremas. Al superar rigurosos ensayos, estos

tableros ofrecen una garantía adicional frente a imprevistos.

Shelters eléctricos

Desarrolla e integra shelters eléctricos, centros de potencia y control, donde los tableros se alojan en unidades habitacionales diseñadas para condiciones extremas. Estos equipos están especialmente adaptados para uso en entornos mineros y petroleros.

Ductos de barras

Diseñados para el transporte de grandes corrientes eléctricas, desde transformadores a tableros o entre tableros, los ductos de barras construidos con cobre o aluminio representan una alternativa más eficiente al uso de múltiples conductores.

Análisis de redes energéticas

Permite estudiar cargas eléctricas de manera individual o grupal, proporcionando información detallada sobre el estado real de las instalaciones. Este análisis práctico, basado en factores de simultaneidad rea-



La eficiencia energética, una necesidad estratégica de los sectores minero y petrolero

les (y no teóricos), facilita decisiones clave como ampliaciones de tableros, dimensionamiento de grupos electrógenos y detección de sobrecargas.

Estudio de arco eléctrico

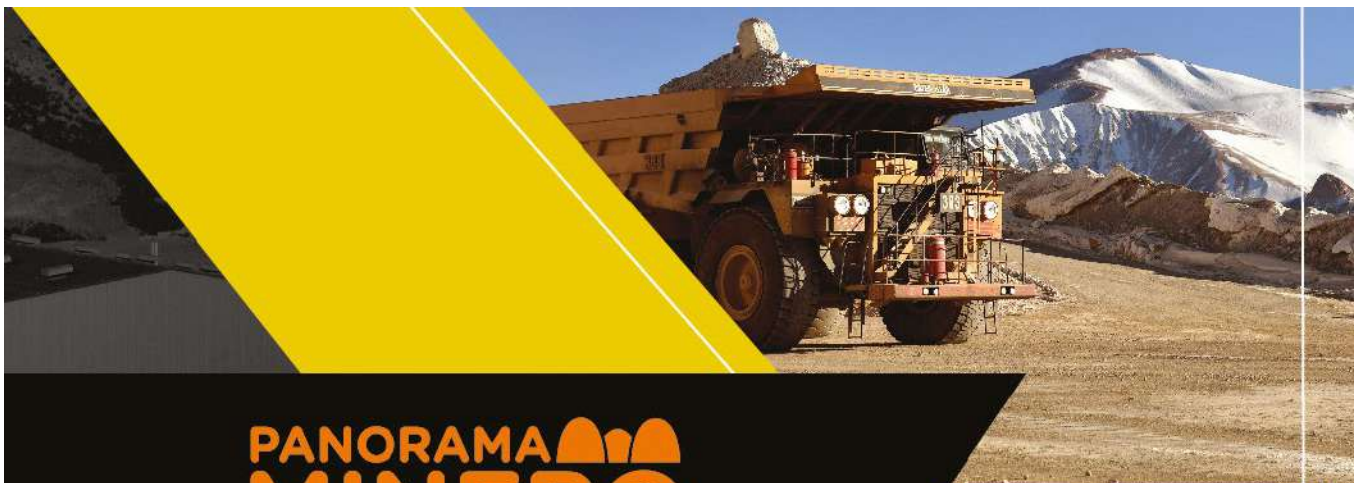
Pyre realiza estudios de arc flash en insta-

laciones eléctricas, mediante la evaluación de parámetros en campo. Cuenta con instrumentación y software especializados, en línea con la norma NFPA 72E. A partir de este análisis, se genera una identificación precisa de cada tablero, señalando los niveles de riesgo y el EPP necesario para operar bajo tensión.

Presencia nacional

Actualmente, Pyre S.A. participa en distintos proyectos y brinda asesoramiento técnico en las regiones del NOA, Nuevo Cuyo, Buenos Aires y Neuquén. Estas zonas concentran un importante potencial en los sectores industrial, minero y petrolero, donde la eficiencia energética es una necesidad estratégica.

A lo largo de los años, Pyre ha construido una reputación sólida, basada en la confianza, la innovación y el respaldo técnico. Su alianza con ABB, referente mundial en electrificación, robótica y automatización, refuerza su liderazgo en el desarrollo de soluciones eléctricas avanzadas para los desafíos de la industria moderna. ●



**PANORAMA
MINERO**

UNA ORGANIZACIÓN PERIODÍSTICA
AL SERVICIO DE LA MINERÍA ARGENTINA

**EDITORIAL
EVENTOS
CONSULTORA**



www.panorama-minero.com

Mendoza: Kobrea revela un pórfido de mayor escala en El Perdido



Kobrea, y una fuerte apuesta por el cobre de Mendoza.

Estudios de magnetometría y ASTER confirman que el yacimiento es más grande que las estimaciones iniciales, lo que acelera el proceso para ser el primero en perforar en el MDMO¹

La minera canadiense Kobrea Exploration Corp. anunció que recientes estudios geofísicos y de teledetección confirman que el sistema de pórfido de cobre-oro-molibdeno en el proyecto El Perdido es considerablemente más grande de lo que se había interpretado. La compañía se prepara para dar un paso definitivo en la exploración con el inicio de un programa de perforación, que se perfila como un hito para la reactivación minera en la provincia.

Los datos técnicos son el motor de esta decisión. Los estudios de magnetometría aérea y de teledetección ASTER permitieron a Kobrea expandir la interpretación del yacimiento. Los resultados sugieren una extensión del sistema de 2 kilómetros por 2 kilómetros, revelando que la mineralización continúa bajo una cubierta de material coluvial hacia el este. La firma geofísica indicó que la alteración hidrotermal se extiende más allá de los límites históricos, un dato clave

que aumenta el potencial del proyecto.

"Los resultados del estudio de magnetómetro aéreo respaldan nuestra interpretación de que el sistema de pórfido de El Perdido es más grande de lo que se había reconocido anteriormente", comentó James Hedalen, CEO de Kobrea, reforzando la solidez de los hallazgos. Un punto de particular interés para la industria es la identificación de una unidad de brecha hidrotermal de 1.700 metros por 250 metros, una formación común en depósitos de pórfido de clase mundial. Este hallazgo, combinado con la confirmación de permisos por parte del Ministerio de Minería y Ambiente de Mendoza, posiciona a El Perdido como un proyecto de gran potencial.

EL PERDIDO, EL PRIMERO EN PERFORAR EN UN CONTEXTO DE LENTITUD

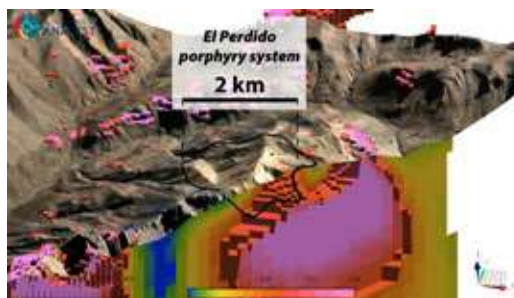
El proyecto de Kobrea contrasta con el panorama general de la exploración en Mendoza. De los 34 proyectos aprobados en el

Distrito Minero Occidental de Malargüe (MDMO), la mayoría se encuentra aún en etapas de mapeo geológico y muestreo de superficie.

En este contexto, el gobernador Alfredo Cornejo había instado al sector a "acelerar la inversión" en exploración, en declaraciones realizadas en la conferencia Argentina Cobre II, organizada por Panorama Minero. Cornejo fue enfático al decir que en Mendoza se había "perdido tiempo" y que ahora ya "no hay excusas". Su mensaje fue claro para los empresarios: "Allí están los proyectos aprobados, y en la próxima campaña a explorar, a perforar".

El avance de Kobrea se alinea directamente con esta expectativa. Por su parte, el proyecto El Seguro, a cargo de la empresa estatal Impulsa Mendoza, se encuentra en una etapa de avance mayor al resto, aunque aún por detrás de El Perdido en la cronología para llegar a la perforación. Dados los plazos y que se acerca la temporada, hay pocas posibilidades que se concreten sondeos en otros proyectos

Una vez que se construya un camino de acceso de 14 kilómetros y un campamento de exploración, Kobrea iniciará la perforación con la empresa mendocina Conosur Drilling S.A. El programa de perforación será la prueba de fuego para validar el modelo geológico y responder a la expectativa de que los proyectos aprobados se traduzcan en el desarrollo minero que la provincia y el país necesitan. ●



El Perdido, con resultados muy alentadores

¹Malargüe Distrito Minero Occidental

Bookings Open Now!



International Trade Fair for Construction Machinery,
Building Material Machines, Mining Machines and Construction Vehicles.

bauma
CONEXPO INDIA

28 Sept. - **01** Oct. 2026
India Expo Centre, Greater Noida

Register to
EXHIBIT



CONTACT:

Ms. Violet Rodrigues
Tel : 022 6787 9804
Email : violet.rodrigues@mm-india.in

www.bcindia.com f in y t

La Bella Durmiente

El análisis exclusivo de Inés y Carlos Saravia Frías, acerca de las grandes oportunidades para la industria minera a partir del RIGI y la eliminación a las retenciones a las exportaciones

La historia de un país está atravesada por hitos, momentos decisivos que trazan nuevos rumbos y definen su futuro. La Argentina, en su devenir, ha transitado por momentos clave, giros que modificaron su matriz productiva y la proyectaron al mundo. Cada uno de ellos supuso la apertura de un nuevo capítulo de desarrollo económico, impulsado por la visión estratégica de aprovechar oportunidades globales.

Hoy, la encrucijada energética global nos ubica frente a una oportunidad que puede transformar nuevamente el destino productivo de nuestro país. Frente a esta nueva coyuntura internacional, la historia como "Magister vitae", nos llama a reflexionar sobre acontecimientos que fueron puntos de inflexión, para poder proyectar un futuro más provisorio.

El primer gran viraje se consolidó a fines del siglo XIX. La Campaña del Desierto, bajo el mando del General Julio Argentino Roca, expandió las fronteras productivas y terminó de delinear la geografía de la Nación. A este proceso, se le sumó la introducción y utilización del alambrado, innovación que transformó por completo el uso de la tierra. Este simple pero revolucionario adelanto permitió la subdivisión de las vastas extensiones de la pampa húmeda, posibilitando la agricultura a gran escala. La delimitación de los campos junto a la fertilidad de la pampa húmeda, permitió el cultivo intensivo del trigo, generando una explosión productiva, que convirtió a la Argentina en el "granero del mundo" y en un actor clave del comercio internacional de alimentos.

El segundo hito, fue la introducción de razas bovinas inglesas de alta calidad que mejoraron notablemente la calidad y rendimiento de la ganadería. Esta transformación junto con la aparición del frigorífico, permitió a nuestro país, no sólo producir carne de primer nivel, sino también exportarla a los mercados europeos en grandes



Carlos Saravia Frías



Inés Saravia Frías

volúmenes. Se dejó de ser un simple productor de lana y cueros para convertirse en un sólido productor y exportador de carne de alta calidad, consolidando su posición y una marca que aún conserva su prestigio a nivel mundial.

Hoy, tenemos la posibilidad de generar un tercer hito. Argentina, con su riqueza geológica, tiene la chance de convertirse en un actor protagónico de esta nueva era productiva. La transición energética global, demanda crecientes volúmenes de minerales estratégicos como el cobre, el litio y el uranio, esenciales para energías renovables, vehículos eléctricos y tecnología de punta.

Mucho antes de la llegada de los españoles, los incas habían estructurado su imperio sobre la base de la producción mineral. La famosa "Ruta del Inca", que atraviesa

gran parte del sur de nuestro continente, no es otra cosa que un mapa de los yacimientos que ya en esa época eran explotados. Los españoles, con su inteligencia y visión de conquista, supieron aprovechar este conocimiento. El caso del Cerro Rico de Potosí es la muestra más elocuente. La ingente producción de plata de Potosí no sólo proveyó a Europa de cubiertos, candelabros y todo tipo de enseres suntuosos, sino que también tuvo un impacto global. La inyección de esa cantidad masiva de metal al mercado a través de los "doblones" de la época, no sólo financió las guerras europeas sino que también provocó la primera inflación mundial de la que se tiene registro. Es la prueba de que el poder de la minería como motor de riqueza puede cambiar el curso de la historia.

Dos medidas recientes del gobierno contribuyen a generar condiciones propicias para desarrollar y aprovechar el enorme potencial minero de nuestro país.

La primera es la implementación del RIGI (Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones) como una herramienta atractiva para el desarrollo de proyectos mineros a través de beneficios impositivos y cambiarios, posibilita la viabilidad, expansión y competitividad de grandes proyectos mineros.

La segunda es la eliminación de los derechos de exportación para ciertos minerales estratégicos como el cobre y el oro (aunque aún resta un camino por recorrer con la plata y el litio).

Ambas decisiones representan un gran inicio y una oportunidad histórica para encaminar a nuestro país hacia un crecimiento sostenido, basado en el aprovechamiento responsable de los recursos.

Ojalá que la minería, esa bella durmiente, que como en el cuento de los Hermanos Grimm despierte de su sueño y se convierta en el motor que impulse a la Argentina hacia un futuro de prosperidad. ●



LLEVANDO LA CONSTRUCCIÓN AL SIGUIENTE NIVEL.

269 000 metros cuadrados netos de exposiciones / 139 000 asistentes / 2000 expositores / 150 sesiones educativas



DEL 3 AL 7 DE MARZO / 2026 / LAS VEGAS / NEVADA

No importa a qué rama de la construcción se dedique, la CONEXPO-CON/AGG le brindará nuevas ideas, nuevos contactos y nuevas oportunidades para hacer crecer su negocio y su posición en el sector. No solo es la feria comercial de la construcción más grande de América del Norte, es llevar la construcción al siguiente nivel.

OBTENGA MÁS INFORMACIÓN EN CONEXPOCONAGG.COM



Dylan Mercier, participante en 2023, D2 Contracting



Panorámica de la operación Cauchari-Olaroz, en la provincia de Jujuy (Lithium Argentina)

Lithium Argentina y Ganfeng conforman nuevo Joint Venture

El acuerdo permite la consolidación de las cuencas de Pozuelos y Pastos Grandes en la provincia de Salta

Lithium Argentina AG anunció la firma de un acuerdo marco con Ganfeng Lithium Group Co. Ltd. para establecer una nueva empresa conjunta (Nuevo JV) que consolidará

el proyecto Pozuelos-Pastos Grandes, propiedad exclusiva de Ganfeng, con el proyecto Pastos Grandes de Lithium Argentina (con una participación del 85%) y el proyecto Sal de la Puna (con una parti-

cipación del 65%), en adelante ("PPG"). Al momento del cierre, Ganfeng tendrá el 67% y Lithium Argentina el 33% de PPG, con participaciones determinadas en función de los recursos, las contribuciones de

Ganfeng tendrá el 67% y Lithium Argentina el 33% de Pozuelos Pastos Grandes – PPG

capital y los aportes tecnológicos.

ASPECTOS DESTACADOS DEL ACUERDO

- Consolidación del crecimiento regional: Combinación de tres proyectos contiguos de salmuera de litio en Salta en una nueva empresa conjunta, creando una plataforma de desarrollo unificada.

- Operación a escala global: Objetivo de alcanzar hasta 150.000 toneladas por año (tpa) de capacidad de producción de carbonato de litio equivalente (LCE) en tres fases, posicionando al Nuevo JV entre las operaciones más grandes del mundo.

- Tecnologías de procesamiento avanzadas: Uso de un sistema híbrido de extracción directa de litio (DLE) y evaporación solar para mejorar la escalabilidad y la eficiencia.

- Modelo de asociación comprobado: Estructurado sobre la asociación existente entre Ganfeng y Lithium Argentina utilizada para desarrollar la Etapa 1 de Cauchari-Olaroz, aprovechando la experiencia local de ambas partes, sus equipos operativos y la proximidad geográfica en el norte de Argentina.

- Estudio de factibilidad en etapa final: Se espera que los resultados se publiquen antes de fin de año, y se incorporarán en una solicitud bajo el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) de Argentina, con presentación prevista para el primer semestre de 2026.

- Esfuerzo conjunto de financiación: Ambas partes están buscando opciones de financiamiento de forma conjunta para cubrir los costos de desarrollo, incluida la colaboración con socios estratégicos y posibles clientes para contratos de compra (off-take), participación ac-

cionaria minoritaria y financiamiento de proyectos.

“Esta transacción se basa en nuestra exitosa asociación con Ganfeng en Cauchari-Olaroz, la operación de litio más grande de Argentina”, destacó Sam Pigott, Presidente y CEO de Lithium Argentina. “Con este paso transformador, estamos aumentando nuestra participación en la cuenca de Pozuelos y alineando nuestros intereses en torno a una operación de escala significativamente mayor. La Nueva Empresa Conjunta brindará acceso a tecnologías avanzadas, mayor flexibilidad financiera y sinergias operativas significativas. Representa un hito importante en nuestra estrategia para desarrollar una cadena de suministro global de litio diversificada, escalable y sostenible, al mismo tiempo que fortalecemos nuestro balance y generamos valor duradero para nuestros accionistas.”

DETALLES DEL PROYECTO

Desde la adquisición del proyecto Pastos Grandes mediante la compra de Millennial Lithium en 2022, y su participación del 65% en Sal de la Puna a través de la adquisición de Arena Minerals en 2023, Lithium Argentina ha avanzado en el modelo hidrogeológico, completado estudios de línea base ambiental, actualizado las estimaciones de recursos y construido un sistema piloto de pozas de evaporación. Ganfeng, por su parte, adquirió el proyecto Pozuelos-Pastos Grandes en 2022 a Pluspetrol Resources por US\$1.000 millones, y desde entonces ha invertido otros US\$200 millones para avanzar en el desarrollo, incluyendo infraestructura, un campo de pozos de

El acuerdo permitirá la combinación de tres proyectos contiguos de salmuera de litio en Salta en una nueva empresa conjunta

En total, Lithium Argentina y Ganfeng han invertido aproximadamente US\$1.800 millones en costos de adquisición y desarrollo de los activos combinados del proyecto PPG

producción y un campamento de construcción para más de 2.000 personas.

En total, Lithium Argentina y Ganfeng han invertido aproximadamente US\$1.800 millones en costos de adquisición y desarrollo de los activos combinados del proyecto PPG.

El plan de desarrollo actual, con un estudio de factibilidad en curso, contempla una capacidad de producción escalonada de hasta 150.000 toneladas por año (tpa) de carbonato de litio equivalente (LCE), en tres fases de 50.000 tpa cada una. El estudio de factibilidad evaluará la producción tanto de carbonato de litio como de cloruro de litio, con el objetivo de brindar mayor flexibilidad para los mercados de baterías, y utilizará un diagrama de flujo híbrido que combina extracción directa de litio (DLE) y evaporación solar para optimizar la escalabilidad y la eficiencia. Se espera que los resultados del Estudio de Factibilidad se publiquen hacia finales de 2025 y serán utilizados para respaldar una solicitud bajo el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), que se prevé presentar formalmente en el primer semestre de 2026.

Ambos socios están trabajando conjuntamente en la búsqueda de opciones de financiamiento para continuar con el desarrollo, incluyendo colaboraciones con posibles clientes y socios estratégicos para acuerdos de compra (off-take), participaciones accionarias minoritarias y financiamiento de proyectos. ●

Concluyó la audiencia por PSJ: ¿Qué viene ahora para el proyecto de cobre de Mendoza?

Tras diez días de exposiciones récord, la propuesta minera de Uspallata superó el 60% de apoyo de los oradores. Ahora se espera por la resolución técnica de la Autoridad Ambiental Minera de Mendoza

La Audiencia Pública por el proyecto PSJ Cobre Mendocino finalizó el lunes 11 de agosto, marcando un hito en la actividad minera de Mendoza. Con diez días de exposiciones continuas, la instancia batió un récord de participación ciudadana y reflejó un balance favorable: más del 60% de los oradores se manifestó a favor del desarrollo del proyecto.

PSJ es un proyecto impulsado por la sociedad compuesta por Zonda Metals y el grupo Alberdi, quienes esperan autorización ambiental para construir el proyecto que espera producir 40.000 toneladas de cobre fino a partir de concentrado, proceso avalado por la legislación vigente en Mendoza.

La Audiencia, convocada por el Gobierno de Mendoza, se diseñó en dos etapas para garantizar la accesibilidad. Una instancia presencial se llevó a cabo en la Estancia Yalguaraz —zona del proyecto— a unos 30 kilómetros de la localidad de Uspallata, en el departamento de Las Heras. Además, estuvo la instancia virtual que permitió la participación de ciudadanos de distintas provincias.

LAS PRINCIPALES INQUIETUDES

Durante el proceso participativo, el equipo de PSJ registró de primera mano los aportes de la comunidad.

Las inquietudes principales se centraron en el cuidado del ambiente y del recurso hídrico, con pedidos específicos sobre el uso responsable del agua y la necesidad de garantías para proteger el caudal del Arroyo El Tigre.

También se solicitó más información técnica sobre el método de flotación mecánica con reactivos biodegradables y los



PSJ cuenta con un masivo apoyo de las comunidades

protocolos para evitar la contaminación, así como estudios complementarios para proteger la biodiversidad local.

Por otro lado, los aportes y valoraciones positivas se concentraron en:

- Generación de empleo y desarrollo territorial: Los oradores valoraron la creación de empleo genuino para los jóvenes de Uspallata y el potencial del proyecto para dinamizar la economía local.

- Compromiso con una minería moderna: Se resaltó el cumplimiento con la Ley 7722, el uso de tecnología y la adhesión a estándares internacionales de sostenibilidad.

- Apoyo condicionado: Gran parte del respaldo al proyecto se manifestó de manera condicionada al cumplimiento estricto de los compromisos, la transparencia,

y la participación de la comunidad en los controles ambientales.

EL PROCESO TÉCNICO Y EL ROL DE LA LEGISLATURA

Finalizada la audiencia, el proyecto entra en su fase decisiva. El expediente ya cuenta con todos los informes y dictámenes sectoriales, siendo el último en sumarse el de la Comisión Evaluadora Interdisciplinaria Ambiental Minera (CEIAM), la cual avaló el desarrollo del proyecto.

Aunque la audiencia pública no es vinculante, es un espacio que se abre para escuchar todas las voces antes de que se conozca el dictamen técnico que está en manos de la Autoridad Ambiental Minera, integrada

por la Dirección de Minería y la Dirección de Gestión y Fiscalización Ambiental.

Dados los antecedentes presentados y los informes conocidos hasta el momento, se prevé que se emitirá la Declaración de Impacto Ambiental (DIA).

Sin embargo, el proceso no concluye allí. En Mendoza, la ley 7.722 establece que la DIA debe ser avalada por la Legislatura provincial, tanto en la Cámara de Diputados como en la de Senadores.

Una vez aprobada la DIA, es el Poder Ejecutivo provincial quien define cuando envía el expediente al Poder Legislativo, pero se estima que una vez que esté el documento técnico aprobado el gobernador Alfredo Cornejo no demorará en enviar el texto para que sea analizado y votado antes de fin de año.

En experiencias anteriores recientes, con expedientes de proyectos de exploración de Malargüe Distrito Minero Occidental, los procesos tuvieron algunas demoras en comisiones por la cantidad de disertantes que llamaron los legisladores, pero sin duda que a su ingreso tendrá prioridad absoluta.

De aprobarse en ambas cámaras, y cuan-



Instancia presencial de la audiencia, llevada a cabo en la Estancia Yalguaraz —zona del proyecto— a unos 30 km de Uspallata

do el Poder Ejecutivo promulgue una ley con el expediente avalado políticamente, el proyecto obtendrá el permiso para arrancar de inmediato con su etapa de factibilidad. PSJ anunció que apenas tenga luz verde invertirá US\$15 millones para la ingeniería de detalle -en un plazo que esperan que no supere los 9 meses-, se pueda iniciar la construcción en la que se invertirá el grueso de los US\$559 millones de inversión anunciado.

En palabras del gobernador Alfredo Cornejo durante Argentina Cobre 2025 -evento organizado por PANORAMA MINERO en la ciudad de San Juan los días 4 y 5 de agosto-, en Mendoza esperan que PSJ Cobre Mendocino se convierta en el primer proyecto en volver a producir cobre en Argentina. Si todo sigue su curso, la meta que resuena en la provincia es clara: ver las primeras toneladas del metal rojo para fines de 2027. ●

www.euromineexpo.com

EURO MINE EXPO

26-28 MAY 2026

SKELLEFTEÅ, SWEDEN

Cutting-edge innovations and the latest methods in mining, right at the heart of the Nordic mining industry.



200
EXHIBITORS



>50%
MANAGERS



>40
NATIONS



Euro Mine Expo

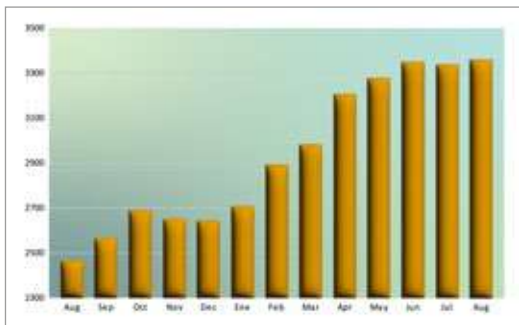
NOLIA Euro Mine Expo is organized by Nolia AB

Cotización de minerales y metales

A continuación se brindan las cotizaciones promedio del mes de agosto 2025 para los metales preciosos (oro, plata, platino y paladio) y los metales base (cobre, plomo, zinc, níquel, estaño y aluminio) expresados en dólares americanos por onza y libra, respectivamente.



Oro - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 3.435,35

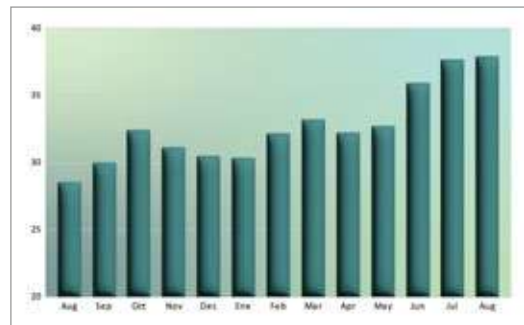
Mínima Anual 2.393,85

Promedio 8/25 3.362,99

Promedio 8/24 2.467,97



Plata - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 39,32

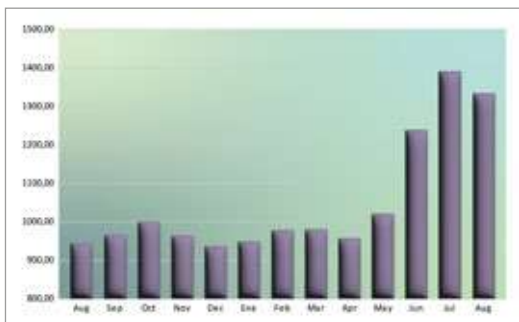
Mínima Anual 28,08

Promedio 8/25 37,94

Promedio 8/24 28,52



Platino - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 1.474,00

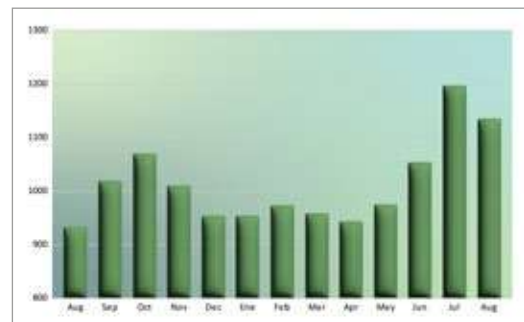
Mínima Anual 910,00

Promedio 8/25 1.333,40

Promedio 8/24 943,81



Paladio - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual 1.297,00

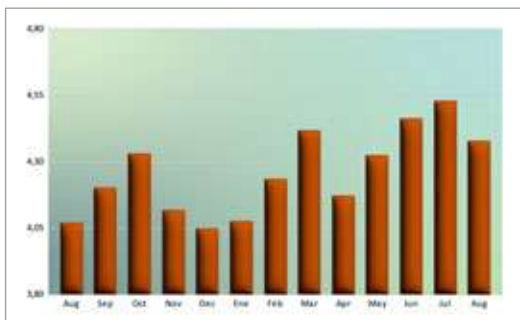
Mínima Anual 852,00

Promedio 8/25 1.135,20

Promedio 8/24 931,62



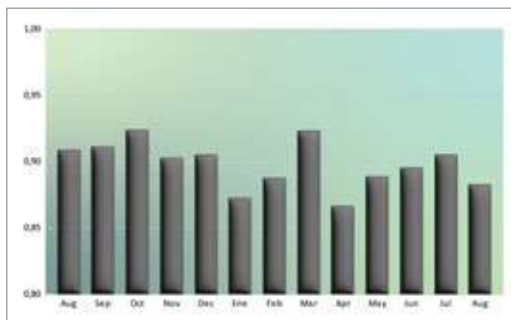
Cobre - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual	4,59
Mínima Anual	3,88
Promedio 8/25	4,38
Promedio 8/24	4,07



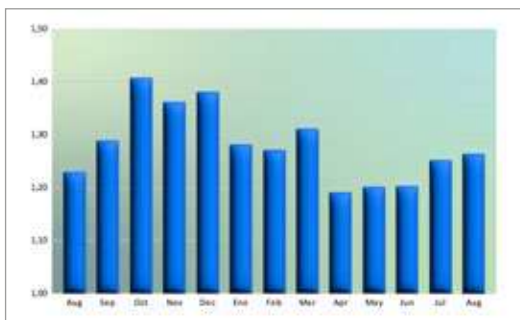
Plomo - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual	0,96
Mínima Anual	0,83
Promedio 8/25	0,88
Promedio 8/24	0,91



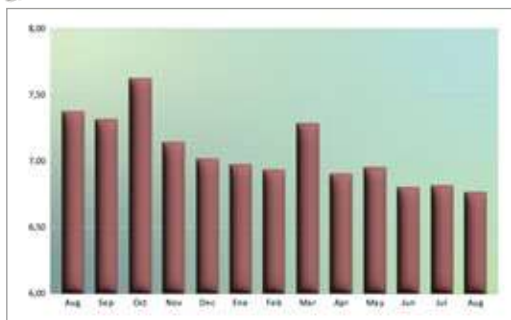
Zinc - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual	1,47
Mínima Anual	1,14
Promedio 8/25	1,26
Promedio 8/24	1,23



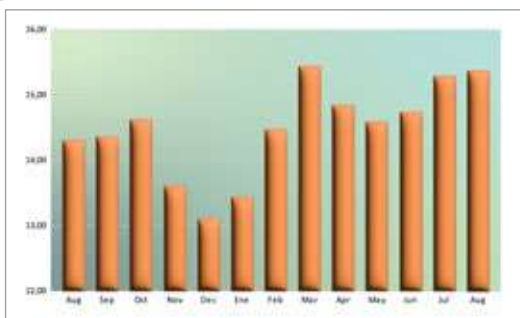
Níquel - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual	8,14
Mínima Anual	6,27
Promedio 8/25	6,77
Promedio 8/24	7,38



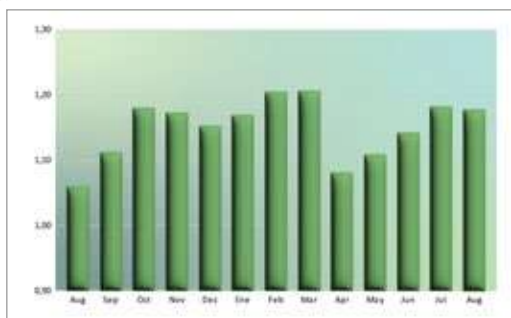
Estaño - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual	17,51
Mínima Anual	12,39
Promedio 8/25	15,38
Promedio 8/24	14,31



Aluminio - Cotización Promedio agosto



Máxima Anual	1,24
Mínima Anual	0,98
Promedio 8/25	1,18
Promedio 8/24	1,06



LISTADO DE AVISADORES

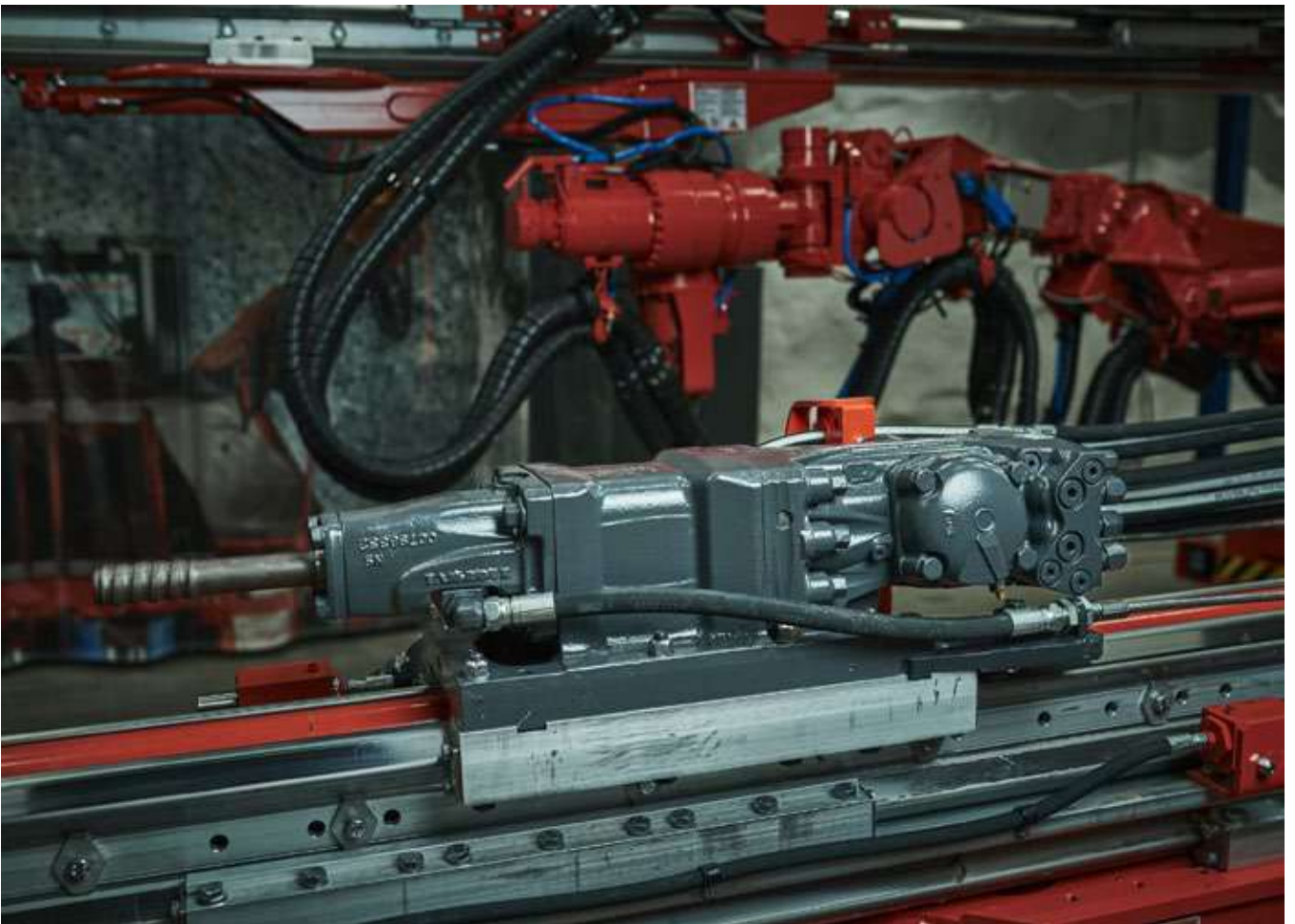
- | | | | |
|-------|----------------------------------|-----|---------------------|
| 33 | ABRAFER | 41 | GEOTUB |
| 54 | AGUARTEC | 51 | GLENCORE PACHON |
| 43 | ALEX STEWART | 19 | GROUPIPE |
| 57 | AOG | 31 | GRUPO MILLA |
| 26-27 | ARGEN POWER S.A. | 55 | IMARC 2025 |
| 45-46 | ARGEN POWER S.A. | 3 | INTERNATIONAL CARGO |
| RT | ARGENTINA ORO PLATA & COBRE 2025 | 24 | IPH GLOBAL |
| 67 | BAUMA INDIA | CT | LITIO EN SUDAMÉRICA |
| 75 | CATERWEST | 48 | MACA |
| 47 | CERRO VANGUARDIA | 41 | MARSHALL MOFFAT |
| 35 | CIRIGLIANO | 30 | MIEBACH |
| 69 | CONEXPO | 11 | MODULAR HOMES |
| 23 | CONTAINER-MOVIL ASSISTANCE | 49 | NEWMONT |
| 61 | DEEV PERÚ | 43 | PELTA CONSULTORA |
| 51 | ECOMINERA | 39 | PRC INGENIERÍA |
| 21 | ELECTRICIDAD PANAMERICANA | 56 | RADIO-COM |
| 29 | EMERGENCIAS | RCT | SANDVIK |
| 73 | EURO MINE EXPO | 13 | SCANIA |
| 37-63 | EXPO SAN JUAN 2026 | 51 | SOULE S.A. |
| 25 | FERNANDEZ INSUA | 39 | STEKLO |
| 17 | FINNING | 53 | WIM |
| 59 | GECAMIN | 15 | WEIR |

Recambio de martillo hidráulico New for old

condiciones que esté, por uno nuevo, moderno y más

No te lo podés perder, consulta modelos y descuentos

partsandservice.argentina@sandvik.com





14° Seminario Internacional

LITIO

En Sudamérica

29 & 30 de
septiembre | 2025

Provincia de Catamarca, Argentina

EL EVENTO
DE LITIO
LÍDER
A NIVEL
GLOBAL



ORGANIZA
PANORAMA
MINERO

OFFICIAL ALLIANCE



OFFICIAL SPONSOR



LITHIUM SPONSORS



DIAMOND SPONSORS



PLATINUM SPONSORS



GOLD SPONSORS



MAJOR SPONSORS



SPONSORS



AFFILIATE SPONSORS

